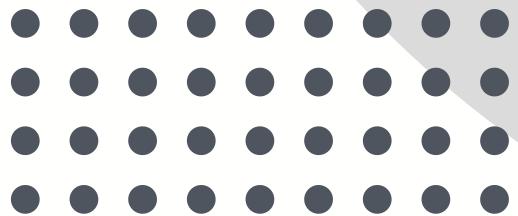


INFORME GLOBAL INTEGRAL

Geopolítica, Economía y Tecnología

Perspectiva Estratégica Post-Captura de Maduro y Políticas Trump



Enero 2026

START >





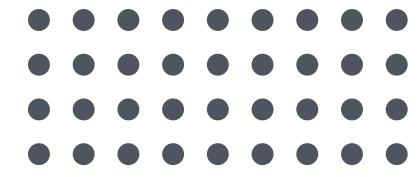
Evento clave: 3 de enero de 2026

Captura de Nicolás Maduro

- Operación militar estadounidense sin autorización de la ONU
- Maduro capturado en Caracas; trasladado a Nueva York
- Enfrenta cargos de tráfico de drogas, terrorismo, narcotráfico
- Delcy Rodríguez asume como presidenta interina

Significado Estratégico

- Punto de inflexión en la reconfiguración de la geopolítica
- Precedente peligroso para la intervención militar directa
- Fragmentación del derecho internacional
- Oportunidad para el aumento de oferta petrolera venezolana



Reconfiguración geopolítica acelerada



Gobiernos y empresas deben prepararse para mayor volatilidad geopolítica en los próximos 12-24 meses

La Captura de Maduro es Parte de Estrategia Más Amplia

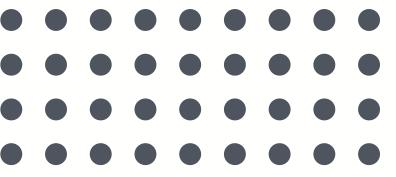
- La intervención militar directa como herramienta política
- Aranceles recíprocos como nueva norma comercial
- Alianzas selectivas vs. multilateralismo



Indicadores a monitorear

- Movilización militar en Ucrania, Taiwán, Irán
- Anuncios de nuevas órdenes ejecutivas de Trump
- Respuestas de Rusia, China, Irán

Fragmentación del derecho internacional



La operación sin autorización de la ONU establece un precedente

- Rusia ve justificación para intervenir en Ucrania
- China ve justificación para poder actuar en Taiwán
- Irán ve justificación para poder aplicar represalias

Riesgo crítico

Escalada de la geopolítica en múltiples frentes de forma simultánea

Escalada en Ucrania

60%

Posibilidad de intervención
rusa acelerada

Conflicto Taiwán

40%

Posibilidad de acción
militar Cina

Intervención Iran

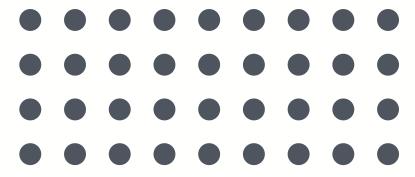
35%

Probabilidad de
represalias iraníes

Implicación crítica

**Debilitamiento
internacional
impredecibles** con **consecuencias**

Aranceles recíprocos: la nueva norma comercial



Implementación de los aranceles Trump

14 órdenes ejecutivas desde febrero de 2025

Aranceles del 15% en la UE (implementados en agosto de 2025)

Aranceles del 25% en China
(parcialmente implementados)

Aranceles recíprocos en múltiples países



Impacto económico

Inflación adicional de \$1,200 por hogar estadounidense (2025)

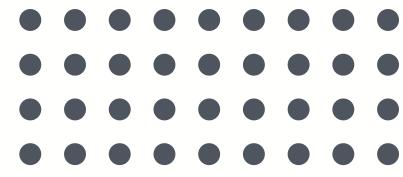
Presión en márgenes de empresas importadoras

Incentivo para nearshoring/friendshoring

Implicación

Debilitamiento del sistema de derecho internacional con consecuencias impredecibles

Oportunidad petrolera Venezolana



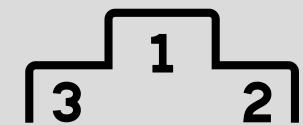
Potencial de producción

- Venezuela posee mayores reservas de petróleo del mundo
- Producción actual: 800,000 barriles/día (deprimida)
- Potencial: 2-3 millones de barriles/día
- Inversión requerida: \$50-100 mil millones



