



GUÍA PRÁCTICA PARA CREAR TU PRIMER NEGOCIO (SIN SABER NADA Y SIN TENER MUCHO)

“Dios ya te dio el don, ahora te toca ponerlo a trabajar”

1. TU IDEA ES UN TESORO

 ¿Qué tienes que hacer?

- Anota 3 cosas que sabes hacer bien
- Anota 3 cosas que disfrutas mucho
- Anota 3 cosas por las que ya te han pagado o te han pedido ayuda

Cruza las listas y encuentra cuál podría ser tu primer negocio.

 **Reto:**

Pregúntale a 3 personas de confianza:

“¿Qué negocio crees que podría poner yo?”

Apunta sus respuestas.

2. TU CLIENTE: LA GENTE QUE DIOS YA PUSO EN TU CAMINO

 ¿Qué tienes que hacer?

- Piensa quién necesita lo que tú haces

- Observa cómo habla, qué quiere, qué le duele
- No todos son tus clientes. Enfócate en los que realmente ocupan tu producto

Reto:

Habla con mínimo 3 personas y pregúntales:

1. ¿Qué te molesta de comprar esto?
2. ¿Qué te gustaría que mejoraran?
3. ¿Cuánto estarías dispuesto a pagar?

Apunta todo. ¡Eso es información valiosa!

3. TU DINERO: NO ES MAGIA, ES ORDEN

¿Qué tienes que hacer?

- Calcula cuánto necesitas para arrancar (solo lo esencial)
- Suma el costo de lo que vendes (ingredientes, materiales, tiempo)
- Decide cuánto vas a cobrar y que te deje ganancia

Reto:

Anota:

- ¿Qué necesitas?
- ¿Qué tienes?
- ¿Qué puedes conseguir prestado o usado?

Haz cuentas fáciles con papel y pluma. No ocupas Excel.

4. PLAN DE ACCIÓN: DE LA IDEA A LA CALLE

👉 ¿Qué tienes que hacer?

- Escribe los pasos que necesitas pa' arrancar tu negocio (mínimo 5)
- Ponle fecha a cada paso
- Empieza con lo más sencillo. No busques perfección, busca avanzar

🎯 Reto:

Escribe tu primera acción y hazla esta misma semana.

Ejemplo: "Grabo un video ofreciendo mis tamales" o "Consigo los ingredientes para mis primeras gelatinas".



5. PONLE NÚMEROS A TU SUEÑO

👉 ¿Qué tienes que hacer?

- Usa una libreta o nota en el celular
- Anota lo que vendes, lo que gastas y lo que ganas
- No mezcles tu dinero personal con el del negocio
- Revisa cada semana si estás ganando o solo sobreviviendo

🎯 Reto:

Durante 7 días anota todo lo que vendas y todo lo que gastes.

Al final, réstale y ve cuánto realmente ganaste.

Esa es tu base para saber si tu negocio va bien.



ORACIÓN FINAL DE LANZAMIENTO:

"Señor, gracias por darme dones únicos. Hoy los pongo en tus manos y me comprometo a actuar con sabiduría, esfuerzo y fe. Bendice este negocio y haz de mí un instrumento para servir a otros. Amén."

BONUS: TU COMPROMISO DE BARRIO

Firma esto en tu libreta (o dilo en voz alta):

“Hoy dejo de esperar el momento perfecto. Hoy empiezo, con lo que tengo, donde estoy, y con Dios a mi lado. Mi negocio empieza ahora.”