



# COMPANY PROFILE



# THE CONTENT

Profil Perusahaan	03
Visi dan Misi	04
New Brand	05
Keunggulan	06
Potential Market	07
Manajemen Tim	08
Struktur Organisasi	09
Tugas dan Wewenang	10
Aktifitas Penjualan & Mitigasi Resiko	11
Pembayaran Insentif	12
Program Pensiun	13
Skema Fronting	14
Skema Channeling	15
Ekosistem Bisnis	16
Layanan Pengaduan	17
Mutiara Group	18

# PROFIL PERUSAHAAN

## About us: Our company

PT Mutiara Permai Abadi Holding adalah perusahaan konsultan keuangan terkemuka yang berfokus pada layanan bagi para pensiunan di Indonesia. Dengan pengalaman bertahun-tahun di industri keuangan, kami berkomitmen untuk membantu klien kami merencanakan masa pensiun yang aman dan sejahtera.

Kami mendesain berbagai produk keuangan yang tepat sasaran untuk mereka yang memasuki masa pra pensiun ataupun masa pensiun, Produk keuangan yang kami desain merupakan hasil kombinasi produk unggulan perusahaan mitra, baik mitra perbankan maupun mitra perusahaan swasta lainnya, hal ini merupakan kekuatan kolaborasi sebagai mitra strategis yang bertujuan untuk menghasilkan profit bagi masing-masing mitra yang terlibat dalam bekerja sama

Kami juga menawarkan berbagai layanan, termasuk perencanaan keuangan pensiun, manajemen investasi, serta konsultasi pajak. Tim ahli kami terdiri dari profesional berpengalaman yang memiliki pemahaman mendalam tentang kebutuhan dan tantangan yang dihadapi oleh para pensiunan.

PT Mutiara Permai Abadi Holding siap memberikan rekomendasi yang sesuai dengan profil risiko dan tujuan keuangan masing-masing klien. Kami percaya bahwa setiap pensiunan berhak mendapatkan perhatian khusus dan solusi yang disesuaikan.

Di PT Mutiara Permai Abadi Holding, kami berkomitmen untuk memberikan pelayanan yang ramah, profesional, dan terpercaya, sehingga setiap klien dapat merasa tenang dan percaya diri dalam merencanakan masa depan keuangan mereka. Bergabunglah bersama kami untuk membangun masa pensiun yang penuh makna dan kebahagiaan.

## Mengapa Memilih Kami?

Dengan produk yang berkualitas kami siap membantu anda menemukan solusi terbaik untuk mengoptimalkan bisnis Anda. Dengan dukungan ahli dan inovasi yang tepat, kami siap menjadi mitra strategis yang membawa perusahaan Anda menuju kesuksesan berkelanjutan.



## Visi Kami

Menjadi perusahaan jasa keuangan yang inovatif dan progresif di Indonesia, berkomitmen membangun ekosistem bisnis yang berorientasi pada keunggulan dan kepuasan konsumen

## Misi

- Mencapai income tertinggi setiap tahun
- Mencapai visi perusahaan, makmur dan berdampak bagi kemanusiaan
- Memiliki sales produktif yang tersebar di seluruh Indonesia
- Memberdayakan satu juta konsumen yang kurang mendapatkan pelayanan dan layanan keuangan digital yang lebih baik, cepat dan nyaman

## Layanan Kami:



### Sales Rekrutmen

Perekrutan tenaga penjualan berkualitas untuk mendukung bisnis Anda.



### Konsultan Keuangan

Solusi keuangan strategis untuk keputusan yang cerdas dan berkelanjutan.



### Teknologi Informasi

Layanan IT modern untuk meningkatkan efisiensi operasional bisnis.



### Business Advice

Panduan strategis dalam pengambilan keputusan bisnis.



### Manajemen Investasi

Pengelolaan investasi untuk pertumbuhan aset optimal dan minim risiko.

