

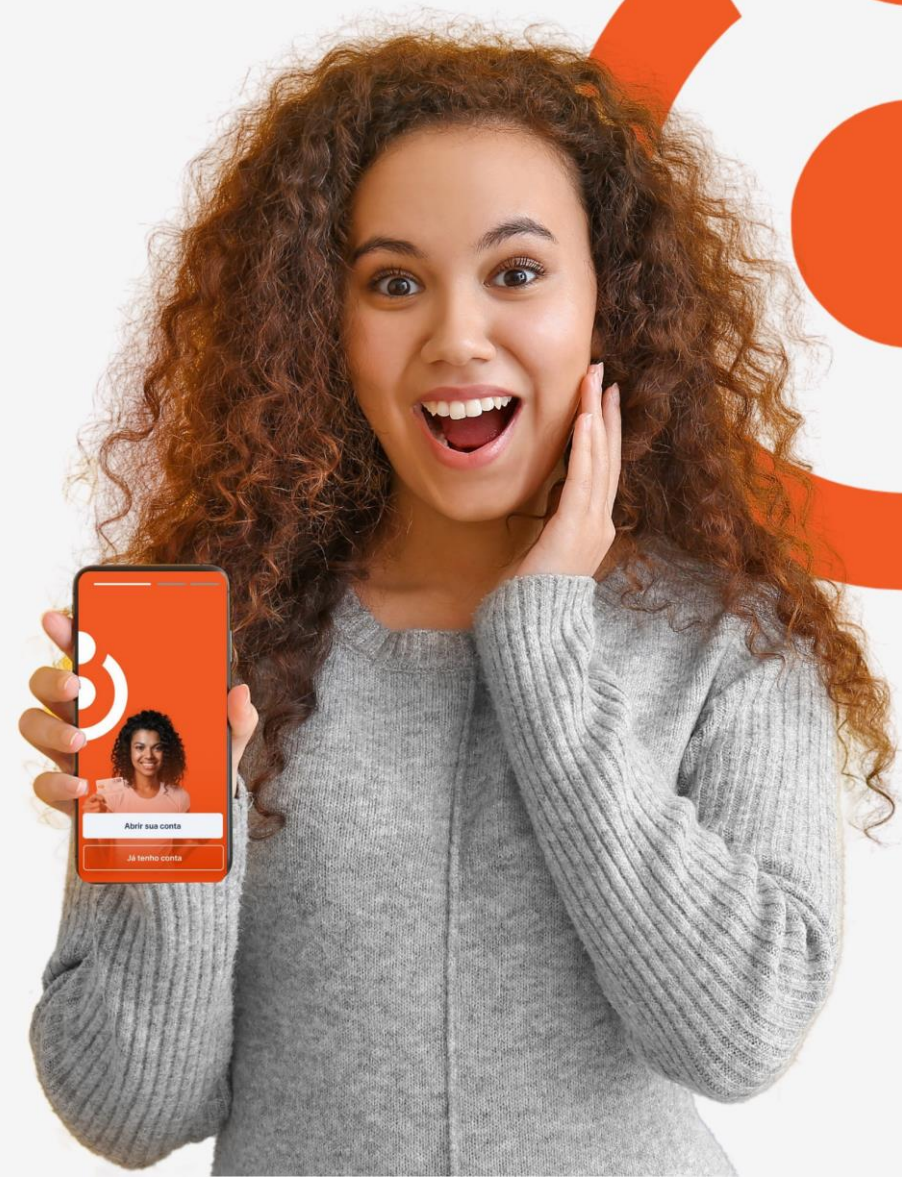


Fique tranquilo com S8 Cred.

# Pix Parcelado Consignado para Servidores públicos

- 1 Sem análise de crédito
- 2 Sem burocracia
- 3 100% digital
- 4 Fácil e inovador
- 5 Simples, próximo e confiável

Dezembro 2024



# Agenda

**Seção 1:** Sumário, Institucional e sobre S8 CRED.

**Seção 2:** Radar de mercado.

**Seção 3:** Produto e Oportunidades.

**Seção 4:** Fale Conosco.



# Sumário, institucional e sobre S8 CRED.

## Seção 1



Dezembro 2024



# Sumário executivo

## Visão Geral

As novas Resoluções do Banco Central do Brasil (Bacen), 269 e 293, alteram o funcionamento do arranjo de pagamentos Pix, definindo parcerias entre os participantes do Pix, em relacionamentos conhecidos no mercado por meio do Banking-as-a-Service (BaaS).

