



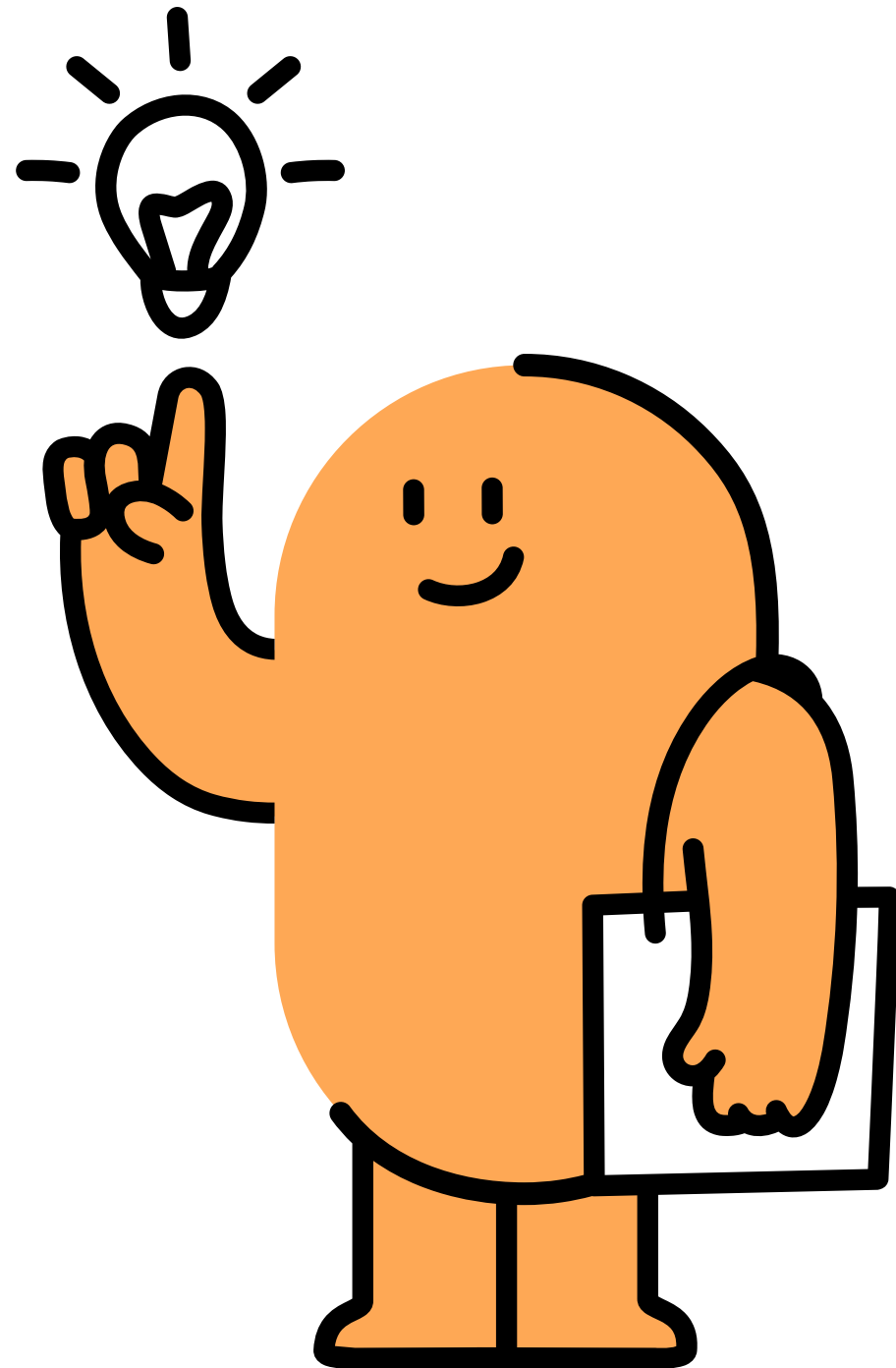
aulas
de emprendimiento

Bloque IV

LABORATORIO DE LANZAMIENTO

Formador: Rubén Martínez
Director de proyectos en Genion



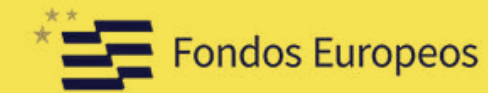


Pitch de Impacto:

Presentación de propuestas
y validación colectiva

Ecosistema de Apoyo

Ayudas, financiación y redes de acompañamiento para nuevas cooperativas.



AULAS DE EMPRENDIMIENTO

Impulsar la creación, apoyo continuado y consolidación de empresas jóvenes comprometidas con el impacto social, económico y medioambiental positivo en la Comunidad Valenciana.

aulasemprendimiento.com

¿Sabías que...

Existe una
ayuda directa de
10.000€
para impulsar tu empresa
en la Comunidad Valenciana

¡Incluso
más!



+

Ahorrate gastos de notaría.

+

Recuperar hasta el 50% de la inversión realizada en tu negocio.

¿Cómo es posible?

Gracias a que existe una resolución de ayudas específicas (1) de la Generalitat Valenciana a estas empresas de especial consideración según la Constitución Española (2) llamadas:
Cooperativas de Trabajo Asociado 🧡

- Ya existen más de 1.800 en la Comunidad Valenciana (Fuente: FEVECTA).
- Limitan la responsabilidad de las personas socias al capital de la empresa (como una SL).
- Pueden crearse con 2 personas socias (o más).
- Aportando solo 3.000€ (que puede ser en inmovilizado 💻 🖨).



(1) RESOLUCIÓN de 16 de julio de 2025. DOGV 10156 de 22/07/2026



(2) Artículo 129.2 de la Constitución Española

AYUDAS

¿Pero las cooperativas no son sólo agrícolas 🍊 🍷 ?

También, pero con este programa hemos creado **más de 41:**

Papelerías, agencias de marketing digital, comercio local, obradores de panadería...

En realidad, en cualquier tipo de negocio se puede emprender bajo la fórmula de **Cooperativa de Trabajo Asociado.**



¿Quieres saber más?

Tenemos un programa GRATUITO que está financiado por Fondo Social Europeo Plus y CEPES. Tanto si vas a emprender por primera vez como si ya eres autónomo, Comunidad de Bienes o SL.

Visita:

aulasemprendimiento.com



Financiación

Aulas de Emprendimiento en 2026 repartirá:

35.000€

Para crear (o transformar) tu empresa en Economía Social

**6 premios de
1.500€**

Presenta tu proyecto y consigue uno de los 6 premios que se repartirán en 2026.

**18 becas de
coworking de 590€**

Oficina de trabajo gratuita para tu proyecto emprendedor

**35 bonificaciones
directas de 500€**

Solo por asistir a 3 sesiones o mentorizaciones en el programa

Financiación



<https://youthbusiness.es>



<https://youthbusiness.es/programa-de-microcreditos-sociales/>



Financiación



Importe máximo:
hasta 5.000€



Tipo de interés
nominal: 0%



Reembolso: Mínimo
de 12 y máximo de
24 cuotas
mensuales



Reembolsos
mediante
domiciliación
bancaria



Tasa de
sostenibilidad: 5%



Participación en
servicios no
financieros

Redes de acompañamiento para nuevas cooperativas

LOCAL:



NACIONAL:



EUROPEO:



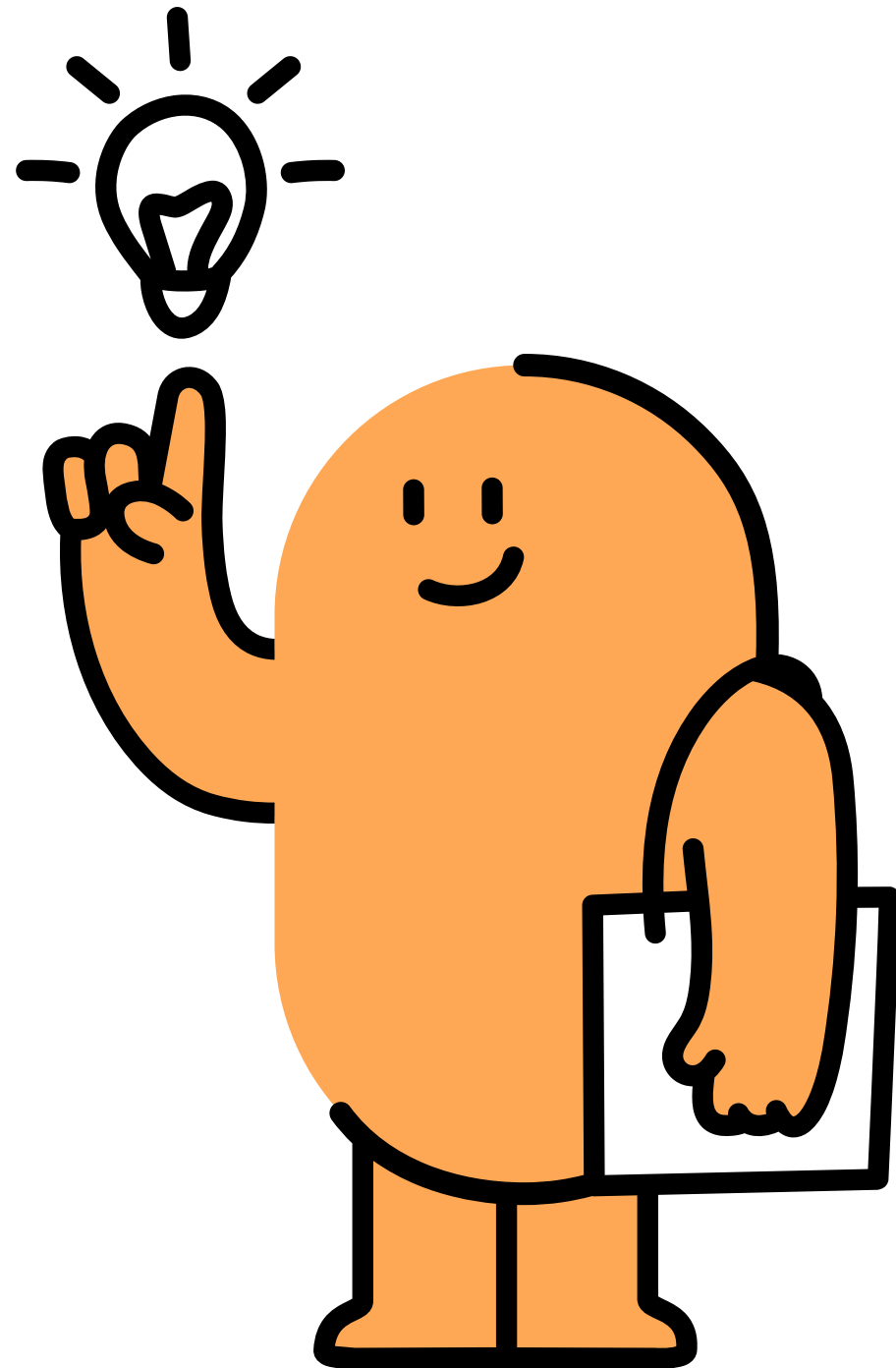
Redes de acompañamiento para nuevas cooperativas



Confederación Empresarial Española de
Economía Social (CEPES)



Pedro Sánchez anuncia que la Economía Social será "una de sus prioridades" si es elegido presidente
[Click here](#) to visit the page.