# NEW BRAND



## About Brand: Salesku

SALESKU adalah solusi komprehensif yang dirancang untuk membantu perusahaan menemukan tenaga penjual yang tidak hanya kompeten, tetapi juga sesuai dengan nilai dan budaya organisasi. Kami memahami bahwa dalam dunia bisnis yang kompetitif, memiliki tim penjualan yang handal adalah faktor kunci untuk mencapai kesuksesan. Oleh karena itu, kami memanfaatkan metode rekrutmen yang terstruktur dan berbasis data untuk memastikan bahwa setiap kandidat yang kami tawarkan telah melalui proses seleksi yang ketat.

Tim rekrutmen kami terdiri dari para ahli yang memiliki pengalaman luas di bidang penjualan dan SDM. Kami melakukan analisis mendalam terhadap kebutuhan spesifik klien, termasuk tantangan yang mereka hadapi di pasar. Dengan pendekatan ini, kami dapat menyusun profil kandidat ideal yang mencakup keterampilan teknis, kemampuan komunikasi, dan kecocokan budaya. Proses kami juga mencakup wawancara mendalam dan penilaian keterampilan untuk memastikan bahwa setiap calon tidak hanya memenuhi kualifikasi, tetapi juga memiliki motivasi dan etos kerja yang sejalan dengan tujuan perusahaan.

Setelah kandidat terpilih, kami tetap berkomitmen untuk mendukung klien dalam proses integrasi dan pelatihan. Kami percaya bahwa rekrutmen bukanlah akhir dari proses, tetapi awal dari perjalanan bersama. Dengan pendekatan yang holistik, PT Mutiara Permai Abadi Holding bertujuan untuk tidak hanya menyediakan tenaga penjual, tetapi juga menciptakan kemitraan jangka panjang yang mendorong pertumbuhan dan kesuksesan bersama.

## Pensiunku

PENSIUNKU dirancang untuk mempersiapkan masa pensiun yang aman dan produktif. Dengan dua program unggulan, Pensiun Sehat dan Pensiun Produktif, kami membantu Anda merencanakan masa depan dengan baik, memberikan solusi finansial dan kesehatan yang komprehensif. Mengapa memilih PENSIUNKU? Karena kami memahami kebutuhan unik di masa pensiun dan menawarkan solusi yang disesuaikan, membuat Anda tetap sehat, mandiri, dan produktif sepanjang hidup. Percayakan masa pensiun Anda kepada PENSIUNKU, karena masa depan Anda adalah prioritas kami.

“  
Kedua produk ini dirancang untuk menjawab tantangan bisnis dan kebutuhan pensiun dengan solusi inovatif dan terintegrasi, menjadikan PT Mutiara Permai Abadi Holding sebagai pilihan terbaik untuk masa depan Anda.

- Victor Metubun -

Contact us:  
+62 822 6010 9203

 mutiarapermaiabadi@gmail.com



# KEUNGGULAN KAMI

KEUNGGULAN SEJATI TERCERMIN  
DALAM DEDIKASI KAMI UNTUK  
SELALU MEMBERIKAN LAYANAN  
BERKUALITAS TINGGI

- ✓ 99% kredit Pensiun Di Proses Sampai Pencairan
- ✓ Langsung Di Handel Oleh Agen Profesional Kami
- ✓ Mitigasi Resiko Fraud
- ✓ Memberikan Solusi Bisnis & Financial Bagi Pensiunan



Kami memiliki Sales Agen Lapangan yang berpengalaman dalam mendeliver produk keuangan perbankan kepada Masyarakat Pensiun Indonesia



Mutiara Permai Abadi Holding siap memberikan rekomendasi yang sesuai dengan profil risiko dan tujuan keuangan masing-masing klien. Kami percaya bahwa setiap pensiunan berhak mendapatkan perhatian khusus dan solusi yang disesuaikan.

