

THE FREEDOM FORMULA



VOM BURNOUT
ZUR FREIHEIT

Wie du mit einem automatisierten Online-Business
dein Leben zurückgewinnst.

Dein ultimativer Fahrplan für
finanzielle Freiheit und Unabhängigkeit

Hi du, ja genau DU!

Mein Name ist Steffi, und ich weiß genau, wie du dich fühlst.

Jahre lang war ich gefangen in einem Alltag, der mich immer mehr auslaugte. Jeden Morgen quälte ich mich aus dem Bett, trank hektisch meinen Kaffee und hetzte los – nur um den ganzen Tag über für andere zu funktionieren. Meine Energie war aufgebraucht, mein Körper rebellierte, meine Gedanken drehten sich nur noch um Stress, Termine und Erwartungen.

Ich dachte, ich hätte keine Wahl.

Ich funktionierte weiter, Tag für Tag. Und während ich nach außen hin stark wirkte, fühlte ich mich innerlich leer. Ich war erschöpft, müde und fragte mich: Soll das wirklich mein Leben sein?

Dann kam der Punkt, an dem mein Körper mir endgültig STOP sagte. **Burnout**. Ich konnte nicht mehr. Ich musste etwas ändern.

Die Wende

Ich begann, mich mit Möglichkeiten auseinanderzusetzen, wie ich ein Einkommen aufbauen könnte, das mir Freiheit gibt – statt mich einzuzengen. Ich wollte mein eigenes Ding machen, mein Leben zurückholen.

Doch überall hieß es:

✗ „Online Geld verdienen? Viel zu kompliziert!“

✗ „Das dauert Jahre, bis das funktioniert.“

✗ „Man muss Leute beauftragen und teuer bezahlen, um alles aufzubauen.“

Ich wollte einen Weg, der leicht umsetzbar, bewährt und zeitsparend war.

Und genau da stieß ich auf diesen Kurs. Ein erprobtes System, das mir zeigte, wie ich mir mit Master Resell Rights (MRR) ein automatisiertes Online-Business aufbauen kann – ohne eigene Produkte zu erstellen, ohne endlose Stunden an Arbeit und ohne unnötige Hürden.

Mein neues Leben – und **dein möglicher Weg**

Heute bin ich frei.

✓ Ich arbeite wann, wo und wie viel ich will.

✓ Ich verbringe 90 % meiner Zeit mit den Menschen, die ich liebe.

✓ Mein Einkommen kommt automatisiert, auch wenn ich gerade am Strand sitze oder schlafe.

✓ Ich reise, genieße das Leben – ohne mich fragen zu müssen, ob ich genug Urlaubstage habe.

Und das Beste? Du kannst genau das auch haben.

Dieser Kurs ist kein leeres Versprechen, sondern ein Fahrplan, der bereits für Tausende funktioniert hat. Ich weiß, dass du dich in vielem von dem, was ich durchgemacht habe, wiedererkennst. Und wenn du das hier liest, dann bedeutet das, dass du eine Veränderung willst.

👉 Jetzt ist der Moment, deine eigene Freiheit zu starten.

Lass mich dir zeigen, wie. 

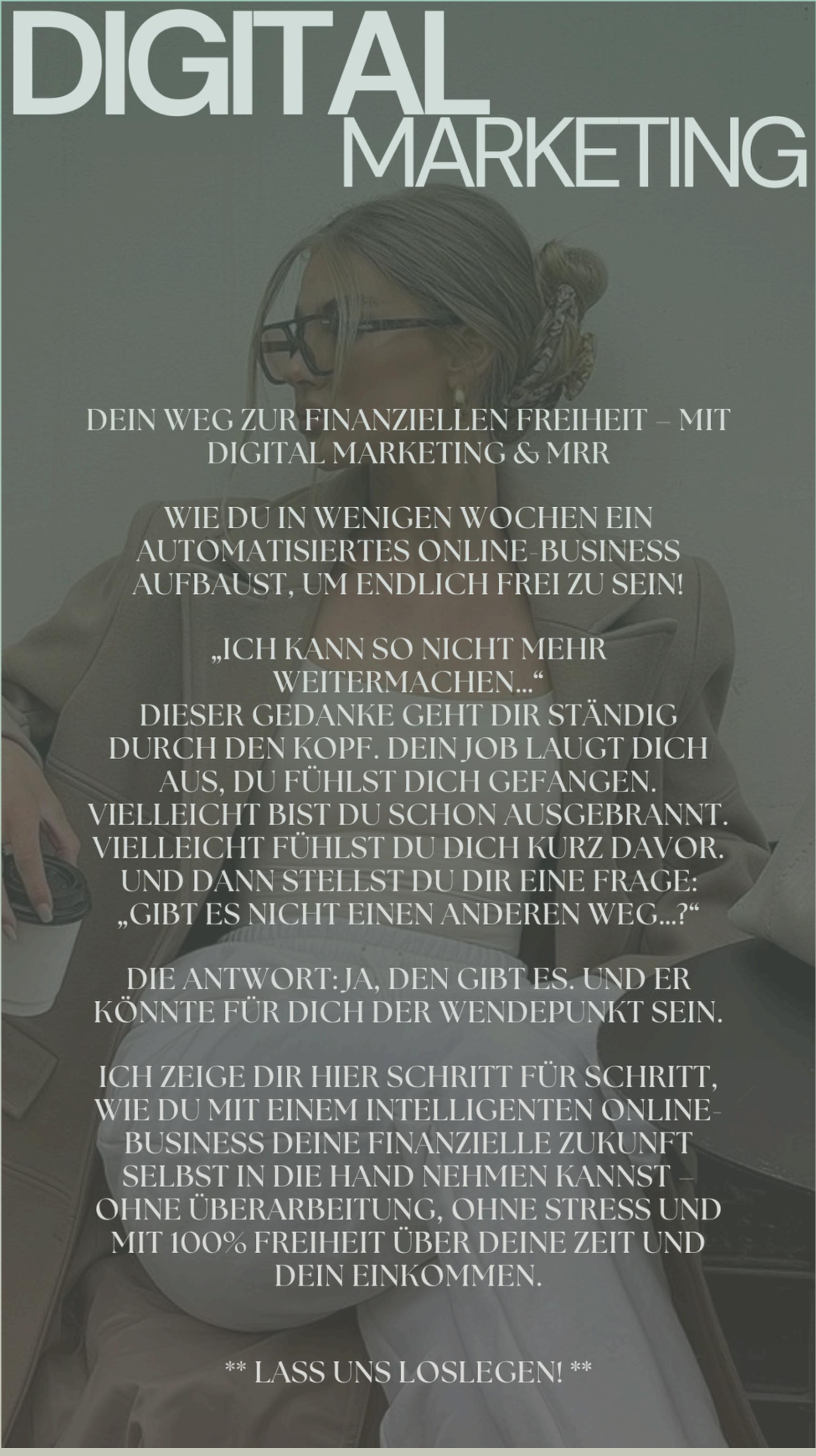
**GROW
YOUR
BUSINESS**



Inhaltsverzeichnis

- 📌 **Kapitel 1:** Warum du raus aus dem Hamsterrad musst – jetzt!
- 📌 **Kapitel 2:** Was ist Digital Marketing?
- 📌 **Kapitel 3:** Was ist MRR & warum ist es dein Shortcut zu finanzieller Freiheit?
- 📌 **Kapitel 4:** Dein erster Verkauf – Schritt für Schritt zum Erfolg
- 📌 **Kapitel 5:** Wie du dein Freebie als Verkaufsmaschine nutzt
- 📌 **Kapitel 6:** Verkaufspsychologie verstehen – authentisch überzeugen ohne Druck
- 📌 **Kapitel 7:** Die größten Fehler im digitalen Business (und wie du sie vermeidest!)
- 📌 **Kapitel 8:** Automatisierung – Dein Business auf Autopilot
- 📌 **Kapitel 9:** Skaliere dein Business
- 📌 **Kapitel 10:** Faceless-Marketing
- 📌 **Kapitel 11:** Mindset – Die wichtigste Zutat für deinen Erfolg
- 📌 **Kapitel 12:** Dein nächster Schritt – Es gibt nur eine richtige Entscheidung!

