



COMPANY PROFILE



THE CONTENT

Profil Perusahaan	03
Visi dan Misi	04
Struktur Holding	05
Struktur Organisasi Mutiara Permai Abadi	06
Tim Manajemen Mutiara Permai Abadi	07
Struktur Organisasi Mutiara Indahutama Global	08
Tim Manajemen Mutiara Indahutama Global	09
Struktur Organisasi Mutiara Permai Indonesia	10
Tim Manajemen Mutiara Permai Indonesia	11
Struktur Organisasi Mandiri Mutiara Permai	12
Tim Manajemen Mandiri Mutiara Permai	13
Keuanggulan	14
Kantor Cabang	15
Potential Market	16
Tugas Dan Wewenang	17
Brand Salesku	18
Rekrutment Sales & Mutiara Academy	19
Pembayaran Intensif	20
Aktifitas Penjualan dan Mitigasi Risiko	21
Program Pensiun	22
Skema Fronting	23
Skema Channeling	24
Ekosistem Bisnis	25
Autobiografi	26
Layanan Pengaduan	27
Mutiara Group	28

PROFIL PERUSAHAAN

About us: Our company

PT Mutiara Permai Abadi Holding adalah perusahaan konsultan keuangan terkemuka yang berfokus pada layanan bagi para pensiunan di Indonesia. Dengan pengalaman bertahun-tahun di industri keuangan, kami berkomitmen untuk membantu klien kami merencanakan masa pensiun yang aman dan sejahtera.

Kami mendesain berbagai produk keuangan yang tepat sasaran untuk mereka yang memasuki masa pra pensiun ataupun masa pensiun. Produk keuangan yang kami desain merupakan hasil kombinasi produk unggulan perusahaan mitra, baik mitra perbankan maupun mitra perusahaan swasta lainnya, hal ini merupakan kekuatan kolaborasi sebagai mitra strategis yang bertujuan untuk menghasilkan profit bagi masing-masing mitra yang terlibat dalam bekerja sama.

Kami juga menawarkan berbagai layanan, termasuk perencanaan keuangan pensiun, manajemen investasi, serta konsultasi pajak. Tim ahli kami terdiri dari profesional berpengalaman yang memiliki pemahaman mendalam tentang kebutuhan dan tantangan yang dihadapi oleh para pensiunan.

PT Mutiara Permai Abadi Holding siap memberikan rekomendasi yang sesuai dengan profil risiko dan tujuan keuangan masing-masing klien. Kami percaya bahwa setiap pensiunan berhak mendapatkan perhatian khusus dan solusi yang disesuaikan.

Di PT Mutiara Permai Abadi Holding, kami berkomitmen untuk memberikan pelayanan yang ramah, profesional, dan terpercaya, sehingga setiap klien dapat merasa tenang dan percaya diri dalam merencanakan masa depan keuangan mereka. Bergabunglah bersama kami untuk membangun masa pensiun yang penuh makna dan kebahagiaan.

Mengapa Memilih Kami?

Dengan produk yang berkualitas kami siap membantu anda menemukan solusi terbaik untuk mengoptimalkan bisnis Anda. Dengan dukungan ahli dan inovasi yang tepat, kami siap menjadi mitra strategis yang membawa perusahaan Anda menuju kesuksesan berkelanjutan.



Visi Kami

Menjadi perusahaan jasa keuangan yang inovatif dan progresif di Indonesia, berkomitmen membangun ekosistem bisnis yang berorientasi pada keunggulan dan kepuasan konsumen

Misi

- Mencapai income tertinggi setiap tahun
- Mencapai visi perusahaan, makmur dan berdampak bagi kemanusiaan
- Memiliki sales produktif yang tersebar di seluruh Indonesia
- Memberdayakan satu juta konsumen yang kurang mendapatkan pelayanan dan layanan keuangan digital yang lebih baik, cepat dan nyaman

Layanan Kami:



Sales Rekrutmen

Perekrutan tenaga penjualan berkualitas untuk mendukung bisnis Anda.



Konsultan Keuangan

Solusi keuangan strategis untuk keputusan yang cerdas dan berkelanjutan.



Teknologi Informasi

Layanan IT modern untuk meningkatkan efisiensi operasional bisnis.



Business Advice

Panduan strategis dalam pengambilan keputusan bisnis.



