



COMPANY PROFILE



THE CONTENT

Profil Perusahaan	3
Visi & Misi	4
New Brand	5
Keunggulan	6
Potential Market	7
Manajemen Tim	8
Autobiografi	9
Struktur Organisasi	10
Tugas dan Wewenang	11
Aktifitas Penjualan & Mitigasi Risiko	12
Pembayaran Insentif	13
Skema Fronting	14
Skema Channeling	15
Ekosistem Bisnis	16
Layanan Pengaduan	17
Mutiara Group	18

PROFIL PERUSAHAAN

About us: Our company

PT Mutiara Permai Indonesia adalah perusahaan konsultan keuangan terkemuka yang berfokus pada layanan bagi para pensiunan di Indonesia. Dengan pengalaman bertahun-tahun di industri keuangan, kami berkomitmen untuk membantu klien kami merencanakan masa pensiun yang aman dan sejahtera.

Kami mendesain berbagai produk keuangan yang tepat sasaran untuk mereka yang memasuki masa pra pensiun ataupun masa pensiun, Produk keuangan yang kami desain merupakan hasil kombinasi produk unggulan perusahaan mitra, baik mitra perbankan maupun mitra perusahaan swasta lainnya, hal ini merupakan kekuatan kolaborasi sebagai mitra strategis yang bertujuan untuk menghasilkan profit bagi masing-masing mitra yang terlibat dalam bekerja sama

Kami juga menawarkan berbagai layanan, termasuk perencanaan keuangan pensiun, manajemen investasi, serta konsultasi pajak. Tim ahli kami terdiri dari profesional berpengalaman yang memiliki pemahaman mendalam tentang kebutuhan dan tantangan yang dihadapi oleh para pensiunan.

PT Mutiara Permai Indonesia siap memberikan rekomendasi yang sesuai dengan profil risiko dan tujuan keuangan masing-masing klien. Kami percaya bahwa setiap pensiunan berhak mendapatkan perhatian khusus dan solusi yang disesuaikan.

Di PT Mutiara Permai Indonesia, kami berkomitmen untuk memberikan pelayanan yang ramah, profesional, dan terpercaya, sehingga setiap klien dapat merasa tenang dan percaya diri dalam merencanakan masa depan keuangan mereka. Bergabunglah bersama kami untuk membangun masa pensiun yang penuh makna dan kebahagiaan.



Mengapa Memilih Kami?

Dengan produk yang berkualitas kami siap membantu anda menemukan solusi terbaik untuk mengoptimalkan bisnis Anda. Dengan dukungan ahli dan inovasi yang tepat, kami siap menjadi mitra strategis yang membawa perusahaan Anda menuju kesuksesan berkelanjutan.



Visi Kami

Menjadi perusahaan jasa keuangan yang inovatif dan progresif di Indonesia, berkomitmen membangun ekosistem bisnis yang berorientasi pada keunggulan dan kepuasan konsumen

Misi

- Mencapai income tertinggi setiap tahun
- Mencapai visi perusahaan, makmur dan berdampak bagi kemanusiaan
- Memiliki sales produktif yang tersebar di seluruh Indonesia
- Memberdayakan satu juta konsumen yang kurang mendapatkan pelayanan dan layanan keuangan digital yang lebih baik, cepat dan nyaman

Layanan Kami:



Sales Rekrutmen

Perekrutan tenaga penjualan berkualitas untuk mendukung bisnis Anda.



Konsultan Keuangan

Solusi keuangan strategis untuk keputusan yang cerdas dan berkelanjutan.



Teknologi Informasi

Layanan IT modern untuk meningkatkan efisiensi operasional bisnis.



Business Advice

Panduan strategis dalam pengambilan keputusan bisnis.



Manajemen Investasi

Pengelolaan investasi untuk pertumbuhan aset optimal dan minim risiko.