Impacto en precios

- Presión a la baja en petróleo 2-5 años
- Proyección: \$60-70/barril (vs. \$75 actual)
- Beneficio para importadores; presión en OPEC



Ganadores y perdedores

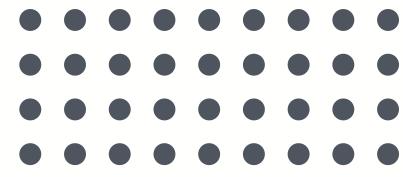
Ganadores

- Importadores de petróleo
- Productores de energía renovable

Perdedores

- OPEC
- Rusia, Irán, Arabia Saudita

Tecnología: nuevo eje geopolítico



Competencia EE.UU.-China en IA y Semiconductores

Controles de exportación estadounidenses limitan acceso de China a chips avanzados

China responde con modelos alternativos (DeepSeek)

Fragmentación tecnológica global acelerada

Impacto global

Duplicación de inversión en I+D

Riesgo de dependencia crítica en chips

Brecha digital ampliada entre bloques geopolíticos

Inversión estimada (5 años)

\$500+B

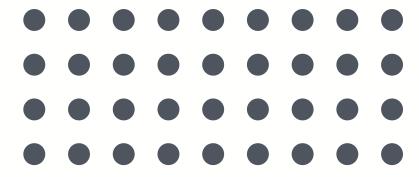
En tecnología defensiva (IA, semiconductores, ciberseguridad)

Riesgo principal

Fragmentación

Internet dividido; duplicación de inversión; ineficiencia global

Crisis humanitaria y migración en LATAM



7,7M

Venezolanos han huído del país

3

Regiones principales afectadas:
España, UE, EE.UU.



**Gobiernos deben preparar sistemas de asilo;
empresas deben evaluar impacto en mercados
laborales.**

Situación actual

Crisis humanitaria severa

Violencia, gang warfare, falta de alimentos

Servicios esenciales colapsados (salud, educación)

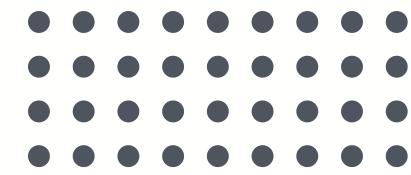
Captura de Maduro podría generar nueva ola migratoria

Impacto regional

Presión en sistemas de asilo en España y UE

Riesgo de tensión social y política

Oportunidades para empresas de logística y servicios



Alianza atlántica fracturada

Apoyo a intervención

Estados Unidos, Reino Unido, Israel y Argentina

Crítico a intervención

España, Francia, Alemania, Canadá y Noruega

Desacuerdo fundamental

Legalidad cuestionada

Debate sobre la legalidad de la intervención bajo el derecho internacional

Precedente peligroso

Preocupación sobre las futuras intervenciones militares sin autorización de la ONU

Debilitamiento occidental

Fractura de cohesión occidental; oportunidad para Rusia y China a explotar divisiones

Implicación crítica

Alianza atlántica bajo tensión; capacidad de respuesta conjunta comprometida



Acuerdo UE-EE.UU. bajo presión

Acuerdo comercial de julio de 2025

- Aranceles del 15% en productos seleccionados
- Implementado a partir de agosto 2025
- Ahora bajo tensión por desacuerdo sobre Venezuela

Riesgos actuales

- Represalias comerciales si UE critica operación en Venezuela
- Dilema diplomático: principios vs. intereses comerciales
- Impacto en empresas europeas por volatilidad regulatoria

Sectores afectados

- Automoción (15% arancel)
- Farmacéutico (aranceles selectivos)
- Químicos (aranceles selectivos)



Empresas europeas enfrentan incertidumbre regulatoria; presión en márgenes por aranceles.

