

PASS-CAP'CONSULTING



OFFRE DE FORMATIONS 2025

ORGANISME DE FORMATION

N° DECLARATION D'ACTIVITE DIRECCTE 84 63 04776 63

Adhérent SCORF « Coopérative nationale d'organismes de formation » est le réseau interprofessionnel leader en France dans le secteur de la formation professionnelle.















« Plus digitale, plus transverse, plus ouverte... Tout comme son environnement, votre organisation est toujours en mouvement. Dans ce contexte, l'adaptation rapide des équipes devient un facteur clé de compétitivité. Pour réussir, votre enjeu est double. D'abord, faire de la formation un investissement stratégique au service de la professionnalisation des équipes et donc de la réussite de votre organisation.

Ensuite, prouver son efficacité et sa rentabilité.»



La formation en entreprise se met plus que jamais au service de la stratégie des dirigeants, dans ce sens, nous vous proposons différents thèmes de formations

PERFECTIONNER VOS
COMPETENCES DANS LES
DOMAINES SUIVANTS!

- Communication
- Ressources humaines
- Management et Leadershir
- Gestion de projets
- Développement des compétences
- Développement commercial
- Sécurité au travail et réglementaire

Pour bénéficier d'une de ces formations, il vous suffit de nous contacter. Nous vous enverrons une proposition de devis avec "l'obtention de financement" (sous réserve d'égibilité). Un rendez-vous sera ensuite fixé avec un de nos formateurs.

Nos domaines d'interventions

(La liste des formations n'est pas exhaustive, n'hésitez pas à nous contacter pour plus de renseignements)





MANAGEMENT ET LEADERSHIP:

- Prendre ses nouvelles fonctions de
- Renforcer sa légitimité managériale
- Conduite du changement
- Manager une équipe
- Management à distance
- Management de proximité

- Gestion de conflits inter-personnels
- Déléguer pour gagner en efficacité
- Cohésion d'équipe
- Devenir manager Coach
- Devenir un manager agile



RESSOURCES **HUMAINES:**

- Entretiens professionnels et annuels
- Conduire un entretien
- Réussissez vos entretiens de
- Entretien d'évaluation et de







DÉVELOPPEMENT **COMMERCIAL:**

- Techniques de prospection
- Techniques de vente et de négociation
- Améliorer son efficacité commerciale à travers les techniques de la PNL
- Le coaching efficace des commerciaux
- Piloter et animer efficacement un réseau de distribution
- d'actions commerciales



RÉGLEMENTAIRE:

- Sensibilisation au Document Unique

- ERP/Code du travail
- Gestes et Postures
- Sensibilisation Risques psychosociaux
- Prévenir le harcèlement moral et
- Formation de prévention et secours civiques de niveau 1
- Formation Initiale Sauveteur Secouriste du travail
- Initiation à l'utilisation d'un



GESTION DE PROJET:

- Conduite de projet
- Mise en place d'outils de suivi de
- Initiation aux méthodes Agiles
- Mettre en place la méthode SCRUM



COMMUNICATION:

- Prise de parole en public

- Maitriser les écrits professionnels



DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES RELATIONNELLES ET PROFESSIONNELLES:

- La gestion du stress
- Le bien-être au travail
- Gestion du temps et des priorités
- Efficacité professionnelle
- Développement personnel
- Connaissance et confiance en soi
- Affirmation de soi
- Ecoute active

NOUS CONTACTER

PASS-CAP'CONSULTING

Par courriel

contact@pass-capconsulting.biz

Via notre site www.pass-capconsulting.biz



Nous organisons les sessions de formations sur simple demande, dans le lieu et à la date que vous souhaitez soit en présentiel et/ou à distance.

"Le déroulement des formations peuvent avoir lieu n'importe où grâce à la classe virtuelle interactive"

SOLUTION PERSONNALISEE En centre ou en entreprise

En **présentiel** et/ou à distance

Certifiante ou diplômante

Expertise professionnelle et pédagogique de nos intervenants.



ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL ET/OU COLLECTIF

Elaborer ensemble le cahier des charges

Bâtir une offre sur mesure

Aider au montage du dossier de financement



FORMATION A LA CARTE

Planifier la formation selon votre besoin Assurer le suivi pendant et après la formation

Evaluer votre satisfaction