



TORAJEVELOPER



TORA DEVELOPER desarrolla software y sistemas de tokenización basados en tecnología blockchain.

Además produce para sus clientes: aplicaciones, plataformas comerciales, plataformas educativas, sistemas de autogestión y páginas web. Los cuales pueden ser creados con la misma tecnología de tokenización.

Cuenta con un centro educativo virtual y presencial para capacitar a nuevos usuarios del mundo blockchain.

Gestiona campañas de marketing y publicidad para los productos en desarrollo.

Brinda asesoramiento y estructura legal a sus consumidores.

Nos enorgullecemos de contar con un equipo altamente capacitado, compuesto por expertos en desarrollo de software, ingeniería blockchain, criptomonedas y finanzas. Esta combinación única de habilidades nos permite abordar los desafíos más complejos y desarrollar soluciones a la vanguardia de la industria.

Nuestro enfoque principal es proporcionar servicios personalizados y de alta calidad para satisfacer las necesidades específicas de nuestros clientes. Ofrecemos una amplia gama de servicios, incluyendo:

Desarrollo de aplicaciones blockchain

- ▶ Creamos aplicaciones descentralizadas y seguras que aprovechan todo el potencial de la tecnología blockchain para transformar diferentes sectores industriales. Nuestro enfoque ágil y centrado en el usuario garantiza que las soluciones sean escalables y fáciles de usar

Smart Contracts y DeFi

- ▶ Nuestro equipo de expertos en smart contracts diseña protocolos DeFi (Finanzas Descentralizadas) y contratos inteligentes a medida. Estos contratos automatizan procesos comerciales y financieros, garantizando la transparencia y la inmutabilidad en las operaciones.

Consultoría estratégica

- ▶ Entendemos que cada empresa tiene necesidades únicas, por lo que brindamos servicios de consultoría altamente personalizados. Ayudamos a nuestros clientes a definir una estrategia blockchain efectiva, evaluar oportunidades de tokenización y desarrollar planes de implementación sólidos.

Wallets y Exchanges

- ▶ Nuestro equipo asesora sobre wallets altamente seguras y fáciles de usar, brindando una forma segura de almacenar y gestionar criptomonedas. Además, diseñamos plataformas de intercambio de criptoactivos con sólidas medidas de seguridad para proteger los activos de nuestros usuarios.
-

En Tora Developer, la innovación es parte de nuestro ADN. Mantenemos un ojo en las últimas tendencias y tecnologías emergentes para ofrecer soluciones disruptivas que impulsen el crecimiento y la eficiencia en el mercado financiero global.

Nuestro compromiso con la calidad, la seguridad y la excelencia nos ha llevado a obtener la confianza de clientes de todo el mundo. Como empresa líder en el espacio blockchain, nos enorgullecemos de contribuir al desarrollo y adopción masiva de estas tecnologías transformadoras.

Si tienes alguna pregunta o desafío específico en mente, no dudes en contactarnos. Estamos ansiosos por colaborar contigo y llevar a cabo tu visión al siguiente nivel con nuestras soluciones blockchain de vanguardia.



Misión

Brindar a nuestros clientes un SISTEMA DE TOKENIZACIÓN y COMERCIALIZACIÓN para sus productos basado en tecnologías blockchain.



Visión

Ser la DESARROLLADORA DE SISTEMAS COMERCIALES EN REDES BLOCKCHAIN que lidere el mercado en proyectos inmobiliarios, financieros y tecnologicos.



Valores

“Ponemos al cliente en el centro de nuestras decisiones; nos comprometemos a fondo; ejecutamos con excelencia; pensamos en grande; aprendemos, compartimos y construimos confianza; trabajamos en equipo”.



EQUIPO DE TRABAJO



CARLA TORAZZI

Destacada CEO con amplia experiencia en tecnología blockchain, análisis y operativa de criptomonedas, asesoramiento financiero, diseño gráfico y desarrollo interactivo en sistemas de gestión. Desde 2019, ha liderado con éxito proyectos que han utilizado la tecnología blockchain para transformar diferentes sectores. Con un enfoque estratégico y visión empresarial, Carla ha demostrado su capacidad para aprovechar las oportunidades del mundo digital y maximizar los resultados financieros. Además, su habilidad como diseñadora y experiencia de usuario en sistemas ha sido fundamental para el éxito de sus emprendimientos. Carla Torazzi es una líder inspiradora y una experta en su campo, lista para guiar a las empresas hacia la innovación y el éxito en la era digital.

CEO TORA DEVELOPER



GABRIELA MARINI

Abogada egresada de la Universidad de Mendoza en el año 2000
Con más de 10 años de asesoramiento profesional a empresas como
AKROMEDICA SRL (servicios médicos) y ACYS Mza. empresa
petrolera dedicada al mantenimiento y refacción de pozos petroleros
en Latinoamérica y Europa.

En la actualidad especializada en la realización de smart contract y
tecnología blockchain y ciberseguridad.

Magister en criminología.

Desde 2019 asesorando en forma conjunta en las tecnologías digitales
y de vanguardia.

DIRECTORA LEGAL



GEORGINA TORAZZI

Licenciada en Administración y apasionada por la tecnología blockchain. SU pasión por la tecnología y los análisis financieros la motiva cada día a evolucionar junto a el equipo de TORADEVELOPER. Aprecia el valor de la tecnología para optimizar procesos, mejorar la eficiencia y garantizar la confiabilidad de las transacciones. Como profesional en administración, está comprometida en explorar cómo los sistemas blockchain puede ser aplicados de manera efectiva en diferentes contextos empresariales. Está actualizada de las últimas tendencias y desarrollos en el campo de blockchain.

GERENTE ADMINISTRATIVO



DAVID RAMIREZ

Experto en mercados financieros y analista con 3 años de experiencia en trading y operaciones. Apasionado por la metodología institucional, el análisis de la actividad de los participantes del mercado, como instituciones financieras y grandes operadores. Profundo conocimiento de los mercados financieros, desde la perspectiva de la oferta y la demanda institucional. También se desarrolla en tecnología blockchain y Solidity, lenguaje de programación para desarrollar Smart Contracts. Educador en Tora Academy, valorado por explicar conceptos complejos de manera accesible, empatía hacia las dificultades de aprendizaje y su capacidad para tomar decisiones rápidas.