Pitch de Impacto:

Presentación de propuestas
y validación colectiva



INDICADORES

El programa Aulas de Emprendimiento tiene una duración de 6 años (2023-2029) y alcanzará los siguientes objetivos:

600

PARTICIPANTES

170

PLANES DE VIABILIDAD

150

EMPRESAS CREADAS

170

PERSONAS QUE OBTIENEN UN EMPLEO

500

PERSONAS RECIBEN FORMACIÓN

300.000

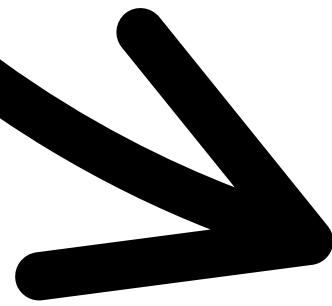
IMPACTOS EN REDES SOCIALES



Idea de negocio

- Somos Marta e Ignacio. Estamos los dos a tope con el negocio, jornada completa.
- Vendemos pulseras hechas a mano.
- Tengo Instagram, TikTok, página web.

¿Modelo de negocio?



Imaginemos que les va bien:
Creemos juntos su situación

¿Modelo de negocio?

INGRESOS:

Me va bien. Vendo 200 pulseras al mes y estoy facturando ya **2.400€** mensuales.

¿Modelo de negocio?

INGRESOS:

Me va bien. Vendo 200 pulseras al mes y estoy facturando ya **2.400€** mensuales.

GASTOS:

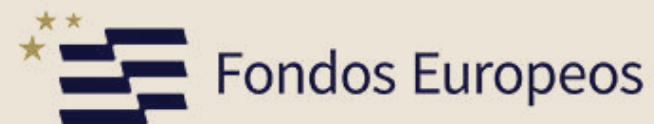
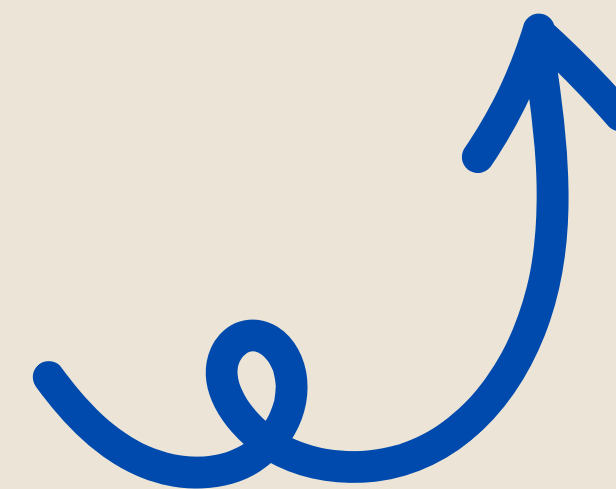
Salario mínimo interprofesional: 1.381,33€ (12 pagas) 2 personas: 2.762€/mes	2762€
Autónomo: 300€ . 2 personas (300€ x 2) : 600€	600€
Materia prima 30% valor de venta: 790€	790€
Luz, agua, internet: 50€ + 20€ + 20€ (90€)	90€
Asesoría coste mensual: 60€ cada uno (120€)	120€
Software y otros gastos: 90€	90€
	<hr/>
	4.452€

Resultado:

Pérdidas de **2.052€**, en 12 meses: **24.624€**



AYUDAS ECONÓMICAS Y SUBVENCIONES PARA AUTÓNOMOS 2025



¿ESTÁN TODAS?

No están todas.

Aquí mostramos solo aquellas que conocemos y tenemos certeza de su funcionamiento y están alineadas al Plan de Apoyo al Emprendimiento 2024-2027 de GVA.



Cofinanciado por
la Unión Europea



GOBIERNO
DE ESPAÑA



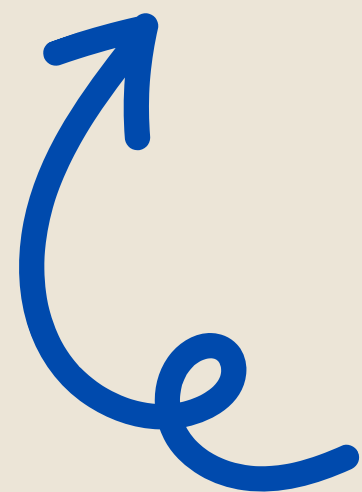
Fondos Europeos





MANUAL DE RECOMENDACIONES PREVIAS

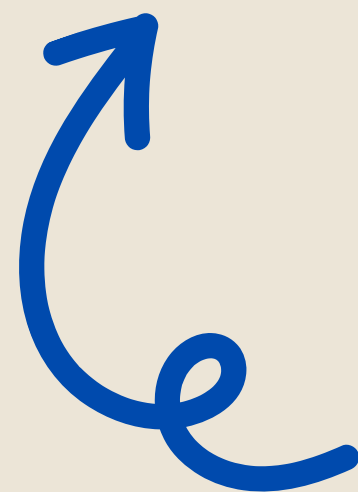
Aspectos a tener en cuenta en la **la gran mayoría** de ayudas y subvenciones



- SI Y NO ¿Qué es realmente?



ALTA AUTÓNOMO GRATIS



- **Nos explica la ayuda:**
- Julio Perpiñán, de Impulso Cooperativo.

• SI Y NO ¿Qué es realmente?

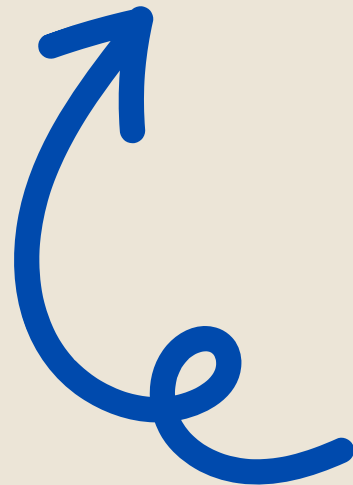
Desde enero 2025 existe un punto PAE (Punto de Ayuda al Emprendedor) gestionado por Impulso Cooperativo en las instalaciones de Genion Lab.

Si gestionas tu alta como autónomo desde uno de estos **puntos PAE** no tendrá ningún coste. A precio de mercado estamos hablando de aproximadamente 80€.

- Más info: [IMPULSO COOPERATIVO](#)



ORDENADOR GRATIS



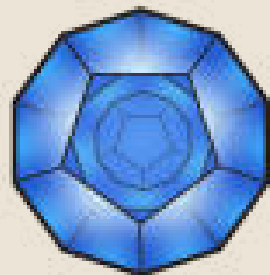
- **Nos explica la ayuda:**
- Tomás Martínez, de Sogesteca.
- **SI Y NO ¿Qué es realmente?**



Ayuda fondos europeos para digitalizar tu empresa. Forma parte de la ayuda KIT DIGITAL. Hasta octubre 2025. Autónomos, hasta 3 empleados (ratio último año). Se llama puesto seguro. Solicitan el bono, 6 meses para cerrar acuerdo y él gestiona. Para darte acceso al ordenador necesitas contratar una de las 12 soluciones siguientes (dentro del precio): Gestión de Procesos (software para taller, almacén, clientes, facturación, ventas tickets comercio, partes de trabajo, factura digital. Tendrás que pagar el IVA. Te llevas un puesto seguro: con antivirus, encriptación, arranque seguro y 12 meses de mantenimiento.

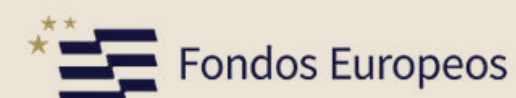
¿Cuánto tarda?

Desde el inicio de la gestión depende de varios factores, pero normalmente unos 2 o 3 meses.



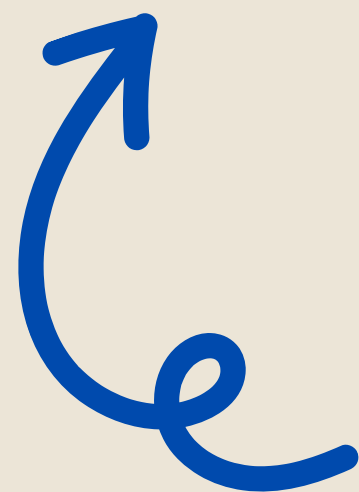
Sogesteca

Tomás Martínez
info@sogesteca.es





PÁGINA WEB GRATIS



- **Nos explica la ayuda:**
- Judith Domínguez, de Wabi.

- **SI Y NO ¿Qué es realmente?**

Forma parte de la ayuda KIT DIGITAL.

No tendrá coste para ti como autónomo, pero **tendrás que pagar el IVA. hasta 2000€ para crearte una página web o presencia digital.**

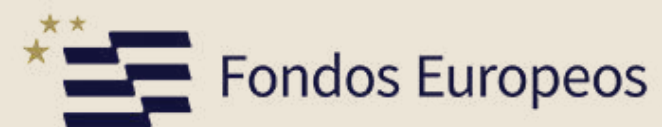


<https://wearewabi.com/>

Crea tu web o tienda online gratis

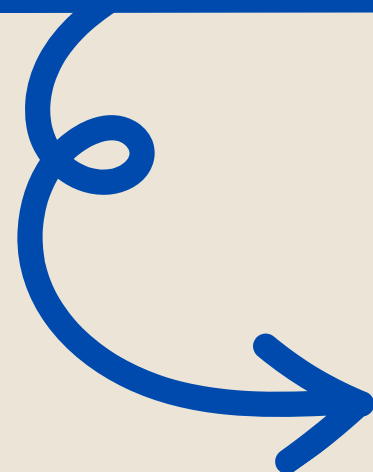
En enero de 2022 el Gobierno lanza el programa **Kit Digital para pymes y autónomos** con el fin de apoyar la digitalización de las pequeñas y medianas empresas. Mejorando así su competitividad y haciéndolas más eficaces.

En Wabi nos hemos convertido en "**Agentes Digitalizadores**" para poder ofrecer a nuestros clientes la posibilidad de acceder a estas interesantísimas subvenciones. Las pequeñas empresas y autónomos de Elda, Petrer y Alicante podrá optar a **rediseñar su web, tienda online, mejorar su presencia en internet o potenciar sus redes sociales**. Y todo ello con una importante ayuda económica por parte del estado.