O aumento do uso do PIX com o P2B relativamente crescente, mostra o potencial que as empresas brasileiras estão enxergando neste meio de transação. O ticket médio do Pix no segmento P2B vem caindo em maior escala, o que indica que as empresas estão caminhando para a “cauda longa” de transações de meios de pagamento.

O produto bancário “Cheque Especial”, linha de crédito aprovada para uso imediato, devolveu o valor utilizado pelos usuários, mantendo os indícios da necessidade de complementação de renda por meio de crédito rápido disponível no Brasil, recurso semelhante ao cartão de crédito.

## Oportunidades

**Valor adicionado:** Permitindo operar em quatro frentes principais: crédito, seguro, pagamento e dados (CRM).

**Produto:** Linha de crédito inicial pré-definida (semelhante ao cheque especial - lastreado no CCB do empréstimo pessoal, permitindo a utilização rápida do produto em compras, saques, transferências e pagamentos, permitindo também a recorrência e com limite restabelecido após a realização da operação e pagamento das parcelas. Atualmente são mais de 170 milhões de usuários pessoas físicas e jurídicas no ecossistema Pix, podendo realizar transferências, pagamentos e saques.

**Condições sugeridas para o produto:** (i) Prazos: 06 a 48 meses e (ii) ticket médio R\$2.500.

**kS8-how:** (i) Corban – plataforma contendo as APIs do mecanismo de crédito; (ii) SCD – Infraestrutura bancária por meio de APIs, especialmente vinculada diretamente ao SPI e com autorização do Banco Central e/ou Cessão para o FDIC; (iii) App – Empresa de tecnologia (SaaS) responsável pela identidade do usuário e prestação do serviço de utilização dos serviços disponibilizados de crédito e pagamentos, incluindo o Pix (pagamento e recebimento).

## Potencial

O número de pessoas com conta digital atingiu o impressionante número de 86,3%, e o número de contas ultrapassou a marca de 1 bilhão, tornando o Brasil um dos países mais bancarizados, além de estar entre os países com maior digitalização financeira do mundo.

Em 2023, o Brasil atingiu o recorde histórico de mais de 1,2 bilhão de contas bancárias ativas, uma expansão de 14,2% em relação ao ano anterior. Cada brasileiro tem, em média, 6 contas — há cinco anos, por exemplo, eram menos de 3. Quase 90% da população possui vínculo bancário, os números aumentaram desde a regulamentação de abertura de contas e o lançamento do PIX, especialmente nas classes C e D, que encontraram mais facilidade e incentivos para ingressar no sistema financeiro.

A tendência é que o crescimento do mercado brasileiro continue se intensificando com o Open Finance, que já passou de 21 milhões de consentimentos ativos em janeiro de 2023 para 42 milhões em janeiro de 2024, um crescimento de 100% principalmente para contas e crédito.



# Nossa Empresa



## Histórico

## Experiências

- Fundos Investimento em Direitos Creditórios
- Distribuição de cotas dos Fundos geridos pela Asset
- Investidores

- Meios de Pagamento.
- Intermediação.
- Conciliação.
- Sistema integrado de consignado

- Capilaridade através de Distribuição intensiva terceiros e exclusiva (franquias e agentes autônomos).

- Linha de crédito recorrente
- Meio de pagamento
- Transferências
- Saques
- Parcelamento.





**Somos uma Fintech dedicada democratizar as ofertas do sistema financeiro, de maneira ágil, eficiente e de forma direta.**

**S8 Cred** acaba de dar um passo significativo no cenário dos pagamentos digitais ao lançar a sua nova solução de Pix Parcelado Consignado. Essa funcionalidade inovadora combina as vantagens do sistema de pagamentos instantâneos do Pix e a flexibilidade do parcelamento de compras, transferências e saques em dinheiro. Assim transformando a maneira dos servidores públicos ativos e inativos e pensionistas dos servidores realizam transações financeiras.

