FRASES CORTAS PARA INVITAR

1. Oye tengo que hablar contigo de algo que me mostraron para hacer mucho dinero.
2. Amigo, encontré algo para hacer dinero juntos.
3. Amiga te voy a mostrar algo para que hagamos dinero.
4. Tienes una súper actitud, por esa actitud que tienes, te voy a mostrar algo para que ganes muy buen dinero.
5. Necesito decirte algo muy importante.
Me mostraron algo para que hagamos mucho dinero.
6. Sabes que, unos amigos empresarios me mostraron algo para que hagamos mucho dinero y me gustaría incluirte.
7. Si yo te digo que hay algo para hacer mucho dinero, te interesaría conocerlo?
8. Oye, unos amigos están trayendo algo súper grande al país y me hicieron parte de un negocio. Y creo que te gustaría ver cómo podemos ganar mucho dinero.
9. Ven, yo sé que te encanta el dinero, y encontré algo para que hagamos bastante.
10. Siempre he pensado como hacer mucho dinero, y encontré algo para lograrlo.
11. Cuando unos amigos me mostraron un negocio para hacer mucho dinero, pensé en ti para que lo hagamos juntos.
12. Te llamo porque tienes que ver algo donde vamos a hacer mucho dinero.
13. Vine a verte porque es indispensable que veas en lo que acabo de entrar y vamos a hacer mucho dinero.
14. Era imposible no contarte como podemos hacer mucho dinero. Por eso te hablo.

FRASES IMPORTANTES DURANTE UNA PRESENTACIÓN UNO A UNO

1. Creo que todos pensamos en algo para hacer dinero y cumplir metas grandes.
2. Te suena bien ganar por semana lo que hoy ganas por mes, verdad?
3. Estamos de acuerdo con que todo el mundo quiere sentirse y verse bien, cierto?
4. Te quiero incluir en esto porque apenas estamos empezando en todo el país y podemos ganar de todo lo que viene de ahora en adelante.
5. Si no te gusta el negocio o el producto, pides tu dinero de regreso y listo. Yo sigo sin ti y seguimos siendo amigos.
6. Trabajando toda la vida estuvieron los mayores de mi familia, y no les veo un resultado muy grande.
7. La gente que tiene dinero y vive bien, generalmente hacen negocios inteligentes.
8. Todos consumimos lo que más nos guste o necesitemos, y por eso, todos ganamos dinero fijo todos los meses.
9. El plan nos dice que encontremos a 2 personas correctas, y te quiero incluir en esto para ayudarte a crecer de aquí en adelante.
10. Yo cuando vi esto, inmediatamente dije: lo voy a hacer, porque tengo la posibilidad de lograr lo que ya han logrado unos amigos que están en esto.
11. ***Estás de acuerdo conmigo que cada que compras algo para ti en tu casa, hay alguien que gana dinero, verdad? ____ En este negocio, en vez de consumir para que otros ganen, consumimos para ganar nosotros. Dejas de consumir en otro lado y consumes en tu negocio, porque ganamos dinero.
12. Si hacemos esto, vamos es a lograr lo que hemos soñado, pero que no hemos podido.

PREGUNTAS DE CIERRE DESPUÉS DE LA PRESENTACIÓN

1. Que es lo que más te gustó de lo que acabas de ver?
2. También tuvo sentido para ti lo que viste?
3. Eso significa que estás listo para empezar?
4. Yo estoy muy emocionado de ser parte de este negocio. Y sé que vamos a lograr cosas grandes. Te unes a esta oportunidad y hacemos dinero, o la dejas pasar? Vamos a seguir siendo amigos, solo que me gustaría incluirte en esto.

MANEJO DE OBJECIONES

1. NO TENGO DINERO

Si el dinero no fuera un impedimento, empezarías ahora mismo? Verdad?

Te doy entonces la bienvenida al negocio, pásame una foto tuya y te agregamos al grupo.

Justo por eso hay que hacer algo diferente. Si contamos los años que llevamos trabajando y buscándole a la vida... Y hoy no podemos iniciar un negocio que ni siquiera es una inversión, sino una compra.... Es porque hay que intentar cosas diferentes. Te vamos a enseñar como empezar a construir tu negocio, mientras te puedes activar. Vale?

2. NO TENGO TIEMPO

Justo usamos la falta de tiempo como excusa o como razón. A veces no tenemos tiempo, es porque lo que hacemos nos tiene absorbidos.

Si te mostramos como puedes hacer este negocio dedicándole 1 hora diaria (a veces la gastamos viendo videos que no nos aportan) y en esa hora ir construyendo un ingreso extra... Harías parte del negocio?

3. CONSULTARÉ CON MI PAREJA

Que bien que tengas en cuenta a tu pareja para tomar decisiones. De hecho lo que podemos hacer para que sienta que quieres su opinión, es que nosotros te acompañamos a mostrarle la oportunidad. Y así si tiene preguntas, nosotros las podamos resolver. Sólo dile que yo te estoy hablando de una propuesta de negocio y que quieres que tu pareja esté presente para que la analicen juntos.

Cuando y a qué hora podemos reunirnos con tu pareja para mostrarle el negocio?