



MY MAGICAL SKILLS

CATALOGUE DE FORMATION

Mis à jour le 08/08/2024

Sommaire

1

Informations pratiques

2

Présentation My Magical Skills

3

Méthode & tarification

4

Chronologie du projet de formation

5

L'Art du Recrutement

6

Process Communication Model



Informations pratiques



Contact

natacha@mymagicalskills.com

0629612079

Modalités d'accès : entretien téléphonique ou visio + dossier administratif complet

Délais d'accès : 1 mois

Méthodes mobilisées : Formation intra entreprise en présentiel ou distanciel. Sur mesure adapté aux enjeux.

**Formation accessible aux personnes en situation de handicap.
Nous contacter pour étudier votre projet**



Natacha SIMEAND - Founder

- 18 years of **Retail Management** in **Fashion** and **Luxury** (Gucci, Vanessa Bruno, Kenzo, Carven),
- 7 years as **Recruitment Manager** in a **Fashion and Luxury consulting agency**,
- **Professional Coaching** Training at Activision Coaching Institute,
- Certification **DISC® Trainer** by Learning Partners,
- **Consultant Trainer** Certification offered by CréActif,
- Formation **Process Communication Model®** by Kalher Communication,
- Founder of **My Magical Skills** (2023)

GUCCI



vanessabruno



MY MAGICAL SKILLS



MY MAGICAL SKILLS



My Magical Skills : Formation Sur-Mesure



Expérience Client



Soft Skills



Management & Leadership



Performances Commerciales



Communication interpersonnelle



Cabinet de Formation Retail Mode & Luxe

Chez My Magical Skills, nous croyons que la clé de **votre succès** réside dans **la qualité, la motivation, la formation et l'adéquation de vos collaborateurs à votre culture de marque.**

Notre mission est de vous accompagner dans la formation et la montée en compétence et en motivation de ces équipes d'exception.

Formations sur-mesure : en prenant en compte votre contexte et vos objectifs, nous développons ensemble des projets pédagogiques adaptés à votre stratégie et votre environnement. Les programmes des formations que nous proposons sont flexibles et peuvent être ajustés en fonction de vos besoins, que ce soit en termes de contenu ou de structure des modules, tout en maintenant une cohérence et une efficacité pédagogique.



Méthode & Tarification

Nous sommes vos Partenaires !

Chaque formation que nous créons est unique. C'est pourquoi nous collaborons étroitement avec vous à chaque étape de la conception, du suivi et de l'évaluation, pour avancer ensemble vers un objectif commun.

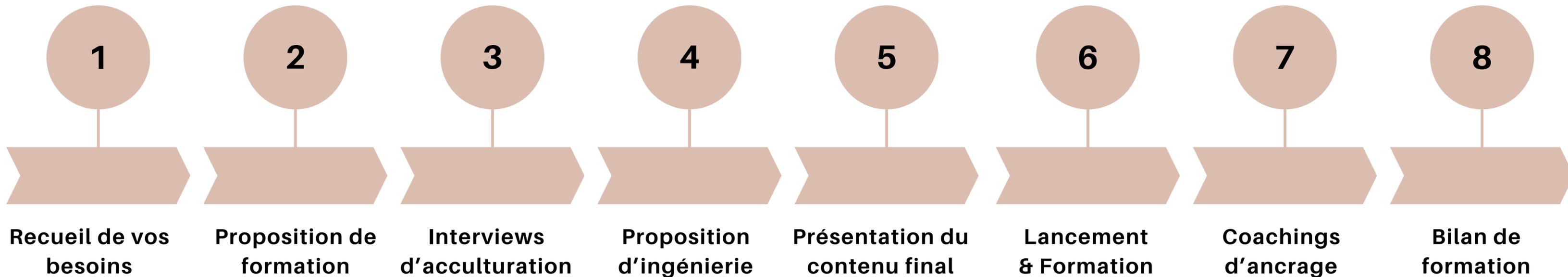
Nous nous immergeons dans votre culture d'entreprise et votre identité de marque pour répondre précisément à vos attentes et à celles de vos équipes.

Nous vous rencontrons lors de rendez-vous de coconstruction, réalisons des appels d'acculturation avec certains de vos collaborateurs et nous vous proposons grâce à cela **la formation adaptée à vos besoins, vos enjeux et votre ADN**. Ainsi, nous ne pouvons pas vous fournir de tarification fixe pour les modules présentés dans le catalogue puisqu'ils sont voués à être adaptés. Cependant, vous pouvez compter un coût de 1500€ par jour de travail au service de votre projet (gestion de votre projet, conception de la formation, animation). Le mieux est d'en discuter lors d'un rendez-vous exploratoire.



Chronologie du projet de formation

Délais d'accès : Comptez un délai minimum d'un mois entre votre première demande et le lancement de la formation. Bien sûr, certaines exceptions de délais plus restreints confirment cette règle.