A linha de crédito com limite disponível e definido pela margem consignável, permite a utilização rápida do produto, além da recorrência.



# Radarmercado.

## Seção 2



Dezembro 2024





# Radare de mercado

## Contexto:

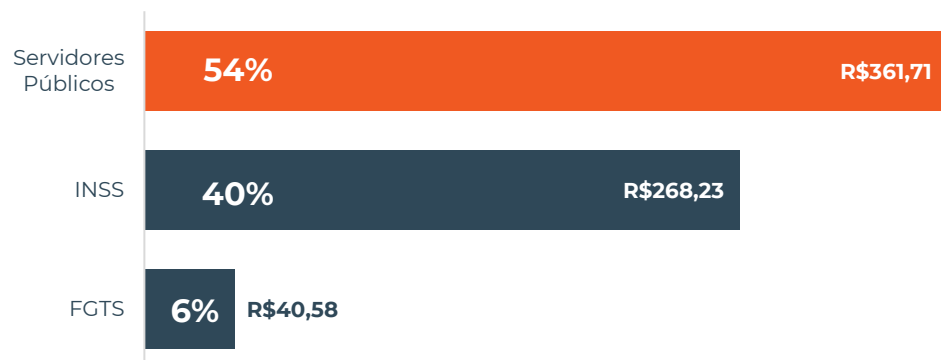
### 1 Concessão do crédito consignado em 2024:

O consignado virou um negócio desses dois segmentos. Aos servidores públicos, os bancos já emprestaram R\$361,71 bilhões. Aos beneficiários do INSS, mais R\$ 268,23. O consignado para os trabalhadores do setor privado é de apenas R\$ 40,58 bilhões, essencialmente, pelo risco de existir se a empresa não garantir o desconto total do empréstimo na hora da rescisão sem justa causa – Vide Gráfico 1 abaixo.

A modalidade virou um instrumento tão grande que interfere na economia dos pequenos municípios. Nas cidades mais pobres, que dependem de transferências de renda por parte dos governos federal e estadual, o consignando virou instrumento de financiamento da economia local, completando a receita vinda do Bolsa Família e dos pagamentos do INSS.

**Gráfico 1:** Volume de concessão de crédito consignado em agosto de 2024

Valores em Bilhões

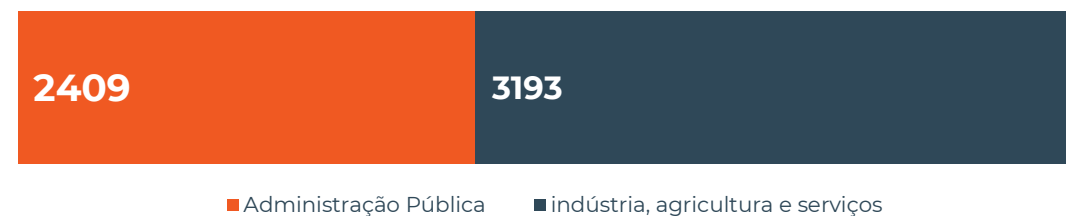


Fonte: Banco Central do Brasil

### 2 Importância do crédito consignado nos municípios:

Quase metade dos municípios brasileiros têm administração pública como principal atividade econômica, à frente de setores como indústria, agricultura e serviços. Ao todo, 43% (2.409) dos municípios brasileiros (Vide Gráfico 2 abaixo) se encaixaram nessas condições, com a maior parte se encontrando nos estados do Norte e do Nordeste.