Manajemen Investasi

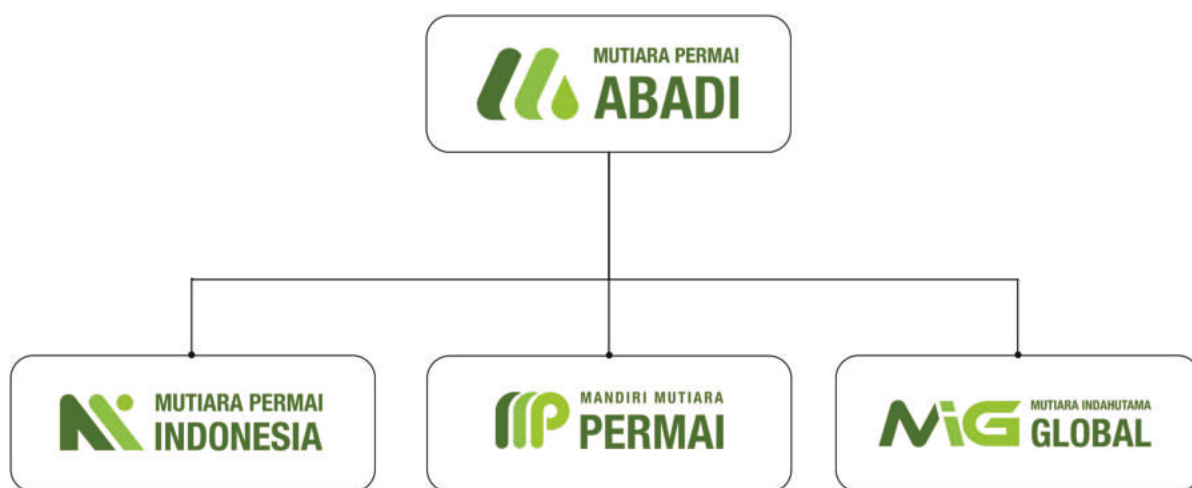
Pengelolaan investasi untuk pertumbuhan aset optimal dan minim risiko.

STRUKTUR HOLDING

Mutiara Permai Abadi



Group Structure



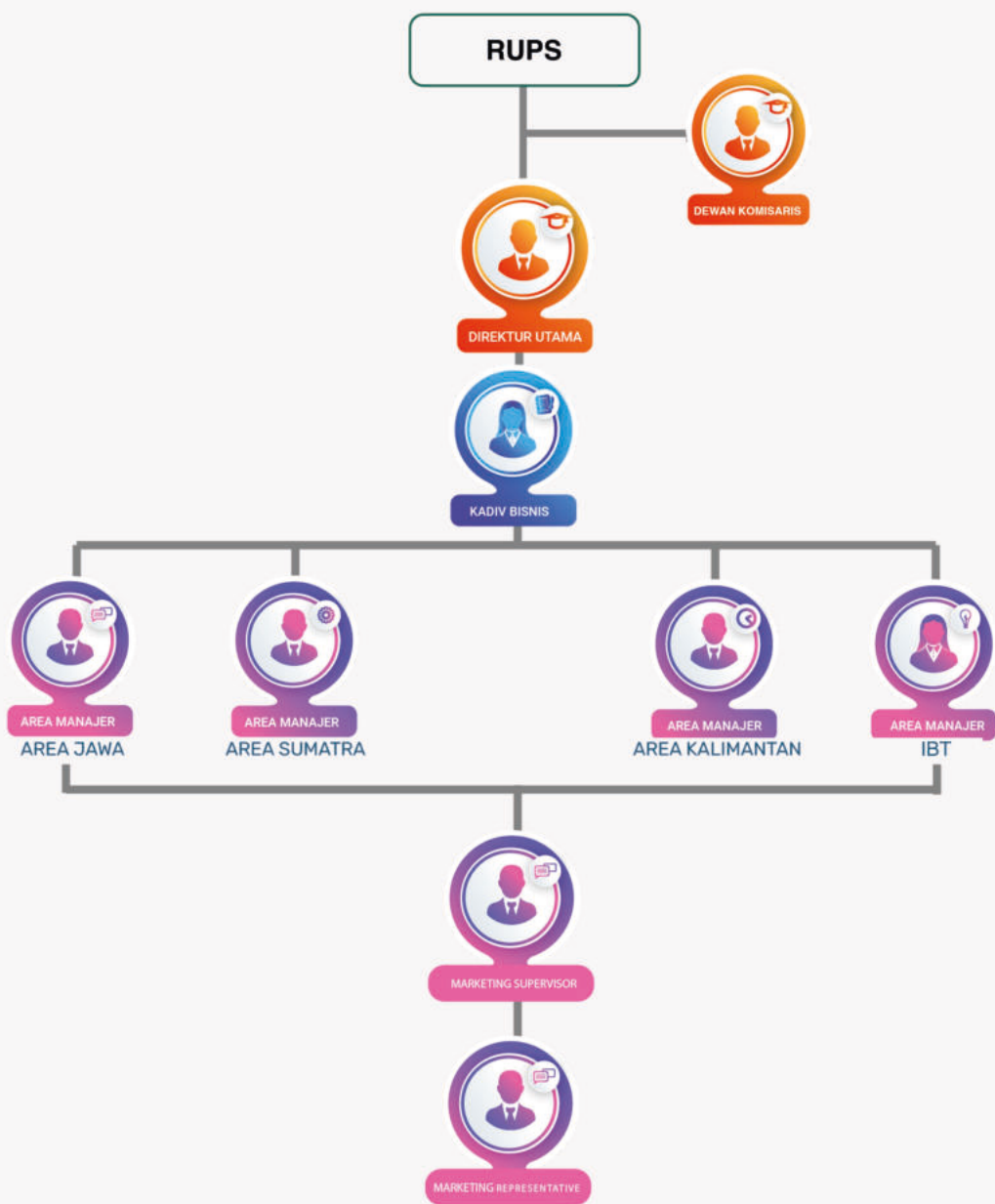
PT. Mutiara Permai Abadi berfungsi sebagai holding induk yang mendominasi hierarki grup, mengawasi operasi melalui pengendalian korporat. Ia menempati posisi apex, dengan PT. Mutiara Indahutama Global, PT. Mutiara Permai Indonesia dan PT. Mandiri Mutiara Permai sebagai anak perusahaan subordinat. Sebagai holding,

