SISTEMA DE NEGOCIO

RUMBO AL ÉXITO

QUÉ DEBES HACER CON UNA PERSONA NUEVA DE TU EQUIPO



4 Pasos de éxito

- 1. Envía invitación y video a las personas de mejor perfil y actitud.
- 2. Hacer publicaciones y anuncios en redes sociales: estados, ADS meta.
- 3. Usa los asistentes virtuales para preguntas e inquietudes.
- 4. Pre Califica a tus 4 primeros asociados rápidamente.





ACTITUD CORRECTA AL INVITAR

- 1. Mantente con POSITIVISMO
- 2. Demuestra la EMOCION (Que se te note)
- 3. Demuestra Fuerza en tu decisión de HACER EL NEGOCIO
- 4. Las opiniones negativas NO CAMBIAN TU DECISION
- 5. Harás el negocio CON o SIN la persona que invitaste.

Ejemplo #1 - INVITACION PARA GANAR \$\$\$ (CON O SIN CONFIANZA, MISMO GUIÓN)

MENOS INFORMACION = MAYOR EFECTIVIDAD
Llamada o invitación de máximo 3 MINUTOS

SALUDO **NATURAL** (¿<u>Juan</u>, como estas?) **ROMPE EL HIELO 1 minuto saludando** Sabes qué? Encontré algo para que HAGAMOS DINERO. A ti si te gusta el dinero, ¿verdad?

¿De qué se trata? ¿Qué? ¿Como es?

Tengo un video corto que explica el negocio ¿Si yo te lo envío, lo verías?

Espera Respuesta

¿Cuando lo verías?

Revisa todo, y si te gusta y te comprometes a hacer el negocio conmigo, te incluyo para que hagamos mucho dinero.

Espera Respuesta

Te llamo como en 15 minutos y hablamos sobre lo que viste para que me digas si vas o no vas en el negocio, ya que estoy completando mi grupo.

Ejemplo #2 - LLAMADA Ó MENSAJE POR CHAT

Hola <u>Juan</u>, como estas? **- Espera respuesta**

ROMPER EL HIELO EN CORTO

¿Que me cuentas, todo en orden por allá? - Espera respuesta

Que bien Juan. Te cuento que junto a unos amigos empresarios estamos trayendo al país un negocio muy grande y estamos uniendo a personas de buen perfil. Y quiero incluirte para que hagamos dinero juntos.

Espera respuesta

Tengo un video corto que explica el negocio Si yo te lo envío, lo verías?

Espera respuesta

¿Cuando lo verías?

Revisa todo, y si te gusta y te comprometes a hacer el negocio conmigo, te incluyo para que hagamos dinero.

Te llamo como en 15 minutos y hablamos sobre lo que viste para que me digas si vas o no vas en el negocio, ya que estoy completando mi grupo.

Ejemplo #3 – INVITACIÓN CORTA Y SENCILLA

Hola <u>Juan</u>, como estas? **- Espera respuesta**

ROMPER EL HIELO EN CORTO

¿Que me cuentas, todo en orden por allá? - Espera respuesta

Juan, te quiero incluir en algo para que hagamos mucho dinero. - Espera respuesta Se trata de lo que te digo, de hacer dinero. Mi misión no es convencerte, es que lo revises y si te gusta, trabajamos juntos en esto. Yo ya empecé. Y me gustaría que ganes tú también.

¿Ya tienes o conoces la App de zoom? - Espera respuesta Podemos vernos en la tarde o en la noche ¿Cuál te queda mejor? - Espera respuesta

Listo Juan, Nos podemos reunir a las ____ o a las ____. **Espera respuesta** Yo te envio el enlace en un rato para conectarnos.

Ahí te explico todo y si te gusta y te comprometes a hacer el negocio conmigo, te incluyo para que hagamos mucho dinero.

Ahí nos vemos!

Ejemplo #4 - Cómo agendarte con alguien para dar un plan servilleta?

ROMPER EL HIELO EN CORTO

¿Que me cuentas, todo en orden por allá, Cómo va la vida? - Espera respuesta

Que bien Juan. Te contacto porque con unos amigos empresarios estamos trayendo al país un negocio muy grande y estamos identificando personas de buen perfil, con buena actitud para que SE UNAN y ganen dinero también con el negocio. **- Espera respuesta**

Te hago una pregunta... ¿Si yo te muestro como ganar dinero, te gustaría? - Espera respuesta ¿Tienes o conoces la App de zoom? - Espera respuesta - (O lo hacemos por whatsapp)

Listo, hagamos una video llamada de zoom (o whatsapp) para mostrarte como funciona. Espera respuesta Puedes ahora mismo? (Si) Listo, dame unos minutos y te hago video llamada por zoom o whatsapp

(No) - ¿Te queda bien en la mañana, tarde o noche? En qué horario para agendarme contigo... 10 am, 2 pm, 8 pm (Dale opciones y asegura la cita)



CÓMO LOGRAR QUE TU INVITADO VEA UN VIDEO DE PRESENTACION DE NEGOCIO

ANTES DE ENVIAR UN VIDEO DE PRESENTACIÓN



SALUDO **NATURAL** (¿Hola <u>Juan</u>, como estas?)

<u>Juan</u>, te contacto porque <> me mostraron una oportunidad de negocio
muy grande para hacer dinero con una empresa Americana muy innovadora,<>
yo ya empecé, estoy muy content@ y voy es con toda.

Yo quiero que tú la conozcas para que hagamos este negocio en grande Es una información muy valiosa y muy precisa ¿SI YO TE Envío un video LO VERÍAS? ¿Cuándo? Y ¿A qué horas lo puedes ver?

Listo, <u>Juan</u>. **Escucha la información sin distracciones.** Revisa todo. Si te gusta y te comprometes a hacer el negocio conmigo, te incluyo para que hagamos plata.

Despues de que lo veas, hablamos sobre el tema para ver si te inscribes y te agrego al grupo.

¿Estamos de acuerdo? Vale, ya mismo te lo envío. (Le envías el video)

EDIFICACIÓN – PRESENTA A TU ASOCIADO

EDIFICACIÓN – PRESENTA A TU INVITADO CON TU ASOCIADO

Por llamada de 3 en WhatsApp o zoom

Juan, te presento a LÍDER

Es la persona con quien estoy trabajando en este negocio. Es de mi entera confianza y quiero que le prestes mucha atención a lo que te va a mostrar, porque es quien sabe cómo ganar dinero con esta oportunidad.

LÍDER, te presento a Juan

Es una persona como las que queremos en este negocio, es positivo, le gusta el dinero, tiene muy buena actitud y sé que podría ser una persona clave para lo que queremos hacer.

Entonces los relaciono para que de una vez estemos en contacto, ya que trabajamos en equipo.

CIERRE EFECTIVO

CIERRE EFECTIVO - FILTRO

Después que un invitado ve la propuesta. Lo ÚNICO que se pregunta al invitado es:

(xx Juan xx) Cuéntame

¿Qué fue lo que más te gusto de este negocio?

Cuando te responda, le hablas <u>UN POCO</u> sobre lo mismo que dijo

¿También tuvo sentido para ti lo que viste? ¡Sí!

¡Excelente!

¿Entonces estás listo para comenzar a ganar dinero en este negocio?

DUPLICACIÓN = ÉXITO