**Gráfico 2:** Número de municípios e as principais atividades econômicas



Fonte: IBGE

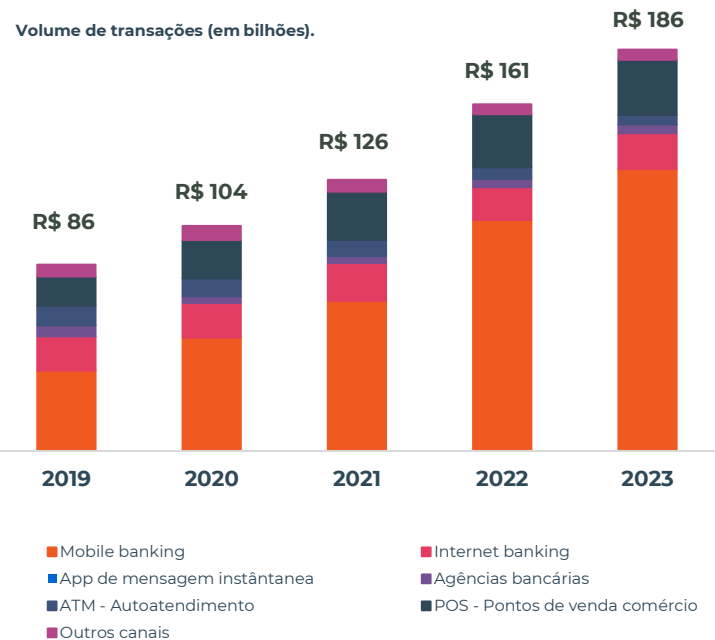


# Radarmercado

## Contexto:

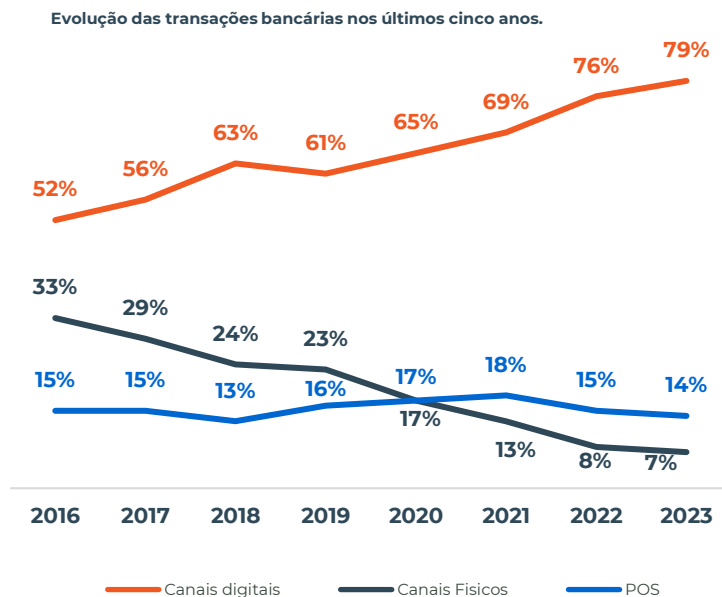
Fonte dos dados: : Febraban e Deloitte 2024.

- 1 O volume de transações bancárias mais que dobrou nos últimos cinco anos, saltando de 86,3 bilhões em 2019, para 186 bilhões e em 2023.



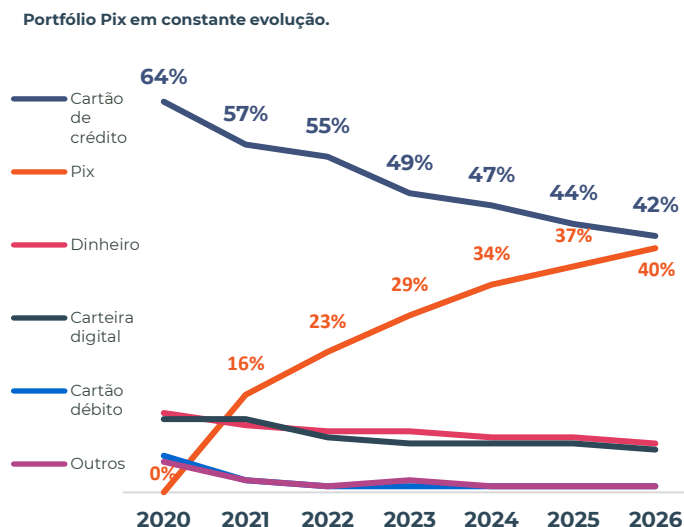
- 186 bilhões de transações em 2023
- Acréscimo de 19% em relação ao ano anterior
- Em 2019, 4,7 bilhões de transações realizadas por este canal, com 13% das movimentações, atualmente, 25,8 bilhões, subindo para 20% (com aumento de 449%).

- 2 Transações bancárias em 2023 foram 52 transações mensais são realizadas em média, no canal mobile. Em 2022, era de 43 transações.



