

ΚΥΡΙΑΚΟΣ Μ. ΕΥΘΥΝΟΠΟΥΛΟΣ



06/08/1996 • +30 6980 280 636 • info@efthynopoulos.com
efthynopoulos@yahoo.com • <https://www.linkedin.com/in/efthynopoulos/>

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ

- **Υποψήφιος Διδάκτορας Νομικής** (PhD Candidate), Τομέας Ευρωπαϊκού Δικαίου Νομικής Αριστοτέλειο Πανεπιστήμιο Θεσσαλονίκης, Θέμα διατριβής: *Κρατικές Ενισχύσεις στον τομέα της Ενέργειας και Περιβάλλοντος* (Δίκαιο Ανταγωνισμού) (2024 -).
- **Μεταπτυχιακό Νομικής (LLM)** Ευρωπαϊκό Εμπορικό και Οικονομικό Δίκαιο (διδασκαλία στα Αγγλικά), Νομική Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης, Απονομή Υποτροφίας Πρώτης Θέσης για την υψηλότερη επίδοση στο πρώτο εξάμηνο (2024-2025).
- **Μεταπτυχιακό Νομικής (LLM)** Δίκαιο Επιχειρήσεων και Εργατικό Δίκαιο (ειδίκευση Οικονομικού Δικαίου), Νομική Δημοκρετίου Πανεπιστημίου Θράκης, (2020-2022).
- **Μεταπτυχιακό Νομικής (LLM)** Διεθνές και Ευρωπαϊκό Δίκαιο της Ενέργειας, Νομική Δημοκρετίου Πανεπιστημίου Θράκης, (2020-2021).
- **Πτυχίο Νομικής (LLB)** Νομική Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης (2014-2018).

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

- **Δικηγόρος** (2020 -)
 - Ασκούμενος Δικηγόρος (2019 - 2020)
- **Καθηγητής** του University of West London μέσω του Business College Athens – BCA (2022-2024)
 - Μαθήματα διδασκαλίας: «Διαπραγματεύσεις και Λήψη Αποφάσεων» στο Executive MBA, «Μέθοδοι Έρευνας στη Νομική Επιστήμη» στο Μεταπτυχιακό Νομικής.
 - 571 πιστοποιημένες ώρες ακαδημαϊκής διδασκαλίας.

ΜΕΤΕΚΠΑΙΔΕΥΣΕΙΣ

- *Negotiation Mastery* στο Harvard Business School (Class: May 2020)
 - Πιστοποιημένο πρόγραμμα 8 εβδομάδων (40 ωρών) από τη Σχολή Διοίκησης Επιχειρήσεων του Harvard, το οποίο περιλάμβανε 4 διεθνείς προσομοιώσεις διαπραγματεύσεων.

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ

- *"The Materiality of ESG Factors Specialization"* - Wharton Business School University of Pennsylvania (2022), via Coursera
 - *"ESG Impact: Investor Perspective"*
 - *"ESG Risks and Opportunities"*
 - *"ESG and Climate Change"*
 - *"ESG and Social Activism"*
- *"Successful Negotiations: Essential Strategies & Skills"* – Coursera & Michigan University (2017) [Coursera]

Credential ID WYSB5W2JZENU]

- “Strategic Management” – via Coursera & Copenhagen Business School (2019) [Coursera Credential ID EDXLLKZB2MLK]
- “Strategy Formulation” – via Coursera & Copenhagen Business School (2019) [Coursera Credential ID 4YVKJB8JR3CN]

ΔΗΜΟΣΙΕΥΣΕΙΣ

- «Η ασφάλεια εφοδιασμού με φυσικό αέριο υπό το πρίσμα της Ευρωπαϊκής νομοθεσίας και των τρεχουσών εξελίξεων»,
 - ο Περιοδικό «Ευρωπαϊκό Δίκαιο», εκδόσεις: Νομική Βιβλιοθήκη, αρ. τεύχους 12, Οκτ. – Δεκ. 2021, ISSN: 2653-9349, Κωδ. Εντ.: 210172

ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΕΣ

- *Warsaw Negotiation Round 2023* (Βαρσοβία, 2023).
 - ο Προπονητής. Κατάκτηση της 7ης θέσης παγκοσμίως.
- *ICC Mediation Competition 2019* (Παγκόσμιο Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο ICC, Παρίσι)
 - ο Διεθνής Ακαδημαϊκός Διαγωνισμός Προσομοίωσης Εμπορικής και Αστικής Διαπραγμάτευσης και Διαμεσολάβησης. Συμμετοχή σε 4 διεθνείς προσομοιώσεις με ομάδες από ΗΠΑ, Καναδά, Σλοβενία, Νέα Ζηλανδία.
- *CDRC Negotiation Competition* (Βιέννη, 2017)
 - ο Διεθνής Ακαδημαϊκός Διαγωνισμός Προσομοίωσης Διαπραγματεύσεων
 - ο Μέλος της ελληνικής ομάδας διαπραγμάτευσης ΑΠΘ. Συμμετοχή σε 4 προσομοιώσεις διαπραγμάτευσης με ομάδες από ΗΠΑ, Γερμανία, Ρωσία, Ιταλία

