

"Incrementa tus ingresos con Oratoria"

El dinero no siempre sigue al que más sabe,
sino al que mejor comunica.



Ebook

www.redmundialdeoratoria.com

Ebook

"Incrementa tus ingresos con Oratoria"

Jonatan Diaz Murrieta

Coach, Facilitador mental con PNL, Conferencista y escritor.

www.jonatamdiaz.com



www.redmundialdeoratoria.com





Todos los derechos reservados. Este libro no puede ser reproducido, distribuido, transmitido, almacenado o utilizado de ninguna manera sin el permiso previo del propietario del copyright. Los infractores serán perseguidos de acuerdo con la ley. El contenido de este libro es propiedad exclusiva del autor y cualquier uso no autorizado es prohibido, cualquier uso comercial sin el permiso previo del autor está estrictamente prohibido.

Sumario:

Pagina 2: Introducción

Pagina 3: Capitulo 1:

¿Por qué la oratoria puede hacerte ganar más dinero?

Pagina 6: Capitulo 2:

Cinco Beneficios Principales de la Oratoria en Diferentes Rubros.

Pagina 12: Capitulo 3:

Ejercicios para crear consciencia de tus fortalezas.

Pagina 14: Capitulo 4

5 pasos para mejorar tu comunicación y monetizar tu talento.



Introducción

"El dinero no siempre sigue al que más sabe,
sino al que mejor comunica."

Hace algunos años, conocí a dos personas brillantes. Una era experta en su campo, con títulos, certificaciones y una mente afilada como un bisturí. La otra, no tenía el mismo nivel académico, pero cuando hablaba, la gente escuchaba. En conferencias, en reuniones, en redes sociales... su voz resonaba. ¿El resultado? El primero tenía conocimiento. El segundo, influencia... y una cuenta bancaria mucho más saludable.

Y es que la historia del éxito rara vez se escribe solo con hechos. Se escribe con palabras que **mueven**, con mensajes que **inspiran**, con ideas que llegan y se quedan. Aquí es donde entra la **oratoria**:

no como un arte de palabras vacías, sino como la herramienta más poderosa para **convertir** tu conocimiento, tu historia y tu pasión en **oportunidades** reales... y en ingresos.

Este mini libro no es solo una reflexión. Es una provocación. Una invitación a cuestionarte por qué, si tienes tanto que ofrecer, aún no estás generando el impacto —ni los ingresos— que mereces. Te voy a mostrar que no necesitas ser famoso, ni tener una voz de locutor, ni usar palabras complicadas. Lo que necesitas es conectar. Conectar con personas, con emociones, con ideas que transforman. Porque cuando hablas desde el corazón, con estrategia, claridad y presencia... el mundo escucha. Y cuando el mundo te escucha, el dinero llega.

Bienvenido a este viaje donde entenderás por qué la oratoria puede hacerte ganar más dinero, y cómo puedes empezar a hacerlo desde hoy.



CAPITULO 1

¿Por qué la oratoria puede hacerte ganar más dinero?



CAPITULO 1

¿Por qué la oratoria puede hacerte ganar más dinero?

"Hola mi nombre es Jonatan Diaz.... C@rajo, otra vez.

Hola mi nombre es Jo... Jo... maldición, otra vez."

Lo que acabas de leer paso hace muchos años una época en donde sufría para preparar mis presentaciones de trabajo o para alguna entrevista, el estrés que vivía literalmente era tan intenso que terminaba el día exhausto, el estrés alimentaba mis dudas y mis dudas alimentaban mi inseguridad, a pesar de que yo no tenía miedo hablar frente a un público.

Un día un amigo me escucho mientras yo ensayaba frente a una cámara y me dijo:

- Jonatan ¿por qué no estudias Oratoria?

Yo, soberbio como siempre, le dije que no creía que fuera necesario, hasta que...