- Atualmente, 79% de todas as transações já são realizadas on-line
- 7 em cada 10 transações bancárias são realizadas no mobile.

- 3 Até 2026, Pix será responsável por 40% das vendas online no Brasil. Participação do comércio digital por meios de pagamento.



- 45% dos usuários cadastrados no Pix são heavy users do sistema
- Número de heavy users em 2022 eram 27,6 milhões e 2023 o número foi de 41,7 milhões, crescimento de 51%.
- Número de heavy users em 2022 eram 17,2 milhões e 2023 o número foi de 22,7 milhões, um aumento de 32%.

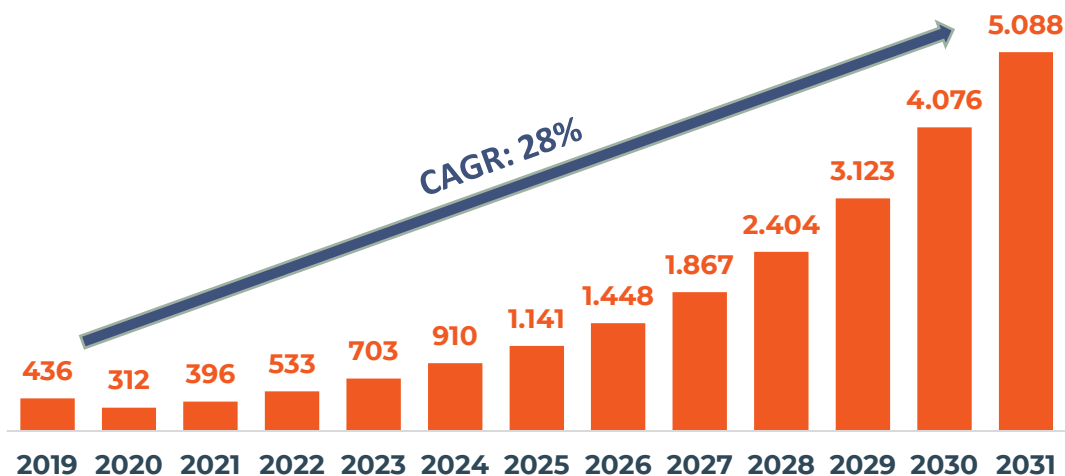


# Radar de mercado

## Contexto:

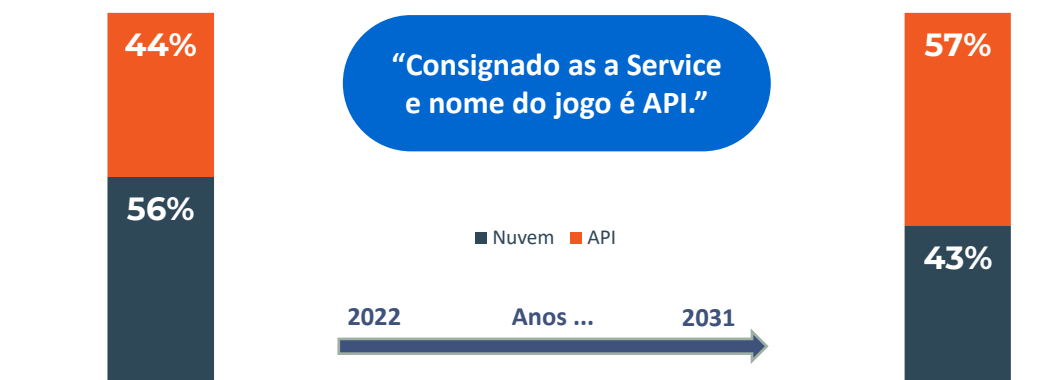
**Mercado de infraestrutura bancária – finanças embutidas:** O mercado de banking as a service (BaaS) no Brasil tende a ultrapassar US\$ 5 bilhões em 2031, o que significará um aumento de mais de 12 vezes no período de 10 anos. O levantamento, encomendado pela infratech Celcoin, foi realizado pelo instituto de pesquisa Intellectual Market Insights Research (IMIR). De acordo com o estudo, o BaaS por aqui movimentou no ano passado US\$ 532,85 milhões, cifra que deve saltar para US\$ 702,92 milhões em 2023. Entre 2019 e 2031, a taxa de crescimento anual composta (CAGR) desse mercado no país supera 28%.