Mercados subestiman riesgo geopolítico

Respuesta de mercados

Reacción Inicial a Captura de Maduro

- Petróleo cayó 2-3% (expectativa de mayor oferta)
- Oro subió 2% (refugio seguro)
- Acciones relativamente calmadas

Riesgo residual alto

Escalada en Ucraïna

60%

Potencial de represalias de Rusia

Conflicto en Taiwán

40%

Amenaza potencial de China

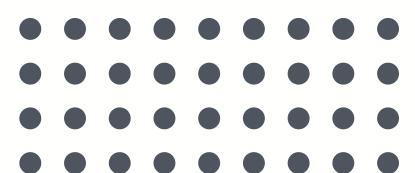
Intervención Irán

35%

Represalias potenciales

Recomendación crítica

Volatilidad potencial significativa en próximos 6-12 meses. Inversores deben aumentar cobertura de riesgos geopolíticos e implementar hedging más agresivo



Oportunidades de Inversión en Venezuela

Sectores de inversión bajo nuevo régimen

Inversión en energía (petróleo, renovables)
Inversión en infraestructura
Inversión en servicios

Riesgos significativos

Inestabilidad política prolongada
Conflictos internos potenciales
Incertidumbre sobre transición

Recomendación de Timing

Inversores deben esperar claridad sobre transición antes de comprometer capital; oportunidades esperadas en 2-3 años.



Tres escenarios integrados



Indicador	Base 50%	Optimista 25%	Adverso 25%
PIB Global	2.5-3.5%	3.5-4.0%	0.5-1.5%
Inflación	3.5-4.5%	2.5-3.0%	5-7%
Petróleo Brent	\$60-80	\$50-60	\$80-120
Dólar Index	105-110	103-108	Volatilidad extrema

Catalizadores clave

Transición en Venezuela

Ordenada vs. acelerada vs. conflictiva. Impacto directo en producción petrolera y estabilidad regional.

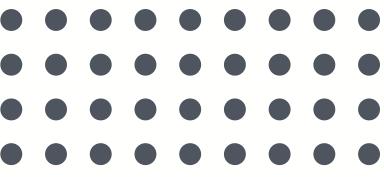
Escalada Geopolítica

Ucrania, Taiwán, Irán. Determina volatilidad de mercados y gasto en defensa.

Aranceles Trump

Estables vs. escalan vs. reducen. Impacto crítico en inflación y crecimiento global.

KPIs Macroeconómicos 2026-2027



Indicador	2026 (Proyección)	2027 (Proyección)	Cambio
PIB Global	2.8%	3.2%	+0.4pp
Inflación Global	4.0%	3.2%	-0.8pp
Tipo de Interés Fed	4.25-4.50%	3.75-4.00%	-50 bps
Tipo de Interés BCE	3.00-3.25%	2.75-3.00%	-25 bps
Dólar Index	107	105	-2 puntos
Petróleo Brent	\$70/barril	\$65/barril	-\$5
Oro	\$2,400/oz	\$2,300/oz	-\$100
Desempleo Global	4.5%	4.2%	-0.3pp
Deuda Global/PIB	95%	96%	+1pp
Volatilidad (VIX)	18-22	16-20	Moderada

Notas importantes

- Proyecciones asumen escenario base (50% de probabilidad)
- Volatilidad potencial significativa en escenarios adversos
- Impacto de aranceles Trump incluido en inflación 2026
- Presión petrolera por mayor producción venezolana
- Tipos de interés reflejan expectativas de desinflación gradual

Matriz de riesgos geopolíticos



Riesgo / Impacto	Bajo	Medio	Alto
Probabilidad Alta	Represalias comerciales	Escalada Ucrania 60% prob.	Conflicto Venezuela 50% prob.
Probabilidad Media	Volatilidad menor	Conflicto Taiwán 40% prob.	Represalias Irán 35% prob.
Probabilidad Baja	Estabilidad	Tensión diplomática	Conflicto Oriente Medio 25% prob.

