

QUEBRA DE OBJEÇÃO Concorrência/Já tem fornecedor

Que bom 😊 Isso é ótimo.

Minha ideia não é substituir agora, mas te mostrar uma alternativa pra quando precisar.

Perfeito, ter fornecedor de confiança é importante.

Posso só te mostrar como trabalhamos, sem compromisso?

Mesmo tendo fornecedor, muitos clientes gostam de ter uma segunda opção segura.

Não queremos competir por preço, e sim por qualidade e atendimento.

Fica tranquilo, não é pra trocar ninguém agora.
É só pra você conhecer outra solução.

Caso seu fornecedor não consiga atender em algum momento, você já tem um plano B.

Alguns clientes vieram pra gente exatamente por atraso ou falta de suporte do antigo fornecedor.

Nosso diferencial está no acompanhamento e no pós-venda.

Ter mais de um fornecedor dá mais segurança e poder de decisão.

10

A ideia é agregar valor, não criar conflito com quem você já trabalha.

Posso te enviar uma proposta pra você comparar quando achar conveniente?

Muitos clientes também já tinham fornecedor, mas buscaram algo mais completo.

Não custa conhecer outra forma de fazer o mesmo serviço, às vezes surpreende.

Se um dia precisar de algo mais rápido ou específico, estaremos prontos pra te atender.

Trabalhamos com flexibilidade justamente pra atender quem já tem parceiro fixo.

Nosso foco é complementar, não substituir à força.

Ter opções te deixa no controle, não preso a uma única solução.

Se quiser, fazemos um primeiro atendimento pontual pra você testar.

Assim você conhece nosso padrão antes de qualquer decisão maior.

Quando fizer sentido, estamos à disposição. Posso te deixar salvo como opção?