

# LIBÉREZ VOTRE POTENTIEL DIGITAL AVEC LEAD ON



Leaders en Génération  
de Leads et Growth Hacking

LEAD ON

# INTRODUCTION

Bienvenue chez Lead on, votre partenaire stratégique pour avoir une longueur d'avance sur le digital. Plongeons ensemble dans l'univers de la génération de leads et du growth hacking, où chaque clic devient une opportunité de croissance.

A top-down view of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The laptop is open and sits on a dark wooden desk with a geometric pattern. The person's left hand is on the keyboard, and their right hand is on the trackpad. A silver watch is visible on the left wrist. The text 'PAID SEARCH MARKETING' is overlaid in large, white, bold, sans-serif font across the center of the image.

# PAID SEARCH MARKETING

# La Puissance du Paid Search

Chez **LEAD ON**, le Paid Search Marketing est bien plus qu'une simple stratégie publicitaire. C'est une immersion stratégique dans l'espace digital, où chaque clic est orchestré pour offrir des résultats concrets.

Laissez-nous vous guider à travers la puissance du Paid Search, soutenue par des stratégies percutantes et des données inégalées.



# Campagnes Intelligentes, Résultats Impactants

Nos campagnes intelligentes sont construites sur l'analyse approfondie des comportements en ligne. En fusionnant la science des données et la créativité, nous créons des annonces qui ne se contentent pas d'attirer l'attention, mais qui convertissent.

Nous comprenons que chaque clic est une opportunité, et notre approche ciblée le transforme en une porte ouverte vers des résultats tangibles.

# Maximisez Votre ROI

Le Paid Search ne se mesure pas simplement en clics. C'est une question de retour sur investissement (ROI). Chez **LEAD ON**, nous optimisons chaque centime dépensé pour garantir un ROI exceptionnel. Voici quelques statistiques révélatrices de **notre impact** :

Augmentation Moyenne  
du Taux de Conversion

25%

Expansion de la Couverture  
de la Campagne

30%

Réduction du Coût  
par Clic (CPC)

15%

# Génération de Leads Qualifiés

Notre approche ciblée assure que chaque lead généré est plus qu'une simple donnée.

Nous vous apportons des leads qualifiés, prêts à s'engager avec votre entreprise.

Les chiffres parlent d'eux-mêmes :

Taux de Conversion  
des Leads en Clients

18%

Augmentation du Volume  
de Leads

35%

Amélioration de la Qualité  
des Leads

20%



# Analyse en Temps Réel, Adaptation Continue

Dans le monde du Paid Search, la constante adaptation est essentielle. Grâce à notre analyse en temps réel, nous ajustons continuellement nos stratégies pour rester en phase avec les évolutions du marché. Cela se traduit par des campagnes qui ne sont pas seulement performantes aujourd'hui, mais qui évoluent pour répondre aux tendances de demain.



# Pourquoi le Paid Search avec Lead on ?

En choisissant notre expertise en Paid Search Marketing, vous optez pour une stratégie qui ne se contente pas d'attirer des clics, mais qui forge des parcours client significatifs. Rejoignez-nous pour maximiser votre présence en ligne et transformer chaque clic en une opportunité de croissance.

A top-down view of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The laptop is open and sits on a dark wooden desk with a geometric pattern. The person's left hand is on the keyboard, and their right hand is on the trackpad. A silver watch is visible on the left wrist. The text 'SEARCH ENGINE OPTIMIZATION (SEO)' is overlaid in large, bold, white, sans-serif capital letters across the center of the image. The background is dimly lit, showing a smartphone on the left and a black wallet on the right.

# SEARCH ENGINE OPTIMIZATION (SEO)

# Optimisation pour la Visibilité Maximale



Chez Lead on, notre équipe de SEO est votre boussole dans le labyrinthe des moteurs de recherche. Nous ne nous contentons pas de suivre les tendances, nous les créons. Plongez dans le monde de l'Optimisation pour les Moteurs de Recherche (SEO) avec nous, où chaque ajustement est une invitation à être trouvé par la bonne audience au bon moment.

# Maximisez Votre Visibilité Organique

L'objectif ultime du SEO est simple : être le choix évident lorsque les utilisateurs recherchent des solutions que vous offrez. Notre approche basée sur les données, combinée à une compréhension approfondie de votre secteur, garantit une visibilité organique maximale. Les chiffres parlent d'eux-mêmes :

Augmentation Moyenne  
du Classement dans les  
Résultats de Recherche

**30%**

Croissance du Trafic  
Organique

**40%**

Réduction du Taux  
de Rebond :

**25%**

# Génération de Leads Qualifiés

Être trouvé est une chose, mais être trouvé par les bonnes personnes en est une autre. Notre SEO ciblé génère des leads qualifiés, prêts à s'engager avec votre marque. Voici quelques statistiques qui illustrent notre impact :

Augmentation du Taux de  
Conversion des Visiteurs  
en Leads

22%

Amélioration de la Qualité  
des Leads

18%

Expansion de la  
Couverture Géographique

25%

# Analyse en Profondeur, Stratégie Personnalisée

L'analyse approfondie est au cœur de notre approche. Nous plongeons dans les métriques, les tendances de recherche et les comportements des utilisateurs pour élaborer une stratégie SEO sur mesure. Cela se traduit par des résultats qui vont au-delà de l'optimisation de base :

Analyse de la Concurrence

**90%**

de visibilité surpassant  
les concurrents

Stratégie de Mots Clés

Innovante :

Augmentation de la visibilité  
sur les mots clés stratégiques

de **35%**

# Évoluez avec les Algorithmes

Les algorithmes des moteurs de recherche évoluent constamment, et notre équipe de SEO évolue avec eux.