Registro de marca en EUIPO




Alberto Segura
PROPIEDAD INDUSTRIAL

Alberto Segura -
info@albertopi.com
675 808 268 - 865 71 23 54

Subvenciones SME Fund Ideas Powered de la EUIPO

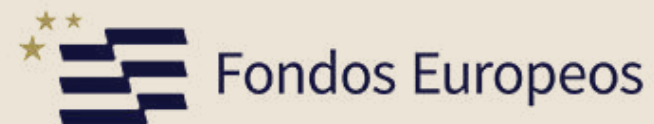
- **SI Y NO ¿Qué es realmente?**

Si eres una PYME o autónomo de la UE, podría optar a estas ayudas:

Cobertura de hasta el 75% en tasas de solicitud de marcas y diseños (máximo 700€).
Válido para marcas y diseños solicitados ante la EUIPO y en oficinas nacionales de la UE (incluida la OEPM en España).

Para marcas internacionales vía OMPI, se reembolsa el 50% de las tasas de designación posterior (excluyendo las tasas de tramitación de la oficina de origen).

La subvención estará disponible durante todo 2025 o hasta agotar fondos. Por experiencia en años anteriores, estos suelen agotarse a mitad de año, por lo que recomendamos tramitarla cuanto antes.

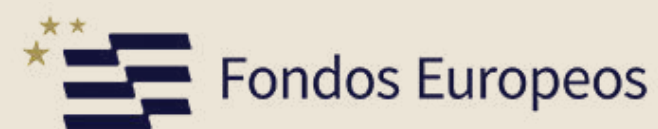




Ayudas LEADER



PARA EL AUTOEMPLEO Y LA CREACIÓN
Y MEJORA DE EMPRESAS EN LOS
TERRITORIOS RURALES DEL GAL ASIR





Personas beneficiarias

Podrán ser beneficiarias las personas físicas que creen una microempresa a título individual en la que, al menos, se garantice el autoempleo del solicitante.



+ info y atención personalizada

www.galsurdealicante.es

640 028 945

LEADER

Desarrollo liderado por comunidades locales

TICKET RURAL

Ayudas al autoempleo

Hasta 19.000 €

En dos anualidades



Actuaciones subvencionables

- ✓ Cualquier sector económico, distinto del agroalimentario, que incluya elementos innovadores y esté ubicado en el territorio LEADER.
- ✓ Aplicables a nuevas altas para la gestión de traspasos de negocios rurales por jubilación o cese forzoso.
- ✓ La actividad debe mantenerse durante 3 años desde la concesión de la ayuda, y debe ser la actividad principal de la persona solicitante.



Personas beneficiarias

- ✓ Personas físicas, microempresas, y PYME.
- ✓ Agricultores que diversifiquen sus actividades en ámbitos no agrícolas.



+ info y atención personalizada

www.galsurdealicante.es

640 028 945

LEADER

Desarrollo liderado por comunidades locales

AYUDAS A LA CREACIÓN Y MEJORA DE EMPRESAS NO AGRÍCOLAS

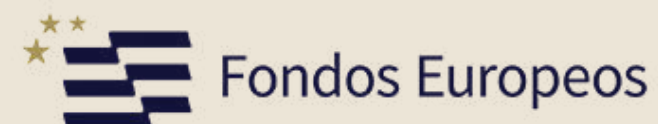
Hasta 100.000 €

Con una intensidad máxima de ayuda del 65% de la inversión subvencionable.



Actuaciones subvencionables

- ✓ Gastos de constitución y establecimiento de una sociedad.
- ✓ La construcción, adquisición o mejora de bienes inmuebles.
- ✓ La compra de maquinaria nueva o equipamiento, incluyendo programas y aplicaciones informáticos, y diseño y programación de webs.
- ✓ Honorarios de arquitectos, ingenieros, consultores, estudios de viabilidad
- ✓ La compra y adaptación de vehículos de empresa.





Personas beneficiarias

- ✓ Personas físicas, microempresas, y PYME.



+ info y atención personalizada

www.galsurdealicante.es

640 028 945



LEADER

Desarrollo liderado por comunidades locales

AYUDAS A LA CREACIÓN Y MEJORA DE EMPRESAS AGROALIMENTARIAS

Hasta 100.000 €

Con una intensidad máxima de ayuda del 65% de la inversión subvencionable.



Actuaciones subvencionables

- ✓ La construcción, adquisición o mejora de bienes inmuebles.
- ✓ La compra de maquinaria y equipo hasta el valor de mercado del producto.
- ✓ Honorarios de arquitectos, ingenieros y asesores, y honorarios relativos al asesoramiento sobre la sostenibilidad económica y medioambiental, incluidos los estudios de viabilidad.
- ✓ La adquisición, el desarrollo o las tarifas de uso de programas informáticos, soluciones en la nube o similares, y la adquisición de patentes, licencias, derechos de autor y marcas registradas.



LEADER

Desarrollo liderado por comunidades locales

TERRITORIO LEADER

Grupo de Acción Local ASiR

13 municipios y pedanías

De 5 comarcas alicantinas

L'ALACANTÍ

- Agost.
- Busot.
- Aigües.
- Torremanzanas.

VINALOPÓ MEDIO Y ALTO

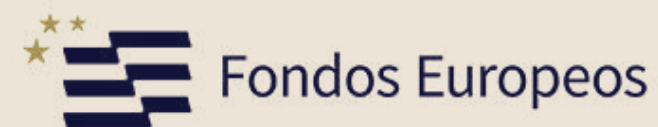
- Salinas.
- Hondón de los Frailes.
- Algüena.
- La Romana.
- Hondón de las Nieves.

VINALOPÓ BAJO

- **Elche Pedanías:** (Algorós, Asprella, Les Atzavares Altes, Les Atzavares Baixes, Carrús, Daimés, El Derramador, Llano de San José, Els Bassars, El Ferríol, Jubalcoi, La Baia Alta, La Baia Baixa, L'Algoda, Les Vall-llongues, Maitino, Perleta, Puçol, Les Salades, Santa Anna, Torre-llano Baix, La Vallverda Alta diseminado, La Vallverda Baixa diseminado).

VEGA BAJA

- **Orihuela Pedanías:** (Arneva, Barbarroja, Camino de Beniel, Camino Viejo de Callosa, Correntías Altas, Correntías Bajas, Correntías Medias, Desamparados, El Escorratel, El Mudamiento, Hurchillo, La Aparecida, La Campaneta, La Murada, Las Norias, Los Huertos, Media Legua, Molino de la Ciudad, Molins, Parroquia de La Matanza, Rincón de Bonanza, San Bartolomé, Torremendo).
- **Almoradí Pedanías:** (El Raiguero, Cruz de Galindo, Puente de Don Pedro, El Saladar y Heredades).
- **Daya Vieja.**





Ayuda IMPYME

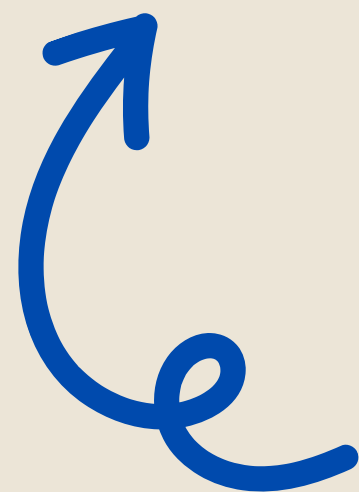


aaa

• aaa



USAR TU PARO para emprender



- **Nos explica la ayuda:**
- Sandra Egido, de Genion.
- **SI Y NO ¿Qué es realmente?**

Capitalizar el paro significa que, en lugar de recibir la prestación mes a mes, puedes solicitar que te la abonen en un único pago. Este dinero se destina a financiar los gastos iniciales de tu proyecto de emprendimiento.

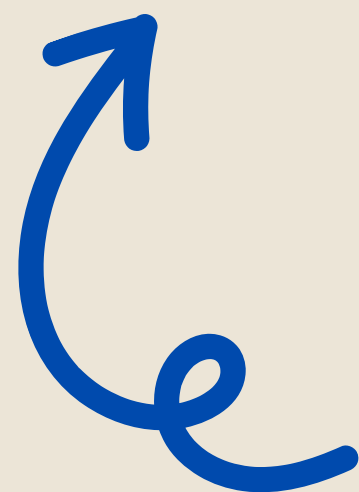
Puedes solicitar que te ingresen el PARO para emprender. Será requisito presentar un **PLAN DE VIABILIDAD**. Desde el programa Aulas de Emprendimiento te podemos acompañar gratuitamente para crear ese plan de viabilidad.

Desde el programa no te solicitamos el pago único ni aseguramos que lo puedas cobrar, pero te acompañamos a pensar los números y ver si tu idea de negocio es viable.





SI PASAS DE AUTÓNOMO A EMPRESA TE DAN 20.000€.



- **Nos explica la ayuda:**
- Pilar Ruiz, de Genion.

- **SI Y NO ¿Qué es realmente?**

Si cumples los principios de Economía Social y decides pasar de ser autónomo a crear una empresa en Economía Social podrás aprovechar una serie de ayudas económicas.

Veamos un poco más en detalle:

ECONOMÍA SOCIAL

ECONOMÍA SOCIAL



Un modelo económico que **prioriza a las personas y el bien común** sobre el beneficio individual.

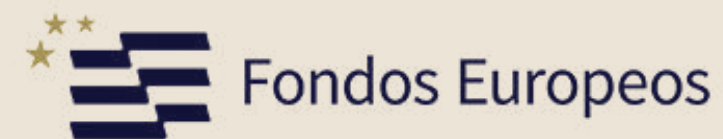
Busca un **impacto social positivo**, la sostenibilidad y la participación democrática.

Incluye cooperativas, asociaciones, fundaciones y otras entidades.

¿Qué es una cooperativa de Trabajo Asociado?

Una empresa donde **los trabajadores son los dueños** y toman las decisiones de forma conjunta. Esto quiere decir que cada uno tiene voz y voto para tomar decisiones. Fomenta la **participación**, la **igualdad** y la **responsabilidad compartida**. Busca generar empleo de calidad y contribuir al desarrollo local.

Para ponerla en marcha:



Beneficios de la cooperativa:

Beneficios Fiscales

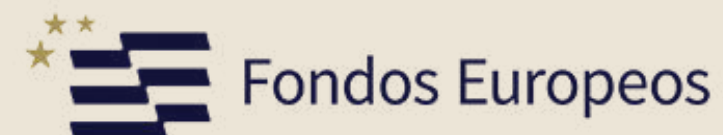
Impuesto de Sociedades: Tipo reducido del 20%, reducciones adicionales y deducciones sobre la cuota.

Exenciones de Impuestos: Impuesto sobre Actividades Económicas, Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados, etc.

Ayudas y Subvenciones

Las cooperativas pueden acceder a varias subvenciones del Estado y de la Generalitat, lo que les facilita montar el negocio, formarse y modernizarse.

Programas de apoyo a la creación y consolidación de cooperativas





Ayudas a la Economía Social

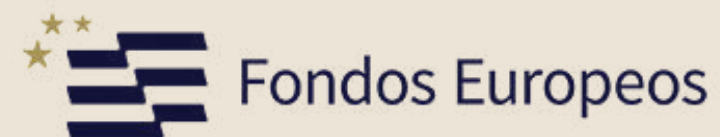
Creación Nueva Empresa

Para las cooperativas de nueva creación, esta subvención cubre hasta 4.000 € en los siguientes gastos:

- Gastos de asesoría: máximo 600 €
- Gastos de gestoría: máximo 600 €
- Cuotas iniciales de suministros: máximo 600 €

Ojo! No puedes recibir más del **40%** de lo que gastéis.