perusahaan ini merumuskan strategi holistik, mengalokasikan sumber daya efisien, dan memfasilitasi sinergi untuk memaksimalkan nilai pemegang saham—termasuk layanan konsultasi keuangan inovatif bagi pensiunan di pasar Indonesia. Struktur ini mempromosikan diversifikasi risiko, efisiensi operasional, skalabilitas, dan pertumbuhan berkelanjutan, selaras dengan manajemen korporat modern di tengah dinamika ekonomi nasional.

Struktur Organisasi

Mandiri Mutiara Permai

“ Dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan ”



Contact us:

+62 822 6010 9203

mutiarapermaiabadi@gmail.com

TIM MANAJEMEN MUTIARA PERMAI ABADI HOLDING

Direktur & Komisaris



SIMON KAITJILY

KOMISARIS UTAMA

Berpengalaman di Bisnis Finance dan Bisnis Pensiunan di perbankan nasional dan pernah menjabat posisi Komisaris di beberapa perusahaan konsultan mitra fronting.



YULIUS VICTOR METUBUN

DIREKTUR UTAMA

Berpengalaman di industri perbankan khususnya Mikro Business, Consumer Business dan Business Development



(Data Pencapaian PT. MPA Tahun 2025)

Pada tahun 2025, PT. MPA mencatat pencapaian yang solid dalam ekspansi portofolio kredit pensiun, dengan total NoA mencapai 1.709 akun dan total Disburse sebesar Rp 507.411.640.000. Angka ini menunjukkan kontribusi substansial terhadap likuiditas Bank Capital, terutama dalam segmen pensiunan yang sering kali menjadi target inklusi keuangan. Rata-rata bulanan NoA adalah 142,42 akun, sementara rata-rata Disburse bulanan mencapai Rp 42.284.303.333,33. Lebih lanjut, nilai rata-rata Disburse per akun sebesar Rp 296.136.581 mengindikasikan ukuran pinjaman yang moderat, sejalan dengan profil risiko rendah pada produk kredit pensiun yang didukung oleh jaminan pensiun berkelanjutan.