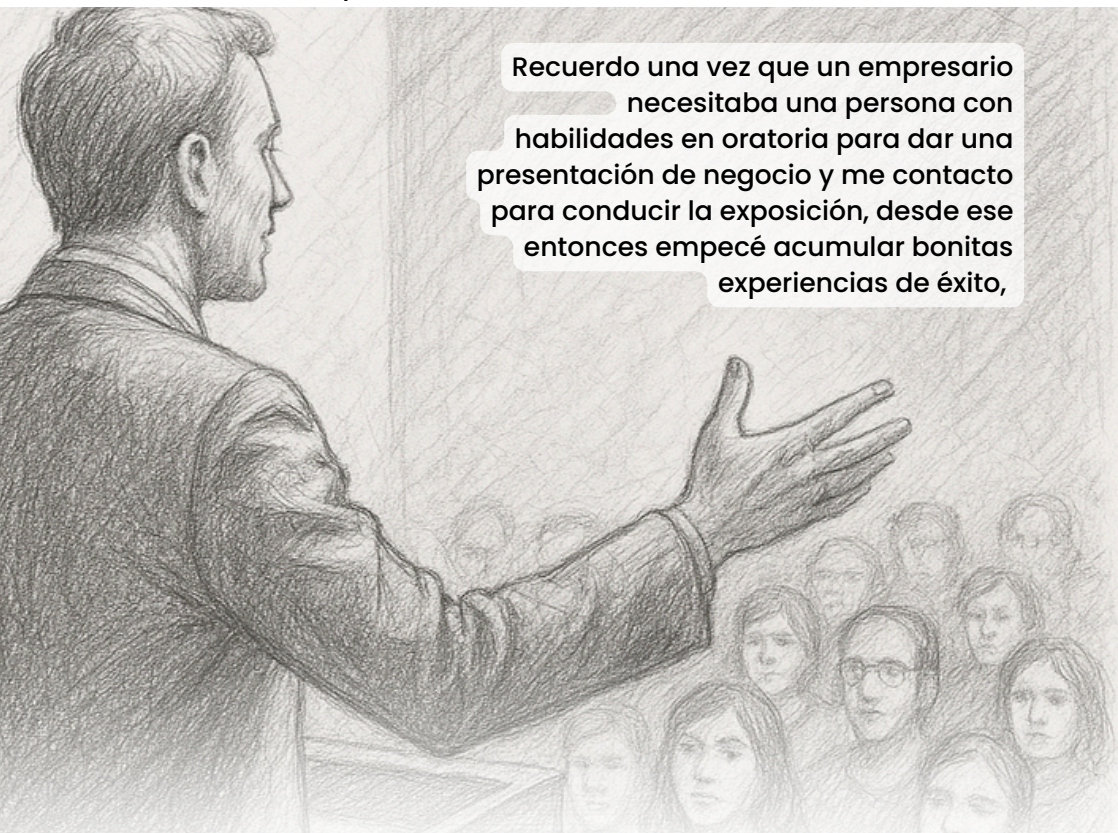
Un día me invitaron a dar una conferencia, yo acepté confiado porque pensé que el hecho de no tener miedo hablar en público era suficiente. Nunca olvidaré aquel día, cuando un instructor de oratoria que, con mucho respeto me dio una crítica constructiva, yo quedé sorprendido por la **precisión** de sus consejos, haciéndome ver los errores garrafales que estuve cometiendo.

Aquel día entendí algo que cambiaría el curso de mi vida para siempre, la oratoria no significa simplemente hablar en público, la oratoria es la manera correcta de comunicar el 100% del tiempo. La oratoria para mi es la manera en cómo transmitimos un mensaje desde el **respeto**, porque al preocuparnos por buscar mejores canales de comunicación, revelamos nuestra **empatía** por los demás ¿verdad?.



En aquellas épocas mi vida financiera subsistía a duras penas netamente de mis otras habilidades, mientras estudiaba mi carrera como Coach y facilitador mental con programación neurolingüística, sin embargo, el crecimiento de mis habilidades se **incrementó potencialmente** por aprender a comunicar de manera correcta, tenía más ofertas de trabajo porque las personas comprendían con mayor facilidad mi mensaje.

No es necesario que me creas mi estimado lector.