Si en la factura viene el IVA desglosado, podéis incluirlo en la solicitud.

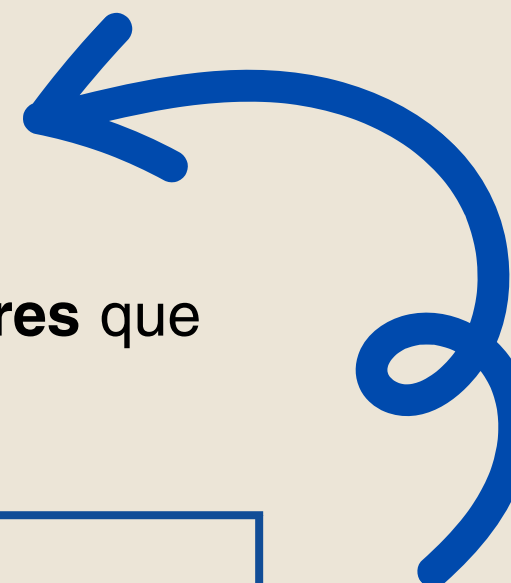




Ayudas a la Economía Social

Integración Sociolaboral

Se dirige a cooperativas que vayan a **incorporar a nuevos socios trabajadores** que sean de personas desempleadas o personas con contrato de trabajo temporal:



Hombres	8.000 €
Mujeres	10.000 €
Colectivos en riesgo de exclusión	12.000 €
Trabajadores temporales que se convierten en socios	6.000 € para hombres 7.500 € para mujeres

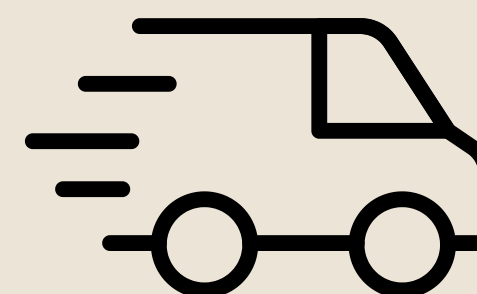
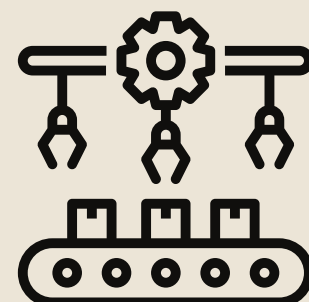
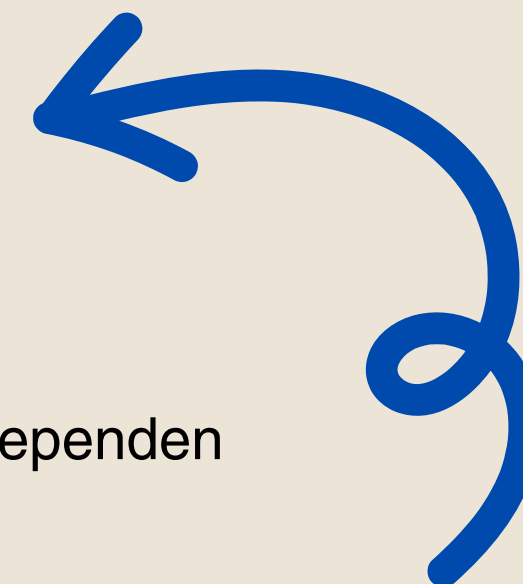


Ayudas a la Economía Social

Inversión

Dirigida a cooperativas, para la **adquisición de activos fijos nuevos**.

La ayuda **cubre hasta el 50% del coste de la inversión**, con límites que dependen del número de socios y del capital social.



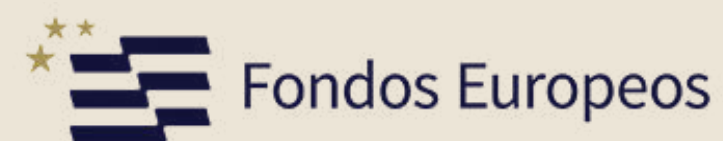
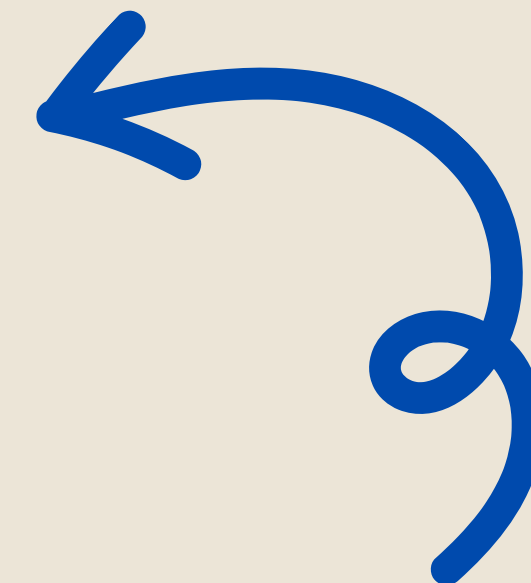


Ayudas a la Economía Social

Asistencia Técnica

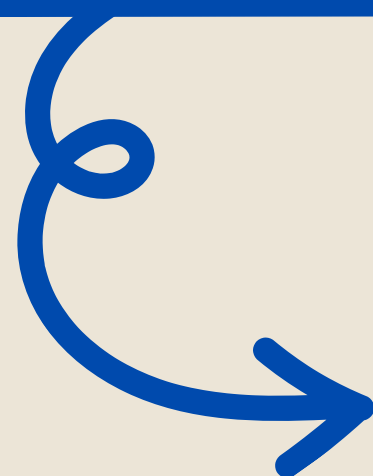
Esta ayuda permite financiar la contratación de directores o gerentes, así como estudios de viabilidad, organización, comercialización o diagnósticos.

Se subvenciona **hasta el 50% del coste de estas actuaciones**, con un límite máximo de 20.000€, y se conceden como máximo dos asistencias por entidad, sin superar en total cinco veces el capital social.





Oficina de coworking gratuita en 2025



Durante 2025 a través de programas financiados por Ayto. Petrer y Fondos Europeos

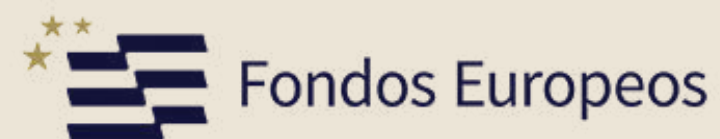
- SI Y NO ¿Qué es realmente?

Si tu proyecto está en fase idea:

Si tienes previsto crear una empresa de Economía Social en 2025:



aulas de emprendimiento



NOS VEMOS EN



aULas
de emprendimiento



Economía Social





Acompañamos a las personas emprendedoras en 3 fases:

ANTES DE EMPRENDER

Acompañamiento FASE GENION

Preparación para afrontar el emprendimiento. Desde la idea hasta el Plan de Empresa y tu primera Planificación Económica inicial.

genion
Tejiendo EVERYWHERE



CONSTITUCIÓN DE EMPRESA

Acompañamiento
FASE IMPULSO COOPERATIVO

Desde tu Plan Inicial hasta la creación
de tu empresa de Economía Social

impulso
cooperativo

An illustration depicting a social economy ecosystem. At the top, two figures stand on a horizontal beam, with a stream of particles falling from it. Below, a man holds a large gold coin with a dollar sign, and a woman holds a large gold coin with a lightbulb. In the center, a globe is labeled 'ECONOMÍA SOCIAL'. The scene is surrounded by gears, lightbulbs, and stylized green shapes.

CONSOLIDACIÓN

Acompañamiento desde la creación de tu empresa hasta los 18 meses para mejorar su supervivencia.



Aula Vinalopó 2026

¡QUIERO INSCRIBIRME!

De abril a mayo 2026

The banner features a dark blue rounded rectangle on a yellow background. The text 'Aula Vinalopó 2026' is in large yellow and white font. A white button with the text '¡QUIERO INSCRIBIRME!' is positioned below the main title. At the bottom, a white bar contains the text 'De abril a mayo 2026'. Faint, repeating text 'aulasdeemprenimiento2026' is visible in the background.



Aula Alicante 2026

¡QUIERO INSCRIBIRME!

De mayo a junio 2026

The banner features a dark blue rounded rectangle on a blue background with a white dot pattern. The text 'Aula Alicante 2026' is in large yellow and white font. A white button with the text '¡QUIERO INSCRIBIRME!' is positioned below the main title. At the bottom, a yellow bar contains the text 'De mayo a junio 2026'. Faint, repeating text 'aulasdeemprenimiento2026' is visible in the background.



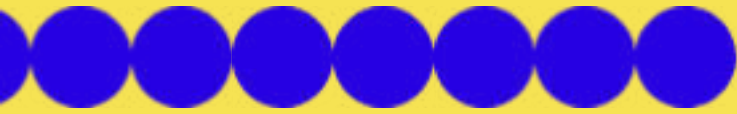


Bloque I

El ADN del Proyecto

// 10 marzo 2026 // 11.00 a 13.30 h

Rubén Martínez



Bloque II

Del "Yo" al "Nosotros"

// 12 marzo 2026 // 11.00 a 13.30 h

Esther Navarro



Bloque III

**Las Rockstars de las Nuevas Economías
Cooperativas de Trabajo**

// 18 marzo 2026 // 11.00 a 13.30 h

Maribel Martínez



Bloque IV

Laboratorio de Lanzamiento

// 24 marzo 2026 // 11.00 a 13.30 h.

Rubén Martínez



ECONOMÍA SOCIAL



La economía social es un modelo económico que pone a las personas y al interés colectivo en el centro de su actividad, **priorizando la cooperación, la solidaridad y la sostenibilidad sobre el lucro individual.** En un contexto donde las crisis económicas y sociales han evidenciado las desigualdades estructurales, este modelo se posiciona como una solución resiliente y transformadora.

<https://planderecuperacion.gob.es/noticias/que-es-la-economia-social-prtr>



La economía social es un modelo económico que pone a las personas y al interés colectivo en el centro de su actividad, **priorizando la cooperación, la solidaridad y la sostenibilidad sobre el lucro individual**. En un contexto donde las crisis económicas y sociales han evidenciado las desigualdades estructurales, este modelo se posiciona como una solución resiliente y transformadora.

<https://planderecuperacion.gob.es/noticias/que-es-la-economia-social-prtr>





¿Por qué Economía Social?