CONTACT US:

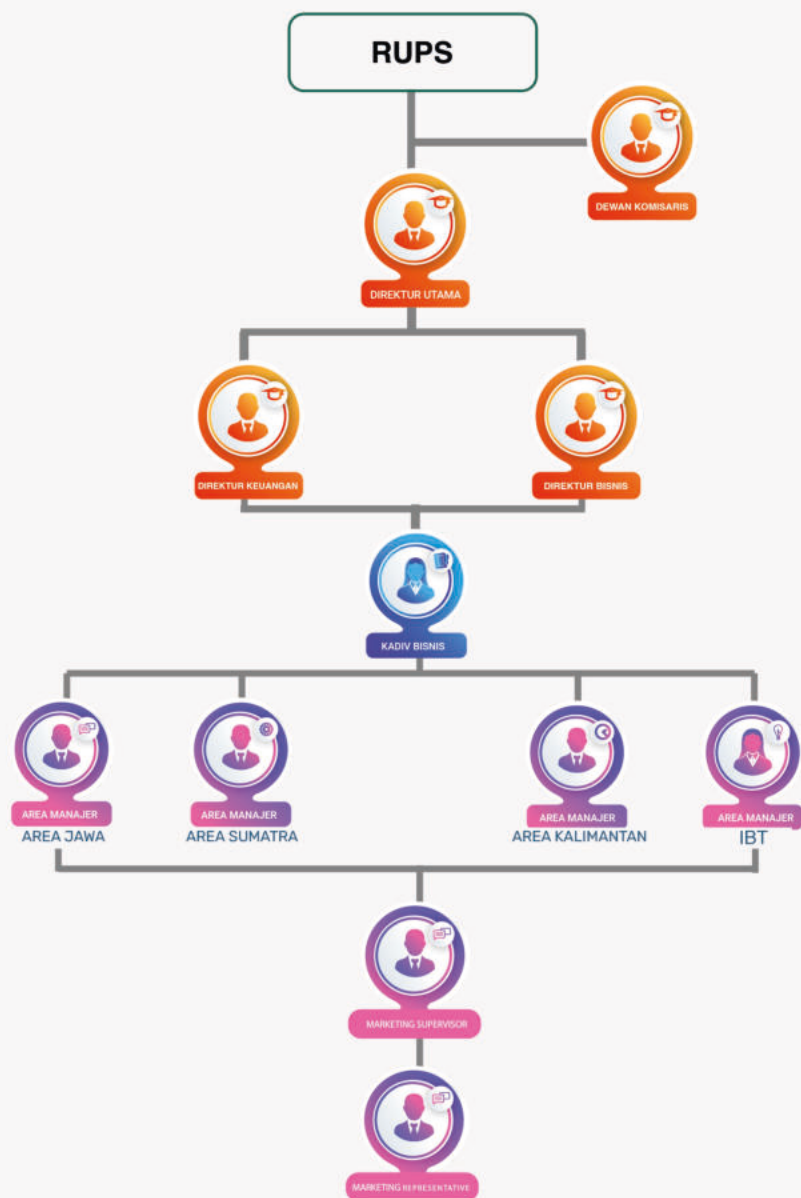
● +62 822 6010 9203

● email : mutiarapermaiabadi@gmail.com

Struktur Organisasi

Mutiara Indahutama Global

“ Dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan ”



Contact us:

+62 812 8287 0061

mutiaraindahutama@gmail.com

TIM MANAJEMEN MUTIARA INDAHUTAMA GLOBAL

Direktur & Komisaris



SIMON KAITJILY

KOMISARIS UTAMA
Berpengalaman di Bisnis Finance dan Bisnis Pensiunan di perbankan nasional dan pernah menjabat posisi Komisaris di beberapa perusahaan konsultan mitra fronting.