Clasificación de riesgos

Riesgo bajo

Impacto limitado; probabilidad baja; gestión estándar

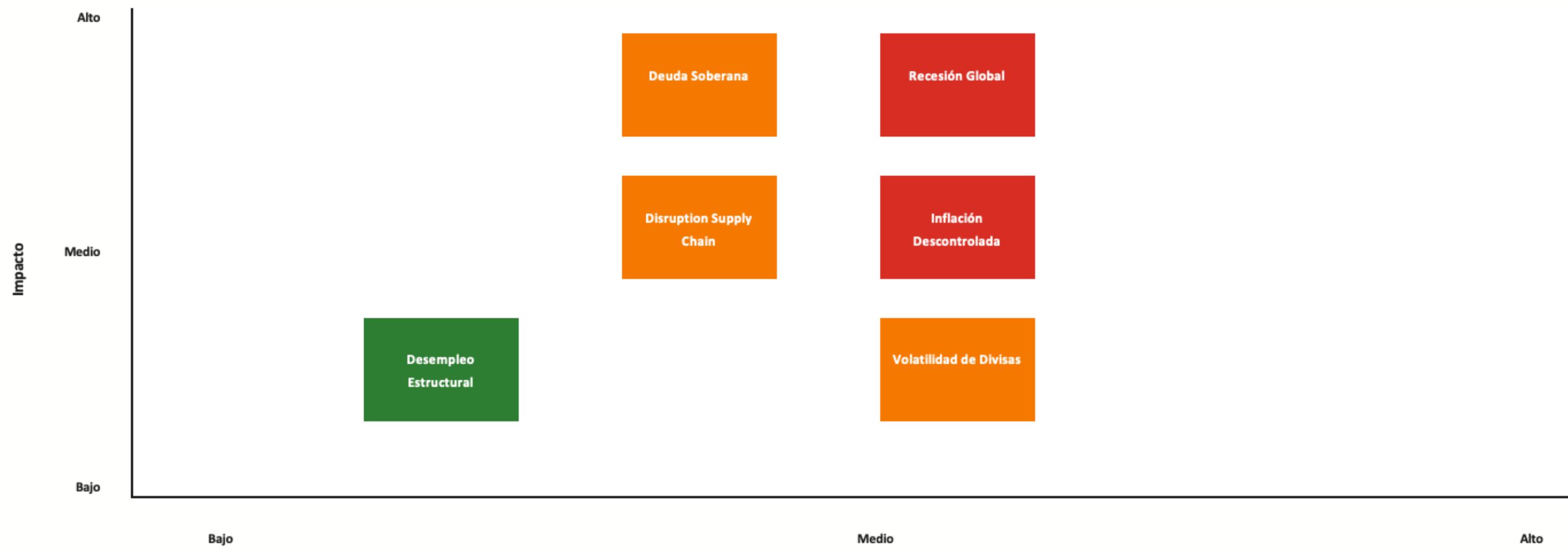
Riesgo medio

Impacto moderado; probabilidad media; monitoreo activo

Riesgo alto

Impacto significativo; probabilidad alta; acción inmediata

Matriz de riesgos económicos



Clasificación de riesgos

Riesgo alto

Requiere atención inmediata y mitigación activa

Riesgo medio

Monitoreo constante y planes de contingencia

Riesgo bajo

Seguimiento periódico; bajo impacto esperado

Gobiernos: corto plazo



0-6 meses

- **Diálogo Comercial:** Negociar con EE.UU. sobre aranceles y excepciones sectoriales
 - Establecer mesas de negociación bilateral
 - Identificar sectores críticos para proteger
- **Política fiscal:** Preparar presupuestos para absorber presión inflacionaria
 - Revisar proyecciones de ingresos fiscales
 - Identificar áreas de gasto a reducir
- **Defensa cibernética:** Fortalecer defensas contra ataques cibernéticos geopolíticos
 - Auditoría de infraestructura crítica
 - Aumentar capacidades de respuesta

• **Gestión de migración:** Preparar sistemas de asilo para potencial ola migratoria venezolana

- Evaluar capacidad actual de asilo
- Coordinar con países vecinos

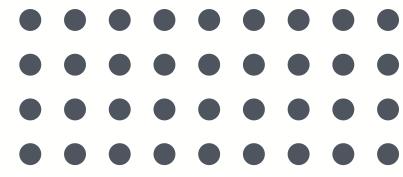
• **Estabilidad financiera:** Monitorear y estabilizar mercados financieros ante volatilidad geopolítica

- Establecer líneas de crédito de emergencia con bancos centrales
- Comunicar claramente posición sobre intervención en Venezuela

Prioridad crítica

Gobiernos deben actuar rápidamente en diálogo comercial y defensa cibernética. La ventana de negociación con EE.UU. es limitada; la amenaza cibernética es inmediata.