Noticias > Empresas

EMPRESAS ESPAÑA 08 DE JUNIO

Tesla podría armar una mega fábrica en España por más de 4.500 millones de euros

“Elon Musk mantiene contactos con la Generalitat Valenciana para llevar a cabo una inversión superior a los 4.500 millones de euros”

<https://www.adnempresario.com/noticias/1-noticias/6-empresas/5121-tesla-podria-armar-una-mega-fabrica-en-espana-por-mas-de-4-500-millones-de-euros/#:~:text=El%20precedente%20de%20Volkswagen,los%204.500%20millones%20de%20euros.>

Empresa Tradicional



Comparativa de Modelos

Dimensión	Empresa Tradicional
Objetivo	Maximizar beneficio accionista
Gobernanza	Propiedad basada en capital
Excedentes	Distribución de dividendos
Resiliencia	Vulnerabilidad al mercado

| **Un Motor Económico Real**

Economía Social

2.8M

Entidades en Europa

13.6M

Empleos Directos

8%

del PIB de la UE

Representa el 6.3% de la población activa de la Unión Europea.

Comparativa de Modelos

Dimensión	Empresa Tradicional	Economía Social
Objetivo	Maximizar beneficio accionista	Servicio a socios o comunidad
Gobernanza	Propiedad basada en capital	Democrática (1 persona, 1 voto)
Excedentes	Distribución de dividendos	Reinversión en el fin social
Resiliencia	Vulnerabilidad al mercado	Alta adaptación y estabilidad

Empresa Tradicional



Economía Social



Empresa Tradicional



Economía Social



Economía Social



Instrumentos Financieros

InvestEU

Provee garantías presupuestarias de la UE para facilitar el acceso a créditos bancarios y financiación de capital para empresas sociales con dificultades de avales.

FSE+

El Fondo Social Europeo Plus es la herramienta principal para la creación de empleo, formación técnica y proyectos de inclusión socio-laboral activa.

Otros fondos: Horizonte Europa (innovación) y el Mercado Único (digitalización).

| Acceso a Mercados Públicos

La UE impulsa la **Contratación Pública Responsable** mediante:

- ✓ **Cláusulas Sociales:** Criterios que premian la inserción laboral de colectivos vulnerables en las licitaciones.
- ✓ **Contratos Reservados:** Los Estados pueden reservar cuotas de mercado exclusivamente para empresas sociales.
- ✓ **Guía de Compra Social:** Recomendaciones del Consejo para que la administración pública sea un motor de impacto local.
- ✓ **Social Economy Gateway:** Un portal único para mejorar la visibilidad y capacitación de las entidades ante la ley.

Tendencia: Un Sector al Alza



Crecimiento impulsado por el Plan de Acción y los fondos [NextGenerationEU](#).



Economía Social

¿Qué es y en qué se diferencia de emprender en una Startup?



Una startup busca un crecimiento **rápido y exponencial** y su configuración facilita la entrada de inversión externa (los famosos “inversores”). Si todo marcha bien en 10 años estarás vendiendo tu startup a una empresa más grande y todo el mundo tendrá un exit maravilloso y podrás retirarte a Bali en tu propio barco.

Crear una startup es maravilloso pero se centra principalmente **en el crecimiento (€)**. Tiene un riesgo enorme, bajas posibilidades de éxito y una alta probabilidad de cerrar en pocos años.

Economía Social

¿Qué es y en qué se diferencia de emprendimiento?

SIETE DE CADA DIEZ NUEVAS EMPRESAS CIERRAN ANTES DE GENERAR INGRESOS

El 85% de las 'startups' españolas no llegan a los tres años por falta de financiación o errores estratégicos

La mayoría de las empresas emergentes españolas cierran por falta de financiación antes de haber empezado a generar ingresos. Un 85% de los startups no llegan a cumplir los tres años de vida.



El 85% de las startups españolas no supera sus tres primeros años de vida

La mayoría de empresas emergentes cierra porque se queda sin capital antes de generar ingresos. Además de la falta de financiación, los expertos señalan...

Diario AyE · Aug 20, 2025

Crear una startup es maravilloso pero se centra principalmente **en el crecimiento (€)**. Tiene un riesgo enorme, bajas posibilidades de éxito y una alta probabilidad de cerrar en pocos años.

Economía Social

¿Qué es y en qué se diferencia de emprender en una Startup?

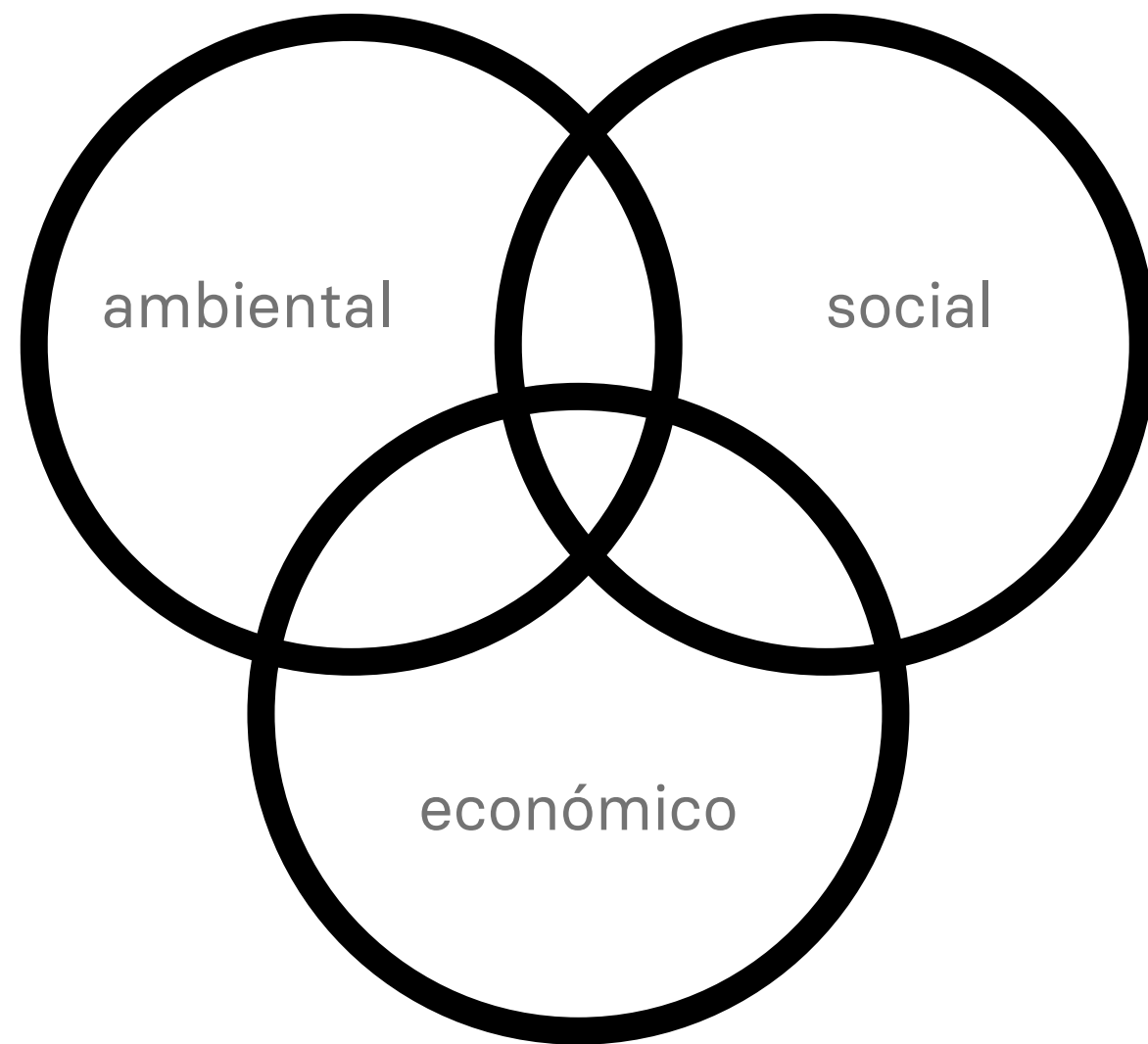


Antonio González,
el CEO de Impact
Hub Madrid

El **emprendimiento vital** no busca crecer rápido (quizá incluso no será necesario crecer) pero si lo hace será de forma **orgánica, sostenible y tranquila**. Busca un trabajo digno no solo en lo económico sino también en su impacto social y ambiental. El emprendedor vital no busca retirarse en su barco de Bali, se enfoca en **conseguir un buen equilibrio entre trabajo y vida personal, conciliación, respeto a su entorno y a las personas**.