EDUCADOR



FRANCO OCCHIONERO

Encargado de Logística y mantenimiento con experiencia en la eficiencia operativa y disponibilidad de recursos para organizaciones. Amplio conocimiento sobre cadena de suministro y optimización de insumos.

LOGISTICA



ALEJANDRINA PRITZ

Estudiante de derecho y coordinadora de la academia de trading. Con capacidad para evaluar situaciones lo que le permite tomar decisiones efectivas y eficientes, brindando soluciones ágiles a los desafíos que se presentan. Le apasiona compartir sus conocimientos legales y simplificar conceptos complejos. Comprometida en brindar una educación accesible y clara. Colabora en el análisis y redacción de contratos, asegurando la claridad y legalidad de los términos para garantizar acuerdos sólidos y seguros.

DIRECTORA CENTRO EDUCATIVO



MARIA JOSE MARINI

A cargo de la creación de contenido audiovisual y escrito para redes sociales:

Experiencia laboral de 4 años dentro de la empresa, realizando el diseño de contenido visualmente atractivo y efectivo para diferentes redes sociales. Esto conlleva contar con una sólida comprensión de las dinámicas emergentes en las redes sociales y saber cómo utilizar las herramientas de análisis para evaluar el desempeño de las publicaciones.

El enfoque del puesto se centra en comprender cuáles son las necesidades del cliente y los objetivos de su proyecto/producto, para poder obtener los resultados pactados y esperados utilizando las mejores herramientas de diseño, colaborando estrechamente con el puesto de marketing.

COMERCIO DIGITAL



CLAUDIA PIQUES

Secretaria Administrativa:

Experiencia laboral de más de 4 años dentro de la empresa. La función clave del puesto consiste en ser el punto de contacto principal para la comunicación interna y externa de la empresa, es decir, responder llamadas, correos y redirigir consultas hacia los diferentes areas de la misma.

Responsable de la gestión y organización de documentos importantes, como informes, presentaciones, contratos y otros archivos relevantes. Esto implica archivar y recuperar documentos, manteniendo la confidencialidad de la información sensible y asegurando el cumplimiento de los procedimientos establecidos.

SECRETARIA ADMINISTRATIVA



CARLA MARINI

Profesora de inglés, egresada de la Escuela de Lenguas de UNC.
Encargada de la capacitación en idiomas a todo el equipo de Tora Devrloper
Realiza la traducción en lenguaje técnico de todos los productos y la comunicación de la empresa.
Estudiante avanzada del idioma francés.

EDUCADORA

Propuesta de Valor de Tora Developer

Tora Developer es una innovadora empresa de desarrollo de software y blockchain, fundada en 2022 por Carla Torazzi, una experta con amplia experiencia en mercados financieros, blockchain y smart contracts.

Nuestra fortaleza radica en un equipo multidisciplinario de 10 profesionales altamente cualificados.

Soluciones Personalizadas para Mercados Financieros

Ofrecemos soluciones a medida que optimizan procesos, aumentan la eficiencia y reducen costos para instituciones financieras y empresas de inversión, aprovechando la experiencia de Carla Torazzi y su profundo conocimiento del mercado.

Experiencia Legal y Regulatoria

La dirección legal de Gabriela Marini asegura que nuestras soluciones cumplan con los requisitos regulatorios y legales, proporcionando a nuestros clientes confianza y tranquilidad en su adopción.

Eficiencia Operativa y Administrativa

Georgina Torazzi dirige una gestión administrativa eficiente, garantizando un funcionamiento fluido y optimizado de la empresa, lo que se traduce en una experiencia de cliente sin problemas.

Soporte y Atención al Cliente de Calidad

Nuestro equipo, encabezado por Claudia Piques, se dedica a proporcionar un servicio de asistencia excepcional y a mantener relaciones sólidas con nuestros clientes, asegurando su satisfacción y fidelización.

Optimización de Recursos y Logística

Franco Occhionero se encarga de la gestión logística y de recursos humanos, garantizando que los recursos estén disponibles y asignados de manera eficaz para satisfacer las necesidades de nuestros clientes.

Desarrollo de Software de Alta Calidad

Juan Ignacio Navarro lidera un equipo de desarrollo de software que crea soluciones de vanguardia, aprovechando la experiencia técnica y la pasión por la innovación.

Tecnología Blockchain Segura y Confiable

Con Yael Fuentes a la cabeza, creamos aplicaciones basadas en blockchain que ofrecen seguridad, transparencia y confiabilidad en cada transacción.

Análisis Profundo del Mercado Financiero

Jano Irusta aporta un análisis experto del mercado financiero, asegurando que nuestras soluciones estén alineadas con las tendencias y necesidades actuales.

Esta propuesta de valor refleja las fortalezas y ventajas competitivas de Tora Developer en el mercado de desarrollo de software y blockchain. Cada miembro del equipo contribuye de manera significativa para brindar soluciones de alta calidad y personalizadas a nuestros clientes.

Segmentos de mercado

Instituciones Financieras Tradicionales

- Entidades de inversión y otras instituciones financieras que buscan soluciones tecnológicas para mejorar la eficiencia operativa, optimizar procesos y ofrecer servicios innovadores a sus clientes.

Empresas de Tecnología Financiera (FinTech)

- Empresas disruptivas que buscan soluciones personalizadas para expandir sus ofertas, aprovechando la experiencia de Tora Developer en desarrollo de software y tecnología blockchain.

Empresas de Servicios Financieros No Tradicionales

- Plataformas de préstamos P2P, sistemas de pago móviles y otras startups que buscan incorporar tecnologías avanzadas para mejorar la experiencia del usuario y la seguridad de las transacciones.

Empresas de Gestión de Activos

- Firmas de gestión de activos que necesitan soluciones tecnológicas para optimizar la toma de decisiones de inversión, el seguimiento de carteras y la gestión de riesgos.

Empresas de Seguros

- Compañías de seguros que buscan implementar tecnología blockchain para mejorar la eficiencia en la gestión de pólizas y la prevención de fraudes.

Startups y Emprendedores en Blockchain

- Empresas emergentes y emprendedores que buscan desarrollar aplicaciones y soluciones basadas en blockchain, pero necesitan el apoyo técnico y la experiencia de Tora Developer para llevar sus ideas al mercado.

Inversionistas Individuales y Minoristas

- Inversionistas individuales que buscan acceder a plataformas y soluciones tecnológicas para gestionar sus inversiones y tomar decisiones informadas.

