



EXAMEN FINAL



Curso: Vende con Fe - Guía para vendedores con corazón y barrio

🕊️ *Instrucciones:* Lee cada pregunta con calma. No necesitas escribir bonito ni palabras elegantes. Solo responde desde tu experiencia, lo que aprendiste y lo que aplicaste. Dios y tú saben si lo hiciste con verdad 🙏



PARTE 1: PREGUNTAS DE REFLEXIÓN (Contesta con tus palabras)

1. ¿Qué significa para ti vender con fe?
 2. ¿Cómo te ayudó este curso a mejorar tu forma de atender a los clientes?
 3. Escribe una frase que tú usas o vas a usar para ofrecer tu producto con alegría.
 4. ¿Qué aprendiste sobre los precios? ¿Has cambiado alguno? ¿Por qué?
 5. ¿Qué harías si un cliente se te pone grosero? ¿Cómo lo tratarías sin perder el respeto?
-



PARTE 2: CASOS DE LA VIDA REAL (elige una respuesta)

6. Llega una señora como Noemí, medio seria, te mira y no dice nada. Tú deberías:

- a) Esperar a que hable sin decir nada
 - b) Decirle: “¿Qué va a llevar o nada más viene a ver?”
 - c) Recibirla con una sonrisa y decir: “¿Le ayudo en algo, doñita? Aquí está entre amigos” ✓
-

7. Un joven llamado Natán se queja del precio de tus tacos y dice que están caros. Tú le dices:

- a) "Pues vete a otro lado si no te alcanza"
 - b) "No se preocupe, joven. Aquí vendemos calidad casera, hecha con cariño. Vale la pena probarlos" 
 - c) "¡Ni que fueran de oro!"
-

8. Hoy no vendiste nada en todo el día. ¿Qué deberías hacer al final de tu jornada?

- a) Enojarte y decir que ya no vas a volver
- b) Agradecer lo que aprendiste, revisar qué puedes mejorar y orar para mañana
- c) Quejarte con todos los que pasan

 La opción b es la de fe y crecimiento.



PARTE 3: EJERCICIO FINAL

9. Escribe aquí una promoción creativa que puedas usar en tu negocio, sin perder dinero pero haciendo que el cliente se sienta especial.

(Ejemplo: "Si llevas 2 gorditas, te regalo una salsa que pica como profeta enojado 😏")

Tu respuesta:

10. ¿Qué le dirías a alguien que tiene miedo de vender porque no sabe hablar bien o porque no fue a la escuela?

(Dale ánimo como lo haría Jesús con Pedro)

 **Este examen no es para reprobar... es para crecer.**

Si contestaste con sinceridad, ya pasaste. Porque el verdadero vendedor no es el que más sabe, sino **el que sirve con alegría, aprende de sus errores y no se rinde.**