



TrustFlow
Optimizing B2B Sales

**Servicios
Personalizados
para Potenciar
tus Ventas**



En TrustFlow Consulting ofrecemos soluciones prácticas, medibles y adaptadas a la realidad de cada negocio B2B. Puedes contratar nuestros servicios principales o elegir microservicios según tus necesidades específicas.

SERVICIOS PRINCIPALES



Diagnóstico Comercial Lean

Analizamos tu proceso de ventas de inicio a fin, detectamos oportunidades de mejora y entregamos un plan de acción claro, realista y enfocado en resultados.



Proceso Lean en Ventas

Aplicamos herramientas de mejora continua para hacer tu proceso comercial más eficiente, eliminando desperdicios, estandarizando tareas y organizando tu flujo de trabajo.



Ventas Consultivas y Acompañamiento

Entrenamos a tu equipo para vender desde la confianza, entendiendo mejor al cliente y construyendo relaciones duraderas que generan resultados reales.

¿Este servicio es para ti?

Tienes una empresa B2B y sientes que tu proceso comercial no es claro

u equipo de ventas necesita estructura o acompañamiento

Has probado muchas herramientas, pero nada parece ordenarlo todo

Quieres vender más, pero sin perder la esencia de tu negocio

Necesitas eficiencia, confianza y resultados reales



DIAGNÓSTICO COMERCIAL (AUDITORÍA)

1
PAQUETE



Ideal para empresas que aún **no tienen claridad sobre qué está fallando** en su proceso de ventas.

Incluye:

- Reunión de levantamiento
- Revisión de procesos actuales
- Entrevistas al equipo
- Informe de hallazgos
- Recomendaciones clave de mejora

✓ Duración: 1-2 semanas

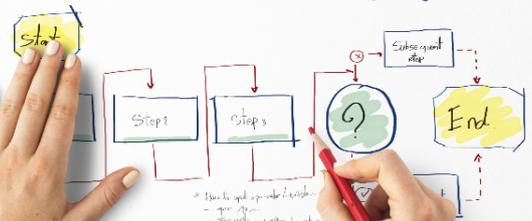


PROCESO COMERCIAL LEAN **2** PAQUETE



Ideal para empresas
que **ya identificaron
problemas** y quieren
**estructurar su
proceso de ventas**

*Process



Incluye:

- Todo el paquete 1
- Diseño del embudo de ventas
- Documentación de roles e indicadores
- Aplicación de herramientas Lean
- Capacitación inicial al equipo

✓ **Duración: 3-4 semanas**

VENTAS CONSULTIVAS PARA EQUIPOS

3

PAQUETE



Ideal para **equipos de ventas activos** que necesitan **mejorar su enfoque y cerrar más.**

Incluye:

- Todo el paquete 2
- Capacitación práctica en venta consultiva (3 a 5 sesiones)
- Acompañamiento en campo o revisión de casos reales
- Coaching individual con vendedores y líderes

✓ **Duración: 5-6 semanas**

MICROSERVICIOS PERSONALIZADOS

¿Necesitas ayuda puntual en un área?

También puedes contratar



servicios específicos según tus prioridades.

| Microservicio | ¿Qué incluye? |
|--|--|
| Diseño de KPIs Comerciales | Definición de indicadores clave para ventas, seguimiento y reporte. |
| Mapeo del Proceso Comercial | Visualización clara del proceso actual y detección de puntos críticos. |
| Guiones y Scripts de Venta | Creación de textos para llamadas, reuniones o mensajes de prospección. |
| Checklists Comerciales Personalizados | Estandarización de tareas clave en cada etapa del proceso. |
| Optimización del Ciclo de Ventas | Revisión del tiempo promedio para cerrar una venta y estrategias de mejora. |
| Revisión de Propuestas y Cotizaciones | Análisis del contenido y estructura para aumentar la tasa de cierre. |
| Taller Exprés de Ventas Consultivas | Entrenamiento práctico de 90 minutos para mejorar escucha, preguntas y cierre. |
| Auditoría Básica de CRM | Revisión de uso y recomendaciones para aprovechar mejor tu herramienta. |
| Diseño de Rutina Comercial Efectiva | Organización semanal para equipos comerciales enfocados en resultados. |
| Segmentación de Clientes y Perfiles Ideale | Definición de targets y estrategias diferenciadas de abordaje. |

¿Listo para profesionalizar tu proceso comercial?

Agenda una sesión gratuita o solicita tu propuesta personalizada

Contáctanos
María Cortés

523 West Roosevelt Blvd, Philadelphia, PA, 19120
Tel: (1) 567-541-5956 | Email: maria.cortes0@outlook.com
 @trustflow_consulting   TrustFlow Consulting