Industrias Específicas (por ejemplo, inmobiliaria, logística, etc.)

- Sectores que pueden beneficiarse de la tecnología blockchain y smart contracts, como la gestión de activos inmobiliarios, la cadena de suministro y la trazabilidad de productos.

Empresas de Desarrollo de Software y Tecnología

- Empresas que buscan incorporar tecnología blockchain en sus soluciones existentes o que buscan desarrollar nuevas aplicaciones utilizando esta tecnología.

Industria Vitivinícola

- Bodegas y productores de vino que buscan aprovechar la tecnología blockchain para mejorar la trazabilidad de sus productos, garantizar la autenticidad y calidad, y fortalecer la confianza del consumidor.

Sector Turístico

- Empresas del sector turístico, como agencias de viajes, hoteles y operadores turísticos, que buscan soluciones tecnológicas para ofrecer experiencias más personalizadas y seguras a los viajeros, así como para mejorar la gestión de reservas y pagos.

Plataformas Blockchain para Administrar Reservas y Hospedajes de Lujo

- Empresas que se especializan en ofrecer soluciones basadas en blockchain para la gestión de reservas y alojamientos de alto nivel, que buscan aprovechar la tecnología para proporcionar experiencias excepcionales y seguras a sus clientes. Administradas automáticamente con criptomonedas.

Estos dos nuevos segmentos de mercado representan oportunidades significativas para Tora Developer, ya que la tecnología blockchain y los smart contracts pueden aportar beneficios tangibles a estas industrias, desde la mejora de la autenticidad de los productos hasta la optimización de los procesos de reserva y pago en el sector turístico.

Al dirigirnos a estos segmentos, podemos adaptar nuestra propuesta de valor y enfoque de ventas para abordar las necesidades y desafíos específicos de cada grupo. Esto nos permitirá maximizar el impacto y la adopción de las soluciones de Tora Developer en el mercado.

Canal de Distribución

Ventas Directas

- Establecer un equipo de ventas interno dedicado a la prospección y cierre de acuerdos con clientes potenciales. Esto puede ser especialmente efectivo para llegar a grandes instituciones financieras y empresas de tecnología.

Alianzas Estratégicas

- Colaborar con empresas y organizaciones complementarias en el ecosistema financiero y tecnológico para expandir tu alcance. Esto podría incluir asociaciones con proveedores de servicios relacionados, consultoras, o incluso universidades y centros de investigación.

Marketing Digital y Presencia en Línea

- Desarrollar una fuerte presencia en línea a través de un sitio web profesional, perfiles en redes sociales y campañas de marketing digital. Esto puede incluir publicidad en línea, contenido educativo y participación en eventos virtuales.

Participación en Eventos y Conferencias del Sector

- Asistir y presentar en conferencias, ferias comerciales y eventos relevantes en el ámbito de blockchain, tecnología financiera y mercados financieros. Esto nos permitirá establecer conexiones directas con posibles clientes y colaboradores.

Webinars y Talleres de Formación

- Ofrecer webinars y talleres sobre temas relevantes en tecnología blockchain y mercados financieros. Esto no solo puede ayudar a establecer la autoridad de Tora Developer en el campo, sino también a atraer a potenciales clientes interesados en soluciones innovadoras.

Centro de Atención al Cliente y Soporte Técnico

- Establecer un centro de atención al cliente y un equipo de soporte técnico dedicado para responder consultas y proporcionar asistencia a los clientes existentes y potenciales.

Desarrollo de Comunidades y Foros en Línea

- Fomentar la creación de comunidades en línea y foros de discusión relacionados con tecnología blockchain y mercados financieros. Estos espacios pueden servir como plataformas de interacción y aprendizaje, y también como lugares donde Tora Developer puede establecerse como una autoridad en el campo.

Programas de Prueba Gratuita o Demostraciones en Vivo

- Ofrecer a los clientes potenciales la oportunidad de probar tus soluciones mediante programas de prueba gratuitos o demostraciones en vivo. Esto permite a los clientes experimentar de primera mano los beneficios y la efectividad de los productos de Tora Developer.

Participación en Hackatones y Desarrollo de Comunidades de Desarrolladores

- Involucrarse en hackatones y eventos de desarrollo de software para fomentar la innovación y colaborar con otros profesionales del sector. También puedes considerar la creación de una comunidad de desarrolladores en torno a la plataforma de Tora Developer.

Estas estrategias de Canal de Distribución permitirán llegar a la audiencia objetiva de manera efectiva, establecer relaciones sólidas y demostrar el valor de las soluciones de Tora Developer en el mercado de tecnología blockchain y mercados financieros.



Como trabajamos la relación con los clientes desde mi perspectiva como CEO de Tora Dev.

Comunicación Transparente y Clara

- Como CEO, es fundamental para mí mantener una comunicación abierta y clara con nuestros clientes en todo momento. Escuchamos activamente sus necesidades, inquietudes y expectativas, y respondemos de manera oportuna proporcionando información detallada y fácil de entender sobre nuestras soluciones y servicios.

Personalización y Atención Individualizada

- Reconozco que cada cliente es único y tiene necesidades específicas. Personalizamos nuestras interacciones y servicios para satisfacer sus requisitos particulares. Conocemos a nuestros clientes, sus objetivos y desafíos, y demostramos un genuino interés en su éxito.

Entrega de Valor Agregado

- Nos aseguramos de que nuestras soluciones y servicios aporten un valor real y tangible a nuestros clientes. Buscamos oportunidades para ir más allá de las expectativas, ofreciendo funcionalidades adicionales, capacitación especializada o recursos exclusivos que beneficien a nuestros clientes.

Establecimiento de Expectativas Realistas

- Es importante para nosotros ser transparentes sobre lo que nuestras soluciones pueden lograr. Establecemos expectativas realistas desde el principio, evitando promesas exageradas y comprometiéndonos a proporcionar resultados medibles y alcanzables.

Proceso de Retroalimentación Continua

- Fomentamos una cultura de retroalimentación abierta y constructiva. Solicitamos comentarios a nuestros clientes de manera regular y los utilizamos para mejorar nuestros productos y servicios. Demostramos que valoramos sus opiniones y estamos comprometidos con la mejora continua.