Recuerdo una vez que un empresario necesitaba una persona con habilidades en oratoria para dar una presentación de negocio y me contacto para conducir la exposición, desde ese entonces empecé acumular bonitas experiencias de éxito,

también tuve caídas, pero jamás me arrepentiré de haber aprendido “el gran arte de comunicar” ahora cuando la vida pone en frente de mí una neblina oscura hecha de incertidumbre, aprendí a crear **luz** a través de mis **palabras**.



CAPITULO 2

Cinco Beneficios Principales de la Oratoria en Diferentes Rubros



1. Incremento de Ingresos y Oportunidades de Negocio

Beneficio: La oratoria efectiva te posiciona como un referente, lo que te permite atraer contratos, patrocinios y colaboraciones, abriendo múltiples vías de ingreso.

Ejemplo 1: Diálogo Erróneo ❌

- **Carlos** 🗣️: "Mira, tengo una idea para un nuevo producto. No sé si te interese, pero es algo que me ocurrió y quiero saber qué piensas."
- **Sofía** 🧐: "No suena muy organizado. Deberías tener algo más preparado para convencerme."

Problema: La comunicación es vaga, sin detalles concretos ni entusiasmo; la idea se percibe insegura y poco convincente, lo que puede generar desinterés en un posible socio.

Ejemplo 2: Diálogo Correcto: ✅

- **Carlos** 🗣️: "Sofía, he identificado una oportunidad en el mercado para un producto que resuelve [problema específico]. Me gustaría presentarte un plan estructurado en el que se muestran las proyecciones y el potencial de ingresos. ¿Te parece si agendas una reunión formal?"
- **Sofía** 🧐: "Eso suena mucho más profesional, Carlos. Aprecio la preparación y estaré encantada de revisar tu propuesta."

Ventaja: La comunicación es clara y se basa en datos concretos y objetivos bien definidos, lo que genera confianza y abre la puerta a oportunidades de negocio.



2. Liderazgo y Gestión de Equipos

Beneficio: Una comunicación clara inspira y dirige a los equipos hacia objetivos comunes, mejorando la coordinación y el clima laboral

Ejemplo 1: Diálogo Erróneo ❌

- **Carlos** 🗣️: "No necesito tus sugerencias en mi presentación. Ya sé cómo motivar a mi equipo."
- **Sofía** 🗣️: "Bueno, parece que no valoras mis ideas, entonces..."

Problema: La intolerancia genera rechazo en el ambiente de convivencia, generando mayor rechazo.

Ejemplo 2: Diálogo Correcto: ✅

- **Carlos** 🗣️: "Valoro el compromiso de todos. Quisiera conocer tu opinión para mejorar mi presentación y asegurar que nuestro mensaje inspire de la mejor manera al equipo."
- **Sofía** 🗣️: "Agradezco que reconozcas la importancia del feedback. Creo que podríamos incluir ejemplos prácticos que resalten nuestros logros."

Ventaja: Cuando dices en voz alta que valoras el interés y la intención de los demás anticipadamente, quienes te acompañan se sentirán escuchados.



3. Crecimiento Profesional y Desarrollo Personal

Beneficio: Desarrollar habilidades de oratoria impulsa la imagen profesional y favorece el crecimiento tanto en el ámbito laboral como personal.

Ejemplo 1: Diálogo Erróneo ❌

- **Carlos** 🧑: "No veo la necesidad de actualizar mi forma de comunicarme. Si funcionó en el pasado, seguirá funcionando."
- **Sofía** 🧑: "Tal vez, pero el entorno profesional cambia."

Problema: La sobre confianza que nace de la soberbia es extremadamente peligrosa a largo plazo.

Ejemplo 2: Diálogo Correcto: ✅

- **Carlos** 🧑: "Valoro el compromiso de todos. Quisiera conocer tu opinión para mejorar mi presentación y asegurar que nuestro mensaje inspire de la mejor manera al equipo."
- **Sofía** 🧑: "Agradezco que reconozcas la importancia del feedback. Creo que podríamos incluir ejemplos prácticos que resalten nuestros logros."

Ventaja: Cuando dices en voz alta que valoras el interés y la intención de los demás anticipadamente, quienes te acompañan se sentirán escuchados.



