

GUÍA PRÁCTICA DEL CURSO

¿CUÁNTO CUESTA TU BENDICIÓN?

Aprende a poner precios con dignidad, estrategia y fe

MÓDULO 1:

LO QUE TE CUESTA, TE CUESTA

Objetivo:

Descubrir el costo real de hacer tu producto, incluyendo todo lo que normalmente se te escapa.

¿Qué tienes que hacer?

1. Anota cada material que usas (ingredientes, herramientas, empaque, etiquetas).
2. Suma también los servicios que usas (gas, luz, agua, internet, etc.).
3. Valora tu tiempo como si te pagaras un sueldo.
4. Suma todo eso. Ese es tu **costo real por pieza**.

 **Consejo:** No se vale decir “más o menos”. Si no anotas, no es serio.

MÓDULO 2:

TU GANANCIA TAMBIÉN ES VOLUNTAD DE DIOS

Objetivo:

Ponerle ganancia justa a tu producto sin miedo ni culpa.

¿Qué tienes que hacer?

1. Decide cuánto quieres ganar por unidad (puede ser un porcentaje o cantidad fija).

2. Súmalo al costo que obtuviste en el módulo 1.
3. Ese es tu **precio base mínimo** para no perder.

 **Consejo:** Si no ganas, no es negocio. Tu ganancia es oxígeno, no lujo.

MÓDULO 3:

EL PRECIO SEGÚN TU CLIENTE

 **Objetivo:**

Aprender a ajustar el precio según el tipo de cliente y el lugar donde vendes.

 ¿Qué tienes que hacer?

1. Describe a tu cliente ideal: ¿quiere algo barato o de calidad?
2. Piensa dónde vendes: en redes, en la calle, en tiendas, por catálogo...
3. Ajusta tu precio y presentación según ese cliente y ese lugar.

 **Consejo:** A veces subir el precio y mejorar la imagen... hace que vendas más.

MÓDULO 4:

PRUEBA, CORRIGE Y NO TE RAJES

 **Objetivo:**

Aprender a probar precios y corregir sin frustrarte.

 ¿Qué tienes que hacer?

1. Prueba tu precio en diferentes lugares o redes por unos días.
2. Si no se vende, cambia presentación, mejora tu mensaje o sube/baja un poco el precio.
3. Anota los resultados. Lo que no se mide, no mejora.

 **Consejo:** No es fracaso, es información. Cada intento es semilla.

MÓDULO 5:

TIPS FINALES DE SABIDURÍA

- ◆ No pongas precios con emoción, ponlos con cálculo.
 - ◆ No copies a otros, cada negocio es único.
 - ◆ No regales tu trabajo: Dios te dio ese talento para multiplicarlo.
 - ◆ Mejora tu producto poco a poco.
 - ◆ Cobra con dignidad, no con pena.
 - ◆ Nunca vendas por debajo de lo que gastas.
 - ◆ Usa la cabeza, el corazón y la oración.
-

FRASE FINAL:

“El precio que cobras refleja cuánto valoras tu trabajo... y cuánto crees que vales tú.”