Gobiernos: medio plazo



6-18 meses

- **Nearshoring y diversificación: Atraer inversión manufacturera desde Asia hacia LATAM**

- Simplificar regulaciones de inversión extranjera
- Ofrecer incentivos fiscales selectivos
- Mejorar infraestructura portuaria y logística

- **Educación y capacitación: Preparar fuerza laboral para economía digital y verde**

- Expandir programas de STEM en educación
- Entrenar en ciberseguridad y IA
- Desarrollar habilidades en energías renovables

- **Acuerdos comerciales alternativos: Diversificar alianzas comerciales más allá de EE.UU**

- Profundizar acuerdos con ASEAN y India
- Explorar alianzas con Mercosur y ALBA
- Negociar acuerdos bilaterales con China

- **Transición energética: Invertir en energías renovables y tecnologías limpias**

- Financiar proyectos de energía solar y eólica
- Desarrollar capacidades de almacenamiento de energía
- Preparar transición de trabajadores en energía fósil

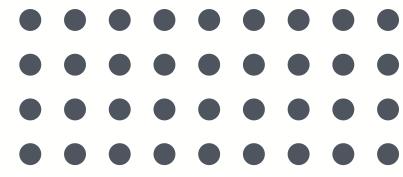
- **Inversión en Venezuela y reconstrucción regional: Preparar para inversión post-transición en Venezuela; coordinar con países vecinos**

- Establecer fondos de inversión regional para Venezuela
- Coordinar políticas migratorias con Colombia, Brasil, Guyana

Visión estratégica

Gobiernos deben usar mediano plazo para transformar estructuralmente sus economías. Nearshoring es oportunidad crítica; educación es inversión en competitividad futura; diversificación comercial reduce dependencia de EE.UU.

Gobiernos: largo plazo



+ 18 meses

- **Reforma del derecho internacional: Fortalecer marcos legales internacionales para prevenir intervenciones unilaterales**

- Reformar autoridad de ONU sobre intervenciones militares
- Establecer sanciones para violaciones de soberanía

- **Gobernanza de la IA: Desarrollar marcos regulatorios globales para IA y tecnología**

- Establecer estándares internacionales de IA
- Crear organismos de supervisión transnacionales
- Coordinar políticas de exportación de tecnología

- **Defensa y seguridad: Modernizar la capacidades de defensa para un entorno geopolítico fragmentado**

- Invertir en defensa cibernética y espacial
- Fortalecer alianzas de seguridad regional
- Desarrollar capacidades de defensa independientes

- **Cadenas de suministro resilientes: Construir cadenas de suministro diversificadas y resilientes**

- Invertir en nearshoring y friendshoring
- Desarrollar capacidades de manufactura local

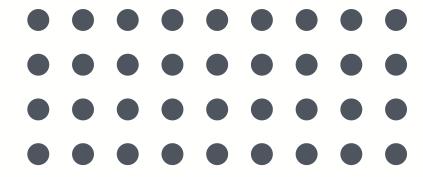
- **Inversión en tecnología e innovación: Posicionar economías nacionales como líderes en tecnología estratégica**

- Invertir masivamente en I+D en semiconductores, IA, energía limpia
- Crear ecosistemas de innovación con universidades y empresas

Visión estratégica

Los gobiernos que inviertan ahora en reformas institucionales, gobernanza de IA, defensa moderna, cadenas de suministro resilientes e innovación tecnológica estarán mejor posicionados para prosperar en el nuevo orden geopolítico fragmentado.

Grandes empresas: corto plazo



0-6 meses

Auditoría de Supply Chain: Mapear exposición a aranceles y disruptiones geopolíticas

- Identificar proveedores en zonas de riesgo
- Evaluar impacto de aranceles por línea de producto
- Desarrollar planes de contingencia de suministro

Cobertura financiera: Proteger márgenes contra volatilidad de divisas y precios

- Implementar hedging de divisas (USD, EUR, CNY)
- Cubrir exposición a precios de commodities
- Asegurar líneas de crédito de emergencia

Modelado de impactos: Cuantificar escenarios de riesgo en resultados financieros

- Modelar impacto de aranceles en EBITDA
- Analizar sensibilidad a tipos de cambio
- Proyectar impacto de escalada geopolítica

Ciberseguridad: Fortalecer defensas contra ataques ciberneticos geopolíticos

- Auditoría de infraestructura de TI crítica
- Entrenar personal en seguridad cibernetica
- Establecer protocolos de respuesta a incidentes