Grâce à notre engagement envers l'apprentissage continu et l'adaptation, vous restez en tête, peu importe les changements.

Cela signifie des stratégies SEO qui résistent à l'épreuve du temps :

Adaptabilité aux Mises à  
Jour d'Algorithmes :

**100%**

Maintien de la Visibilité en Cas  
de Changements Majeurs :

**95%**

A top-down view of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The person is wearing a silver watch on their left wrist. The laptop is open and sits on a dark wooden desk with a geometric pattern. A black mouse is visible to the right of the laptop. The text "EMAIL MARKETING" is overlaid in large, white, bold, sans-serif font across the center of the image.

# EMAIL MARKETING

**ENGAGEZ**

**CONVERTISSEZ**

**FIDÉLISEZ**

L'Email Marketing chez Lead on n'est pas simplement l'envoi d'e-mails, c'est l'art de créer des connexions significatives.

Découvrez comment notre approche stratégique transforme chaque message en une opportunité d'engagement, de conversion et de fidélisation.

# Engagement Maximisé

Chaque e-mail que nous concevons est une invitation à l'engagement. Notre stratégie d'Email Marketing vis à captiver vos abonnés, à les inciter à ouvrir, lire et interagir. Les chiffres parlent d'eux-mêmes :

Taux d'Ouverture  
Moyen : **25%**

Contre une  
moyenne  
de l'industrie de **20%**

Taux de Clic  
Moyen : **15%**

Contre une  
moyenne  
de l'industrie de **10%**



# Conversion Stratégique

L'Email Marketing est un levier puissant pour la conversion. Chaque e-mail est soigneusement optimisé pour guider le destinataire vers l'action souhaitée. Voici comment nous transformons les clics en conversions tangibles :

Taux de Conversion  
des Campagnes : **12%**

Contre une  
moyenne  
de l'industrie de **8%**

Augmentation Moyenne  
des Ventes Grâce  
à l'Email Marketing :

**30%**

# Fidélisation Durable

La fidélisation client commence par des relations solides. Nos séquences automatisées sont conçues pour maintenir l'engagement à long terme. Découvrez comment nous cultivons la fidélité client avec des campagnes personnalisées :

Taux de Rétention  
Client

80%

Réduction du Taux  
de Désabonnement :

15%



# Personnalisation à l'Échelle

Chaque abonné est unique, et notre approche d'Email Marketing le reconnaît. Notre segmentation avancée et la personnalisation des contenus garantissent des messages pertinents pour chaque destinataire :

Amélioration de la  
Personnalisation des  
Campagnes

**25%**

Réponse Accrue Grâce à  
la Personnalisation :

**18%**

# Analyse Approfondie, Amélioration Continue

L'analyse est au cœur de notre stratégie. Nous évaluons chaque campagne, chaque ouverture, chaque clic. Cette approche basée sur les données nous permet d'affiner continuellement nos campagnes pour des performances optimales :

Amélioration Moyenne  
des Performances  
Après Analyse :

20%

Utilisation de l'Analyse  
de Données pour Informer  
les Stratégies Futures :

90%

Transformez vos leads en ambassadeurs de votre marque avec **LEAD ON**.  
L'Email Marketing n'est pas simplement une communication,  
c'est une expérience.

**LEAD ON**



# CONVERSION RATE OPTIMIZATION (CRO)

# Transformez les Clics en Conversions



Chez Lead on, la conversion n'est pas un objectif, c'est une science. Découvrez comment notre approche de Conversion Rate Optimization (CRO) maximise chaque visite sur votre site, transformant les clics en conversions tangibles.

# Optimisation Complète de l'Expérience Utilisateur



L'expérience utilisateur est au cœur de notre approche CRO. Nous plongeons dans chaque aspect de votre site pour garantir une expérience fluide et engageante.

Les chiffres témoignent de notre impact :

Augmentation Moyenne du  
Taux de Conversion Global :

**20%**

Réduction du Taux  
de Rebond

**25%**

Amélioration de la  
Navigation :

**30%**

# A/B Testing pour la Perfection

Chaque élément compte. Avec nos tests A/B minutieusement orchestrés, nous identifions les variations les plus performantes pour chaque élément de votre site, des appels à l'action aux pages de destination.