**Gráfico 1:** Mercado de Banking as a Service (BaaS) por país, USD milhões.  
Período de 2019 - 2031



**(1) – Crescimento do BaaS no Brasil:** Uma combinação de fatores: número de pessoas que usam internet banking; preferência dos consumidores pelo online; e globalização dos serviços. Além disso o aumento do acesso a serviços financeiros digitais e a crescente penetração dos smartphones e da internet contribuem para o avanço das soluções de BaaS. Outro impulso vem da maior colaboração entre fintechs e bancos tradicionais. As mudanças regulatórias, com o fomento à inovação e competição, é outro fator de destaque.

**Gráfico 2:** APIs (sigla em inglês para interfaces de programação de aplicativos) x Computação em nuvem.  
Período de 2022 - 2031



**(2) - A força das APIs:** Hoje fundamental na redução de custos, a computação em nuvem deverá perder espaço para as APIs. Em 2022, 56% dos dados estavam baseados na nuvem, enquanto que 44% já rodavam via APIs. A previsão é que, em 2031, esse cenário se inverta. Dessa forma, a manutenção de dados em nuvem deve perder espaço. Com isso, passará a ser utilizada em 43% das ocasiões, enquanto que as APIs serão as mantenedoras de dados em 57% dos casos.

# Produto e benefícios.

## Seção 3



Dezembro 2024



# Afinal o que S8 CRED ?

“**S8 CRED**” é um método de pagamento via pix onde os usuários compram produtos ou serviços, realizam transferências e sacam dinheiro, pagando de forma parcelada e/ou financiada.

A linha de crédito inicial pré-definida (semelhante ao cheque especial - lastreado no CCB do empréstimo pessoal), permite a utilização rápida do produto, além da recorrência.

Para usar o S8 CRED, basta acessar o aplicativo, selecionar a opção de “Pagar com Pix” e escolher o tipo de chave. Em seguida, selecionar a opção “Parcelamento”, digitar o valor que quer enviar e escolher a quantidade de parcelas e confirmar a transação.

O valor do Pix é creditado na conta do recebedor instantaneamente e o usuário pagará as parcelas nas faturas mensais diretamente no aplicativo ou qualquer outra conta.



# Vamos descobrir possibilidades

AS oportunidades de desenvolvimento de uma nova solução no mercado de crédito são extremamente altas devido às possibilidades de fidelização, distribuição e recorrência.

- **PAGUE PARCELADO, USANDO O PIX RETIRAR**
- **TRANSFIRA PARA QUALQUER UM E QUALQUER LUGAR**
- **PAGUE CONTAS E DÉBITOS**
- **REALIZE SAQUES – PIX SAQUE E TROCO**

Estes utilizam toda a rede de Pagamentos Instantâneos, sem a necessidade de intermediários, adquirentes, emissão de cartões ou contas digitais. Eles têm a mesma recorrência que um cartão de crédito.





# Produto

## APLICATIVO MOBILE e WEBVIEW:

A S8 entregará o "APP" para que os clientes interessados em contratar o produto "PIX PARCELADO CONSIGNADO" possam baixar o aplicativo na loja virtual do celular e após isso iniciar a captação de dados até a aprovação ou não da cédula de crédito bancário.

O Aplicativo estará integrado com o módulo de solução de Onboarding e consequentemente com o motor de crédito – Reserva da Margem Consignável.

## Principais Funcionalidades:

- Onboarding ( P1 e P2 e Pré-Aprovado )
- Jornada de primeiro acesso (Token > Quiz > Criar Senha)
- Consulta de Limite(s)
- Aumento de Limite
- Rotativo
- Parcelado
- Saque
- Consulta extrato de transações
- Geração de boleto
- Geração de Chave PIX
- Jornada de troca de senha do aplicativo
- Jornada esqueci a senha do aplicativo
- FAQ
- Adesão anuidade bonificada
- Captação do não cliente
- Termos de uso no primeiro acesso ao aplicativo
- Tutorial primeiro acesso.



