



10 PARADIGMAS DE LA PLANEACIÓN TRADICIONAL

Y DE QUÉ MANERA QUANTUM LOS DESAFÍA



PARADIGMA 1.

Perciben la planeación como un proceso lento, lleno de reuniones y documentos que no aportan valor inmediato, ignorando su rol en la prevención de crisis futuras.



Quantum
STRATEGY LAB

DIRECTIVO TRADICIONAL

LA PLANEACIÓN
LIMITA LA FLEXIBILIDAD
Y LA AGILIDAD.

PROHIBIDO
IMPROVISAR

SIGA EL
PLAN
AL PIE
LA LETRA



EN QUANTUM, LA
AGILIDAD ES EL PUNTO
DE PARTIDA: PLANEAMOS
PARA ADAPTARNOS,
NO PARA ENCERRARNOS



PARADIGMA 2.

Creer que un plan estratégico los obligará a seguir una estructura rígida, sin adaptarse a cambios repentinos del mercado o oportunidades emergentes.



Quantum
STRATEGY LAB

PARADIGMA 3.

Sobrevaloran su experiencia y juicio instantáneo, subestimando la necesidad de un enfoque estructurado para reducir riesgos y sesgos



Quantum
STRATEGY LAB



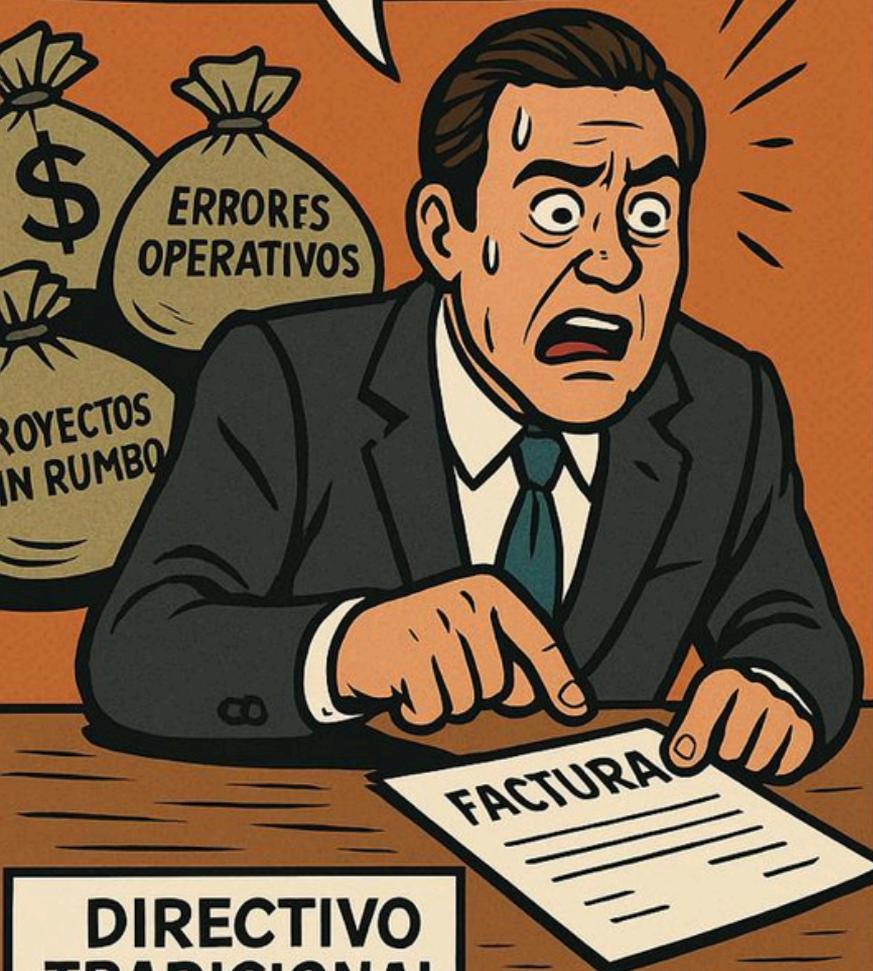
PARADIGMA 4.

Asocian la planeación estratégica con costos elevados (consultores, herramientas, tiempo del equipo) sin reconocer su retorno a largo plazo.



Quantum
STRATEGY LAB

**¡ES UN GASTO
INNECESARIO!**



**DIRECTIVO
TRADICIONAL**

**EL VERDADERO GASTO
ES IMPROVISAR. LA PLA-
NEACIÓN TE AHORRA
ERRORES Y MULTIPLICA
TU INVERSIÓN.**



QUANTUM



PARADIGMA 5.

Priorizan las operaciones inmediatas (ventas, producción) sobre la visión a largo plazo, cayendo en un ciclo reactivo sin dirección clara.



PARADIGMA 6.

Piensan que las pymes o startups no necesitan estrategias formales, ignorando que incluso los negocios pequeños requieren claridad para escalar.



Quantum
STRATEGY LAB

**ESO SOLO SIRVE
PARA GRANDES
EMPRESAS!**

**PLANEACIÓN
ESTRATÉGICA
CORPORATIVA**



**QUANTUM NACIÓ PARA
LAS PYMES: SIMPLE,
CLARO Y ACCIONABLE
DESDE EL DÍA UNO.**





PARADIGMA 7 .

Temen que un plan mal ejecutado dañe su credibilidad, prefiriendo la ambigüedad para evitar responsabilidades concretas.





PARADIGMA 8.
La autocomplacencia los lleva a creer que su modelo actual es suficiente, aun cuando el mercado evoluciona.

SERGIO SUAREZ™

ESTRATEGIA DE NEGOCIOS

- Genero resultados sorprendentes
- Transformo empresas en leyendas
- Construyo sueños que trascienden
- Garantizo un retorno sobre tu inversión

Mattel®

28 AÑOS DE EXPERIENCIA

Quantum
STRATEGIC TOYS



PARADIGMA 9.

La falta de conocimiento técnico en metodologías de planeación genera resistencia a iniciar el proceso.



Quantum
STRATEGY LAB



PARADIGMA 10.

Asocian la planeación estratégica con costos elevados (consultores, herramientas, tiempo del equipo) sin reconocer su retorno a largo plazo.



Quantum
STRATEGY LAB



WWW.QUANTUMSL.ES

+34 605.598.644

SERGIO@SSTRATEGYADVISORS.ES