4. Impacto en la Educación y el Entrenamiento

Beneficio: : Los educadores y formadores que dominan la oratoria facilitan el aprendizaje y la retención del conocimiento, mejorando el impacto de sus enseñanzas

Ejemplo 1: Diálogo Erróneo ❌

- **Sergio** 🧑: "Mis clases son aburridas, pero a fin de cuentas, al menos transmito la información."
- **Ana** 🧑: "Tal vez, pero la gente necesita más que datos; necesita sentir la conexión."

Problema: La falta de conexión y claridad en la exposición provoca desinterés y dificulta el aprendizaje.

Ejemplo 2: Diálogo Correcto: ✅

- **Sergio** 🧑: "He estado pensando en cómo puedo hacer mis clases más interactivas. Quizás incluir ejemplos y relatos personales que ilustren los conceptos me ayudaría a conectar mejor con los estudiantes. ¿Qué opinas?"
- **Ana** 🧑: "Me parece una excelente estrategia. Eso podría transformar la experiencia de aprendizaje y hacerla mucho más enriquecedora."

Ventaja: Un discurso estructurado y lleno de ejemplos concretos aumenta la participación y facilita el aprendizaje.



5. Mejora de las Relaciones Interpersonales y la Influencia Social

Beneficio: Una comunicación empática y efectiva fortalece las relaciones personales y sociales, permitiéndote influir positivamente en tu entorno

Ejemplo 1: Diálogo Erróneo ❌

- **Diego** 🧑: "Siempre hablas de ti mismo; nunca escuchas lo que tengo para decir."
- **Claudia** 🧑: "Es que crees que tus problemas son los únicos importantes."

Problema: La falta de empatía y escucha activa puede deteriorar las relaciones interpersonales y generar malentendidos.

Ejemplo 2: Diálogo Correcto: ✅

- **Diego** 🧑: "He notado que en nuestras conversaciones a veces me enfoco demasiado en mis experiencias personales. Me gustaría saber cómo te sientes y cuáles son tus ideas. ¿Podrías contarme más sobre eso?"
- **Claudia** 🧑: "Aprecio que estés dispuesto a escuchar, Diego. Creo que intercambiar puntos de vista de manera equilibrada fortalecerá nuestra relación."

Ventaja: La comunicación se vuelve asertiva y empática, fortaleciendo la conexión interpersonal y promoviendo relaciones basadas en el respeto mutuo.



CAPITULO 3

Ejercicios para crear consciencia de tus fortalezas



Responde las siguientes preguntas con extrema honestidad:

- 1. ¿En que área de tu vida sientes que las habilidades obtenidas podrían abrirte nuevas **oportunidades**?

.....

- 2. ¿Alguna vez has sentido que, a pesar de tener ideas **valiosas**, tus palabras no logran conectar y terminas siendo malinterpretado o rechazado? Es decir, por ejemplo; cuando tratas de dar un consejo a un familiar y este te responde con rechazo.

.....

- 3. Imagina por un momento que el miedo a expresarte en público desaparece: ¿Qué metas o **proyectos** te animarías a emprender sin esa barrera?

.....

- 4. ¿Sientes que ya es hora de Potenciar tus habilidades para incrementar tus ingresos económicos y tener una mejor calidad de vida? y ¿Qué estás haciendo actualmente para mejorar como persona?

.....



CAPITULO 4

5 pasos para mejorar tu comunicación y monetizar tu talento.



Paso 1: "Vence tu miedo hablar en publico"



La mayoría de personas piensan que no es necesario hablar en publico para tener éxito, (dicho sea de paso la mayoría tienen problemas de autoestima y económicos) Por lo tanto es **importante** entender que la oratoria no es simplemente hablar en publico, es la manera en como demuestras tu **respeto** por los demás ¿por qué? porque buscas maneras de **mejorar** tu lenguaje para dejarte entender a través de canales de comunicación **intuitivos**, fáciles y **eficaces**.

Paso 2: "El Poder de tu Lenguaje Corporal"



¿Alguna vez sentiste que alguien te decía una cosa, pero su cuerpo gritaba otra?

