



GUÍA PRÁCTICA



Vende con Fe: Cómo vender con corazón y barrio



¿Quién debe usar esta guía?

Esta guía es para ti si...

- Tienes un changarro, puestito o vendes en la calle
 - Quieres aprender a vender mejor pero sin complicarte
 - No tienes estudios, pero sí muchas ganas de salir adelante
 - Quieres servir a Dios mientras trabajas 🙌
-



¿Cómo usar esta guía?

- ✓ Lee un módulo por día (o uno por semana, como tú puedas).
 - ✓ Aplica lo que aprendas ese mismo día.
 - ✓ Usa los ejercicios para mejorar tu changarro paso a paso.
 - ✓ Si algo no entiendes, pide ayuda. ¡Esta guía es para compartir!
-



MÓDULOS DEL CURSO:



MÓDULO 1:

¿Qué es vender?

Aprende que vender es servir. No necesitas saber hablar bonito, necesitas tener actitud y corazón.

✓ *Tarea:* Escribe qué vendes, por qué lo haces y qué tiene de especial tu producto.

MÓDULO 2:

Cómo vender sin rogar

El que vende con seguridad, vende más.

No te pares como si estuvieras castigado, ¡actitud como Josué!

✓ *Tarea:* Saluda con energía a todos tus clientes. Prueba frases nuevas y anota cuáles funcionan.

MÓDULO 3:

Habla con poder, no como robot

No digas lo mismo que todos. Usa frases que cuenten una historia o hagan sonreír.

✓ *Tarea:* Crea una frase bonita y emocional para tu producto. Úsala todo el día.

MÓDULO 4:

Haz que regresen y te recomienden

El trato es más importante que el precio.

Haz sentir al cliente como en casa.

✓ *Tarea:* Llama a 3 clientes por su nombre. Dales un detallito o palabra amable.

MÓDULO 5:

No te rindas cuando no vendas

Hay días difíciles, pero también hay milagros.

Aguanta como Job, sigue como David.

✅ *Tarea:* Anota 3 cosas buenas que hiciste hoy, aunque no hayas vendido. No te detengas.

🔥 MÓDULO 6:

Poner precios con justicia

No regales tu trabajo.

Cobra lo justo y no tengas miedo.

✅ *Tarea:* Revisa tu producto más vendido. ¿Te deja ganancia? Si no, ajústalo con fe.

🔥 MÓDULO 7:

Haz promociones sin perder dinero

La promoción no es regalar, es atraer.

Sé creativo, no desesperado.

✅ *Tarea:* Crea una promoción para hoy. Algo chiquito que alegre al cliente sin afectarte.

🔥 MÓDULO 8:

Trata con clientes difíciles sin perder la fe

No pelees, responde con inteligencia.

Tu paz vale más que una venta.

✅ *Tarea:* Practica una respuesta amable para un cliente molesto. Ensáyala frente al espejo.

🙌 FRASE DEL VENDEDOR CON FE:

“Yo no vendo por necesidad. Yo vendo con propósito, con dignidad y con fe en Dios.” ❤️

🔧 ¿Qué sigue?

 Puedes imprimir esta guía y pegarla en tu changarro.

 Puedes compartirla con alguien que lo necesite.

 Puedes formar un grupito en tu colonia y estudiarla juntos.

 Ora antes de cada jornada: pide sabiduría, paciencia y favor con tus clientes.