DIGITAL MARKETING



DEIN WEG ZUR FINANZIELLEN FREIHEIT – MIT
DIGITAL MARKETING & MRR

WIE DU IN WENIGEN WOCHEN EIN
AUTOMATISIERTES ONLINE-BUSINESS
AUFBAUST, UM ENDLICH FREI ZU SEIN!

„ICH KANN SO NICHT MEHR
WEITERMACHEN...“

DIESER GEDanke GEHT DIR STÄNDIG
DURCH DEN KOPF. DEIN JOB LAUGT DICH
AUS, DU FÜHLST DICH GEFANGEN.

VIELLEICHT BIST DU SCHON AUSGEBRANNT.
VIELLEICHT FÜHLST DU DICH KURZ DAVOR.
UND DANN STELLST DU DIR EINE FRAGE:
„GIBT ES NICHT EINEN ANDEREN WEG...?“

DIE ANTWORT: JA, DEN GIBT ES. UND ER
KÖNNTE FÜR DICH DER WENDEPUNKT SEIN.

ICH ZEIGE DIR HIER SCHRITT FÜR SCHRITT,
WIE DU MIT EINEM INTELLIGENTEN ONLINE-
BUSINESS DEINE FINANZIELLE ZUKUNFT
SELBST IN DIE HAND NEHMEN KANNST –
OHNE ÜBERARBEITUNG, OHNE STRESS UND
MIT 100% FREIHEIT ÜBER DEINE ZEIT UND
DEIN EINKOMMEN.

** LASS UNS LOSLEGEN! **

Wie du in wenigen Schritten dein eigenes Business startest

WÄHLE DEINE NICHE UND ZIELGRUPPE

Finde ein profitables Thema, das dich begeistert (z.B. Gesundheit, Finanzen, Beziehungen, Elternschaft usw.) und eine Zielgruppe, der du helfen möchtest. Recherchiere, welche Probleme in dieser Nische häufig vorkommen, um gezielt Lösungen anbieten zu können.

DEFINIERE DEIN EINKOMMENZIEL

Überlege dir, welches monatliche Einkommen du nach 12 Monaten erreichen möchtest. Realistische Ziele helfen dir, passende Produkte mit unterschiedlichen Preispunkten auszuwählen und eine klare Vorstellung davon zu bekommen, wie viele Verkäufe du benötigst, um dein Wunsch-Einkommen zu erzielen.

WÄHLE DIGITALE PRODUKTE ZUR VERMARKTUNG

Kaufe ein "Done-for-You" (DFY) digitales Produkt oder erstelle dein eigenes von Grund auf. Dieses Produkt sollte ein konkretes Problem deiner Zielgruppe lösen. Die Digital-Wealth-Academy (DWA) ist ein Beispiel für ein DFY-Produkt, das du kaufen, daraus lernen und mit 85% Gewinn weiterverkaufen kannst.

ERSTELLE EIN FREEBIE (Leading Magnet)

Ein Freebie ist ein kostenloses Angebot, das deine Zielgruppe im Austausch gegen ihre E-Mail-Adresse erhält. Dies ist dein erster Schritt, um eine E-Mail-Liste aufzubauen. Dein Freebie sollte thematisch zu deinen kostenpflichtigen Produkten passen.

WÄHLE EINE PLATTFORM FÜR DEIN BUSINESS

Nutze eine Plattform, um deine digitalen Produkte zu verkaufen, deine E-Mail-Liste zu verwalten und dein gesamtes Backend aufzubauen. Empfehlenswerte Plattformen sind z.B. Stan Store oder Systeme.io

Wie du in wenigen Schritten dein eigenes Business startest

RICHTE DEIN BACKEND EIN

Sobald du deine bevorzugte Plattform gewählt hast, richte dort deine Angebote und E-Mail-Marketing-Systeme ein, um dein Business professionell zu strukturieren.

AUTOMATISIERE DEIN BUSINESS

Setze so viele Automatisierungen wie möglich ein, um deinen Arbeitsaufwand zu minimieren. Erstelle z.B. automatisierte E-Mail-Workflows mit Systeme.io oder Stan Store und verwende ManyChat, um deine Social-Media-Nachrichten zu automatisieren.

BAUE DEINE SOCIAL-MEDIA-KANÄLE AUF UND GENERIERE TRAFFIC

Erstelle kostenlose Social-Media-Accounts auf Instagram, TikTok und Facebook und teile den Traffic zu deinem Freebie, um deine E-Mail-Liste zu vergrößern. Von dort kannst du deine kostenpflichtigen Produkte bewerben. Falls du anonym bleiben möchtest, kannst du ästhetische Stock-Videos anstelle deines eigenen Gesichts nutzen.

VERSENDE REGELMÄSSIG E-MAILS ZU DEINEN ANGEBOTEN

Um kontinuierlich Verkäufe zu erzielen, solltest du regelmäßig E-Mails an deine Liste senden und deine Produkte aktiv bewerben.

BAUE EINE STARKE COMMUNITY UND MARKE AUF

Neben der Vermarktung deiner Produkte solltest du dich darauf konzentrieren, eine treue Community und eine starke Marke aufzubauen. Durch wertvollen Content kannst du eine Gruppe loyaler "Fans" schaffen, die immer wieder bei dir kaufen.

Kapitel 1



WARUM DU RAUS AUS DEM HAMSTERRAD MUSST - JETZT!

Dein Wecker klingelt – und du fühlst dich sofort **ausgelaugt**. Du stehst auf, weil du musst, nicht weil du willst. Dein Alltag ist ein endloser Kreislauf aus Terminen, **Stress** und Verpflichtungen. Doch tief in dir brennt die Frage: „**Soll das wirklich mein Leben sein?**“ Du spürst, dass du in diesem Hamsterrad deine Zeit, deine Energie und deine Träume verlierst. Doch was passiert, wenn du nichts änderst? Die Antwort: Nichts. Und das ist das Gefährlichste.

Jetzt stell dir eine **Alternative** vor: Du wachst auf, weil du es willst. Du startest den Tag in deinem Tempo. Kein Chef, keine Deadlines, keine Grenzen. Deine Arbeit erfüllt dich – und bringt dir Freiheit. Dies ist kein Traum, sondern eine Entscheidung, die du heute treffen kannst. Dein Weg aus dem Hamsterrad beginnt genau hier.

Was hält die meisten zurück? Zweifel, Angst, Bequemlichkeit. **Doch das Einzige, was zwischen dir und deinem neuen Leben steht, ist dein erster Schritt.**

Kapitel 2



WAS IST DIGITAL MARKETING

Digital Marketing bedeutet, Produkte online zu bewerben und zu verkaufen.

Dabei kann es sich um **eigene Produkte** (Digital Marketing) oder um die **Produkte anderer** (Affiliate Marketing) handeln.

Die Vermarktung erfolgt über Kanäle wie E-Mail-Marketing, Blogs, soziale Medien oder Anzeigen.

WELCHE FORM DES DIGITAL MARKETINGS PASST ZU DIR?

1. Affiliate Marketing:

- du bewirbst und verkaufst Produkte anderer Unternehmen
- du erhältst lediglich eine Verkaufsprovision (5-30%)
- du hast keine Kontrolle über die Produkte und bist abhängig von den Anbietern

2. Digital Marketing (eigene Produkte):

- du erstellst und vermarktest deine eigenen digitalen Produkte
- du behältst bis zu 100% der Einnahmen (je nach Produkt)
- du baust dein eigenes Geschäft und deine Marke auf

3. Done-for-You (DFY) Digital Marketing:

- Verkauf vorgefertigter (MRR-/PLR-)Produkte, die du nicht selber erstellen musst
- du behältst bis zu 100% der Einnahmen (je nach Produkt)
- du besitzt die volle Kontrolle und kannst die Produkte unter deinem eigenen Namen weiterverkaufen

Dies ist eine der einfachsten Möglichkeiten, schnell mit dem Verkauf digitaler Produkte zu starten!

WAS IST DIGITAL MARKETING

Digitale Produkte bieten eine großartige Möglichkeit, online Geld zu verdienen, da sie **hohe Gewinnmargen** haben.

Im Gegensatz zu physischen Produkten musst du keine Lagerhaltung betreiben oder ständig neue Bestände kaufen.