L'Art du Recrutement

Vous fournir une expertise inégalée dans le domaine du recrutement qui vous permettra de recruter les meilleurs talents du marché !

Pourquoi cette formation ?

Au cœur de chaque organisation prospère, se trouve une équipe de professionnels exceptionnels. Pourtant, trouver et attirer ces talents peut s'avérer être un défi de taille.

C'est justement là qu'intervient notre formation en recrutement. Bien plus qu'une simple formation, notre programme s'illustre comme une opportunité de transformer votre approche du recrutement. Vous apprendrez notamment à identifier les candidats exceptionnels, à mener des entretiens pertinents, à évaluer les compétences de chaque profil.

Objectifs :

- Identifier les compétences, les qualités et les motivations que vous recherchez chez vos futurs candidats
- Rédiger et diffuser une annonce attractive
- Cibler et chasser les profils correspondants à vos critères
- Connaître les caractéristiques d'un entretien de recrutement réussi
- Identifier les éléments clés administratifs liés à l'embauche de votre salarié
- Déterminer le processus d'intégration de votre premier salarié

Programme :

Module 1 : Préparer son recrutement

- Les étapes d'un recrutement
- Un processus de recrutement attractif
- Les hard skills, les soft skills et les motivations

Module 2 : Dans l'action du recrutement

- Les outils et jobboards où trouver les candidats
- Les pré-sélections téléphoniques
- Les entretiens de recrutement

Module 3 : Vous avez trouvé votre futur salarié

- La prise de décision
- Les modalités administratives
- Penser l'intégration



L'Art du Recrutement

Vous fournir une expertise inégalée dans le domaine du recrutement qui vous permettra de recruter les meilleurs talents du marché !

Public et Pré-requis :

En s'adressant à toute personne impliquée dans le processus de recrutement d'une entreprise, notre formation est ainsi accessible aussi bien aux professionnels des ressources humaines cherchant à perfectionner leurs compétences, qu'aux gestionnaires ou entrepreneurs désireux d'optimiser leur processus de recrutement.

Ainsi, quel que soit votre rôle ou votre secteur d'activité, cette formation est conçue pour vous aider à développer une expertise solide en matière de recrutement.

Modalités pédagogiques et durée :

Par groupes de 8 personnes maximum 1 jour en présentiel ou distanciel..

Modalités d'évaluation :

Grille d'observation des jeux de rôle.

Tarif :

1500€ jour.



Découvrir la Process Communication Model®

Développer ses compétences en communication interpersonnelle

Pourquoi cette formation ?

Nous voulons donner le meilleur de nous-mêmes et permettre aux autres de s'épanouir. Et nous voulons surmonter les irritants, les revers et les problèmes de communication qui se dressent souvent sur notre chemin. Ce qui est formidable, c'est que nous pouvons tous apprendre à décoder le comportement humain, à parler le langage de l'autre et à construire de meilleures relations.

En intégrant PCM dans nos vies, nous faisons la différence pour nous- mêmes et pour les autres. Chaque jour, à chaque instant. Au travail et à la maison. Parce que chaque conversation peut déclencher un changement.

Objectifs :

La connaissance de soi et des autres :

- Connaître sa structure de personnalité
- Utiliser le Canal de Communication approprié à son interlocuteur
- Repérer ses sources de motivation et les développer
- Identifier les signaux précurseurs de tension ou de conflits naissants

Gérer la relation en individualisant sa communication :

- Interagir avec le Canal de communication approprié à son interlocuteur
- Gérer les signaux précurseurs de tension ou de conflits naissants
- Gérer les comportements sous stress

Programme :

- Introduction et Objectifs,
- Personnalité et structures,
- Les six types de personnalités,
- Les parties de personnalités,
- Les canaux de communication,
- Les environnements préférés,
- Les besoins psychologiques
- Mécommunication et stress
- Conclusions



Découvrir la Process Communication Model[®]

Développer ses compétences en communication interpersonnelle

Public et Pré-requis : pas de pré-requis

Les domaines dans lesquels PCM est utilisé :

- Management d'équipe
 - Prévention et résolution des conflits
 - Aide au recrutement
 - Vente, négociation, service clientèle
 - Développement des organisations et du personnel
-

Modalités pédagogiques et durée :

Par groupe de 6 à 10 personnes en présentiel ou distanciel sur 2 jours.

Modalités d'évaluation :

Quizz

Tarif :

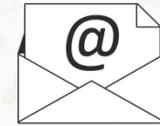
3500€ pour les 2 jours d'animation + 172€ par participants pour le profil de personnalité et le matériel pédagogique.



Contact



Natacha SIMEAND
Fondatrice



natacha@mymagicalskills.com



+33 (0)6 29 61 20 79



<https://mymagicalskills.fr/>

