



STOP A L'IMPRO...PLACE A LA MÉTHODE

DESCRIPTION

Cette formation s'adresse aux professionnels amenés à prospecter sans avoir reçu de formation préalable en vente ou en stratégie commerciale. Elle est conçue pour les indépendants, solopreneurs, dirigeants de TPE, ainsi que les salariés ayant récemment hérité de missions commerciales – mais aussi pour ceux qui prospectent déjà "à l'instinct", sans vraie méthode, et qui sentent qu'il est temps de structurer leur démarche pour obtenir de vrais résultats.

OBJECTIF DE LA FORMATION

- Maîtriser les bases d'une stratégie de prospection efficace
- Construire sa propre méthode et sa boîte à outils
- Cibler les bons prospects et organiser ses actions pour plus d'impact
- Développer sa confiance et adopter un état d'esprit conquérant .

POUR QUI

- Freelance, indépendant
- Dirigeant de TPE, PME
- Salariés avec de nouvelles missions de poste

MÉTHODOLOGIE PEDAGOGIQUE

- Des apports structurés, pour poser les bases de la prospection avec clarté.
- Des temps de réflexion individuelle, pour créer vos propres outils et adapter la méthode à votre activité.
- Des échanges en groupe, pour enrichir vos idées grâce à l'expérience des autres.
- Des supports visuels et de synthèse, pour ancrer les apprentissages et faciliter la mise en pratique.
- Une approche concrète, participative et orientée action, pour repartir outillé(e) et confiant(e).

PLUSIEURS FORMATS

- En présentiel ou en visio, en petit groupe : un format pensé pour les indépendants, freelances ou dirigeant(e)s de TPE, avec une session par mois pour avancer à votre rythme.
- En intra-entreprise : pour former une équipe commerciale nouvellement constituée ou accompagner un changement de posture en interne.
- En inter-entreprises : pour bénéficier d'une dynamique de groupe, partager des expériences entre pairs et progresser dans un cadre stimulant

👉 OPTION COACHING : .

Possibilité d'ajouter un accompagnement individuel post-formation pour consolider votre stratégie et la mettre en œuvre pas à pas, avec un suivi personnalisé.

TARIFS

Sur demande



06 16 11 10 35



sophie@acquisitio.fr