NEW BRAND



About Brand: Pensiunku

PENSIUNKU dirancang untuk mempersiapkan masa pensiun yang aman dan produktif. Dengan dua program unggulan, Pensiun Sehat dan Pensiun Produktif, kami membantu Anda merencanakan masa depan dengan baik, memberikan solusi finansial dan kesehatan yang komprehensif. Mengapa memilih PENSIUNKU? Karena kami memahami kebutuhan unik di masa pensiun dan menawarkan solusi yang disesuaikan, membuat Anda tetap sehat, mandiri, dan produktif sepanjang hidup. Percayakan masa pensiun Anda kepada PENSIUNKU, karena masa depan Anda adalah prioritas kami.

“
Kedua produk ini dirancang untuk menjawab tantangan bisnis dan kebutuhan pensiun dengan solusi inovatif dan terintegrasi, menjadikan PT Mutiara Permai Indonesia sebagai pilihan terbaik untuk masa depan Anda.

- Victor Metubun -

Contact us:
+62 822 6010 9203

 pesan@mutiarapermai.com



KEUNGGULAN KAMI

KEUNGGULAN SEJATI TERCERMIN
DALAM DEDIKASI KAMI UNTUK
SELALU MEMBERIKAN LAYANAN
BERKUALITAS TINGGI

- ✓ 99% kredit Pensiun Di Proses Sampai Pencairan
- ✓ Langsung Di Handel Oleh Agen Profesional Kami
- ✓ Mitigasi Resiko Fraud
- ✓ Memberikan Solusi Bisnis & Financial Bagi Pensiunan



Kami memiliki Sales Agen Lapangan yang berpengalaman dalam mendeliver produk keuangan perbankan kepada Masyarakat Pensiun Indonesia



INDONESIA POTENTIAL MARKET

Potensi Kami :



Data Sebaran Sales Aktif

- | | |
|----------------------------------|------------------------------|
| 1 Area Sulawesi : 150 Orang | 6 Area Jawa Timur : 19 Orang |
| 2 Area Maluku : 60 Orang | 7 Area Jawa Barat : 14 Orang |
| 3 Area Papua : 89 Orang | 8 Area Sumatera : 26 Orang |
| 4 Nusa Tenggara Timur : 50 Orang | 9 Kalimantan : 20 Orang |
| 5 Nusa Tenggara Barat : 10 Orang | 10 Jawa Tengah : 5 Orang |



Indonesia, dengan lebih dari 270 juta penduduk dan ekonomi yang terus berkembang, menawarkan potensi pasar yang luar biasa bagi bisnis. Pertumbuhan digital yang pesat, meningkatnya daya beli masyarakat, dan kebutuhan akan solusi bisnis modern menciptakan peluang besar untuk memperluas jangkauan dan memperkuat posisi pasar. Salesku melihat Indonesia sebagai pasar strategis dengan permintaan yang terus meningkat di berbagai sektor.

Contact us: +62 822 6010 9203

✉ pesan@mutiarapermai.com

TEAM MANAJEMEN

OUR TEAM:



Simon Kaitjily

KOMISARIS UTAMA

Berpengalaman di Bisnis Finance dan Bisnis Pensiunan di perbankan nasional dan pernah menjabat posisi Komisaris di beberapa perusahaan konsultan mitra fronting.



Yulius Victor Metubun

DIREKTUR UTAMA

Berpengalaman di industri perbankan khususnya Mikro Business, Consumer Business dan Business Development

CONTACT US:

● +62 822 6010 9203

● email : pesan@mutiarapermai.com

AUTOBIOGRAFI

YULIUS VICTOR METUBUN

Founder Visioner Mutiara Permai Group



"Kesuksesan bukanlah ketiadaan rintangan, melainkan keberanian untuk melangkah melewatinya dengan visi dan tujuan."

Perjalanan Berakar pada Ketangguhan

Lahir pada 1 Juli 1989 di kota pesisir yang penuh semangat, Tual, Indonesia, hidup saya adalah bukti dari ketekunan, visi, dan komitmen tak tergoyahkan untuk menciptakan peluang. Tumbuh dalam komunitas yang erat, saya belajar sejak dini tentang nilai kerja keras, integritas, dan kolaborasi—prinsip-prinsip yang telah membimbing setiap langkah dalam hidup saya. Bersama istri saya yang selalu mendukung, Nandalita Nunuela, S.Pd, M.Pd, saya telah membangun warisan yang memadukan ambisi dengan tujuan mulia.