Ein **digitales Produkt** wird einmal erstellt und kann dann immer wieder verkauft werden - jedes Mal mit bis zu 100% Gewinn.

Besondere Vorteile:

- du brauchst keinerlei Vorkenntnisse oder Erfahrungen
- du kannst ohne spezielles Fachwissen starten
- auch Anfänger können sich eine erfolgreiche Einkommensquelle aufbauen.

Laut Forbes wird die digitale Produktindustrie bis Ende 2025 zu einem Milliardenmarkt heranwachsen. Der beste Zeitpunkt um einzusteigen war gestern - der zweit- beste ist **HEUTE!**

Kapitel 3



WAS IST “MRR” UND WARUM IST ES DEIN SHORTCUT ZU FINANZIELLER FREIHEIT?

UNTERSCHIED “MRR” UND “PLR”

a) PLR-Produkte

PRIVATE LABEL RIGHTS (PLR) – WAS BEDEUTET DAS?

PLR-Produkte sind digitale Inhalte mit Wiederverkaufsrechten.

Hierbei handelt es sich um digitale Produkte, die von anderen erstellt wurden. Du darfst diese Produkte umgestalten, branden und unter deinem eigenen Namen weiterverkaufen.

PLR-Produkte sind eine ideale Abkürzung für den Start ins digitale Business. Du sparst dir Zeit und den Aufwand, selbst Inhalte von Grund auf erstellen zu müssen.

Wie funktioniert PLR?

- PLR-Produkt kaufen: erwirb ein digitales Produkt mit Private-Label-Rechten
- umgestalten und anpassen: passe das Produkt individuell an und ergänze dein eigenes Branding
- als dein eigenes Produkt verkaufen: biete es unter deinem Namen an und behalte bis zu 100% des Gewinns

Mit diesem Modell kannst du **schnell** Produkte auf den Markt bringen und von den Vorteilen des digitalen Marketings profitieren.

WAS IST “MRR” UND WARUM IST ES DEIN SHORTCUT ZU FINANZIELLER FREIHEIT?

UNTERSCHIED “MRR” UND “PLR”

b) MRR-Produkte

MASTER RESELL RIGHTS (MRR) – WAS BEDEUTET DAS?

Master Resell Rights geben dir die Möglichkeit, ein digitales Produkt nicht nur selbst zu verwenden, sondern auch das Weiterverkaufsrecht an andere zu vergeben.

Im Vergleich zu PLR darfst du hier sogar die Resell-Rechte weiterverkaufen.

Jedoch darfst du hier das Produkt inhaltlich nicht abändern, und musst es so verkaufen wie es ist.

Wie funktioniert MRR?

- MRR-Produkt kaufen: erwirb ein digitales Produkt mit Master-Resell-Rechten
- lerne die besten Strategien, um das Produkt erfolgreich zu vermarkten
- verkaufen: verkaufe das Produkt beliebig oft, behalte bis zu 100% des Gewinns und erzielte passives Einkommen

Mit MRR bist du Teil eines Geschäftsmodells, das die digitale Marketingbranche **revolutioniert** hat, da du nicht nur Produkte weiterverkaufst, sondern auch anderen die Möglichkeit bietest, dies zu tun.

WAS IST "MRR" UND WARUM IST ES DEIN SHORTCUT ZU FINANZIELLER FREIHEIT?

VORTEILE DES VERKAUFS DIGITALER PRODUKTE:

- **geringe Startkosten:** die Erstellung digitaler Produkte bzw. der Erwerb von MRR-/PLR-Produkten erfordert keine allzu großen Investitionen. Das ist besonders für Gründer mit kleinem Budget ideal.
- **hohe Skalierbarkeit:** einmal erstellt/gekauft, kannst du digitale Produkte unbegrenzt oft verkaufen - ohne zusätzliche Produktionskosten.
- **maximale Flexibilität:** du entscheidest selbst, wann und wo du arbeitest. Dein Business passt sich deinem Lebens- stil an.
- **passives Einkommen:** auch wenn du nicht aktiv arbeitest, generierst du weiterhin Einnahmen, da digitale Produkte rund um die Uhr online verkauft werden können.

Um zu verdeutlichen, wie profitabel digitale Produkte sein können, hier eine Beispielrechnung:

50 Verkäufe eines Produkts im Wert von 2000€ = 100.000€
200 Verkäufe eines Produkts im Wert von 500€ = 100.000€
2000 Verkäufe eines Produkts im Wert von 50€ = 100.000€

Mit strategischem Marketing und hochwertigen digitalen Produkten sind 6-stellige Jahresumsätze realistisch erreichbar!

WAS IST “MRR” UND WARUM IST ES DEIN SHORTCUT ZU FINANZIELLER FREIHEIT?

FAZIT:

Digitale Produkte, PLR und MRR bieten **enorme Chancen**, um ein eigenes Online-Business aufzubauen und passives Einkommen zu generieren.

Entscheide selbst, ob du deine eigenen Produkte erstellen, vorgefertigte Angebote weiterverkaufen oder beide Strategien kombinieren möchtest.

Der **Schlüssel zum Erfolg** liegt in der **Umsetzung** - also starte noch HEUTE!

WAS IST "MRR" UND WARUM IST ES DEIN SHORTCUT ZU FINANZIELLER FREIHEIT?

Wenn dir bisher gefällt was du über DFY-Produkte, MRR und Affiliate Marketing gelesen hast, dann wirst du den **Kurs** lieben den ich dir anbiete.

Der Kurs ist in über 45 einzelnen, übersichtlichen Modulen aufgebaut, er bietet ein absolut anfängerfreundliches Schritt-für-Schritt Video-Training und enthält eine freundliche Community von Gleichgesinnten, mit denen du dich jederzeit verbinden und austauschen kannst.

Beispielrechnung:



du verkaufst den Kurs 1x im Monat = 422€ Gewinn
du verkaufst den Kurs 3x im Monat = 1.266€ Gewinn
du verkaufst den Kurs 10x im Monat = 4.220€ Gewinn

Also lass uns starten...

Kapitel 4



DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

a) FINDE DEIN “WARUM” – DEINE INNERE MOTIVATION

Der Weg aus dem Burnout beginnt mit Klarheit: **Warum** willst du dein eigenes Business starten?

Nur wenn du weißt, was dich antreibt, wirst du auch in schwierigen Zeiten weitermachen.

Stelle dir daher diese wichtigen Fragen:

- **was hat mich an diesem Business fasziniert?**
- **wie kann ich mit meiner Arbeit die Welt ein Stück besser machen?**
- **was wird sich in meinem Leben und für meine Lieben verändern?**

Sei dabei ehrlich zu dir selbst – denn wahre Leidenschaft ist der Schlüssel zu deinem Erfolg. Dein “Warum” wird dich bestärken und weiter motivieren, auch an nicht so guten Tagen.

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

b) WÄHLE DEINE NICHE – WERDE ZUR EXPERTIN / ZUM EXPERTEN

Deine Nische ist dein Zuhause in der Business-Welt. Es ist der Bereich, in dem du strahlst und anderen hilfst.

Eine **klare Nische** bringt dir:

- die **richtigen Kunden**, die genau nach deiner Lösung suchen
- ein starkes **Experten-Image**, das Vertrauen schafft
- eine **Community**, die dir folgt, weil du genau ihr Problem verstehst.

Viele Menschen verlieren sich, weil sie "alles für alle" anbieten wollen. Doch die erfolgreichsten Unternehmer haben eine spezielle Nische und sprechen ihre Zielgruppe direkt an.

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

c) WÄHLE DEINE NICHE – SCHNITTPUNKT AUS LEIDENSCHAFT, WISSEN & PROFIT

Deine perfekte Nische erfüllt **drei** Bedingungen:

- du **liebst** das Thema und kannst stundenlang darüber sprechen
- du **kennst dich aus** oder bist bereit, dich einzuarbeiten
- Menschen suchen genau in diesem Bereich **Lösungen** – und sind bereit, dafür zu zahlen.

Beispiel:

Wenn du die Natur liebst, könnte deine Nische “nachhaltiges Leben” sein.

Bist du kreativ, könnte es “DIY-Dekoration” werden.

