

Qui sommes-nous ?

Nous sommes une jeune entreprise de consulting. Convaincus que les PME ont besoin ponctuellement de compétences spécifiques en matière de business, notre société se situe dans la prestation de service, notamment le consulting opérationnel, les études qualitatives et la formation.

- Lieu de stage: 9 rue Iguski alde 64310 ST PEE SUR NIVELLE/ Possibilité de distanciel.
- Un travail en distanciel est possible avec workspace.

Le stage

Les missions proposées

- Elaborer un fichier de prospection qualifié
- Quantifier les segments de marché
- Avoir une vision locale claire du potentiel des segments de marché.
- Prospection avec prise de rdv.



Savoirs être

Maîtrise d'Excel, esprit de synthèse, rigueur.

La fiche métier

bit.ly/3YPfDh4

Les compétences

Vous êtes de formation commerciale et vous vous intéressez à la vente aux professionnels.

Etre assistant commercial

L'assistant commercial est l'interface entre une société et ses clients, ses prospects. A ce titre il s'intéresse au contenu du CRM, fait les mises à jour et à un rôle de prospection ciblée par segment de marché.