Gestión de Problemas y Resolución de Conflictos

- Si surgen problemas o desafíos, los abordamos de inmediato de manera profesional y proactiva. Escuchamos las preocupaciones del cliente, ofrecemos soluciones viables y seguimos el progreso hasta su resolución completa.

Capacitación y Soporte Postventa

- Proporcionamos recursos de capacitación y soporte postventa para garantizar que nuestros clientes utilicen nuestras soluciones de manera efectiva. Ofrecemos tutoriales, documentación detallada y acceso a un equipo de soporte técnico competente.

Celebración de Éxitos Conjuntos

- Reconocemos y celebramos los logros y hitos alcanzados junto con nuestros clientes. Demostramos nuestro aprecio por su colaboración y destacamos cómo nuestras soluciones han contribuido a su éxito.

Estas prácticas nos ayudan a construir y mantener una relación sólida y positiva con nuestros clientes, fortaleciendo así la reputación y el éxito a largo plazo de Tora Developer.

Fuentes de ingresos

Desarrollo de Software Personalizado

- Ofrecemos servicios de desarrollo de software a medida para instituciones financieras, empresas de tecnología y otras organizaciones que buscan soluciones personalizadas en el ámbito de blockchain y mercados financieros.

Licencias y Suscripciones de Plataforma

- Proporcionamos acceso a nuestra plataforma de desarrollo de blockchain y herramientas relacionadas a través de licencias y suscripciones. Esto permite a los clientes utilizar nuestras soluciones y tecnologías en sus propios proyectos.

Consultoría y Asesoramiento Especializado

- Brindamos servicios de consultoría y asesoramiento a empresas que buscan orientación en la implementación de tecnologías blockchain y soluciones para mercados financieros.

Mantenimiento y Soporte Técnico

- Ofrecemos contratos de mantenimiento y servicios de soporte técnico continuo para garantizar el funcionamiento óptimo de las soluciones implementadas y proporcionar asistencia en caso de problemas o actualizaciones.

Formación y Capacitación

- Impartimos programas de formación y capacitación para empresas y profesionales que deseen adquirir habilidades y conocimientos en el desarrollo y la implementación de tecnologías blockchain y soluciones financieras.

Servicios de Integración y Implementación

- Proporcionamos servicios de integración para ayudar a las empresas a incorporar nuestras soluciones en sus sistemas existentes, garantizando una transición sin problemas y una adopción efectiva.

Tarifas por Servicios Adicionales y Personalización

- Ofrecemos servicios adicionales como personalizaciones específicas, desarrollos complementarios y características exclusivas que van más allá de las ofertas estándar de nuestra plataforma.

Ingresos por Transacciones en Plataformas Específicas

- En el caso de soluciones específicas basadas en blockchain, podemos generar ingresos a través de comisiones por transacciones o uso de la plataforma.

Estas fuentes de ingresos reflejan la variedad de servicios y soluciones que ofrecemos en Tora Developer, proporcionando una base sólida para la sostenibilidad y el crecimiento continuo de nuestro negocio.



Los Recursos Clave

son los activos fundamentales que Tora Developer utilizamos para crear, ofrecer y entregar su propuesta de valor, alcanzar nuestro mercado objetivo y mantener una operación exitosa. Aquí están algunos de los recursos clave que utilizamos en Tora Developer.

Equipo Multidisciplinario Especializado

- Nuestro equipo altamente capacitado, compuesto por expertos en desarrollo de software, blockchain, análisis de mercado financiero y más, es esencial para ofrecer soluciones de alta calidad y personalizadas a nuestros clientes.

Tecnología y Plataforma de Desarrollo

- Contamos con una plataforma avanzada de desarrollo de blockchain y software, así como con las herramientas y tecnologías necesarias para crear soluciones innovadoras y seguras.

Conocimientos Profundos del Mercado Financiero

- La experiencia de más de 15 años de Carla Torazzi en mercados financieros es un recurso clave que nos permite comprender a fondo las necesidades y desafíos de nuestros clientes en este sector.

Experiencia Legal y Cumplimiento Normativo

- La dirección legal de Gabriela Marini asegura que nuestras soluciones cumplan con los requisitos regulatorios y legales, proporcionando a nuestros clientes confianza y tranquilidad en su adopción.

Plataformas de Desarrollo y Herramientas Especializadas

- Utilizamos herramientas y plataformas de desarrollo de vanguardia para crear soluciones eficientes y de alta calidad.

Red de Alianzas y Colaboraciones Estratégicas

- Nuestras asociaciones con otras empresas y organizaciones en el ecosistema financiero y tecnológico son fundamentales para expandir nuestro alcance y ofrecer soluciones completas a nuestros clientes.

Base de Clientes y Relaciones Establecidas

- La confianza y la satisfacción de nuestros clientes existentes son un recurso invaluable que respalda la reputación y el crecimiento de Tora Developer.

Capacidad de Investigación y Desarrollo

- Mantenemos un enfoque constante en la innovación y la investigación para estar a la vanguardia de las tendencias y tecnologías emergentes en el campo de la blockchain y los mercados financieros.

Estos recursos clave representan la base sólida sobre la cual construimos y ofrecemos nuestras soluciones a los clientes. Cada uno desempeña un papel crucial en el éxito y la innovación de Tora Developer.

Visión a Largo Plazo

"Nuestra visión es liderar la revolución tecnológica en los mercados financieros y la industria blockchain, impulsando la adopción masiva de soluciones innovadoras y seguras. En Tora Developer, nos esforzamos por ser reconocidos como el socio confiable y líder en el desarrollo de software y soluciones blockchain a nivel global. Al aprovechar nuestra experiencia, tecnología de vanguardia y un equipo altamente capacitado, estamos transformando la forma en que se llevan a cabo las transacciones financieras y se gestionan los activos."

Estrategia a Largo Plazo

Innovación Continua y Desarrollo de Tecnología Avanzada

- Mantendremos un enfoque constante en la investigación y desarrollo para estar a la vanguardia de las tendencias tecnológicas emergentes. Nos comprometemos a crear soluciones que impulsen la eficiencia y la seguridad en los mercados financieros y en la industria blockchain.

Expansión Global y Diversificación de Mercados

- Buscaremos oportunidades para expandir nuestra presencia en mercados internacionales clave. Nos enfocaremos en adaptar nuestras soluciones para satisfacer las necesidades específicas de diferentes regiones y sectores industriales.