# INDONESIA POTENTIAL MARKET

Potensi **Kami** :



## Data Sebaran Sales Aktif

- |          |                                  |          |                                   |
|----------|----------------------------------|----------|-----------------------------------|
| <b>1</b> | <b>Area Sulawesi</b> : 150 Orang | <b>4</b> | <b>Area Jawa Timur</b> : 19 Orang |
| <b>2</b> | <b>Area Maluku</b> : 60 Orang    | <b>5</b> | <b>Area Jawa Barat</b> : 14 Orang |
| <b>3</b> | <b>Area Papua</b> : 89 Orang     | <b>6</b> | <b>Area Sumatera</b> : 26 Orang   |



Indonesia, dengan lebih dari 270 juta penduduk dan ekonomi yang terus berkembang, menawarkan potensi pasar yang luar biasa bagi bisnis. Pertumbuhan digital yang pesat, meningkatnya daya beli masyarakat, dan kebutuhan akan solusi bisnis modern menciptakan peluang besar untuk memperluas jangkauan dan memperkuat posisi pasar. Salesku melihat Indonesia sebagai pasar strategis dengan permintaan yang terus meningkat di berbagai sektor.

Contact us: +62 822 6010 9203

 [pesan@mutiarapermai.com](mailto:pesan@mutiarapermai.com)

# TEAM MANAJEMEN

## OUR TEAM:



**Simon Kaitjily**

**KOMISARIS UTAMA**

Berpengalaman di Bisnis Finance dan Bisnis Pensiunan di perbankan nasional dan pernah menjabat posisi Komisaris di beberapa perusahaan konsultan mitra fronting.



**Yulius Victor Metubun**

**DIREKTUR UTAMA**

Berpengalaman di industri perbankan khususnya Mikro Business, Consumer Business dan Business Development