Comunicación: Preparar narrativa para inversores, clientes y empleados

- Comunicar estrategia de mitigación de riesgos
- Tranquilizar inversores sobre resiliencia
- Preparar guía de actualización de resultados

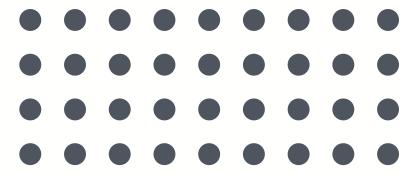
Pricing y margen: Evaluar oportunidades de ajuste de precios

- Analizar elasticidad de demanda por producto
- Coordinar con clientes sobre traslación de aranceles
- Preparar comunicación de aumentos de precios

Prioridad crítica

Empresas deben actuar rápidamente en auditoría de supply chain y cobertura financiera. La ventana para implementar hedging es limitada; la exposición a disruptiones de suministro es inmediata.

Grandes empresas: medio plazo



6-18 meses

- **Nearshoring de producción: Relocalizar producción desde Asia hacia LATAM y Europa**

- Evaluar costos totales de producción (incluyendo aranceles)
- Identificar ubicaciones óptimas en LATAM, Europa, ASEAN
- Negociar con gobiernos sobre incentivos de inversión

- **Inversión en tecnología: Acelerar transformación digital y automatización**

- Invertir en IA, automatización, ciberseguridad
- Desarrollar capacidades de análisis de datos
- Preparar fuerza laboral para economía digital

- **Expansión geográfica: Diversificar presencia geográfica para reducir riesgos**

- Expandir en mercados emergentes (LATAM, ASEAN, India)
- Establecer centros de I+D en múltiples regiones
- Desarrollar capacidades de manufactura local

- **Alianzas estratégicas: Formar alianzas con empresas locales y competidores**

- Buscar joint ventures en mercados clave
- Colaborar con competidores en I+D compartida
- Integrar proveedores en cadenas de suministro resilientes

- **Oportunidades en Venezuela: Preparar inversión en energía, infraestructura, servicios post-transición**

- Estudiar oportunidades en petróleo, gas, energías renovables
- Evaluar inversión en infraestructura y servicios
- Establecer presencia comercial temprana; monitorear estabilidad política

Imperativo estratégico

Grandes empresas que ejecuten nearshoring, inviertan en tecnología, expandan geográficamente, formen alianzas estratégicas y se posicen en Venezuela estarán mejor preparadas para prosperar en entorno de fragmentación geopolítica y aranceles.

Grandes empresas: largo plazo



+18 meses

- **Transformación de modelo: Evolucionar de modelo global centralizado a modelo regional distribuido**

- Descentralizar decisiones de producción y I+D
- Desarrollar capacidades de innovación local
- Adaptar productos y servicios a mercados locales

- **Inversión masiva en I+D: Posicionar empresa como líder en tecnología estratégica**

- Invertir en IA, semiconductores, energía limpia
- Crear centros de investigación en múltiples regiones
- Colaborar con universidades y startups de innovación

- **Presencia regional integrada: Construir presencia integrada en cada región geopolítica clave**

- Establecer sedes regionales con autonomía estratégica
- Desarrollar cadenas de suministro regionales resilientes
- Crear empleos locales y capacidades de manufactura

- **Adaptabilidad y resiliencia: Construir organización capaz de adaptarse rápidamente a cambios geopolíticos**

- Desarrollar cultura de innovación y experimentación
- Crear capacidades de respuesta rápida a cambios de mercado
- Invertir en talento y liderazgo adaptable

- **Alianzas globales estratégicas: Formar alianzas duraderas con empresas, gobiernos e instituciones clave**

- Desarrollar partnerships profundos con gobiernos en mercados clave
- Colaborar con competidores en estándares y gobernanza de tecnología
- Invertir en ecosistemas de innovación y emprendimiento regional

Visión transformacional

Empresas que transformen su modelo, inviertan en I+D, desarrollen presencia regional y formen alianzas estratégicas estarán mejor posicionadas en la nueva economía global fragmentada

Pymes: corto plazo



0-6 meses

- **Evaluación de exposición: Mapear vulnerabilidades a aranceles y disruptiones geopolíticas**