Fondasi Melalui Pendidikan

Perjalanan akademik saya dimulai di SD Inpres Taar (1995–2001), tempat rasa ingin tahu saya terhadap ilmu pengetahuan mulai terbentuk. Fondasi ini diperkuat di SMP Negeri 3 Tual (2001–2004) dan SMA Negeri 1 Tual (2004–2007), di mana saya mengasah keterampilan kepemimpinan dan mengembangkan semangat untuk terlibat dalam komunitas. Di Universitas Pattimura (2007–2012), saya mengejar pendidikan tinggi, mendalami dunia akademik dan kepemimpinan ekstrakurikuler, yang menjadi landasan bagi pencapaian saya di masa depan.

Kepemimpinan dalam Aksi

Keterlibatan awal saya dalam organisasi seperti Gerakan Mahasiswa Kristen Indonesia (GMKI), Senat Mahasiswa FKIP Unpatti, dan Persekutuan Mahasiswa Kristen FKIP Unpatti membentuk kemampuan saya untuk memimpin dengan empati dan tujuan. Pengalaman ini mengajarkan saya kekuatan dari usaha kolektif dan pentingnya memupuk persatuan untuk mencapai tujuan bersama—keterampilan yang saya terapkan dalam setiap langkah karier saya hingga saat ini.

Karier yang Berdampak dan Inovatif

Perjalanan profesional saya dimulai pada 2014 sebagai Marketing Officer di Bank Danamon, di mana saya mengembangkan pemahaman mendalam tentang layanan keuangan dan hubungan dengan klien. Pada 2017, saya bergabung dengan KSP Sahabat Mitra Sejati, mempertajam keahlian saya dalam sistem keuangan koperasi. Pada tahun yang sama, saya beralih ke PT. Bintang Semesta Raya (mitra BNI) sebagai profesional Marketing yang mengkhususkan diri pada kredit pensiun, di mana kecerdasan strategis saya mulai menonjol.

Pada 2019, saya naik jabatan menjadi Supervisor di PT. Bumi Indahutama Global, mitra BNI lainnya, mengawasi operasi penting dalam layanan kredit pensiun. Pada 2023, sebagai Koordinator Bisnis di PT. Sinergi Cipta Kreasi Bersama, saya merancang strategi bisnis inovatif yang mendorong pertumbuhan dan memperkuat kemitraan.

Pada 2024, saya mengambil langkah paling berani—mendirikan Mutiara Permai Group yang adalah sebuah penamaan bagi group beberapa perusahaan yang saya dirikan. Sebagai pemimpin visioner, saya mengelola PT. Mutiara Permai Abadi Holding, PT. Mutiara Indahutama Global, PT. Mutiara Permai Indonesia, KSP Maju Mutiara Permai, dan Yayasan Mutiara Bangsa Mandiri. Konglomerasi ini mencerminkan visi saya untuk menciptakan solusi keuangan yang berkelanjutan dan inovatif, yang memberdayakan masyarakat dan mendorong kemajuan ekonomi.

Visi untuk Masa Depan

Perjalanan saya ditentukan oleh upaya tak kenal lelah menuju keunggulan dan komitmen untuk membangun kemitraan yang bermakna. Pendirian Mutiara Permai Group bukan sekadar usaha bisnis—ini adalah platform untuk transformasi, dirancang untuk menciptakan nilai bagi pemangku kepentingan dan masyarakat. Dengan rekam jejak kepemimpinan dan inovasi yang terbukti, saya berdedikasi untuk menjalin aliansi strategis dengan organisasi ternama, memanfaatkan kekuatan kolektif kami untuk mencapai kesuksesan bersama.