**CONTACT US:**

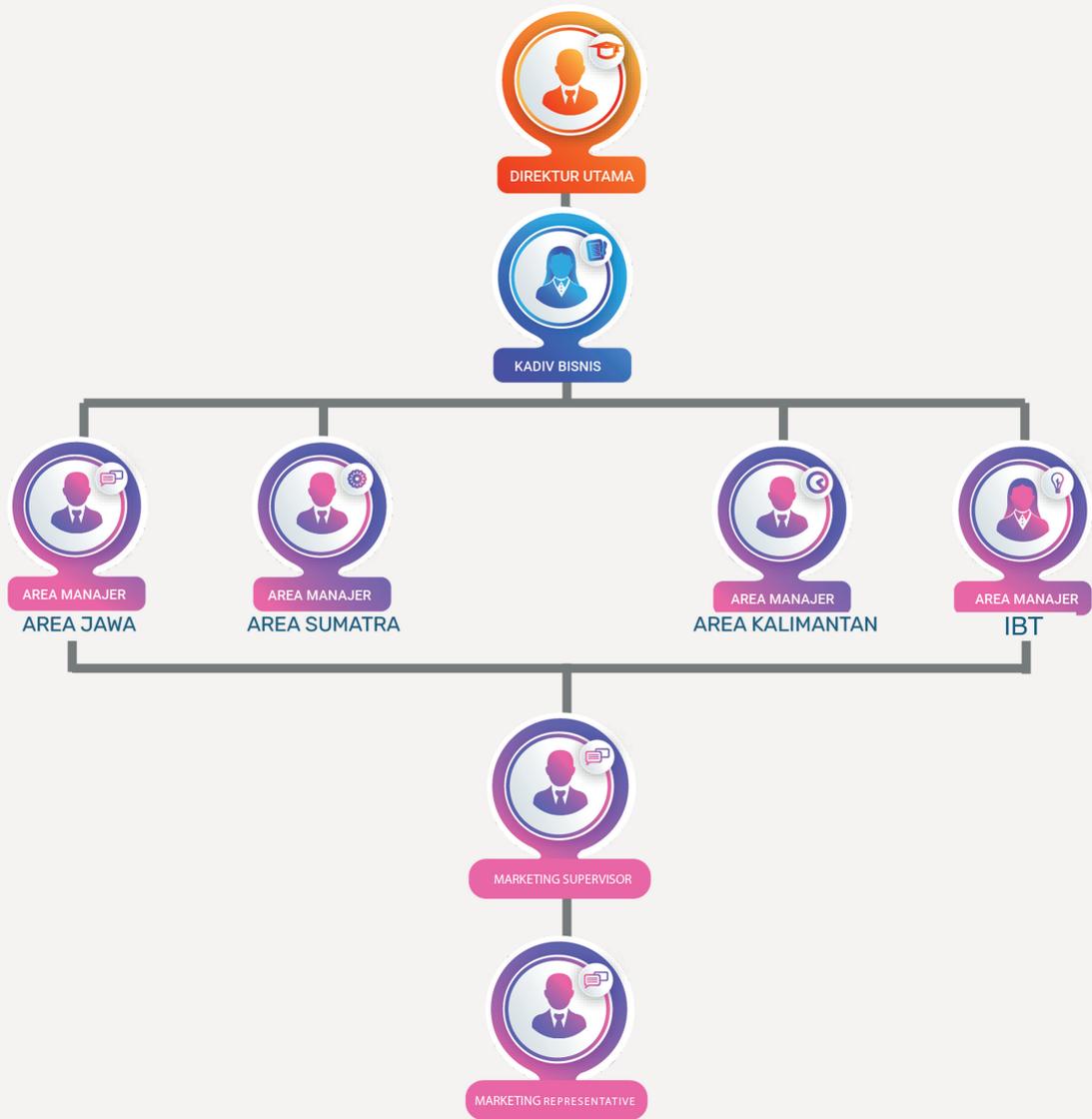
● +62 822 6010 9203

● email : mutiarapermaiabadi@gmail.com



“  
Dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan.  
”

# Struktur Organisasi



Contact us:

+62 822 6010 9203

mutiarapermaiabadi@gmail.com

# TUGAS & WEWENANG

DI PT MUTIARA PERMAI ABADI, SETIAP TIM MEMILIKI PERAN PENTING DALAM MEWUJUDKAN VISI PERUSAHAAN DAN MEMASTIKAN KINERJA OPTIMAL.

01

## **DIREKTUR UTAMA**

Memimpin, mengawasi dan memastikan semua kegiatan usaha dijalankan sesuai dengan visi, misi dan nilai-nilai perusahaan

02

## **KEPALA DIVISI BISNIS**

Memimpin dan mengelola kegiatan bisnis dimulai tahapan merencanakan, melaksanakan, mengkoordinasikan, mengawasi dan mengevaluasi semua kegiatan pada tingkatan Area Manajer,

03

## **AREA MANAJER**

Menlakukan tugas rekrutment tim untuk mengisi posisi sebagai Marketing Supervisor dan Marketing Representative pada tingkatan cabang.  
Bertanggungjawab mengelola bisnis pada areanya dengan efektif dan efisien serta berkontribusi untuk mendukung pencapaian target Nasional.  
Melaksanakan tugas mengkoordinasikan, mengawasi dan mengevaluasi semua kegiatan Marketing Supervisor dan Marketing representative.

04

## **MARKETING SUPERVISOR**

Menlakukan tugas rekrutment untuk pemenuhan tim pada cabang,  
Menyusun dan melaksanakan strategi penjualan,  
Memastikan strategi penjualan berjalan,  
Melakukan fungsi koordinasi, support dan pengawasan,  
Mencapai target penjualan produk perusahaan,  
Melakukan pelaporan

05

## **MARKETING REPRESENTATIVE**

Bidang karier yang bertugas untuk mewakili perusahaan dalam menjalankan kegiatan pemasaran.