Wichtig:

Deine Nische muss dich auf jeden Fall **emotional berühren** – denn das spürt deine Zielgruppe

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

d) KENNE DEINEN TRAUMKUNDEN – MENSCHEN, DIE DEINE HILFE BRAUCHEN

Ein erfolgreiches Business ist **kundenorientiert**. Du gewinnst deine Kunden, wenn du sie **verstehst**:

- wer ist dein idealer Kunde? (Alter, Geschlecht, Beruf, Lebenssituation)
- was sind seine Wünsche, Ängste und Träume?
- welche Probleme hat er - und wie kannst du diese lösen?

Gib deinem Kunden einen Namen, eine Persönlichkeit und eine Lebensgeschichte – so sprichst du ihn direkt im Herzen an.

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

e) BAUE DEINE MARKENIDENTITÄT – DEIN AUSHÄNGESCHILD

Deine Marke ist **mehr als ein Logo** – sie ist ein **Gefühl**, das bleibt.

- wie soll sich deine Community fühlen, wenn sie deine Inhalte sieht?
- welche Werte vertrittst du – z.B. Freiheit, Erfolg, Familie?
- erzähle deine **persönliche Geschichte**, die deine Follower inspiriert.

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

f) ELEMENTE DEINER STARKEN MARKE

- **visuelle Identität:**
Farben, Schriften, Bilder – all das vermittelt deine Persönlichkeit
- **Stimme und Ton:**
authentisch, ehrlich und motivierend – so gewinnst du Vertrauen
- **Konsistenz:**
ein einheitlicher Stil schafft Wiedererkennung
- **Engagement:**
sei präsent, sprich mit deinen Followern, baue echte Verbindungen auf

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

g) DEIN PERSÖNLICHER MARKENAUFBAU – DEINE ENERGIE IST DEIN MARKENZEICHEN

Eine erfolgreiche Marke entsteht, wenn du **du selbst** bist.

- sei echt, sei sichtbar – deine **Geschichte** berührt
- wähle einen Stil, der zu dir passt – modern, minimalistisch, feminin oder kraftvoll

Tipp:

Nutze Plattformen wie Pinterest, um Inspiration für deine Markenfarben und deinen Stil zu finden.

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

h) EINEN NAMEN UND STIL FÜR DEINE MARKE FESTLEGEN

Wenn es um die Benennung deiner Seite geht, solltest du darüber nachdenken, wie du deiner Zielgruppe am klarsten und einfachsten vermitteln kannst, was du anbietest.

Drücke dich **verständlich** aus, und vermeide es, durch komplizierte oder falsche Benennungen deine Kunden **in die Irre zu führen**.

Bsp.: nenne deine Seite nicht "Wetter.com" wenn du eigentlich Blumen verkaufen möchtest.

Nimm auch keine zu **allgemeinen** Namen, wie "digitale-Produkte.de" o.ä. Sei **kreativ**, um deiner Marke einen eigenen, einmaligen Namen zu geben, der jedoch dein Business eindeutig widerspiegelt.

Dasselbe gilt auch für deinen Stil. Verwende keine düsteren Farben, wenn du eigentlich etwas Positives ausstrahlen möchtest usw.

WICHTIGE INFO:

Wähle dein **eigenes** persönliches Branding, bitte **kopiere nicht meins oder das anderer**. Hier kommen deine Persönlichkeit und deine Leidenschaft zum Ausdruck – **sei also originell!**

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

i) MACH DEINE SEITE ZU GELD

1. setze dir ein klares Jahresziel

Stell dir vor, du erreichst in deinem 1. Jahr einen **Umsatz von 100.000€**. Klingt unwahrscheinlich, oder? Doch wenn du es in kleinere Etappen aufteilst, dann sieht es doch gleich viel machbarer aus:

- **1. Quartal:** 10.000€
- **2. Quartal:** 20.000€
- **3. Quartal:** 30.000€
- **4. Quartal:** 40.000€

Das Wachstum ist schrittweise, genau wie dein Business. Mit jeder Erfahrung, jedem Post und jeder Kampagne baust du dein Einkommen weiter aus.

Beständigkeit zahlt sich aus!

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

i) MACH DEINE SEITE ZU GELD

2. Dein 1. Quartal – starte mit realistischen Zielen

Dein Ziel für die ersten 3 Monate:

10.000€ Umsatz.

Hier ist die einfache Aufteilung:

- **1. Monat:** 2.000€
- **2. Monat:** 3.000€
- **3. Monat:** 5.000€

3. Der 1. Monat – dein Start in die Freiheit

Um 2.000€ im ersten Monat zu verdienen, brauchst du:
z.B. ein digitales Produkt für 97€ und 20 Verkäufe

Und das **Beste**? Viele dieser Verkäufe können **passiv** entstehen – durch ein simples Funnel- System und einige Social-Media-Posts pro Woche.

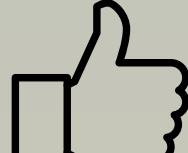
Warum ist das so kraftvoll für dich?

- du kannst auch als Anfänger sofort loslegen – kein großes Startkapital nötig
- die Verkäufe laufen passiv – du verdienst, während du schlafst
- jeder kleine Erfolg bringt dich deinem Ziel näher – raus aus dem Hamsterrad!

Fazit:

Deine Träume von mehr Freiheit, Zeit und Einkommen sind greifbar nah. Schritt für Schritt, Monat für Monat.

Du hast es in der Hand!



DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

j) NISCHEN-IDEEN FÜR DIGITALE PRODUKTE

- Fitness
 - Social Media
 - Wohnungseinrichtung
 - Reise und Abenteuer
 - Lifestyle
 - Haustiere
 - Heimwerken und Basteln
 - Business
 - nachhaltige Lebensweise
 - Beziehung
 - Finanzen
 - geistige Gesundheit
 - Bildungswesen
 - Immobilien
 - Elternschaft
 - Affiliate Marketing
- usw.

DEIN ERSTER VERKAUF – SCHRITT FÜR SCHRITT ZUM ERFOLG

FAZIT:

Diese Schritte bilden das **Fundament für dein erfolgreiches Business**. Sie sind mehr als nur Marketing – sie sind dein Weg in die **Freiheit**.

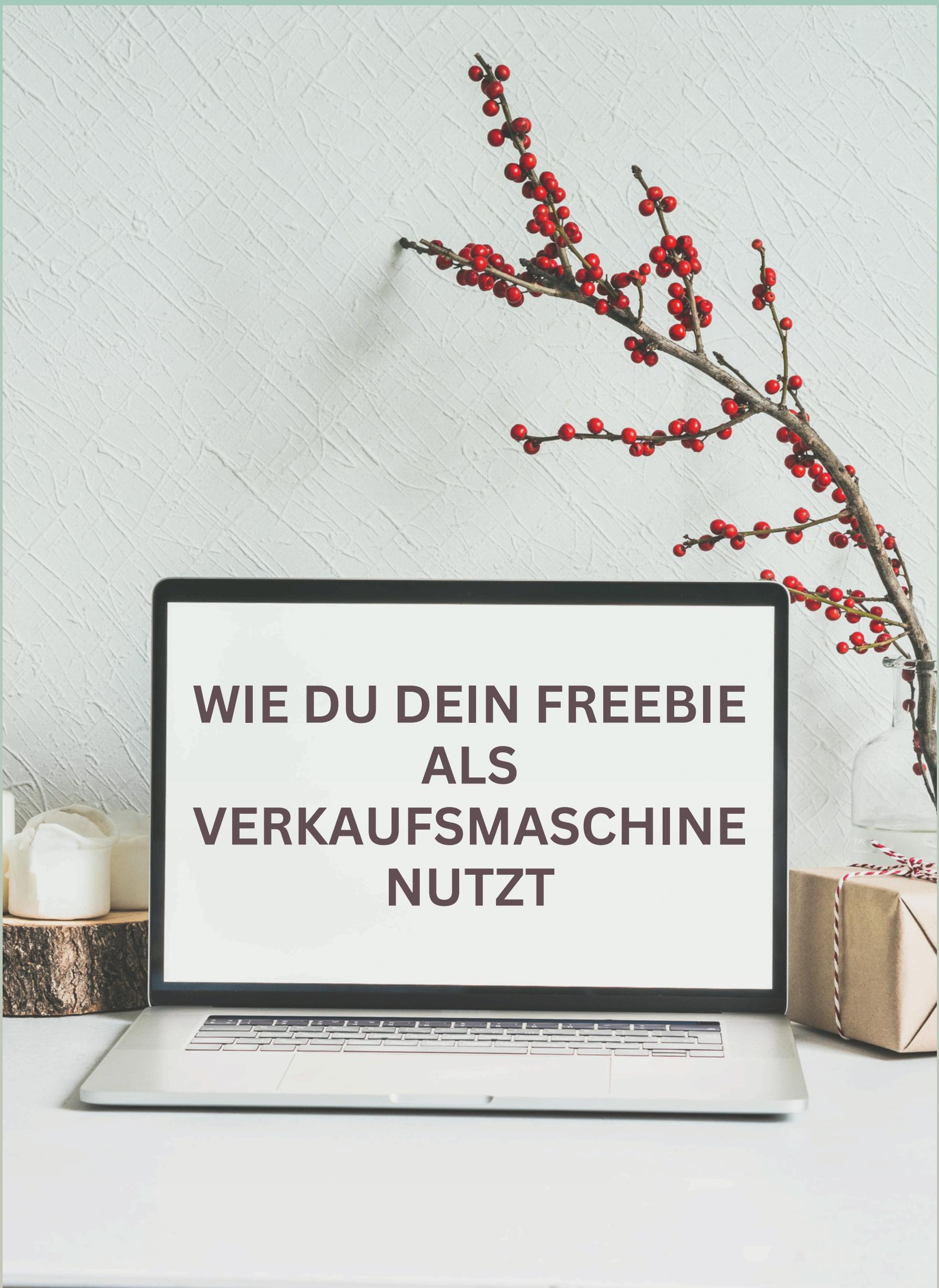
Vergiss nie: Du bist nicht allein. Viele sind diesen Weg vor dir gegangen – und **du kannst es auch**.