REKRUTMEN SALESKU



Pendaftaran

Pendaftaran Calon Sales melalui website salesku.com



Review CV

Pada tahap ini akan dilakukan Review CV Oleh Admin



Interview

Calon sales akan melalui proses interview



Diterima

Calon Sales yang berhasil diterima adalah calon sales yang memenuhi syarat



Dikonfirmasi

Calon Sales yang berhasil diterima akan di konfirmasi



Pelatihan

Calon Sales mengikuti pelatihan di Akademi Salesku

AKADEMI SALESKU

Kurikulum Terstruktur



Pelatihan Interaktif



Fleksibilitas Belajar



Mentorship



Dukungan Berkelanjutan



Sukses Menjual



AKADEMI SALESKU adalah platform akademi online yang bertujuan untuk membantu individu memperoleh keterampilan dan pengetahuan yang dibutuhkan untuk menjadi ahli penjualan yang sukses.

"Bergabunglah dengan kami untuk menjalin kemitraan yang sukses dalam mencapai tujuan penjualan Anda!"

TUGAS & WEWENANG

DI PT MUTIARA PERMAI INDONESIA, SETIAP TIM MEMILIKI PERAN PENTING DALAM MEWUJUDKAN VISI PERUSAHAAN DAN MEMASTIKAN KINERJA OPTIMAL.

01

DIREKTUR UTAMA

Memimpin, mengawasi dan memastikan semua kegiatan usaha dijalankan sesuai dengan visi, misi dan nilai-nilai perusahaan

02

KEPALA DIVISI BISNIS

Memimpin dan mengelola kegiatan bisnis dimulai tahapan merencanakan, melaksanakan, mengkoordinasikan, mengawasi dan mengevaluasi semua kegiatan pada tingkatan Area Manajer,

03

AREA MANAJER

Menlakukan tugas rekrutment tim untuk mengisi posisi sebagai Marketing Supervisor dan Marketing Representative pada tingkatan cabang.
Bertanggungjawab mengelola bisnis pada areanya dengan efektif dan efisien serta berkontribusi untuk mendukung pencapaian target Nasional.
Melaksanakan tugas mengkoordinasikan, mengawasi dan mengevaluasi semua kegiatan Marketing Supervisor dan Marketing representative.

04

MARKETING SUPERVISOR

Menlakukan tugas rekrutment untuk pemenuhan tim pada cabang,
Menyusun dan melaksanakan strategi penjualan,
Memastikan strategi penjualan berjalan,
Melakukan fungsi koordinasi, support dan pengawasan,
Mencapai target penjualan produk perusahaan,
Melakukan pelaporan

05

MARKETING REPRESENTATIVE

Bidang karier yang bertugas untuk mewakili perusahaan dalam menjalankan kegiatan pemasaran.

AKTIFITAS PENJUALAN & MITIGASI RESIKO

"Aktivitas penjualan dilakukan oleh Marketing Supervisor bersama Marketing Representative"



AKTIFITAS PENJUALAN



MITIGASI RESIKO

Manajemen Resiko penting terhadap seluruh kegiatan bisnis apalagi pada tingkatan cabang, agar tetap mengacu pada SOP perusahaan dan mitra.

MITIGASI RESIKO



Marketing Supervisor melakukan pendampingan kepada marketing representative setiap kali melakukan collect dokumen calon debitur yang berminat untuk mengajukan kredit demi menghindari dokumen fiktif atau pemalsuan dokumen



Area Manajer menghubungi calon debitur yang telah berminat untuk mengajukan kredit, Area Manajer memastikan perihal kendala proses dokumen dan memastikan tidak ada Fraud.