Desarrollo de Alianzas Estratégicas y Colaboraciones

- Estableceremos alianzas con empresas y organizaciones líderes en el ecosistema financiero y tecnológico. Buscaremos colaboraciones que nos permitan ofrecer soluciones completas y ampliar nuestro alcance a nuevos clientes y mercados.

Foco en la Experiencia del Cliente y Satisfacción del Cliente

- Mantendremos un compromiso inquebrantable con la satisfacción del cliente, asegurándonos de que cada interacción con Tora Developer sea excepcional. Escucharemos activamente las necesidades de nuestros clientes y nos esforzaremos por superar sus expectativas.

Adaptación a las Cambiantes Normativas y Legales

- Estaremos atentos a las regulaciones y cambios legales en el campo de la blockchain y los mercados financieros. Nos aseguraremos de que nuestras soluciones cumplan con los requisitos regulatorios y proporcionaremos orientación a nuestros clientes sobre las mejores prácticas.

Cultura de Innovación y Aprendizaje Continuo

- Fomentaremos una cultura interna de innovación y aprendizaje, donde cada miembro del equipo se sienta empoderado para contribuir con ideas y soluciones innovadoras.

Esta visión y estrategia a largo plazo establecen la dirección y el enfoque de Tora Developer para alcanzar el éxito sostenido en el mercado de desarrollo de software y tecnología blockchain. Está diseñada para aprovechar nuestras fortalezas y proporcionar un marco claro para el crecimiento y la expansión futura de la empresa.



PROYECTOS DESARROLLADOS





TORANFT

TOKENINMO

El objetivo principal es tokenizar una selección de activos inmobiliarios estratégicamente elegidos.

Llevar a cabo la emisión profesional de tokens no fungibles (NFT) respaldados por los activos inmobiliarios.

Permitir a los inversores adquirir fracciones de propiedades y participar en los beneficios generados por estos activos.

Llegar con esta propuesta a una nueva comunidad de inversores que buscan activamente este tipo de oportunidades de inversión.



METODOLOGIA

ANÁLISIS Y DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS

- Definir los objetivos e intereses del proceso de innovación digital
- Análisis de nichos y público objetivo
- Armado de la estrategia de lanzamiento de los NFTs
- Definición de precios y flujo de activos a publicar

DESARROLLO DE ACTIVOS DIGITALES

- Soporte y/o diseño de los NFTs y programación de los Smart Contract
- Apertura de Wallet y circuito de cobros USDT/USD
- Desarrollo de dashboard y Mercado NFT
- Publicación de los NFTs en marketplace

CAPACITACIÓN DE EQUIPOS

- Bases sólidas sobre la nueva tecnología adquirida por la empresa
 - Soporte para el área de administración sobre cobros USDT/USD
 - Soporte para el área comercial y marketing sobre el proceso de lanzamiento
 - Métricas y campañas de atracción
-

PROYECCION FINANCIERA

Este proyecto tiene como producto inicial crear sistema de tokens no fungibles (NFT) para comercializar productos y servicios.

INGRESOS FIJOS

▶ 2024

- 6 clientes por semestre
- 15.000 usd por producto base
- Total ingreso fijo proyectado 270.000 usd

▶ 2025

- 10 clientes por semestre
- 15.000 usd por producto base
- Total ingreso fijo proyectado 300.000 usd

▶ 2026

- 12 clientes por semestre
- 15.000 usd por producto base
- Total ingreso fijo proyectado 360.000 usd

INGRESOS VARIABLES

Suscripciones optativas

▶ 2024

- 2 clientes por semestre
- 1000 usd mensuales por producto base

▶ 2025

- 5 clientes por semestre
- 1000 usd por producto base

▶ 2026

- 6 clientes por semestre
- 1000 usd por producto base

Comisiones por ventas

▶ 2024

- la empresa cobrará el 2.5% de toda la venta inicial que sus clientes recauden por colección
- valor mínimo de esta comisión 150.000usd

▶ 2025

- la empresa cobrará el 2.5% de toda la venta inicial que sus clientes recauden por colección
- valor mínimo de esta comisión 150.000usd

▶ 2026

- la empresa cobrará el 2.5% de toda la venta inicial que sus clientes recauden por colección
- valor mínimo de esta comisión 150.000usd

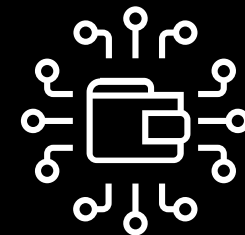
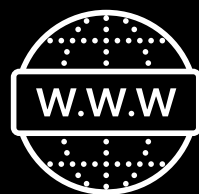
TORAWINES

TORAWINES es una plataforma digital que utiliza un ecosistema de tokens basado en tecnología blockchain para transformar la forma en que los consumidores interactúan con una bodega de vinos nacional e internacional. Nuestro enfoque principal es crear un sistema transparente, seguro y atractivo que permita a los amantes del vino comprar, vender, intercambiar y disfrutar de vinos exclusivos y experiencias de manera única en todo el mundo.

TORAWINES propone en la fase 1 de su proyecto de tokenización para la industria vitivinícola, presentar la colección de vinos en una vidriera virtual, a través de la representación de éstos mediante códigos únicos en formato NFT, respaldados por su respectivo Smart Contract.

Para poder crear tu colección exclusiva el producto debe contar con las siguientes características: edición limitada, calidad superior y venta exclusiva a través de NFT`s.

SISTEMA APLICABLE



PROGRAMACIÓN

PLATAFORMAS

CAPACITACIÓN

LANZAMIENTO

COLECCION

Programación del contrato inteligente y su visualización.

Integración de los NFTs en el ecommerce TORAWINES y página web de la bodega.

Capacitación de todo el personal que integra la bodega.

El NFT ya se encuentra en circulación mundial.

Tu colección ya es parte de la vinoteca virtual.

PROYECCION FINANCIERA

Este proyecto tiene como producto inicial crear sistema de tokens no fungibles (NFT) para comercializar productos y servicios.