Also, **bist du bereit**, aus dem Hamsterrad auszubrechen und dein eigenes, **selbstbestimmtes Leben** zu erschaffen?

Starte jetzt – dein neues Leben wartet auf dich!



Kapitel 5



WIE DU DEIN FREEBIE ALS VERKAUFSMASCHINE NUTZT

WAS IST EIN FREEBIE UND WARUM BRAUCHST DU ES?

Ein **Freebie** (auch Lead Magnet genannt) ist ein kostenloses Angebot, das deine Zielgruppe im Austausch für ihre E-Mail-Adresse erhält.

Es ist der **erste Schritt**, um automatisiert Kunden zu gewinnen – selbst im Schlaf!

MÖGLICHE FREEBIE-FORMATE:

- Mini-Guide, E-Book oder Playbook
- Checklisten oder Vorlagen
- Webinar oder Mini-Kurs
- kurze Trainings-Videos

WIE DU DEIN FREEBIE ALS VERKAUFSMASCHINE NUTZT

WARUM IST EIN FREEBIE SO WERTVOLL FÜR DEIN BUSINESS?

1. E-Mail-Liste aufbauen (List Building):

Jeder, der dein Freebie erhält, wird zu einem potenziellen Kunden. Deine E-Mail-Liste ist dein größtes Kapital – sie gehört dir und du kannst sie immer wieder für deine Angebote nutzen.

2. Vertrauen und Autorität aufbauen (Trust & Authority):

Ein Freebie zeigt deine Kompetenz und schafft Vertrauen. Menschen kaufen lieber von jemandem, der ihnen schon kostenlos geholfen hat.

3. Schutz vor Social-Media-Ausfällen (Security):

Wenn dein Social-Media-Konto gesperrt wird, bleibt dir deine E-Mail-Liste – dein Business ist geschützt.

4. Automatisierung (Business Automation):

Ein Freebie in Kombination mit einem automatisierten Funnel bringt dir passives Einkommen, während du schlafst.

5. Kundenbeziehung stärken (Lead Nurturing):

Durch E-Mail-Marketing pflegst du den Kontakt, erzählst Erfolgsgeschichten und führst deine Kontakte Schritt für Schritt zum Kauf.

6. Wiederholungskäufer gewinnen (Long-Term Relationship):

Langfristige E-Mail-Beziehungen verwandeln einmalige Käufer in treue Stammkunden

WIE DU DEIN FREEBIE ALS VERKAUFSMASCHINE NUTZT

SO ERSTELLST DU EIN FREEBIE, DAS VERKAUFT:

Gib einen Vorgeschmack, aber nicht die ganze Lösung. Dein Freebie sollte ein **Problem lösen**, aber gleichzeitig Lust auf mehr machen.

Beispiel:

Wenn dein Kurs "passives Einkommen mit E-Books" heißt, ist dein Freebie z.B. "10 profitable E-Book-Ideen für Anfänger".

Tipp für Inspiration:

Schau dir an, was andere anbieten, aber **KOPIERE NIEMALS** - kreiere etwas, das genau deine Zielgruppe braucht!

FAZIT:

Ein Freebie ist dein **wichtigstes Werkzeug**, um automatisiert zu verkaufen. Es baut Vertrauen auf, sichert dein Business ab und lässt dich **im Schlaf Geld verdienen**.

Bist du bereit dein erstes Freebie zu erstellen und deine Community aufzubauen?
Jetzt ist der perfekte Moment!

Kapitel 6



VERKAUFSPSYCHOLOGIE VERSTEHEN – AUTHENTISCH ÜBERZEUGEN OHNE DRUCK

a) WIE MENSCHEN KAUFENTSCHEIDUNGEN TREFFEN – EMOTIONEN GEZIELT ANSPRECHEN

Kaufentscheidungen entstehen selten aus Logik – sie sind das Ergebnis von **Emotionen**. Menschen entscheiden aufgrund ihrer **Gefühle** und rechtfertigen den Kauf später mit Fakten.

Besonders stark wirken emotionale Auslöser wie:

- **Schmerzvermeidung:** Die Hoffnung, Stress und Unsicherheit zu beenden.
- **Zukunftsvision:** Der Traum von einem freien, selbstbestimmten Leben.
- **Selbstwirksamkeit:** Das Gefühl, die Kontrolle über das eigene Leben zurückzugewinnen.

Diese Erkenntnisse helfen, eigene Angebote **empathisch** zu gestalten. Statt Verkaufsdruck zu erzeugen, sollten Geschichten erzählt werden, die eine **Lösung** aufzeigen. Bilder, die das Zielbild eines besseren Lebens vermitteln, wecken den Wunsch zur **Veränderung**.

Wer die Probleme und Wünsche seiner Zielgruppe versteht, schafft eine tiefe emotionale Verbindung.

VERKAUFSPSYCHOLOGIE VERSTEHEN – AUTHENTISCH ÜBERZEUGEN OHNE DRUCK

b) DREI WIRKUNGSVOLLE STRATEGIEN ZUR AUTHENTISCHEN KUNDENGEWINNUNG

1. Storytelling: Geschichten fesseln, berühren und bleiben im Gedächtnis. Sie sollten nicht nur Produkte, sondern Transformationen zeigen. Eine gute Story beginnt mit einem **Problem**, zeigt einen **Wendepunkt** und endet mit einer **Lösung**.

2. Pain & Solution: Echte Bedürfnisse ansprechen, ohne Angst zu schüren. Probleme werden sichtbar gemacht, und eine konkrete Lösung wird angeboten. Entscheidend ist, **Hoffnung** und **Erleichterung** zu vermitteln.

3. Commitment-Prinzip: Kleine Schritte ebnen den Weg zur Entscheidung. Kostenlose Angebote, wie ein wertvolles **Freebie**, bauen **Vertrauen** auf und senken Hürden für die nächste Handlung.

Kombiniert entfalten diese Strategien ihre größte Wirkung: Eine fesselnde Story, die Probleme aufgreift und einen einfachen **ersten Schritt zur Lösung** bietet, schafft Vertrauen und Handlungsbereitschaft.