NAIF ALERT

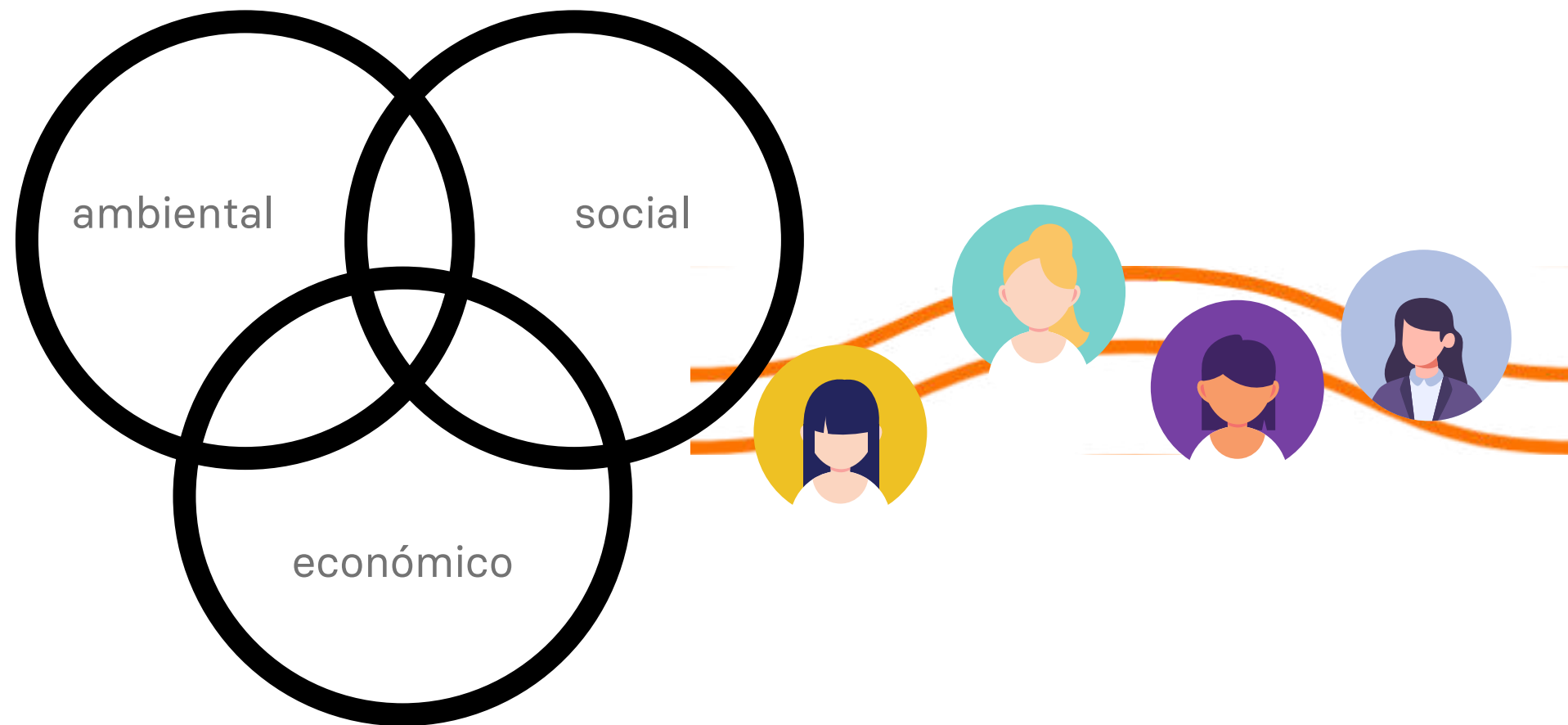
Ingenuo o inocente



Henri Rousseau. Traumgarten

NAIF ALERT

Ingenuo o inocente



Henri Rousseau. Traumgarten

ESPACIOS DE CREACIÓN Y CRECIMIENTO

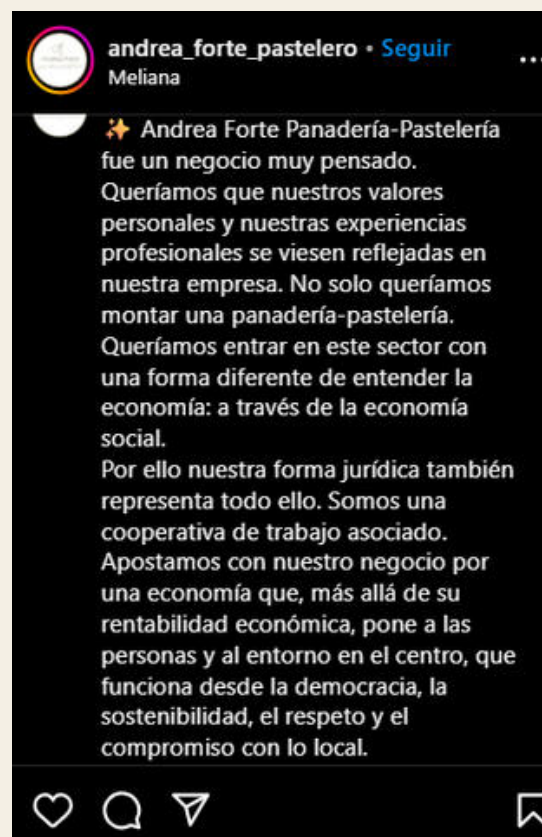


CASO DE ÉXITO

ANDREA FORTE Panadería pastelería




Caso de éxito:







Andrea y Mila entraron al programa en julio de 2024. Cuatro meses después, tras pasar por el itinerario lanzaron su empresa de Economía Social: Andrea Forte Panadería Pastelería.

En 2025 ganaron el "Premio Impulso Cooperativo 2025 al Mejor Proyecto de Impacto Positivo".

 **andrea_forte_pastelero** • [Seguir](#)
Meliana

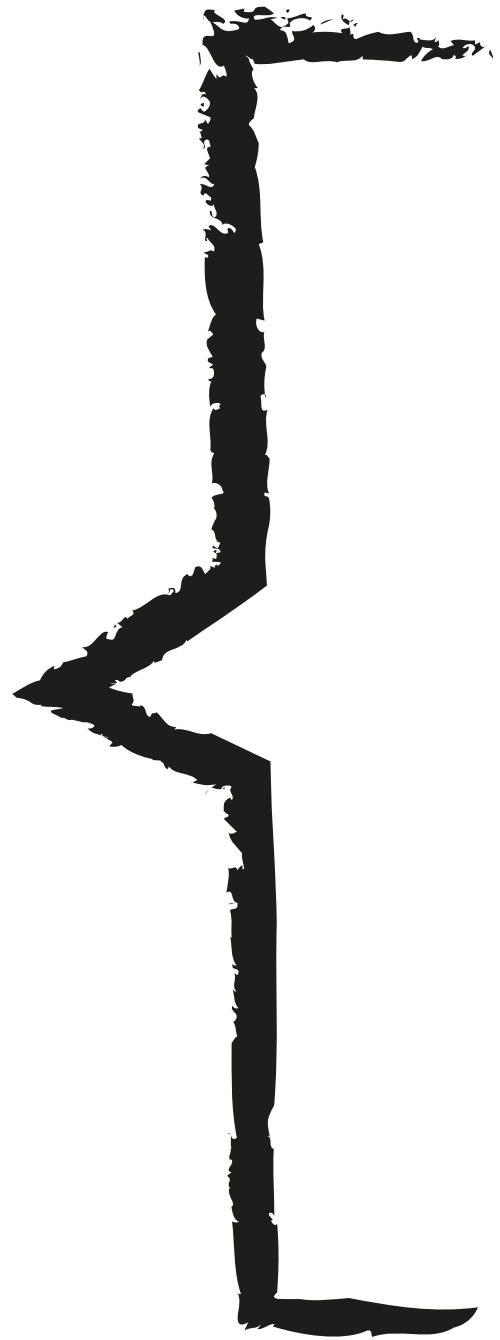
🌟 Andrea Forte Panadería-Pastelería fue un negocio muy pensado. Queríamos que nuestros valores personales y nuestras experiencias profesionales se viesen reflejadas en nuestra empresa. No solo queríamos montar una panadería-pastelería. Queríamos entrar en este sector con una forma diferente de entender la economía: a través de la economía social. Por ello nuestra forma jurídica también representa todo ello. Somos una cooperativa de trabajo asociado. Apostamos con nuestro negocio por una economía que, más allá de su rentabilidad económica, pone a las personas y al entorno en el centro, que funciona desde la democracia, la sostenibilidad, el respeto y el compromiso con lo local.





aulas de emprendimiento



- Calzado respetuoso
- Agencia de diseño
- Agencia de Marketing
- Taller de psicología
- Taller de soldadores
- escuela Infantil
- Trabajos de Altura (vertical)
- Inmobiliarias
- Espacio cultural y educativo
- Formación musical
- Artes Escénicas
- Imprenta
- Energía Solar
- Desarrolladores de software

aulas de emprendimiento



Cofinanciado por
la Unión Europea



GOBIERNO
DE ESPAÑA



Fondos Europeos



GENERALITAT
VALENCIANA



Cofinanciado por la Unión Europea



GOBIERNO DE ESPAÑA



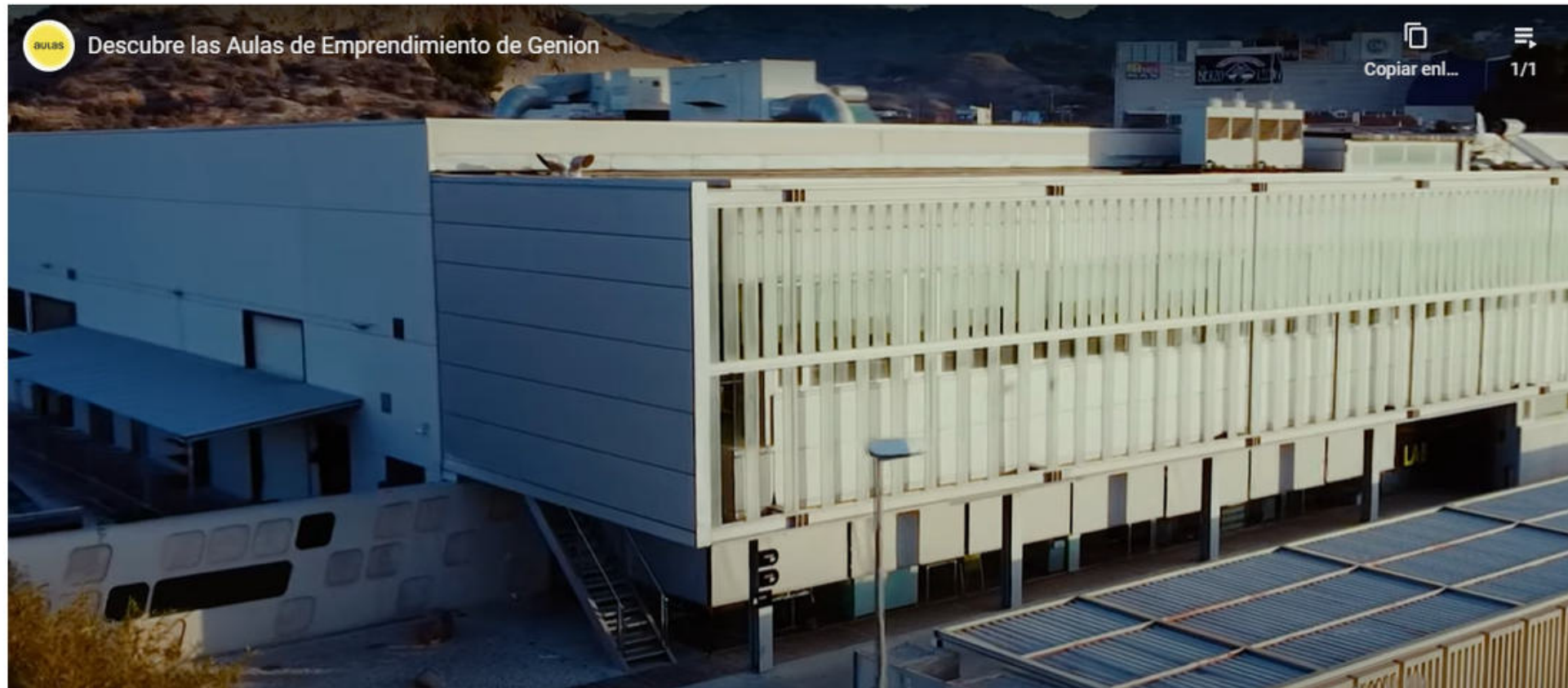
Fondos Europeos



GENERALITAT VALENCIANA



INICIO EQUIPO EL PROGRAMA AULAS AGENDA CONTACTO



+ INFO



aulas
de emprendimiento

(+34) 630 104 972

info@aulasemprendimiento.com

aulasemprendimiento.com

Tu proyecto emprendedor





No se trata de crear una empresa
**Se trata de tener un
modelo de negocio
sostenible**

Que se pueda sostener en el tiempo porque los números salen, porque tiene sentido la idea y responde a valores.



BUSINESS MODEL CANVAS



genion



Alianzas 	Actividades Clave 	Propuesta de Valor 	Relación con tus Clientes 	Segmentos de Clientes 
	Recursos Clave 		Canales 	
Estructura de Costes 			Fuentes de Ingresos 	



Colaboran:



el BMC no es una estructura rígida de gestión

Es la historia de cómo una
idea busca sobrevivir en el
mundo real



BUSINESS MODEL CANVAS



genion



Actividades Clave



Propuesta de Valor



Relación con tus Clientes



Segmentos de Clientes



Fresas de proximidad (Km 0) de la provincia de Alicante, frescas y de temporada.

