



Guía Práctica

Cómo contratar personal para tu changarro

 Aprende paso a paso cómo contratar sin regarla, con sabiduría, corazón y orden.

PASO 1: ¿De verdad necesitas ayuda?

 Señales de que ya necesitas a alguien:

- Ya no te das abasto.
- Los clientes se van porque tardas mucho.
- Estás agotado y cometes errores.
- Sientes que el negocio se estanca.

 Haz esto:

Haz una lista de lo que haces en el día, marca lo que más te cansa y lo que se puede enseñar fácilmente. Eso es lo que puedes delegar.

PASO 2: Elige bien a la persona (sin que te salga como Judas)

 Busca a alguien que:

- Tenga buena actitud, aunque no sepa mucho.
- Sea puntual, respetuoso y con ganas de aprender.
- Te dé paz, no estrés.

 Haz esto:

Antes de contratar, pídele que venga 1 o 2 días a prueba. Observa cómo se comporta y si realmente te ayuda.

✓ PASO 3: ¿Familia, vecinos o desconocidos?

📌 Pros de contratar conocidos:

- Ya sabes cómo son.
- Hay confianza.

📌 Contras:

- Se confían demasiado.
- Se enojan si los corriges o despides.

🔧 Haz esto:

Si decides contratar familia, habla claro desde el principio: aquí se trabaja parejo, aunque sean del mismo apellido.

✓ PASO 4: Enseña con paciencia y autoridad

📌 Cómo enseñar:

1. Hazlo tú primero y que te observe.
2. Luego háganlo juntos.
3. Después, que lo haga él solo y tú observas.
4. Corrige con respeto, no con gritos.

🔧 Haz esto:

Elogia cuando lo haga bien, y si se equivoca, corrige sin humillar. Un “vas mejorando” vale más que mil pesos.

✓ PASO 5: ¿Cuánto pagar y cómo?

📌 El pago debe ser:

- Justo para ti y para la persona.

- Claro desde el inicio.
- Mejor si es diario o semanal, según el caso.

Haz esto:

Escribe el acuerdo en una hoja: cuánto, cuándo, qué días y qué tareas. Que lo firmen ambos. No necesitas abogado, solo claridad.

PASO 6: Evita broncas legales

Si no cumple:

- Habla con respeto.
- Dale oportunidad de mejorar.
- Si no mejora, despídelo con lo justo y listo.

Haz esto:

Guarda copia de lo que acordaron. Si puedes, que un testigo firme también. No grites, no amenazas: actúa con sabiduría.

PASO 7: Motiva sin billete

Formas de motivar:

- Agradecer con palabras.
- Dar detallitos (refresco, desayuno, día libre).
- Escuchar su opinión.

Haz esto:

Haz que se sienta parte del changarro, no solo un empleado. El respeto y la confianza valen más que el dinero.

PASO 8: ¿Y si ya no funciona?

📌 Si ya no hay forma:

- Despide con respeto, sin gritos.
- Paga lo que le toca y déjalo ir.
- No te sientas mal: estás cuidando tu negocio y tu paz.

🔧 **Haz esto:**

Dile: “Gracias por tu tiempo, pero ya no vamos a seguir. Te deseo lo mejor.” Y cierra el ciclo sin odio.

🙏 **Reflexión final:**

Tu changarro también es parte de tu propósito. Si lo cuidas con sabiduría, Dios lo bendice. Contratar bien no solo hace crecer tu negocio... también forma personas, crea equipo y genera paz.