VERKAUFSPSYCHOLOGIE VERSTEHEN – AUTHENTISCH ÜBERZEUGEN OHNE DRUCK

c) VERTRAUEN AUFBAUEN UND HANDLUNGSIMPULSE SETZEN

1. Social Proof: Vertrauen entsteht, wenn Menschen sehen, dass andere Leute erfolgreich sind. **Erfahrungsberichte**, Fallstudien und Community-Erfolge wirken stärker als Werbeversprechen. Eine authentische Darstellung von **Kundenerfolgen** schafft **Nähe** und **Glaubwürdigkeit**.

2. Verknappung: Ein **begrenztes Zeitfenster** oder limitierte Plätze fördern schnelle Entscheidungen, weil sie das Gefühl wecken, eine wertvolle **Chance zu verpassen**. Wichtig ist, dabei ehrlich und transparent zu bleiben.

3. Emotionen: Inhalte, die **Emotionen** auslösen, wirken nachhaltig. Bilder, Videos und Worte, die Freude, Erleichterung oder Inspiration zeigen, bleiben im Gedächtnis und **verstärken den Kaufwunsch**.

Diese Ansätze schaffen eine ehrliche und vertrauensvolle **Verbindung**. Sie zeigen nicht nur, was verkauft wird, sondern warum es das Leben der Zielgruppe bereichern kann.

Kapitel 7



DIE GRÖSSTEN FEHLER IM DIGITALEN BUSINESS (und wie du sie vermeidest!)

a) WARUM DIE MEISTEN ONLINE-BUSINESS- ANFÄNGER SCHEITERN

Viele starten voller Hoffnung in ihr erstes Online-Business – und geben **frustriert** auf. Doch das Problem ist selten das Geschäftsmodell, sondern die Herangehensweise.

Häufige Gründe für das Scheitern sind:

- **Ungeduld:** Erfolg braucht Zeit. Viele erwarten schnelle Ergebnisse und verlieren die Motivation, wenn diese ausbleiben.
- **Mangelnde Klarheit:** Ohne Ziel und Struktur verirren sich Anfänger in einem Dschungel aus unterschiedlichsten Strategien.
- **Angst vor Fehlern:** Perfektionismus blockiert den Start – doch wer nicht startet, kann nicht erfolgreich werden.

Der Unterschied zwischen denen, die **scheitern**, und denen, die **erfolgreich** werden, liegt in der **Konsequenz, weiterzugehen, auch wenn es schwierig wird**.

DIE GRÖSSTEN FEHLER IM DIGITALEN BUSINESS (und wie du sie vermeidest!)

b) DIE HÄUFIGSTEN DENKFEHLER UND WIE DU SIE KORRIGIERST

- „Ich brauche erst perfekte Kenntnisse.“
Wahrheit: Lernen geschieht durch Tun. Jeder Profi war einmal ein Anfänger.
- „Schnelles Geld ist garantiert.“
Wahrheit: Ein nachhaltiges Business erfordert Aufbauarbeit, aber die Ernte ist lohnend.
- „Ich habe keine Zeit.“
Wahrheit: Gerade wenn die Zeit knapp ist, ist ein automatisiertes Einkommen der Schlüssel zu mehr Freiheit.
- „Ich bin nicht gut im Verkaufen.“
Wahrheit: Authentisches Teilen deiner realen Geschichte ist die beste Verkaufsmethode.
- „Erfolg ist nur Glück.“
Wahrheit: Erfolg ist das Ergebnis von Disziplin, Anpassungsfähigkeit und Ausdauer.

DIE GRÖSSTEN FEHLER IM DIGITALEN BUSINESS (und wie du sie vermeidest!)

c) DINGE, DIE DU VON ANFANG AN RICHTIG MACHEN MUSST

- Starte mit der **richtigen Einstellung**: sieh Herausforderungen als Chance, nicht als Hindernis.
- Setze auf ein **erprobtes System**: nutze MRR (Master Resell Rights) – ein Modell, das funktioniert.
- Baue eine **Community** auf: Beziehungen sind das Fundament langfristigen Erfolgs.
- Investiere in deine eigene **Weiterbildung**: dein Erfolg wächst mit deinem Wissen und je mehr du verstehst, desto besser kannst du strategisch handeln
- Bleibe **konsistent**: Erfolg stellt sich ein, wenn du dranbleibst – auch, wenn es mal schwerfällt.

Kapitel 8



AUTOMATISIERUNG - DEIN BUSINESS AUF AUTOPILOT

a) E-MAIL-MARKETING - VERKAUFEN MIT E-MAILS

E-Mail-Marketing bedeutet, automatisiert **durch E-Mails zu verkaufen**. Mit einem gut aufgebauten E-Mail-Flow baust du Vertrauen auf und verwandelst Leads in Kunden - **automatisiert, Tag und Nacht**.

b) BESTÄTIGUNGS-E-MAILS (Confirmation Mails)

Bevor dein E-Mail-Flow startet, richte zwei Bestätigungs-E-Mails ein:

- für das **Freebie**: nach der Anmeldung erhält der Kunde sein Geschenk und eine persönliche Nachricht.
- für das **Produkt**: nach dem Kauf bekommt der Kunde den Download-Link und eine freundliche Nachricht.

Ziel: **schnelle Zustellung** und **professioneller erster Eindruck**

AUTOMATISIERUNG – DEIN BUSINESS AUF AUTOPILOT

c) E-MAIL-WORKFLOW – DER VERKAUFSAUTOMAT IN DEINEM BUSINESS

Ein **E-Mail-Workflow** ist eine automatische Serie von E-Mails, die deine Interessenten Schritt für Schritt begleitet – vom Freebie bis zum Kauf.

Vorteile:

- **Leads betreuen:** Mehrwert bieten und Vertrauen aufbauen
- **personalisierte Inhalte:** passend zum Verhalten der Leser
- **Zeit sparen:** automatisiert, zuverlässig und rund um die Uhr
- **Umsatz steigern:** aus Lesern werden Stammkunden
-

Beispiel eines E-Mail-Flows:

- Tag 1: "Willkommen & dein Freebie"
- Tag 3: "5 Tipps für dein Business"
- Tag 5: "Erfolgsgeschichten eines Kunden"
- Tag 7: "Sonderangebot – exklusiv für dich"

AUTOMATISIERUNG – DEIN BUSINESS AUF AUTOPILOT

d) E-MAIL-WORKFLOW-TOOLS (Systeme.io, Stan Store)

Nutze Plattformen wie Systeme.io oder Stan Store, um deine Workflows zu erstellen. Ein typischer Workflow besteht aus **3-10 E-Mails**, die strategisch getimed sind, um die **Kaufentscheidung** der Kunden **zu fördern**.

d) SOCIAL-MEDIA-AUTOMATISIERUNG – GEWINNE KUNDEN AUF AUTOPILOT

Verwende Programme wie ManyChat, um deine Instagram- und Facebook-**Kommentare** und **DMs** (direct messages) zu automatisieren.

So funktioniert es:

- **Call-to-Action (CTA)** in deinem Post (z.B kommen-tiere `MRR` für dein kostenloses E-Book.)
- **automatische Antwort:** kommentierende Personen erhalten eine sofortige DM.
- **direkter Link** zu deinem Freebie oder Produkt.

Ergebnis:

- **60% mehr Verkäufe** durch schnelle, automatisierte Antworten
- **Zeit sparen** durch vollautomatisierte Kommunikation
- **mehr Engagement** durch direkte Interaktion

AUTOMATISIERUNG - DEIN BUSINESS AUF AUTOPILOT

FAZIT:

E-Mail-Marketing:

dein "Verkaufsautomat" - pflegt Kontakte und verkauft rund um die Uhr

E-Mail-Workflows:

machen deine E-Mails persönlich, effektiv und automatisiert

Social-Media-Automatisierung:

holt Kunden direkt aus deinen Kommentaren ab

So baust du dir ein **Business**, das auch dann läuft, wenn du **pausierst**.

Dein Weg aus dem Hamsterrad - **ein Klick nach dem anderen!**

Kapitel 9



SKALIERE DEIN BUSINESS

MEHR REICHWEITE, MEHR VERKÄUFE – ABER NICHT MEHR ARBEIT

Reichweite ist der Schlüssel, um dein Online-Business auf das nächste Level zu heben. Doch mehr Reichweite bedeutet nicht automatisch mehr Aufwand – wenn du strategisch vorgehst.