O produto principal, **Pix Parcelado Consignado**, é uma alternativa ao Pix tradicional que permite usar uma linha de crédito com garantia do salário, permitindo sacar, pagar e parcelar as transações via Pix. Opção pra quem não tem dinheiro, limite no cartão de crédito disponível ou não deseja pagar à vista.

## 1 APP White Label

Correspondentes bancários e Instituições financeiras, especialmente digitais – Folha de pagamento ou convênios órgãos públicos e convênios empresas privados.

**Oportunidade:** Prefeituras – Parceria com correspondentes locais com convênios e distribuição (INSS e Siape ajudam aumentar a cesta de produtos).

## 2 Marketplace de Crédito

Empréstimo, cartão de crédito e Pix Parcelado consignado, principalmente para bancos digitais com base de usuários.

**Oportunidades:** (i) Seguro prestamista com perda de renda e (ii) comissão sobre crédito efetivado (Comissão em torno de 8% upfront sobre o valor do empréstimo)

## 3 Crediário com varejistas

Pix Parcelado (BNPL) através do APP para consumo nos varejistas parceiros.

**Oportunidades:** (i) Base de CORBAN MASTER e clientes novos balcão lojista: Condições especiais de preço e parcelamento - Varejistas recebe valor a vista e sem tarifas (MDR e interchange) do cartão e sem custo de antecipação, (ii) Marketplace dentro do APP: possibilidade de ofertas de produtos e serviços aos usuários do Aplicativo em parceria com varejistas e prestadores de serviços parceiros, incluindo seguros.

## 4 Seguro Massificados

Oferta do seguro Auto aos servidores públicos com desconto na folha de pagamento com distribuição através do CORBAN.

**Oportunidade:** Seguro Auto, Seguro Pix, Seguro Celular e Seguro Vida.

**Obs.;** Check da base de usuários no Detran via IDTech contratada/onboarding e possibilidade de preços diferenciados no seguro (menores taxas e tarifas no meio de pagamento atual – cartão de crédito).

# Benefícios para os servidores

- 1 Agilidade na aprovação do crédito e na liberação dos recursos.
- 2 Rapidez e facilidade de uso.
- 3 As transações são autenticadas e confirmadas imediatamente, mantendo a segurança do sistema PIX.
- 4 Não há limite para uso.
- 5 Não há necessidade de aprovação de crédito.



# Benefícios para os Convênios

- 1 Não tem solidariedade para o Órgão Público, este somente é um “mero repassador” dos valores retidos em folha de pagamento.
- 2 Inclusão Social Financeira daqueles que não tem como adquirir uma linha de crédito rotativa.
- 3 Totalmente gratuito para o Órgão Público, sem necessidade de elaboração de Dotação Orçamentária.
- 4 Permite realizar compras, fazer transferência, pagamentos de contas, saques e parcelar.







# Benefícios para os estabelecimentos comerciais

- 1 ZERO taxas sobre as operações  
Mais uma opção para gerar novas vendas e Aumento do ticket médio
- 2 A venda é parcelada, mas recebe o valor integral da venda á vista e imediato.
- 3 Sem necessidade de integração, usamos as chaves PIX, copia e cola ou QR Code.
- 4 O Pix diminui o custo de transação, o que é benéfico para pequenos negócios.
- 5 Vendas no comércio eletrônico e lojas físicas.



# Fale conosco

## Site

[www.s8bank.com](http://www.s8bank.com)

## E-mail

[comercial@s8cred.com](mailto:comercial@s8cred.com)

## Telefone e WhatsApp

+5512 98227-9941

## Aviso Legal

Este Documento tem caráter meramente informativo e não consiste em intenção de oferta de compra ou venda de quaisquer títulos ou valores mobiliários.

As informações contidas neste Documento são confidenciais e devem ser analisadas exclusivamente pelo receptor.

Mediante o recebimento deste Documento, o receptor se obriga a manter sigilo sobre seu conteúdo e existência, a não divulgar, no todo ou em parte.

É vedada a distribuição deste Documento ou qualquer informação contida neste a terceiros.

Também é vedada a divulgação do conteúdo deste Documento ou qualquer reprodução ou distribuição deste material.