Recursos Clave



Canales



e Costes



Fuentes de Ingresos



BUSINESS MODEL CANVAS



genion



Actividades Clave



Propuesta de Valor



Relación con tus Clientes



Segmentos de Clientes



Recursos Clave



Canales



Personas del CAMPUS
(Estudiantes, docentes, admin)

Costes



Fuentes de Ingresos



BUSINESS MODEL CANVAS



genion



Actividades Clave



Propuesta de Valor



Relación con tus Clientes



Segmentos de Clientes



Recursos Clave



Canales



Físico: El puesto de madera rústica

Digital: Perfil de Instagram

e Costes



Fuentes de Ingresos



BUSINESS MODEL CANVAS



genion



Actividades Clave



Propuesta de Valor



Relación con tus Clientes



Segmentos de Clientes



Recursos Clave



Canales



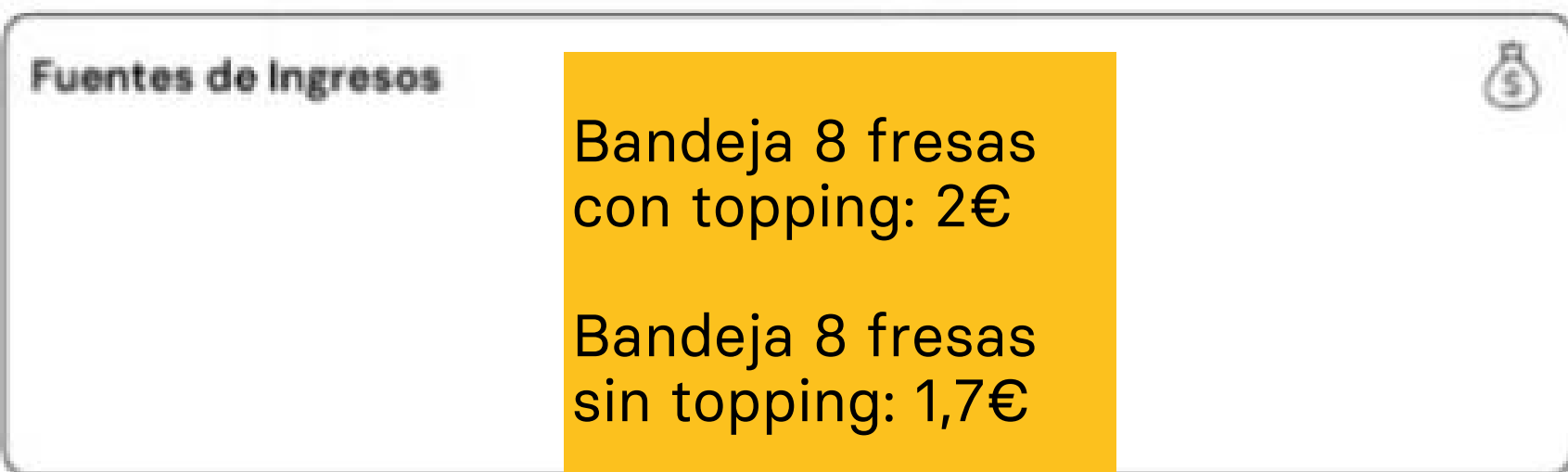
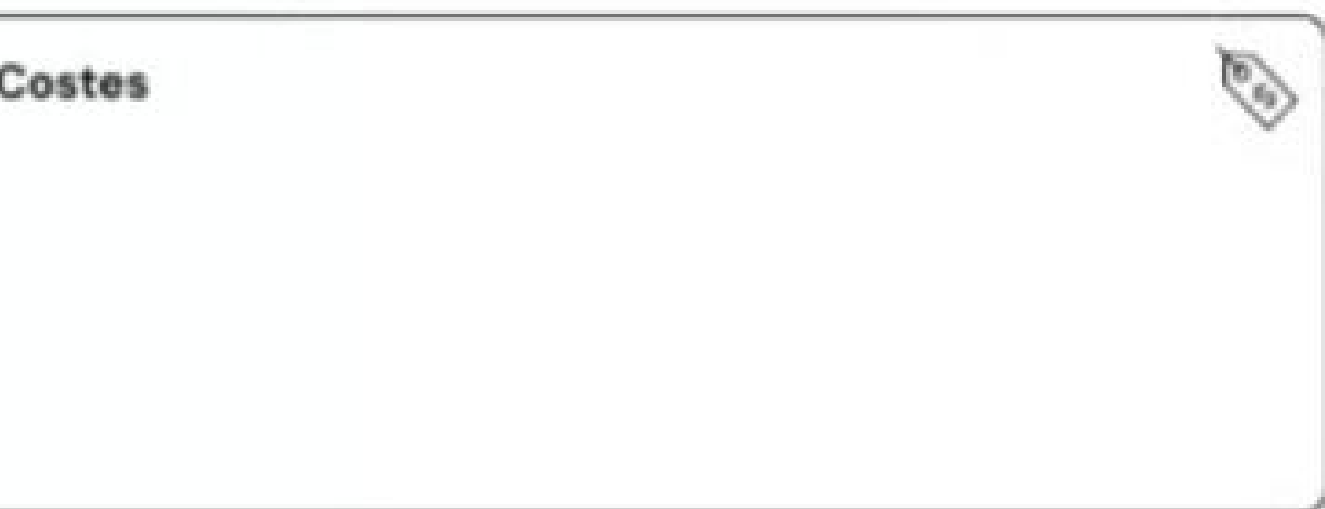
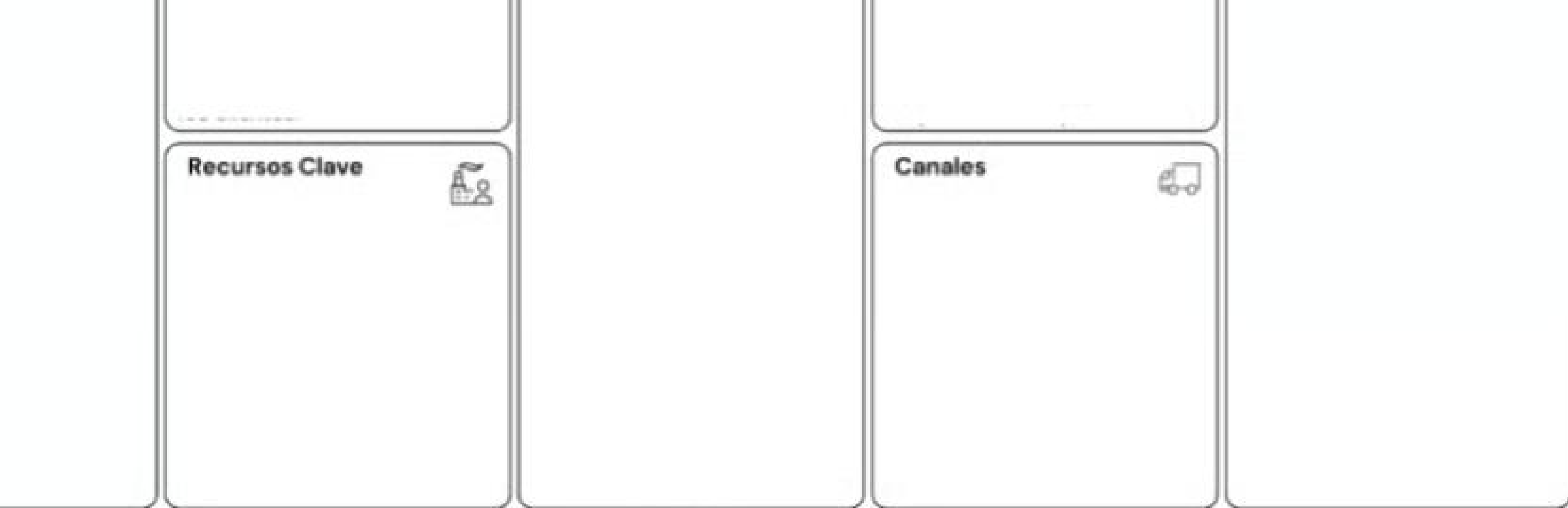
e Costes



Fuentes de Ingresos



Auto-servicio asistido: Rápido pero amable.
Carteles que explican de qué finca de Alicante vienen las fresas de ese día




Colaboran:




Alianzas 

Actividades Clave 

Propuesta de Valor 

Relación con tus Clientes 

Segmentos de Clientes

Recursos Clave 

- Fresas Vega Baja
- Permiso de la UA para el espacio.
- Puesto físico.
- 1 x persona con carnet de manipulador de alimentos y actitud positiva.

Canales 

Estructura de Costes 

Fuentes de Ingresos

Colaboran:






BUSINESS MODEL CANVAS




genion

1milli
bo

Alianzas 

Actividades Clave 

- Recogida de la fruta al amanecer para que esté fresca
- Lavado, corte y fundido del chocolate en el momento.
- Asegurar que las bandejas de bambú terminen en el contenedor orgánico.

Propuesta de Valor 

Relación con tus Clientes 

Segmentos de Clientes

Recursos Clave 

Canales 

Estructura de Costes 

Fuentes de Ingresos




BUSINESS MODEL CANVAS



genion

1milli
bo

Alianzas 

- Agricultores locales: Para garantizar precio y frescura sin intermediarios.
- La Universidad de Alicante (UA): Como socio estratégico que cede el espacio

Actividades Clave 

Propuesta de Valor 

Relación con tus Clientes 

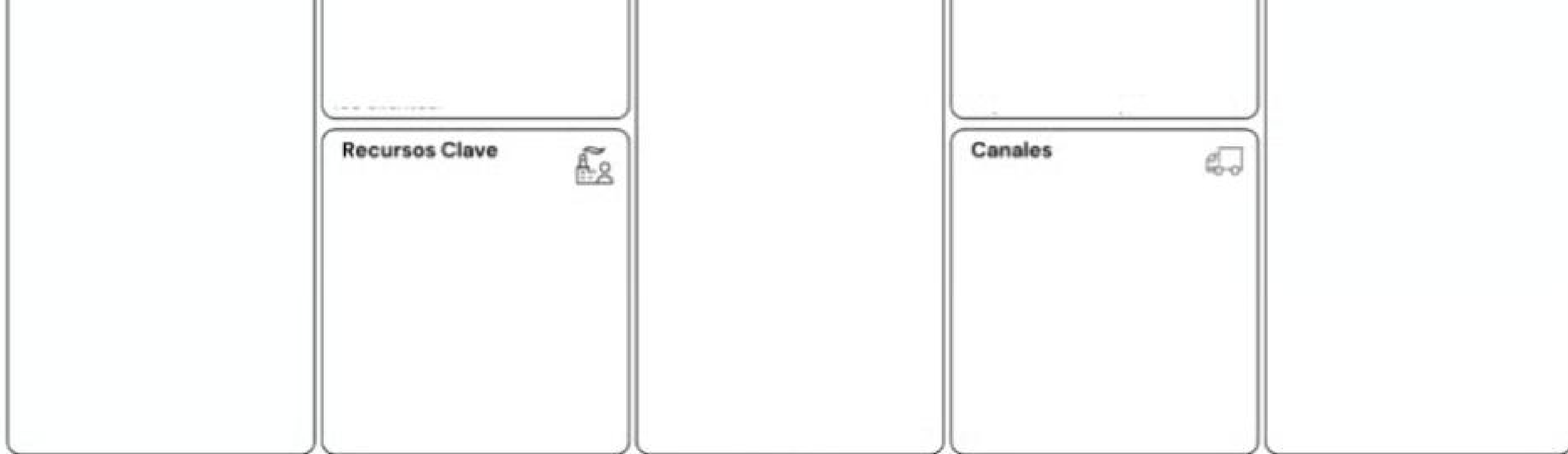
Segmentos de Clientes

Recursos Clave 

Canales 

Estructura de Costes 

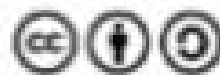
Fuentes de Ingresos



Estructura de Costes

- Compra de materia prima: Fresas y chocolate de calidad.
- Packaging: El coste de las bandejas de bambú (superior al plástico, pero alineado con el valor).
- Canon/Alquiler: El pago a la UA por el uso del espacio público