Automatisiere deine Content-Erstellung und setze auf plattformübergreifende Inhalte. Ein Video auf Instagram kann gleichzeitig auf TikTok, YouTube Shorts und Pinterest verwendet werden.

Nutze **Tools** wie ManyChat für automatische Antworten auf Kommentare, die deine Interessenten direkt in deine Verkaufsprozesse leiten.

Storytelling bleibt dein stärkstes Werkzeug: erzähle deine Reise – warum du begonnen hast, bis zu deiner aktuellen Entwicklung. Deine Community will nicht nur Produkte, sondern Verbindungen. Teile deine Erfolge, aber auch Herausforderungen. **Emotionen** sind das, was sich verkauft.

SKALIERE DEIN BUSINESS

DIE BESTEN STRATEGIEN, UM DEIN EINKOMMEN ZU VERVIELFACHEN

Skalierung bedeutet, dass dein Business wächst, ohne dass du proportional mehr Zeit investieren musst.

Baue **Evergreen-Verkaufsfunnels** auf, die Tag und Nacht für dich arbeiten.

Setze auf **Upselling** und **Cross-Selling**: Biete ergänzende Produkte oder Services zu deinem Hauptangebot an. Nutze Bundles, die den Wert deines Angebots erhöhen und gleichzeitig deine Einnahmen steigern.

Ein weiterer Schlüssel ist **Community-Building**: Eine loyale Community kauft nicht nur, sie empfiehlt dich weiter. Veranstalte Live-Sessions, Q&A-Runden und exklusive Challenges. Biete deiner Community das Gefühl, Teil von etwas Großem zu sein.

SKALIERE DEIN BUSINESS

WIE DU DEIN DIGITALES IMPERIUM AUFBAUST

Ein digitales **Imperium** bedeutet mehr als nur Umsatz – es bedeutet Unabhängigkeit.

Baue dein Business auf mehreren Säulen auf: **Kombiniere** MRR-Produkte mit Memberships, Coachings oder physischen Produkten.

Erweitere deine Reichweite durch Kooperationen mit anderen Creatorn.

Automatisiere dein Marketing vollständig: E-Mail-Sequenzen, Webinare und Retargeting-Kampagnen halten dein Geschäft rund um die Uhr aktiv.

Das wichtigste Fundament deines Imperiums bleibt dein **Mindset**. Denke langfristig, lerne aus Rückschlägen und umgib dich mit Menschen, die deine Vision teilen. Dein Imperium wächst mit dir – und es beginnt genau hier, mit deinem ersten skalierbaren Schritt.

Kapitel 10



FACELESS MARKETING

WARUM FACELESS-MARKETING PERFEKT FÜR DEIN BUSINESS IST

Natürlich ist es jedem selbst überlassen, ob er für das Marketing seines Businesses sein Gesicht zeigen möchte oder nicht.

Ich möchte dir an dieser Stelle einfach mal die Gründe nennen, warum ich mich selbst für das Faceless-Marketing entschieden habe:

- **Schutz deiner Privatsphäre**

Ein faceless-Account schützt deine persönliche Identität – gerade, wenn du sensible Themen teilst oder dein Berufs- und Privatleben trennen möchtest. Du kannst dein Business auch aufbauen, ohne dein Gesicht zu zeigen – sicher und geschützt.

- **kreative Freiheit - sei einzigartig**

Ohne den Druck, eine "Personenmarke" aufzubauen, kannst du dich auf das konzentrieren, was zählt: deinen Content. Du kannst Zitate, Illustrationen, Videos oder Trend-Themen nutzen – ganz nach deinem Stil. Deine Inhalte stehen im Vordergrund – nicht dein Gesicht.

- **Fokus auf hochwertigen Content**

Ohne Kamera-Zwang zählt nur die Qualität deiner Inhalte. Deine Follower bleiben wegen deiner wertvollen Beiträge, Tipps und Inspirationen – und nicht, weil du vor der Kamera performst.

- **größere Reichweite & mehr Zielgruppen**

Faceless-Marketing überwindet kulturelle und demografische Grenzen. Dein Content spricht eine breitere Community an – ganz unabhängig von deiner Person. Das erweitert deine Reichweite und deinen Impact

FACELESS MARKETING

WARUM FACELESS-MARKETING PERFEKT FÜR DEIN BUSINESS IST

- **Mehr Chancen für Kooperationen**

Marken lieben faceless-Accounts, weil sie oft klarere Nischen bedienen. Das macht dich attraktiv für Brand-Partnerschaften, bezahlte Kooperationen und Affiliate-Marketing – mehr Umsatzmöglichkeiten für dich!

- **zukunftssicher und flexibel**

Trends ändern sich – und du bleibst flexibel. Ein faceless-Account kann sich jederzeit neu ausrichten, ohne dass du deine "Personenmarke" komplett umstellen musst. Das sichert dir langfristigen Erfolg.

- **Ein sicheres Umfeld für ehrliche und offene Gedanken**

Ohne öffentliche Sichtbarkeit kannst du offen deine Meinungen teilen, Ideen testen und kreativ sein – ohne Angst vor Bewertung. Deine Community folgt dir, weil sie deine Werte teilt.

FAZIT:

Faceless-Marketing gibt dir alles, was du brauchst: Privatsphäre, Flexibilität und mehr Umsatzchancen – ohne dafür vor die Kamera treten zu müssen. Perfekt für dich, wenn du diskret, kreativ und effektiv dein Business aufbauen willst.

Kapitel 11



MINDSET – DIE WICHTIGSTE ZUTAT FÜR DEINEN ERFOLG

WARUM DEIN DENKEN DEINEN ERFOLG BESTIMMT

Erfolg beginnt im Kopf. Das **Mindset** – deine innere Haltung und deine Überzeugungen – entscheidet darüber, ob du dein Ziel erreichst oder aufgibst.

Menschen, die aus dem Hamsterrad ausbrechen, haben eines gemeinsam: sie glauben an ihre **Fähigkeit, ihr Leben zu verändern**. Wenn du dir sagst: „Ich kann das“, öffnest du die Tür für Chancen. Wenn du dir sagst: „Das funktioniert eh nicht“, hast du verloren, bevor du angefangen hast.

Die Kraft deiner Gedanken:

Positive Überzeugungen stärken dein Handeln. Negative Gedanken blockieren dich.

Doch das Gute ist: dein Mindset ist trainierbar. Erfolgreiche Unternehmer:innen nutzen Affirmationen, Visualisierungen und Routinen, um ihre Ziele zu erreichen. Sie stellen sich ihr zukünftiges Leben so lebendig vor, dass es greifbar wird.

MINDSET – DIE WICHTIGSTE ZUTAT FÜR DEINEN ERFOLG

DIE 5 HÄUFIGSTEN BLOCKADEN – UND WIE DU SIE ÜBERWINDEST

- **Angst vor dem Scheitern:** Viele halten sich zurück, weil sie Fehler fürchten. Doch Scheitern ist kein Ende – es ist ein Lehrer. Jeder Rückschlag bringt dich näher an dein Ziel.
- **Perfektionismus:** Warten auf den perfekten Moment bedeutet, nie zu starten. Fang an, auch wenn es unperfekt ist – du kannst später noch alles optimieren.
- **Vergleich mit anderen:** Jeder Erfolg beginnt mit dem ersten Schritt. Konzentriere dich auf deine Reise, nicht auf die anderer.
- **Zweifel an den eigenen Fähigkeiten:** Selbst erfolgreiche Menschen haben Selbtszweifel – sie handeln trotzdem. Glaube daran, dass du alles lernen kannst.
- **Ungeduld:** Erfolg braucht Zeit. Schnelle Ergebnisse sind selten nachhaltig. Bleibe dran und vertraue dem Prozess.

MINDSET – DIE WICHTIGSTE ZUTAT FÜR DEINEN ERFOLG

WIE ERFOLGREICHE ONLINE-UNTERNEHMER DENKEN

Erfolgreiche Menschen haben ein gemeinsames Mindset:

- Sie setzen auf Lösungen statt auf Probleme: **Herausforderungen sind Chancen**, zu wachsen.
- Sie **investieren in sich selbst**: Bildung, Coaching, Netzwerke – Erfolg beginnt mit **persönlichem Wachstum**.
- Sie bleiben beharrlich: Selbst wenn es schwierig wird, **geben sie nicht auf**. Sie wissen: Wer dranbleibt, gewinnt.
- Sie handeln trotz Angst: Mut bedeutet nicht, keine Angst zu haben, sondern **trotz Angst zu handeln**.
- Sie **feiern ihre Erfolge**: Jeder Schritt vorwärts zählt – und Erfolg zieht Erfolg an.