INGRESOS FIJOS

▶ 2024

- 6 clientes por semestre
- 15.000 usd por producto base
- Total ingreso fijo proyectado 270.000 usd

▶ 2025

- 10 clientes por semestre
- 15.000 usd por producto base
- Total ingreso fijo proyectado 300.000 usd

▶ 2026

- 12 clientes por semestre
- 15.000 usd por producto base
- Total ingreso fijo proyectado 360.000 usd

INGRESOS VARIABLES

Suscripciones optativas

▶ 2024

- 2 clientes por semestre
- 500 usd mensuales por producto base

▶ 2025

- 5 clientes por semestre
- 600 usd por producto base

▶ 2026

- 6 clientes por semestre
- 700 usd por producto base

Comisiones por ventas

▶ 2024

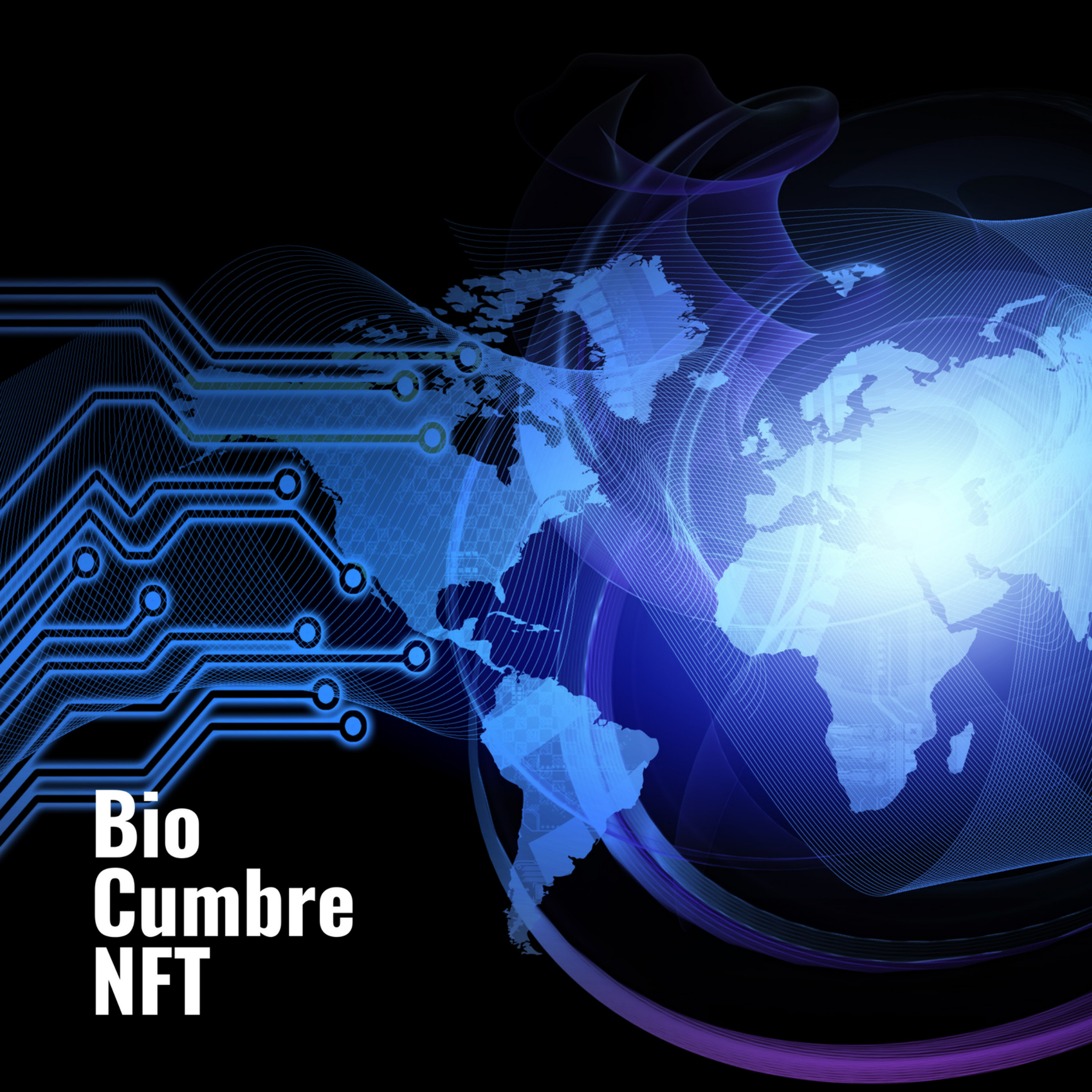
- la empresa cobrará el 7% de toda la venta inicial que sus clientes recauden por colección
- valor mínimo de esta comisión 50.000usd
- si tomamos una colección por cliente 450.000usd

▶ 2025

- la empresa cobrará el 7% de toda la venta inicial que sus clientes recauden por colección
- valor mínimo de esta comisión 50.000usd
- si tomamos una colección por cliente 500.000usd

▶ 2026

- la empresa cobrará el 7% de toda la venta inicial que sus clientes recauden por colección
- valor mínimo de esta comisión 50.000usd
- si tomamos una colección por cliente 600.000usd



Bio Cumbre NFT

BioCumbre es una plataforma que utiliza la tecnología blockchain para crear un ecosistema descentralizado y transparente que fomenta la inversión responsable, el turismo sostenible y el desarrollo inmobiliario sustentable ofreciendo un sistema de hotelería que se especializa en montar y administrar reservas en hospedajes de lujo con paisajes exclusivos, creando una plataforma de servicios que le permitirá al usuario agendar su visita, estadía y traslado a través de un smart contract desplegados en la red de Ethereum, así también se crean colecciones de NFTs que permitirán a los inversores participar en la comunidad colaborando con el cuidado del medio ambiente y obteniendo beneficios en los diferentes hoteles asociados al sistema.

BioCumbre cuenta ya con dos proyectos en desarrollo: Alto Valle Tunuyán y Vistas Únicas Junín, ambos ubicados en la Provincia de Mendoza República Argentina.

La plataforma BioCumbreNFT incluye un token BIO y un conjunto de NFT que ofrecen al inversor la posibilidad de obtener una rentabilidad y además contribuir con el propósito de preservar el medio ambiente, permitiendo a los inversores el derecho de acceder a lugares turísticos e históricos, brindando la experiencia de un viaje inolvidable que perdurará toda la vida.

PROYECCION FINANCIERA

INGRESOS FIJOS

▶ 2023/2024

- Tenencia de 5.000 millones de tokens BIO. Valuados en 250 millones de USD
- Publicación de ICO para la preventa del mismo en la plataforma de ICO DROPS por el 45% de su emisión
- el 55 %de dicha emisión queda en uso de TORADEVELOPER para el desarrollo de la plataforma y construcción de luxury shelter en Alto Valle Tunuyán.