PROJECTS

- Συνιδρυτής του *Global Negotiators* – Διεθνές (2017-2018).
- Ιδρυτής και εκπαιδευτής του *BCA Negotiation & Debate Hub* – (Ιανουάριος 2023 –).
- Ιδρυτής του *Εργαστηρίου Διαπραγμάτευσης ΑΠΘ* (Νοέμβριος 2017 – Νοέμβριος 2020).
- Μέλος Οργανωτικής Επιτροπής του *INADR Mediation Competition Athens 2019* (Μάρτιος 2019).
- Project Manager του *1^{ου} Διαγωνισμού Διαπραγμάτευσης Εργαστηρίου Διαπραγμάτευσης (18/1/2018)*.

ΕΘΕΛΟΝΤΙΚΗ ΔΡΑΣΗ

- Νομικός Σύμβουλος της Εταιρίας Alzheimer και συναφών Διαταραχών Δράμας (2021 –2022).
 - ο Αναγόρευση ως «Επίτιμο Μέλος» (2022-)

TEDx

- TEDx Speaker στο TEDx AUTH 2024 με τίτλο «Από τη Σύγκρουση στη Δημιουργία»
 - ο <https://www.youtube.com/watch?v=2Dgl-JFRljA&t=14s>

ΕΙΣΗΓΗΣΕΙΣ ΣΕ ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ ΚΑΙ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ (ενδεικτικά)

- Εισήγηση με τίτλο *Negotiations in the Defense Sector* στη ΣΣΑΣ, European Security and Defense College και EMILYO (21 Μαΐου 2025)

- Εισήγηση στο ReGENERATION της Τράπεζας Πειραιώς με τίτλο *Negotiation Masterclass* (21 Νοε 2024).
- Εισήγηση με τίτλο *Οι κρατικές ενισχύσεις ως εργαλείο εξισορρόπησης μεταξύ πράσινης μετάβασης και στρατηγικής ανταγωνιστικότητας της Ευρώπης* στο 1^ο Συνέδριο Νέων Επιστημόνων Ευρωπαϊκών Σπουδών υπό την αιγίδα του Κέντρου για τον Ευρωπαϊκό Νομικό Πολιτισμό (ΚΕΝΟΠ) και του Κέντρου Διεθνούς και Ευρωπαϊκού Οικονομικού Δικαίου (ΚΔΕΟΔ) (Μάιος 2025).
- Εισήγηση με τίτλο *Διαπραγματεύσεις στην Εργασία* στο Job Festival (Νοέμβριος 2024).
- Εισήγηση στο πανελ του Negotiation Skills Conference με τίτλο «*Πώς οι τεχνολογικές εξελίξεις επηρεάζουν τη διαδικασία της διαπραγμάτευσης*» μια διοργάνωση των Unileads, MNA, Πανεπιστήμιο Δυτικής Αττικής.
- Εισηγήσεις με τίτλους *Leadership, Negotiation Skills, Sales Techniques* στο Opportunity των εταιριών Παπαστράτος και Kariera.gr.
- Εισήγηση Διαπραγματεύσεων στο πρόγραμμα κατάρτισης στελεχών του ομίλου GRECOTEL Resorts & Hotels (Μάρτιος-Απρίλιος 2023) (<https://www.youtube.com/watch?v=gzzv0yImMok>)
- Εισηγητής στο Σεμινάριο *Ρητορικής, Προφορικού Λόγου και Διαπραγμάτευσης* Ρητορικός Όμιλος Θεσσαλονίκης (Μάιος 2019)
- Εισηγήσεις στο Τριήμερο Επιμορφωτικό Πρόγραμμα του Κέντρου Περιβαλλοντικής Εκπαίδευσης Φιλίππων δομή Υπουργείου Παιδείας (Μάιος 2019).
- Εισηγητής του πρώτου και δεύτερου εκπαιδευτικού κύκλου του Εργαστηρίου Διαπραγμάτευσης ΑΠΘ (2017-2019)

ΣΤΡΑΤΙΩΤΙΚΗ ΘΗΤΕΙΑ

- Εκπληρωμένη πλήρως (Σεπ. 2019 – Ιούλ. 2020)

ΓΛΩΣΣΕΣ

- Ελληνική: Μητρική
- Αγγλικά: Άριστη γνώση (C2) και αποδεδειγμένη επαγγελματική εμπειρία στην αγγλική γλώσσα.