El 93% de la comunicación es no verbal... y pocos saben interpretarla.

Aprender a leer los gestos, miradas y posturas puede marcar la diferencia entre **conectar** o **perder** una **oportunidad**.

Quien domina el lenguaje corporal no solo escucha, **entiende**.



Paso 3: "Diseña tu Voz"

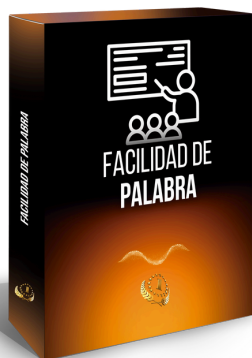


¿Sabías que tu voz tiene el poder de calmar, entusiasmar o incluso convencer sin decir una sola palabra más?

Vocalizar con claridad, controlar el volumen y jugar con los matices no es un don... es una habilidad que se aprende.

Quienes la dominan, logran que su mensaje no solo se escuche, sino que se sienta.

Paso 4: "FACILIDAD DE PALABRAS"



Imagina **convertir** cada conversación en una sinfonía, donde cada palabra se armoniza para adaptarse a cualquier escenario.

Descubre cómo el entrenamiento del lenguaje puede afinar tu capacidad de **improvisación**, permitiéndote **transformar** tus ideas en expresiones vibrantes y **dinámicas**.

Aprender estas técnicas te ayudará a adaptar tu comunicación a cualquier situación, haciendo de cada interacción una experiencia única y **memorable**.



Paso 5: "Estrategias de Persuasión en Público"



En un mundo laboral donde las ideas compiten por atención, no basta con tener buenos argumentos: necesitas saber cómo presentarlos.

Diseñar una estrategia de persuasión efectiva te permite estructurar tu discurso con intención, claridad y fuerza.

Cuando dominas el arte de influir en público, tus palabras no solo informan... transforman. Y en entornos donde cada palabra puede abrir o cerrar una oportunidad, esa habilidad marca la diferencia.

Estos son los 5 pasos para despertar al conferencista y comunicador experto que tienes dentro de ti, sin embargo aún hay más...



**Si las habilidades anteriormente mencionadas
potencian tu comunicación abriendo puertas a
nuevas oportunidades
¿te imagina agregar más habilidades?**



"Habilidades Blandas"

Aprenderás a cómo gestionar el estrés laboral y cómo evitar conflictos personales a través de técnicas de comunicación holística.



"Mensaje al Inconsciente"

Entrenamiento que te ayudará a adaptar tu mensaje para conectar con Precisión a diferentes tipos de publico o personas a través de técnicas de programación neuro lingüística.



"Oratoria con inteligencia Artificial"

Aprende a utilizar las mejores herramientas de IA y crear presentaciones poderosas en minutos!

Habilidades blandas + Mensaje al Inconsciente + Inteligencia Artificial

En el mundo actual, saber qué hacer ya no es suficiente... saber cómo **relacionarte, liderar, comunicar y adaptarte**, es lo que te hace destacar y avanzar.

La Oratoria es considerada una de las mejores habilidades blandas y no son un simple complemento, son la **base** de todo crecimiento **profesional** y **personal**.

Quien las desarrolla, no solo trabaja mejor... vive **mejor**.

Y aún tenemos más para ti...



Con estos 5 pasos tienes la fórmula para transformar tu voz
y tu mensaje.

Ya sabes que no se trata de la perfección, sino de tomar
acción y **empezar** a **construir** esa conexión que puede
cambiar tu futuro.

A través de el Ebook que acabas de consumir para tu
desarrollo te demostramos que deseamos ayudarte
y aún **así** queremos darte **más**
Tenemos una sorpresa que te gustará mucho y es una
promoción con TIEMPO LIMITADO para que puedas
inscribirte fácilmente al programa COMPLETO.

Estoy listo(a) quiero más información

[Clic aquí](#)

El boton te dirigirá a este whatsApp +51 988 697 054

No estoy seguro... seguiré viviendo en el limbo

[Clic aquí](#)

www.redmundialdeoratoria.com www.jonatamdiaz.com