

CHECKLIST - COMO LANÇAR SEUS PRODUTOS SEM ERROS

1.	Pesquisa e validação de mercado:
	☐ Definir persona(s) com base em dados reais, não achismos.
	☐ Mapear dores, necessidades e desejos do público-alvo.
	☐ Analisar concorrentes diretos e indiretos (benchmarking).
	☐ Identificar diferenciais competitivos claros.
	☐ Validar a ideia com entrevistas, questionários e testes de demanda.
	Verificar tamanho do mercado e potencial de crescimento.
	☐ Estudar tendências e inovações do setor.
	Avaliar viabilidade financeira inicial.
2.	Planejamento técnico e estratégico:
	☐ Definir modelo de negócio (SaaS, assinatura, licença, etc).
	☐ Escolher a tecnologia adequada (linguagens, frameworks, infraestrutura).
	Mapear riscos técnicos e de segurança.
	□ Definir escopo mínimo do MVP.
	Criar backlog inicial com épicos e histórias de usuário.
	☐ Estabelecer roadmap trimestral.
	☐ Planejar métricas-chave (OKRs e KPIs).
	☐ Definir política de versionamento e repositório de código.
3.	Design e experiência do usuário:
	☐ Criar mapa da jornada do usuário.
	□ Desenvolver wireframes de todas as telas.
	☐ Validar protótipos com potenciais usuários.
	☐ Garantir acessibilidade (WCAG, contraste, navegação por teclado).
	☐ Padronizar identidade visual (tipografia, cores, componentes).
	☐ Definir guidelines de UI/UX para uso futuro.
	☐ Criar design responsivo (desktop, tablet, mobile).
	☐ Testar usabilidade em cenários reais antes do dev.



APRESENTAÇÃO DE PROPOSTA-ORÇAMENTO

4.	Desenvolvimento e testes:
	☐ Adotar metodologia ágil (Scrum/Kanban).
	Configurar CI/CD para automação de builds e deploys.
	☐ Implementar ambientes separados (dev, homolog, produção).
	Criar testes automatizados (unitários, integração, regressão).
	☐ Garantir performance mínima (tempo de resposta < 3s).
	Usar boas práticas de segurança (OWASP Top 10).
	□ Documentar APIs e endpoints.
	Realizar auditoria de código.
	☐ Validar escalabilidade desde o MVP.
5.	Pré-lançamento e marketing:
	☐ Criar identidade de marca (nome, logo, slogan, tom de voz).
	Produzir site/landing page com formulário de captura.
	 Ativar ferramentas de analytics e tracking (Google Analytics, Tag Manager, Hotjar).
	☐ Definir plano de conteúdo (blog, social media, e-mail).
	☐ Configurar automação de marketing (CRM, nutrição de leads).
	☐ Planejar campanha de pré-lançamento (teasers, lista de espera).
	☐ Preparar press release e materiais para PR.
	☐ Montar base de FAQs e suporte.
	·
6.	Lançamento oficial:
	☐ Fazer checklist técnico final (segurança, performance, bugs).
	☐ Executar stress test e monitorar estabilidade do sistema.
	☐ Garantir redundância e backup em tempo real.
	□ Divulgar em redes sociais, blog e parceiros estratégicos.
	☐ Ativar campanhas pagas (Google Ads, Meta Ads, LinkedIn Ads).
	☐ Engajar em comunidades e fóruns do setor.
	☐ Ativar suporte em tempo real (chat, e-mail, WhatsApp).
	☐ Monitorar métricas principais em dashboards ao vivo.



APRESENTAÇÃO DE PROPOSTA-ORÇAMENTO

7.	Pós-lançamento e evolução:
	☐ Coletar feedback de usuários (surveys, NPS, reviews).
	☐ Monitorar bugs e falhas reportadas.
	Priorizar melhorias rápidas e releases semanais.
	Criar backlog de evolução com base em feedbacks.
	☐ Produzir cases de sucesso e depoimentos.
	☐ Mensurar ROI do lançamento.
	Acompanhar churn e retenção de usuários.
	☐ Planejar roadmap de novas features.
	☐ Reforçar estratégias de SEO/ASO para escalar visibilidade.