Fuentes de Ingresos



Colaboran:





AYUNTAMIENTO
DE ALICANTE



genion



EugeniAlicante



¡Hola! Soy Eugenia, tu compañera en esta aventura de **diseñar un modelo de negocio** para tu idea. Juntos vamos a explorar tu proyecto y, al final, **recibirás un resumen completo**.

En aquellas preguntas en las que no tengas clara una respuesta, utiliza el botón de ayuda y te haré algunas sugerencias. En cualquier momento puedes pedirme que actualice alguno de los apartados o que te haga un resumen de todo lo trabajado hasta el momento.

Si estás preparado/a pulsa el botón "**Comenzar**"





BUSINESS MODEL CANVAS



genion



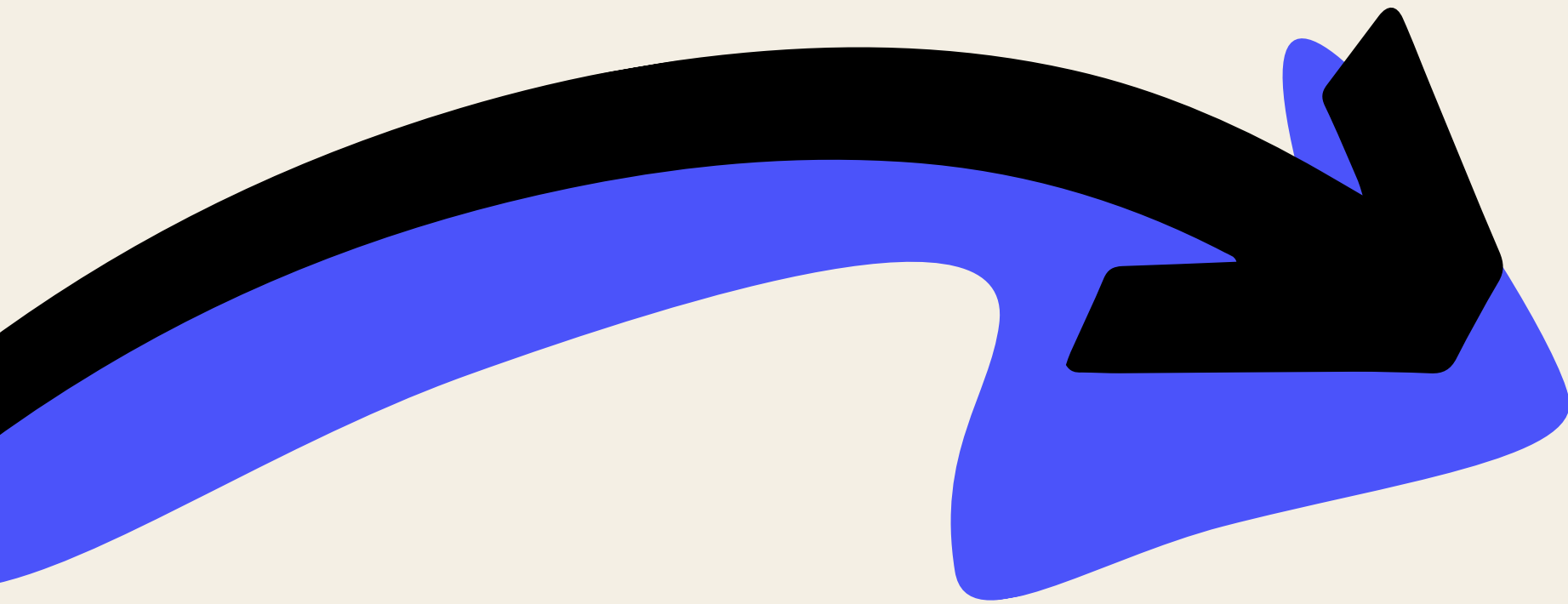
Alianzas 	Actividades Clave 	Propuesta de Valor 	Relación con tus Clientes 	Segmentos de Clientes 
	Recursos Clave 		Canales 	
Estructura de Costes 			Fuentes de Ingresos 	



Colaboran:



- Elige una idea/proyecto emprendedor
- Resuelve un reto / necesidad



¡El último día tendrás
que defenderla!



Cofinanciado por
la Unión Europea



GOBIERNO
DE ESPAÑA



Fondos Europeos



GENERALITAT
VALENCIANA



Cofinanciado por la Unión Europea



GOBIERNO DE ESPAÑA



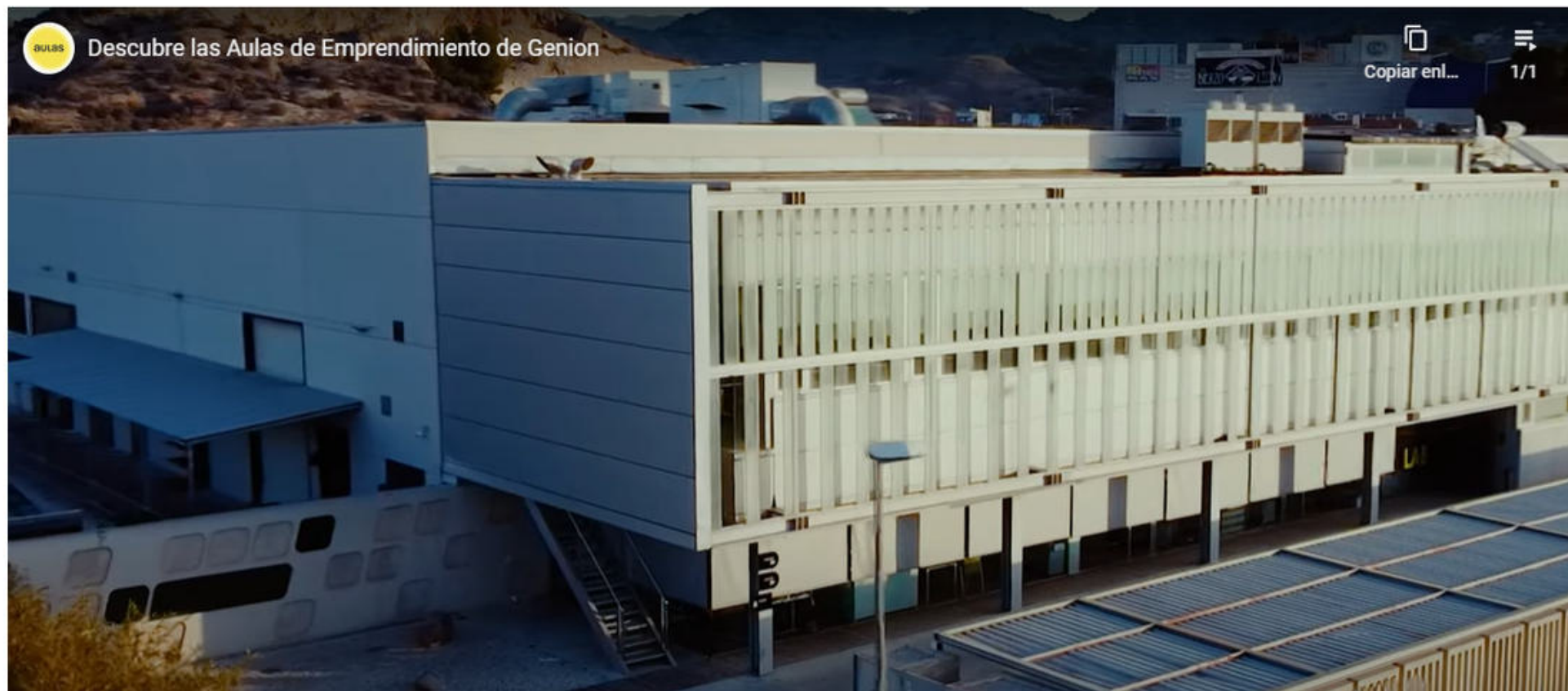
Fondos Europeos



GENERALITAT VALENCIANA



INICIO EQUIPO EL PROGRAMA AULAS AGENDA CONTACTO



+ INFO



aulas de emprendimiento

(+34) 630 104 972

info@aulasemprendimiento.com

aulasemprendimiento.com

INTENTA VER DETRÁS DE LO OBVIO

Las oportunidades de crecimiento de negocio ya no son obvias. Si fuese sencillo otro ya lo estaría haciendo.

Observa a tu referente e intenta entender cómo lo hace para que le den los números.

No todos los negocios ganan dinero de la forma que tu lo crees.

Ejemplo: licitaciones públicas. Coworking en pueblos. Panaderías.

**No todos los negocios ganan
dinero de la forma que tu lo crees.**



No todos los negocios ganan dinero de la forma que tu lo crees.



El Franquiciado es un Inquilino: Cuando un emprendedor quiere abrir un McDonald's, no solo compra una licencia para usar la marca y vender los productos. Fundamentalmente, firma un contrato de arrendamiento a largo plazo (20 años) con la corporación McDonald's para alquilarles el local y el terreno.

Ingresos de la Franquicia (Pequeños y Volátiles): Reciben un porcentaje de las ventas de comida (royalties) y otras tarifas. Este es su negocio "de comida".

**No todos los negocios ganan
dinero de la forma que tu lo crees.**



No todos los negocios ganan dinero de la forma que tu lo crees.



El ticket medio de pan es bajísimo.

El pan, a pesar de ser el producto estrella, no es el negocio principal; es el imán de tráfico y el generador de confianza.

La gente compra el pan a diario. Es un producto de primera necesidad que crea un hábito de visita (20% - 30% margen).

El verdadero modelo de negocio de una panadería rentable consiste en aprovechar esa visita diaria para vender otros productos y servicios con márgenes mucho más altos: pastelería, bollería (70% margen).