- Identificar productos expuestos a aranceles
- Evaluar dependencia de proveedores asiáticos
- Cuantificar impacto potencial en márgenes

- **Ajustes de precios: Preparar estrategia de pricing para absorber presiones de costos**

- Analizar elasticidad de demanda por cliente
- Comunicar aumentos de precios con anticipación
- Ofrecer opciones de valor agregado

- **Ciberseguridad: Fortalecer defensas contra ataques cibernéticos dirigidos**

- Implementar autenticación multifactor
- Entrenar empleados en seguridad básica
- Hacer backup regular de datos críticos

- **Financiamiento: Asegurar liquidez y líneas de crédito para contingencias**

- Negociar términos de pago con proveedores
- Establecer líneas de crédito de emergencia
- Optimizar ciclo de caja operativa

- **Comunicación: Mantener transparencia con clientes y stakeholders sobre situación**

- Comunicar claramente cambios de precios y plazos
- Tranquilizar clientes sobre continuidad de suministro
- Mantener relaciones sólidas con proveedores y acreedores

Prioridad Crítica para Pymes

Pymes deben actuar rápidamente en evaluación de exposición y ajustes de precios. La capacidad de adaptación rápida y comunicación clara con clientes será determinante para supervivencia en entorno de volatilidad.

Pymes: medio plazo



6-18 meses

- **Nearshoring y proveedores locales: Diversificar hacia proveedores locales y regionales.**

- Mapear proveedores locales de calidad
- Establecer contratos a largo plazo
- Reducir dependencia de Asia

- **Automatización y eficiencia: Adoptar automatización selectiva para elevar productividad.**

- Priorizar procesos para automatizar
- Implementar herramientas digitales costo-efectivas
- Optimizar operaciones

- **Expansión local y regional: Crecer en mercados locales y adyacentes.**

- Analizar mercados regionales
- Crear canales de distribución local
- Adaptar oferta a mercados

- **Alianzas y colaboración: Colaborar con otras pymes para ganar escala.**

- Alianzas con partners complementarios
- Compras y recursos compartidos
- Sinergias en canales

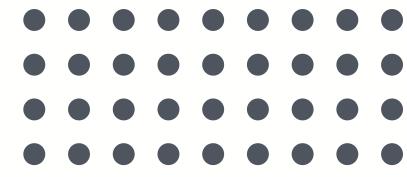
- **Comunicación: Mantener transparencia con clientes y stakeholders sobre situación**

- Comunicar claramente cambios de precios y plazos
- Tranquilizar clientes sobre continuidad de suministro
- Mantener relaciones sólidas con proveedores y acreedores

Oportunidad Estratégica para Pymes

Pymes que diversifiquen proveedores, automaticen selectivamente, expandan regionalmente, formen alianzas y capaciten talento estarán mejor posicionadas ante la fragmentación geopolítica.

Pymes: largo plazo



+18 meses

- **Transformación de modelo: Evolucionar de modelo local a modelo regional o global**

- Desarrollar capacidades de exportación
- Crear presencia en mercados regionales
- Adaptar productos a preferencias locales

- **Presencia regional: Expandir operaciones a mercados regionales clave**

- Identificar mercados con mayor potencial
- Establecer alianzas con distribuidores locales
- Adaptar estrategia de marketing a cada región

- **Marca y diferenciación: Construir marca fuerte basada en diferenciación**

- Desarrollar propuesta de valor única
- Invertir en marketing y comunicación de marca
- Crear comunidad de clientes leales

- **Adaptabilidad y resiliencia: Construir organización ágil y resiliente a cambios**

- Desarrollar capacidades de innovación continua
- Crear cultura de aprendizaje y experimentación
- Diversificar fuentes de ingresos

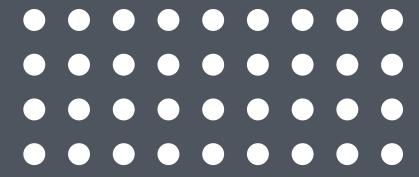
- **Alianzas estratégicas: Formar alianzas con otras pymes, grandes empresas e instituciones**

- Buscar colaboraciones con pymes complementarias
- Explorar partnerships con grandes empresas para distribución
- Participar en asociaciones gremiales y redes de innovación

Visión Transformacional para Pymes

Pymes que logren transformar su modelo, expandir regionalmente, construir marca fuerte, desarrollar adaptabilidad organizacional y formar alianzas estratégicas estarán posicionadas para prosperar como empresas medianas en la nueva economía global.