Kapala Divisi Bisnis menghubungi debitur yang berhasil booking terkait pelayanan marketing dan memastikan tidak ada Fraud



Secara berjenjang melakukan monitoring dan mengevaluasi aktivitas melalui reporting tim setiap hari

PEMBAYARAN INSENTIF



Proses pembayaran insentif di perusahaan kami dirancang dengan sistem yang transparan dan efisien, mulai dari input data, persetujuan internal hingga pembayaran. Setiap langkah, mulai dari approval team leader, area manager, hingga kepala divisi bisnis, memastikan akurasi dan kepatuhan sebelum pembayaran fee dilakukan. Dengan mekanisme ini, kami menjamin setiap insentif dibayarkan tepat waktu dan sesuai dengan performa, memberikan penghargaan yang layak bagi setiap kontribusi tim.

Management

Creativity

Business

Analysis

PENSIUN TERENCANA HARI TUA BAHAGIA

PROGRAM PENSIUNAN



Pensiun Sehat:

program kredit pensiunan yang dirancang untuk mendukung kesehatan dan kesejahteraan para pensiunan.



Pensiun Produktif

program kredit yang bertujuan membantu pensiunan tetap aktif secara finansial dan produktif setelah pensiun.

pesan@mutiarapermai.com

Contact Us:

+62 822 6010 9203

Kenapa memilih kami?

Kami memahami masa pensiun harus nyaman dan produktif, bebas dari kekhawatiran. Program kami hadir untuk mendukung kesejahteraan Anda, baik kesehatan maupun finansial