Kapitel 12



DEIN NÄCHSTER SCHRITT - ES GIBT NUR EINE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG!

**STARTE DEIN DIGITALES BUSINESS MIT DEM
DIGITAL WEALTH ACADEMY KURS (DWA)**

Wie beginnst du?

Dieser Kurs führt dich **Schritt für Schritt** in die Welt des digitalen Marketings ein - auch **ohne jegliche Vorkenntnisse!**

Du lernst:

- **digitale Produkte** wie E-Books und Online-Kurse zu erstellen
- **automatisierte Funnels & E-Mail-Marketing** erstellen und implementieren
- dein Business so aufzubauen, dass es **rund um die Uhr verkauft**

Das Beste:

Du kannst den Kurs selbst **weiterverkaufen** - und **behältst jedes Mal 85% des Gewinns!**

DEIN NÄCHSTER SCHRITT - ES GIBT NUR EINE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG!

**STARTE DEIN DIGITALES BUSINESS MIT DEM
DIGITAL WEALTH ACADEMY KURS (DWA)**

Für wen ist dieser Kurs geeignet?

Dieser Kurs ist für **alle** geeignet, die sich ihre finanzielle Freiheit aufbauen wollen.

- Berufstätige, die sich ein **zweites Standbein** schaffen möchten.
- Menschen mit Burnout, die **aus dem Hamsterrad ausbrechen** wollen.
- Einsteiger ohne Erfahrung – denn der Kurs ist **absolut anfängerfreundlich!**
- Menschen die bereits ein eigenes Business haben und dieses automatisieren oder **mehr Reichweite generieren** möchten.

DEIN NÄCHSTER SCHRITT - ES GIBT NUR EINE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG!

**STARTE DEIN DIGITALES BUSINESS MIT DEM
DIGITAL WEALTH ACADEMY KURS (DWA)**

Was bietet der Kurs?

- **Über 45 Module**
- **240+ leicht verständliche Videos** – ideal für Anfänger
- **lebenslanger Zugang inklusive ständiger Updates** – ohne monatliche Kosten
- **komplettes Wissen zu digitalen Produkten, Funnels & Automatisierung**
- Zugang zum Kurs in **Englisch** und **Spanisch** (einzelne Teile auch in Deutsch) – mit englischen Grundkenntnissen jedoch sehr gut verständlich.
- **Affiliate Marketing** – Verkaufe den Kurs selbst und verdiene **85% Profit**

DEIN NÄCHSTER SCHRITT - ES GIBT NUR EINE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG!

**STARTE DEIN DIGITALES BUSINESS MIT DEM
DIGITAL WEALTH ACADEMY KURS (DWA)**

*Dein Turbo-Boost zum Erfolg – ganz ohne eigene
Produkte.*

Mit Done-for-You (DFY) Produkten startest du sofort:

- **einmal investieren – unendlich oft verkaufen**
- **85% Gewinn bei jeder erfolgreichen
Weiterempfehlung**
- schon **mit einem einzigen Verkauf** hast du
deine investierten Kosten wieder zurück

Warum das deine Abkürzung zur Freiheit ist:

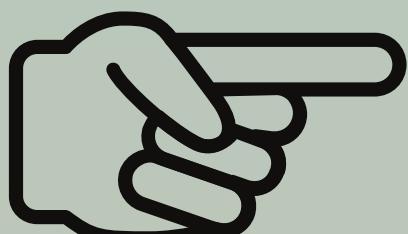
- 5,47 Milliarden Menschen sind täglich online –
dein Markt ist **riesig!**
- **ein Verkauf pro Tag** kann dein Leben
verändern – und das ist einfacher als du
denkst.
- **du verdienst ab dem ersten Verkauf 85% des
Gewinns** – ganz ohne eigene Produkte
erstellen zu müssen.

DEIN NÄCHSTER SCHRITT - ES GIBT NUR EINE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG!

**STARTE DEIN DIGITALES BUSINESS MIT DEM
DIGITAL WEALTH ACADEMY KURS (DWA)**

Bist du bereit, dein Hamsterrad zu verlassen?

Dieser Kurs ist mehr als nur Wissen – **er ist dein Start in ein freies, selbstbestimmtes Leben.** Dein Weg raus aus dem Stress, rein in die Unabhängigkeit.



Jetzt starten und endlich deine finanzielle Freiheit aufbauen!

DEIN NÄCHSTER SCHRITT – ES GIBT NUR EINE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG!

STARTE DEIN DIGITALES BUSINESS MIT DEM DIGITAL WEALTH ACADEMY KURS (DWA)

Du hast es bis hierher geschafft – sei stolz auf dich!

Viele träumen von einem besseren Leben, doch nur wenige setzen es um.

Du gehörst zu denjenigen, die handeln!

Heute hast du dir selbst bewiesen, dass:

- **deine Zeit wertvoller ist als ein 9-to-5-Job.**
- **deine Familie mehr verdient als nur ein freies Wochenende.**
- **dein Leben lebenswert ist – voller Freiheit und Selbstbestimmung.**

Das Geheimnis deines Erfolgs:

- **bleib konsequent** – auch wenn es mal schwer wird.
- **lerne aus Fehlern** – sie sind deine größten Lehrer.
- **bewahre dir ein positives Mindset** – deine innere Haltung entscheidet alles.

Erinnere dich:

Erfolg gehört denjenigen, die durchhalten, wenn andere aufgeben. Dein Weg raus aus dem Hamsterrad beginnt genau jetzt.

Bleib dran – dein Traumleben wartet auf dich!

Jetzt beginnt dein neues Kapitel.

Viel Spaß beim Aufbau deines Business!

deine

Steffi

DEIN NÄCHSTER SCHRITT – ES GIBT NUR EINE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG!

„Du bist nur eine Entscheidung davon entfernt, dein Leben zu verändern. Das Wissen hast du jetzt – was du daraus machst, liegt in deinen Händen. Die beste Zeit zu starten war gestern. Die zweitbeste ist JETZT. Gehe den ersten Schritt, denn dein Erfolg wartet auf dich.“



★ Du willst deinen eigenen Weg gehen – mit Unterstützung & Plan?

Wenn du gerade spürst:

„Das war hilfreich – aber ich wünsche mir jemanden, der mir **Schritt für Schritt** zeigt, wie ich wirklich starten kann“ – dann habe ich etwas für dich:

In dem Kurs, den ich dir persönlich empfehle, bekommst du genau das:

Eine glasklare Anleitung für dein eigenes Online-Business

Ohne Vorkenntnisse, ohne technisches Know-how

Du bestimmst dein Tempo – 100 % stressfrei

Du lernst, wie du sichtbar wirst und Kund:innen findest – ob mit oder ohne Social Media

Mit praktischen Tools, Schritt-für-Schritt-Videos und echter Begleitung



👉 **Und ganz ehrlich?**

Auch ich hatte anfängliche Bedenken. Aber heute kann ich sagen, dass der Kurs mir jeden Cent wert war. Denn meine Zweifel waren völlig unberechtigt und vor allem hat er mein Denken verändert und mir den Start in ein neues selbstbestimmtes Leben ermöglicht.

Ich würde ihn definitiv jederzeit wieder kaufen!

✨ **Und was ich fast noch wichtiger finde:**

Man ist mit all dem nicht allein.

Die super liebe Community ist unglaublich unterstützend, motivierend und offen – egal, wie viele Vorkenntnisse du mitbringst oder wo du gerade im Leben stehst.

Es ist ein geschützter Raum, in dem du dich verstanden fühlst und dich Schritt für Schritt weiterentwickeln kannst.

Du musst nicht perfekt vorbereitet sein. Du musst nur bereit sein, den ersten Schritt zu machen.

➡ **Hier findest du alle Infos zum Kurs & kannst direkt loslegen.**

Hier startet dein
Neuanfang!