▶ 2025

- Cierre de la preventa
- Fondeo estimado 112.500.000 USD

▶ 2026

- Comienzo de la construcción

INGRESOS VARIABLES

Suscripciones optativas

▶ 2024

- Comisión como creadores del Token estimada en el 10% de su fondeo inicial en USD
- 10% de los token. En concepto de su desarrollo y administración.

▶ 2025

- TORADEVELOPER percibirá como administrador de la plataforma una comisión de 3%

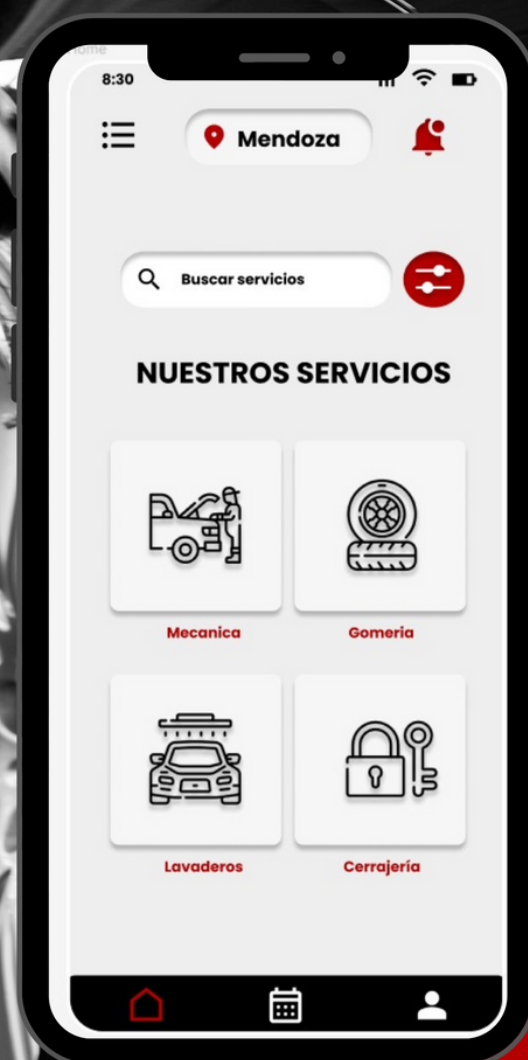
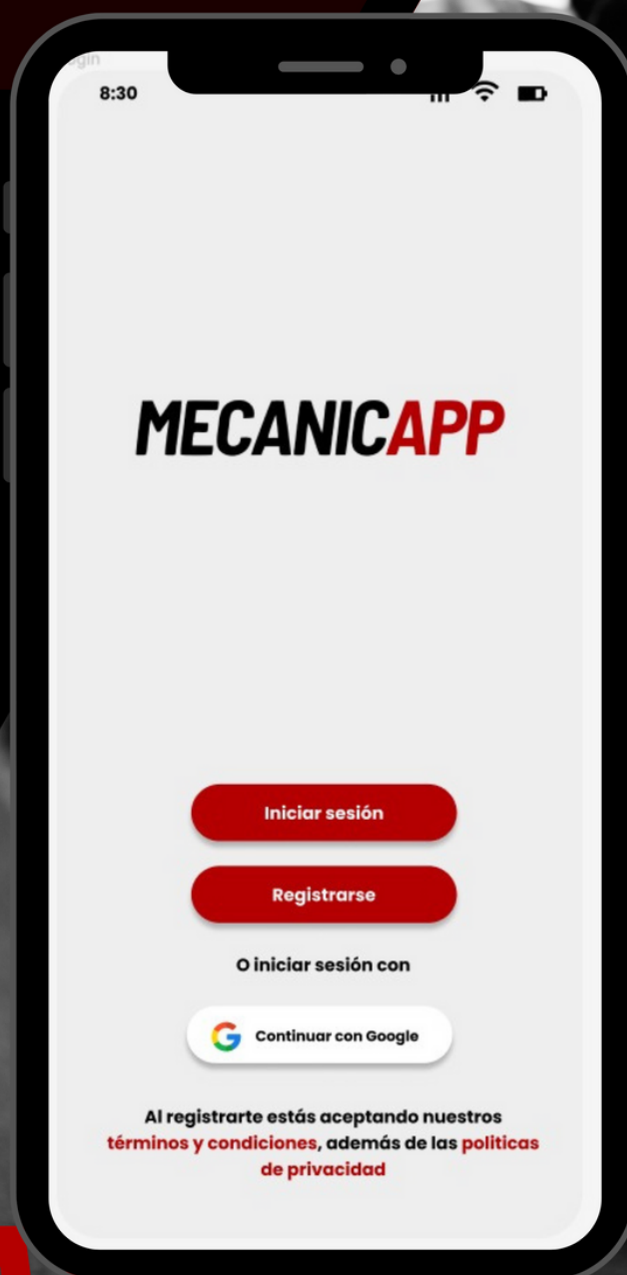
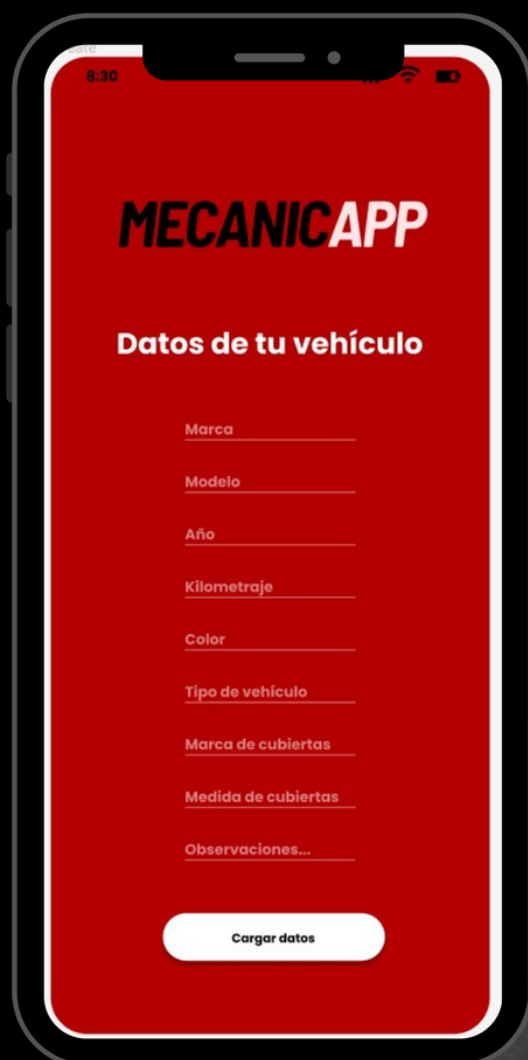
▶ 2026

- TORADEVELOPER percibirá como administrador de la plataforma una comisión de 4.5%

CONDOHOTELNFT

MODELO DE CONDOHOTEL COMO PRIMER PROYECTO DE
CONDOMINIO DE MÓDULOS, CONSTRUIDO POR QUINCHA MODULAR.