## REKRUTMEN SALES & AKADEMI SALESKU

# REKRUTMEN SALESKU



### Pendaftaran

Pendaftaran Calon Sales melalui website salesku.com



### Review CV

Pada tahap ini akan dilakukan Review CV Oleh Admin



### Interview

Calon sales akan melalui proses interview



### Diterima

Calon Sales yang berhasil diterima adalah calon sales yang memenuhi syarat



### Dikonfirmasi

Calon Sales yang berhasil diterima akan di konfirmasi



### Pelatihan

Calon Sales mengikuti pelatihan di Akademi Salesku

## AKADEMI SALESKU

Kurikulum Terstruktur



Pelatihan Interaktif



Fleksibilitas Belajar



Mentorship



Dukungan Berkelanjutan



Sukses Menjual



AKADEMI SALESKU adalah platform akademi online yang bertujuan untuk membantu individu memperoleh keterampilan dan pengetahuan yang dibutuhkan untuk menjadi ahli penjualan yang sukses.

"Bergabunglah dengan kami untuk menjalin kemitraan yang sukses dalam mencapai tujuan penjualan Anda!"

# AKTIFITAS PENJUALAN & MITIGASI RESIKO

"Aktivitas penjualan dilakukan oleh Marketing Supervisor bersama Marketing Representative"



## AKTIFITAS PENJUALAN



## MITIGASI RESIKO

Manajemen Resiko penting terhadap seluruh kegiatan bisnis apalagi pada tingkatan cabang, agar tetap mengacu pada SOP perusahaan dan mitra.

### MITIGASI RESIKO



Marketing Supervisor melakukan pendampingan kepada marketing representative setiap kali melakukan collect dokumen calon debitur yang berminat untuk mengajukan kredit demi menghindari dokumen fiktif atau pemalsuan dokumen



Area Manajer menghubungi calon debitur yang telah berminat untuk mengajukan kredit, Area Manajer memastikan perihal kendala proses dokumen dan memastikan tidak ada Fraud.



Kapala Divisi Bisnis menghubungi debitur yang berhasil booking terkait pelayanan marketing dan memastikan tidak ada Fraud



Secara berjenjang melakukan monitoring dan mengevaluasi aktivitas melalui reporting tim setiap hari