SKEMA FRONTING

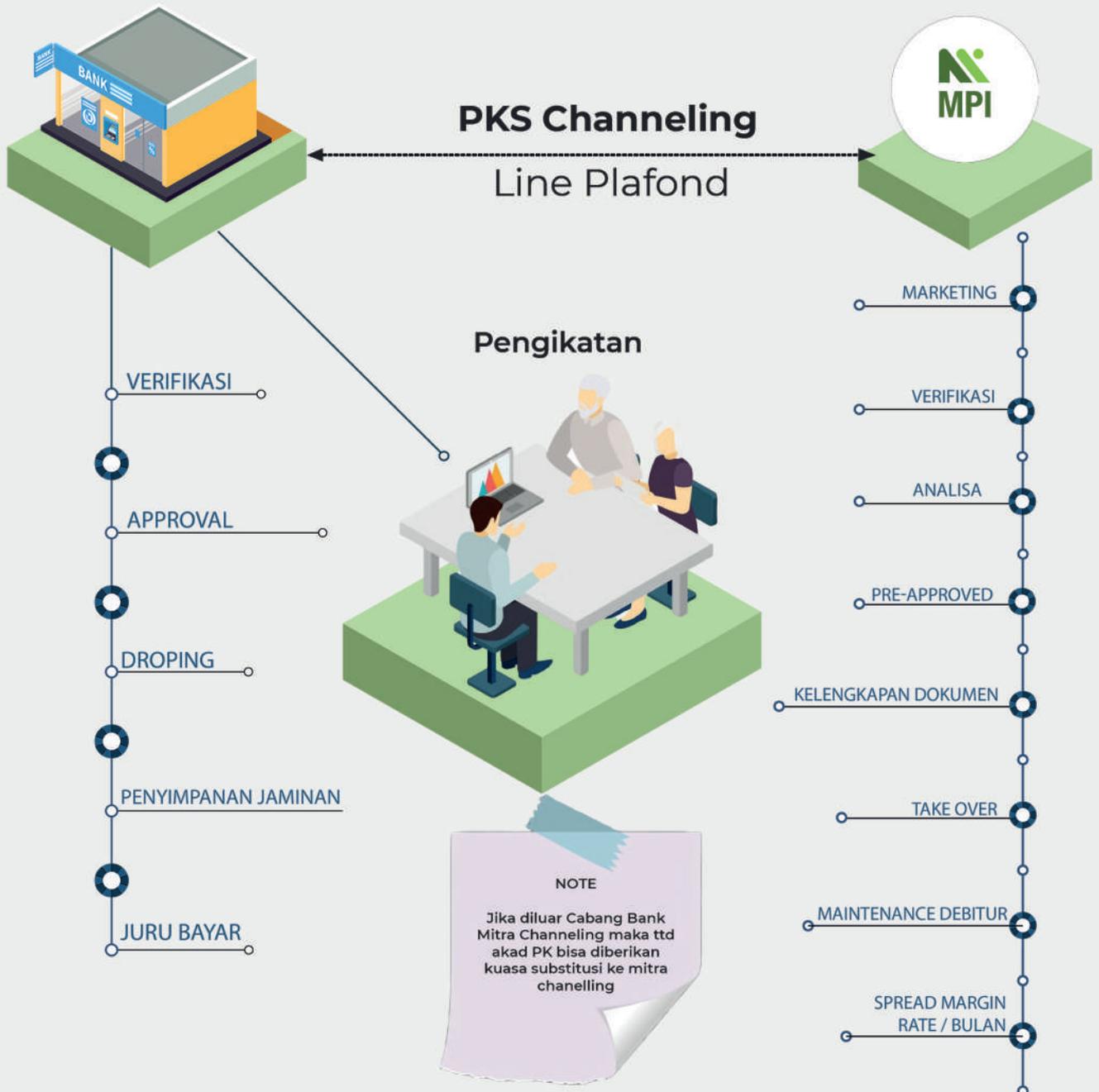


CONTACT US:

+62 822 6010 9203

✉ pesan@mutiarapermai@gmail.com

SKEMA CHANNELING



Koaborasi Ekosistem Yang Kuat :

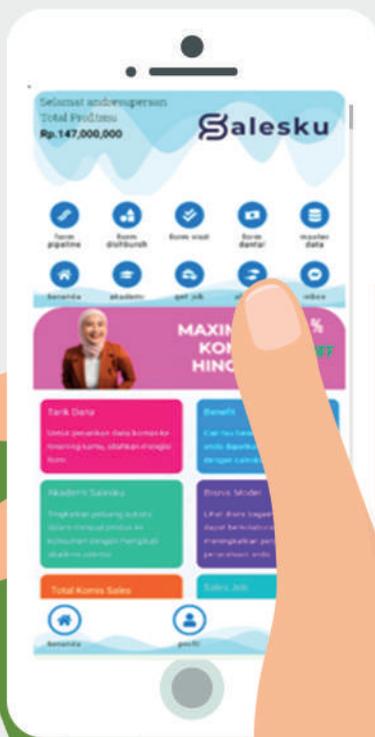
EKOSISTEM BISNIS



Ekosistem bisnis yang kuat bukan hanya tentang produk dan layanan, tapi tentang sinergi, inovasi, dan kolaborasi yang menciptakan pertumbuhan berkelanjutan. Bersama, kita memban-

CONTACT US:

+62 822 6010 9203



LAYANAN PENGADUAN

Dihimbau untuk menyampaikan aduan melalui layanan resmi pada portal PT. Mutiara Permai Indonesia hal ini bertujuan untuk meningkatkan partisipasi, nasabah, mitra dan tim agar pengawasan terhadap aktivitas bisnis tetap berjalan sesuai SOP yang berlaku

Koaborasi Bersama Mitra Group :
MITRA GROUP



Dalam memperkuat visi dan misi kami, PT Mutiara Permai Indonesia berkolaborasi dengan mitra grup terpercaya, Mutiara Permai Abadi Holding, Mutiara Indahutama Global, Mutiara Bangsa Mandiri dan Koperasi Maju. Kemitraan ini memperkuat komitmen kami dalam menyediakan solusi inovatif dan berkelanjutan di berbagai bidang, dari teknologi hingga manajemen sumber daya. Bersama mitra kami, kami siap memberikan layanan yang unggul dan berorientasi pada hasil, untuk mendukung pertumbuhan bisnis dan masa depan Anda.





Company Profile 2025

PT Mutiara Permai Indonesia adalah pemilik resmi brand SALESKU yang bergerak di bidang KONSULTAN KEUANGAN, KONSULTAN MANAGEMENT, INFORMATION TECHNOLOGY, HUMAN RESOURCE MANAGEMENT

Phone:
+62 822 6010 9203

Email :
pesan@mutiarapermai.com