Conclusiones clave



1. Punto de inflexión geopolítico

Reconfiguración sistémica tras la captura

La intervención y medidas comerciales señalan un cambio hacia una mayor acción unilateral de grandes potencias.

Implicación: Preparar escenarios de riesgo geopolítico.

2. Volatilidad estructural persistente

La volatilidad será constante

Inflación, tipos y commodities enfrentan incertidumbre estructural más alta que en el pasado reciente

Implicación: Coberturas, diversificación de cadenas y flexibilidad operativa

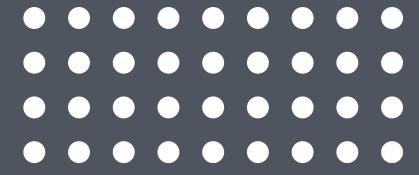
3. Fragmentación de bloques geopolíticos

Emergen múltiples bloques con agencia propia

Surge un entorno multipolar donde regiones como LATAM y ASEAN tienen mayor influencia

Implicación: Diseñar estrategias de friendshoring y diversificación

Conclusiones clave



4.Oportunidades emergentes

Nearshoring, renovables e IA

Hay oportunidades claras en manufactura regional, energía limpia y tecnologías aceleradas.

Implicación: Actuar rápido para capturar ventaja competitiva

5.Adaptabilidad como Ventaja

Adaptabilidad sobre optimización

La agilidad organizacional y la resiliencia serán determinantes para competir en este entorno.

Implicación: Invertir en talento, cultura y tecnología.

Mensaje final

Punto de inflexión: las decisiones en los próximos meses definirán el posicionamiento estratégico. Preparación y acción decisiva son esenciales.

Próximos pasos



	Inmediato (0-3 meses)	Corto plazo (3-6 meses)	Medio plazo (6-18 meses)	Largo plazo (+18 meses)
Gobiernos	<ul style="list-style-type: none">• Iniciar negociaciones comerciales con EE.UU.• Auditoría de infraestructura crítica• Activar protocolos de ciberseguridad	<ul style="list-style-type: none">• Finalizar acuerdos comerciales• Preparar respuestas a represalias• Establecer fondos de inversión	<ul style="list-style-type: none">• Ejecutar proyectos de nearshoring• Expandir educación en STEM y ciberseguridad• Diversificar alianzas comerciales	<ul style="list-style-type: none">• Reformar marcos de derecho internacional• Establecer gobernanza de IA• Invertir en defensa y tecnología estratégica
Empresas y Pymes	<ul style="list-style-type: none">• Mapear exposición a aranceles• Implementar hedging de divisas• Comunicar cambios de precios	<ul style="list-style-type: none">• Ejecutar cambios de precios• Identificar proveedores alternativos• Revisar proyecciones financieras	<ul style="list-style-type: none">• Relocalizar producción a LATAM• Invertir en automatización y tecnología• Expandir a mercados regionales	<ul style="list-style-type: none">• Transformar modelo de negocio• Establecer presencia regional integrada• Liderar en tecnología estratégica

Urgencia crítica

Actuar en 0-3 meses es clave: **negociaciones, auditorías y comunicación para mitigar riesgos y aprovechar oportunidades.**

El mundo se reconfigura



Estamos en un punto de inflexión histórico donde las decisiones de hoy definen el orden de mañana.

Preparación

Gobiernos y empresas que actúen rápidamente en los próximos 6-18 meses estarán mejor posicionados para prosperar en el nuevo entorno geopolítico fragmentado.

Adaptabilidad

La capacidad de adaptarse rápidamente a cambios geopolíticos, tecnológicos y económicos será más valiosa que la optimización de eficiencia operacional.

Acción

No hay tiempo para esperar certeza. Las oportunidades en nearshoring, energía renovable, IA y Venezuela requieren decisión y ejecución ahora.

La reconfiguración global no es una amenaza a temer sino una oportunidad a capturar. Los que se preparen, adapten y actúen hoy serán los líderes del mañana.

GRACIAS



Dirección

ARAN | BARCELONA

Email

info@consultoriatecnologia.com

Website

www.consultoriatecnologia.com