Quelques statistiques révélatrices :

Amélioration Moyenne des  
Taux de Conversion après  
A/B Testing

**15%**

Réduction des Abandons  
de Panier :

**18%**

Optimisation des Pages  
de Destination :

**25%**

# Personnalisation Dynamique



Chaque visiteur est unique, et notre approche CRO le reconnaît. À l'aide de la personnalisation dynamique, nous adaptons le contenu en fonction du comportement de l'utilisateur, maximisant ainsi les chances de conversion :

Augmentation de  
l'Engagement grâce à la  
Personnalisation Dynamique :

**30%**

Conversion des Visiteurs  
Réguliers en Clients :

**22%**

Amélioration de la  
Pertinence du Contenu :

**25%**

# Analyse en Temps Réel, Adaptation Continue

La conversion est un processus en constante évolution. Grâce à notre analyse en temps réel, nous adaptons continuellement nos stratégies pour rester en phase avec les comportements changeants des utilisateurs :

Adaptation aux Tendances  
Émergentes

90%

Réponse Rapide aux  
Feedbacks Utilisateurs :

95%

Maintien de Performances  
Optimal en Cas de  
Changements Majeurs :

98%

A top-down view of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The person is wearing a silver watch on their left wrist. The laptop is open and sits on a dark wooden desk with a geometric pattern. To the right of the laptop is a black mouse. The text 'SOCIAL MEDIA MARKETING' is overlaid in large, white, bold, sans-serif font across the center of the image.

# SOCIAL MEDIA MARKETING

**CONNEXIONNEZ**

**ENGAGEZ**

**ÉVOLUEZ**

Le Social Media Marketing chez Lead on transcende les simples publications. C'est une immersion dans les communautés en ligne, une opportunité de construire des relations durables et de stimuler une croissance organique. Découvrez comment notre approche de Social Media Marketing transforme chaque interaction en une histoire de succès.

# Engagement Soutenu sur Toutes les Plateformes

Nos campagnes de Social Media Marketing sont conçues pour captiver votre audience sur chaque plateforme pertinente. Les chiffres reflètent notre capacité à créer un engagement significatif :

Augmentation Moyenne  
de l'Engagement sur les  
Réseaux Sociaux

**25%**

Croissance de l'Audience  
sur les Principales  
Plateformes :

**30%**

Réduction du Coût  
par Engagement (CPE)

**20%**

# Construction de Communautés Actives



Les médias sociaux ne sont pas simplement une plateforme, ce sont des communautés. Notre approche vise à construire des communautés actives et engagées autour de votre marque. Les statistiques prouvent notre succès :

Augmentation du Nombre  
de Followers :

**40%**

Taux d'Engagement  
Mensuel des Abonnés :

**18%**

Génération d'UGC  
(User-Generated Content) :

**25%**

# Croissance Organique et Viralité Maîtrisée

La croissance organique est au cœur de notre stratégie. En combinant des stratégies de contenu engageantes avec des tactiques virales, nous stimulons une croissance qui va au-delà des attentes :

Croissance Organique  
de l'Audience :

**35%**

Partages et Retweets  
Accrus :

**22%**

Amplification de la Marque  
grâce à la Viralité :

**28%**

# Stratégies de Contenu Innovantes



Les médias sociaux sont un terrain de jeu créatif, et nous excellons dans l'innovation. Nos stratégies de contenu captivent, éduquent et divertissent votre audience :

Taux de Visualisation de Vidéos Amélioré :

**40%**

\*\*Interaction Accrue avec le Contenu Éducatif :

**25%**

Évolution Constante des Stratégies pour Resté au Sommet des Tendances :

**90%**

# Analyse Approfondie, Évolution Continue

L'analyse en temps réel de chaque campagne nous permet d'ajuster constamment nos stratégies pour rester en phase avec les tendances émergentes et les réactions de l'audience :

Réponse Rapide  
aux Feedbacks de la  
Communauté :

**35%**

Maintien de Performances  
Optimal en Cas de  
Changements Majeurs sur  
les Plateformes :

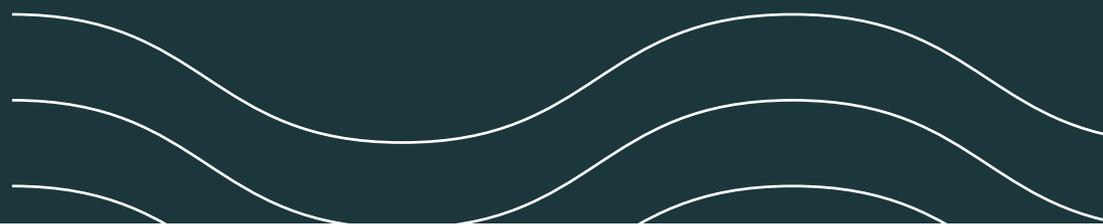
**98%**



# POURQUOI LEAD ON ?

## Partenaire de Croissance

En choisissant Lead on, vous optez pour un partenaire dédié à votre croissance. Notre approche holistique assure une présence en ligne optimale, des leads qualifiés et une croissance continue.



# ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE

---



# Contactez-Nous

Prêt à libérer votre potentiel digital ?  
Contactez-nous dès aujourd'hui pour  
une consultation personnalisée.

**Youness FILALI**  
General manager

---

**[Youness.filali@leadon.ma](mailto:Youness.filali@leadon.ma)**

**212 678 641 223**

**[www.leadon.ma](http://www.leadon.ma)**