TORA DEVELOPER DESARROLLA TODO SU SISTEMA DE FONDEO A
TRAVÉS DE NFT.



MECANICAPP



MECANICAPP

APP EN DESARROLLO

A TRAVÉS DE LA APP, PODRÁS OBTENER INFORMACIÓN EN LÍNEA SOBRE EL ESTADO GENERAL DE TU VEHÍCULO Y TE FACILITARÁ LO NECESARIO A LA HORA DE CONTRATAR LOS SERVICIOS PARA MANTENER TU AUTO EN ÓPTIMAS CONDICIONES.

EN ELLA EL USUARIO PODRA GESTIONAR:

CONTROL DEL ESTADO VEHICULAR DESDE TU CELULAR E HISTORIAL DE REPARACIONES Y MANTENIMIENTO. SERVICIOS DE ASISTENCIA A DOMICILIO. S.O.S. EN RUTA. ACCESO AL MAPA DE GEOLOCALIZACIÓN DE TALLERES CERCANOS CON SERVICIOS DE MECÁNICA INTEGRAL Y ELECTRICIDAD AUTOMOTRIZ. ACCESO A TODOS LOS COMERCIOS QUE OFREZCAN REPUESTOS DEL RUBRO AUTOMOTOR. SERVICIO DE ESTÉTICA VEHICULAR. ACCESO A LAVADEROS, LUBRICENTROS, GOMERÍAS Y CERRAJERÍAS, ESTACIONAMIENTO. SERVICIO DE GRÚA. CALIFICACIÓN DE COMERCIOS ADHERIDOS. CONTROL Y COMPETENCIA DE PRECIOS. REPORTERÍA EN TIEMPO REAL SOBRE LA CONTRATACIÓN DE SERVICIOS O COMPRA DE PRODUCTOS. DESCUENTOS A CLIENTES FRECUENTES PAGOS A TRAVÉS DE LA APLICACIÓN.

CONTARA CON PROVEEDORES COMO POR EJEMPLO, TALLERES MECANICOS, CHAPERIA, LAVADEROS, LUBRICENTROS, GOMERIAS, CASAS DE REPUESTOS, ETC.



▶ SISTEMA DE GESTION
CREDITOS PRENDARIOS

TORA DEVELOPER DESARROLLO EL SISTEMA DE GESTION DE CREDITOS PRENDARIOS UTILIZADO POR CAYETANO CREDITOS Y EM.PRENDO.

ESTE SISTEMA GENERA Y ADMINISTRA TODO EL ECOSISTEMA DE UNA EMPRESA. CONTANDO CON LOS SIGUIENTES MODULOS OPERATIVOS: INVERSORES. CREDITOS Y LEGALES.

▶ COLECCIONES PRIVADAS

PUBLICAMOS COLECCIONES PRIVADAS, DE ARTISTAS LOCALES EN PERFILES DE OPENSEA.



ESTRUCTURA DE COSTOS



ESTRUCTURA DE COSTOS

TORADEVELOPER cuenta con una estructura de costos en su mayoría fijos, Lo cual nos permite tener un análisis de costos estable.

COSTOS FIJOS

▶ 2024 120.000 USD

- SUELDOS GERENCIALES
- SUELDOS OPERARIOS
- ESTABLECIMIENTO E INSUMOS
- PUBLICIDAD

▶ 2025 148.000 USD

- SUELDOS GERENCIALES
- SUELDOS OPERARIOS
- ESTABLECIMIENTO E INSUMOS
- PUBLICIDAD

▶ 2026 160.000 USD

- SUELDOS GERENCIALES
- SUELDOS OPERARIOS
- ESTABLECIMIENTO E INSUMOS
- PUBLICIDAD

GASTOS VARIABLES

▶ 2023/2024 HASTA 15K USD

- EVENTOS
- OPERARIOS EXTERNOS

▶ 2025 HASTA 22K USD

- EVENTOS
- OPERARIOS EXTERNOS

▶ 2026 HASTA 26K USD

- EVENTOS
- OPERARIOS EXTERNOS

CONCLUSION

En Tora Developer, nos enorgullecemos de ser pioneros en la revolución tecnológica de los mercados financieros y la industria blockchain. Nuestra empresa, fundada en 2022 por Carla Torazzi, una amplia experiencia en este campo, está respaldada por un equipo multidisciplinario de 10 profesionales altamente capacitados.

Nuestro enfoque se centra en proporcionar soluciones personalizadas y de vanguardia para instituciones financieras, empresas de tecnología y otros sectores que buscan aprovechar al máximo la tecnología blockchain y los smart contracts. A través de una comunicación transparente, atención individualizada y la entrega constante de valor agregado, establecemos relaciones sólidas y duraderas con nuestros clientes.

Contamos con recursos clave, como un equipo especializado, tecnología avanzada y una profunda comprensión del mercado financiero. Nuestra visión a largo plazo es liderar la transformación de la industria, siendo reconocidos como el socio confiable en desarrollo de software y soluciones blockchain a nivel global.

Con una estrategia que abarca la innovación continua, la expansión global, alianzas estratégicas y una dedicación inquebrantable a la satisfacción del cliente, estamos preparados para alcanzar el éxito sostenido y seguir marcando la diferencia en el mundo de la tecnología financiera.

Esta conclusión resume el modelo de negocio de Tora Developer, destacando nuestras fortalezas, enfoque estratégico y compromiso con la excelencia en la industria de la tecnología blockchain y los mercados financieros.

▶ toradeveloper.com / Colon 102 - Mendoza, Argentina