# SKEMA FRONTING

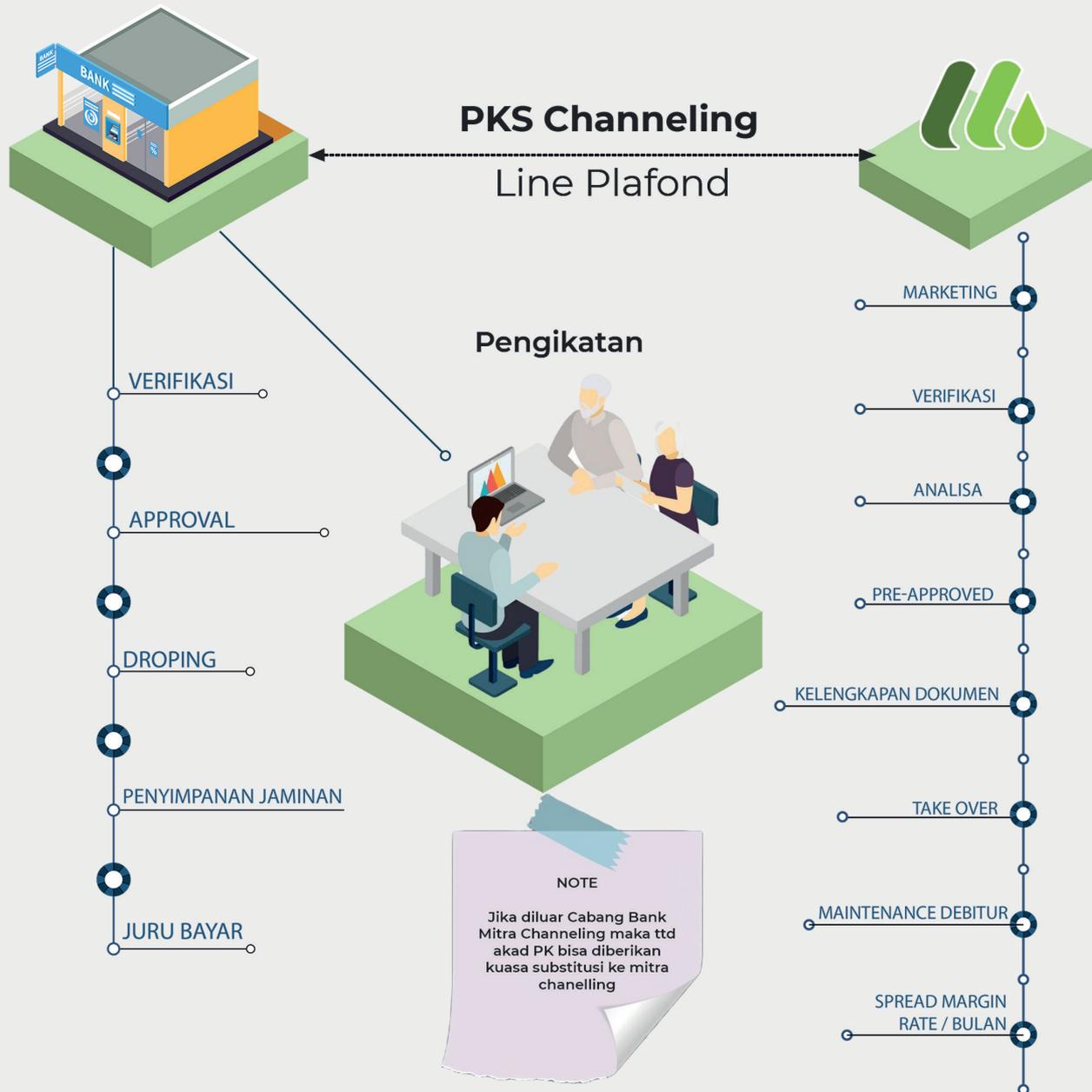


**CONTACT US:**

+62 822 6010 9203

 mutiarapermaiabadi@gmail.com

# SKEMA CHANNELING



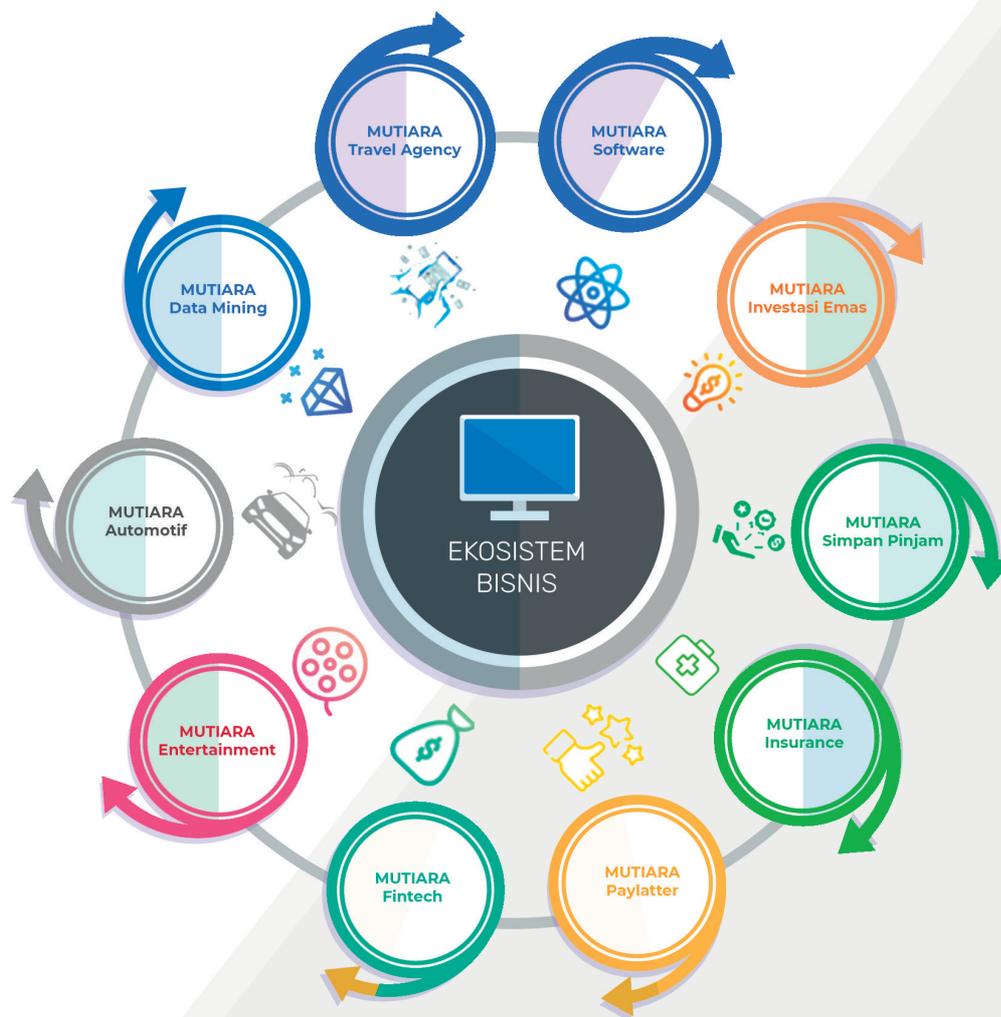
CONTACT US:

+62 822 6010 9203

mutiarapermaiabadi@gmail.com

Koaborasi Ekosistem Yang Kuat :

# EKOSISTEM BISNIS



Ekosistem bisnis yang kuat bukan hanya tentang produk dan layanan, tapi tentang sinergi, inovasi, dan kolaborasi yang menciptakan pertumbuhan berkelanjutan. Bersama, kita memban-

**CONTACT US:**

+62 822 6010 9203

## LAYANAN PENGADUAN

Dihimbau untuk menyampaikan aduan melalui layanan resmi pada portal PT. Mutiara Permai Abadi Holding hal ini bertujuan untuk meningkatkan partisipasi, nasabah, mitra dan tim agar pengawasan terhadap aktivitas bisnis tetap berjalan sesuai SOP yang berlaku



# Koaborasi Bersama Mitra Group : **MITRA GROUP**



Dalam memperkuat visi dan misi kami, PT Mutiara Permai Abadi Holding berkolaborasi dengan mitra grup terpercaya, Mutiara Permai Indonesia, Mutiara Indahutama Global, Mutiara Bangsa Mandiri dan Koperasi Maju. Kemitraan ini memperkuat komitmen kami dalam menyediakan solusi inovatif dan berkelanjutan di berbagai bidang, dari teknologi hingga manajemen sumber daya. Bersama mitra kami, kami siap memberikan layanan yang unggul dan berorientasi pada hasil, untuk mendukung pertumbuhan bisnis dan masa depan Anda.





# Company Profile 2025

PT Mutiara Permai Abadi Holding adalah pemilik resmi brand SALESKU yang bergerak di bidang KONSULTAN KEUANGAN, KONSULTAN MANAGEMENT, INFORMATION TECHNOLOGY, HUMAN RESOURCE MANAGEMENT

**Phone:**  
+62 822 6010 9203

**Email :**  
[mutiarapermaiabadi@gmail.com](mailto:mutiarapermaiabadi@gmail.com)

---