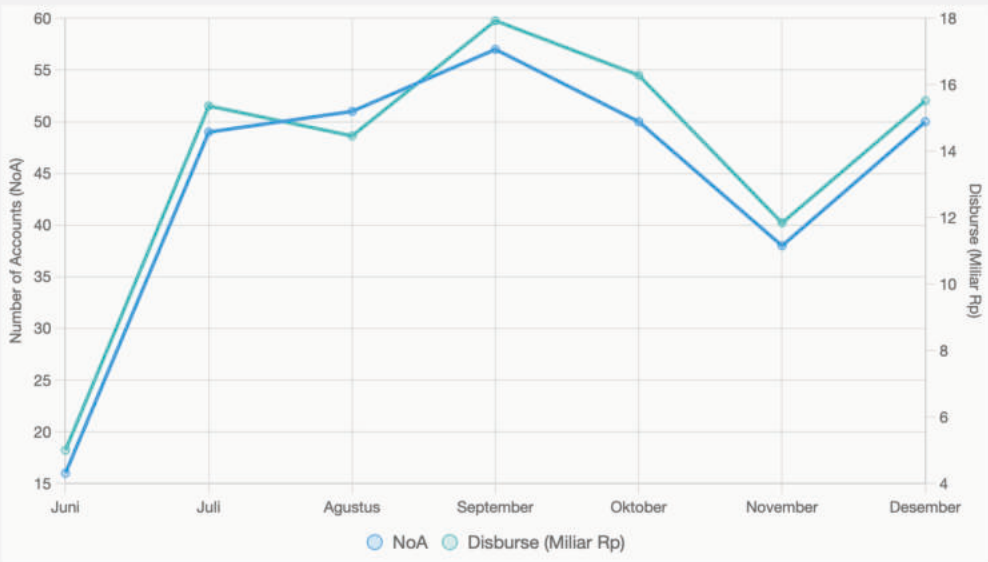
BENFITRIADI

DIREKTUR UTAMA
Berpengalaman di Koperasi dan Perbankan dalam pengembangan dan pengelolaan Bisnis Mikro, Konsumer dan Kredit Konsumtif berbasis penghasilan tetap.



MARCELINA DAADA

DIREKTUR KEUANGAN
Berpengalaman di Bidang analisis keuangan di beberapa Perusahaan, dan analisis risk management serta Perpajakan.



(Data pencapaian PT. MIG Tahun 2025)

Pada periode Juni hingga Desember 2025, PT. MIG berhasil mencatat total NoA sebanyak 311 akun dengan nilai Disburse mencapai Rp 96.410.250.000. Angka ini mencerminkan kontribusi yang berarti terhadap portofolio Bank Aladin, khususnya dalam segmen kredit pensiun yang didukung oleh mekanisme fronting untuk memperluas jangkauan pemasaran. Rata-rata bulanan NoA adalah sekitar 44,43 akun, sementara rata-rata Disburse bulanan mencapai Rp 13.772.892.857. Lebih lanjut, nilai rata-rata Disburse per akun sebesar Rp 309.999.196 menunjukkan skala pinjaman yang konsisten dengan profil risiko moderat, sejalan dengan regulasi Otoritas Jasa Keuangan (OJK) yang menekankan keberlanjutan pembayaran pensiun sebagai jaminan.

CONTACT US:

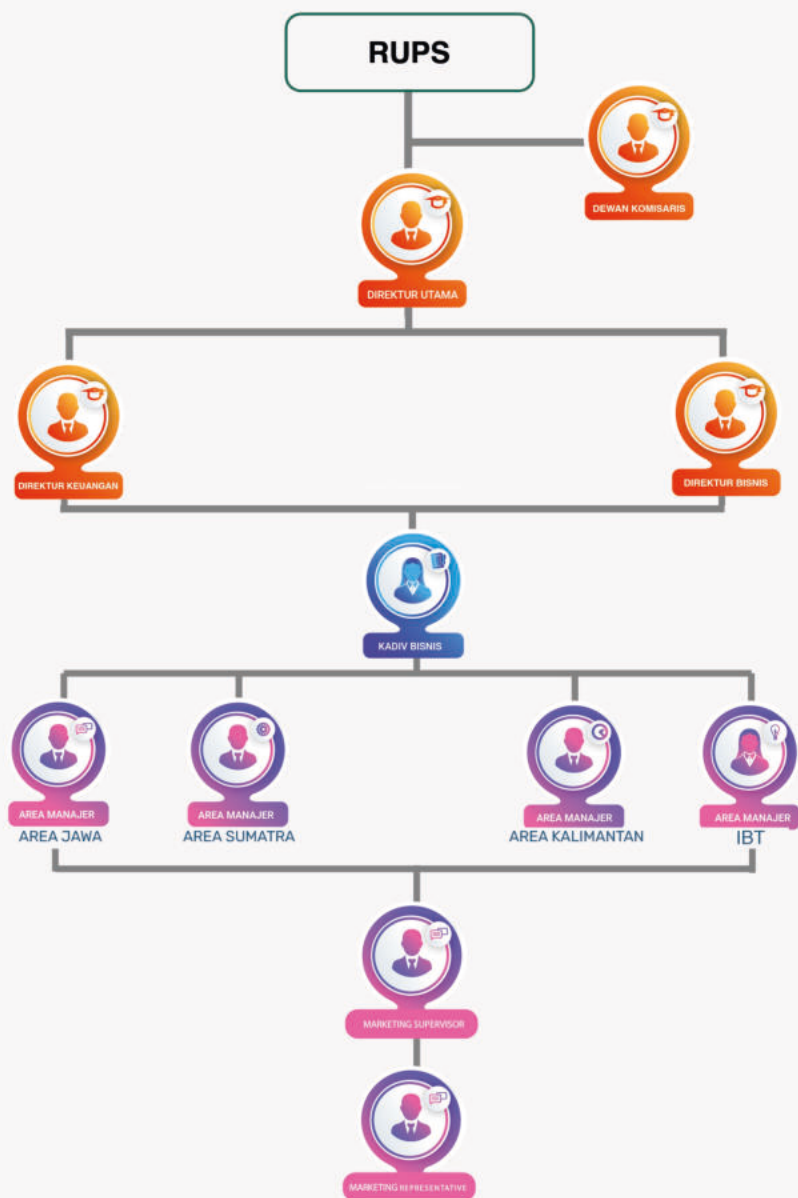
● +62 812 8287 0061

● email : mutiaraindahutama@gmail.com

Struktur Organisasi

Mutiara Permai Indonesia

“ Dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan ”



Contact us:

+62 822 6010 9203

mutiarapermaiindonesia@gmail.com

TIM MANAJEMEN MUTIARA PERMAI INDONESIA

Direktur & Komisaris



BENFITRIADI

KOMISARIS UTAMA

Berpengalaman di Koperasi dan Perbankan dalam pengembangan dan pengelolaan Bisnis Mikro, Konsumer dan Kredit Konsumtif berbasis penghasilan tetap.



YULIUS VICTOR METUBUN

DIREKTUR UTAMA

Berpengalaman di industri perbankan khususnya Mikro Business, Consumer Business dan Business Development



SIMON KAITJILY

KOMISARIS

Berpengalaman di Bisnis Finance dan Bisnis Pensiunan di perbankan nasional dan pernah menjabat posisi Komisaris di beberapa perusahaan konsultan mitra fronting.



IDHAM

DIREKTUR PENGEMBANGAN MITIGASI RESIKO

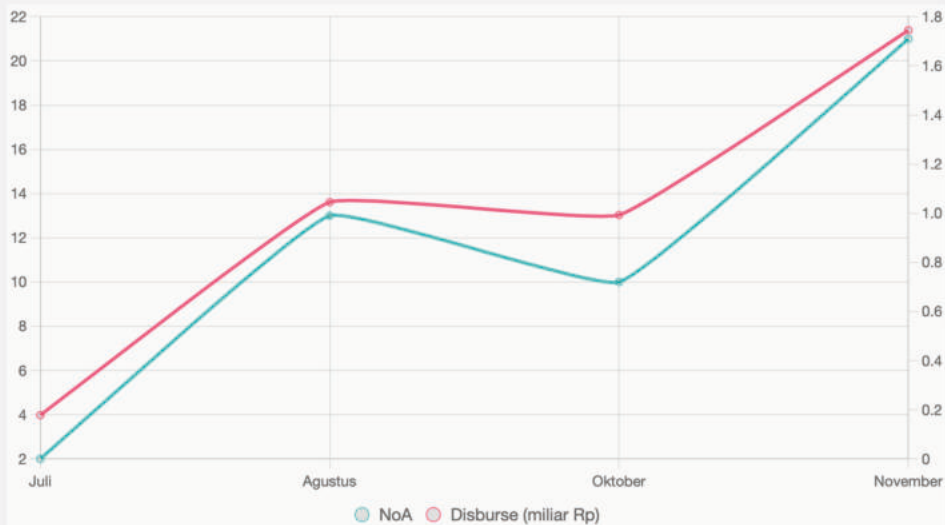
Berpengalaman dalam analisis risiko & stabilitas pensiunan, surety bond (actuarial & valuasi aset), serta product development pembiayaan Haji-Umroh syariah (arus kas inklusif & diversifikasi portofolio berkelanjutan).



YALSAN PUTRA JAYA

DIREKTUR PENGEMBANGAN BISNIS

Berpengalaman mengelola bisnis channeling, bisnis asuransi dan juga bisnis pensiunan di perbankan nasional



(data pencapaian PT. MPI Tahun 2025)

Pada periode Juli hingga Desember 2025, PT. MPI mencatat total NoA sebanyak 61 akun dengan nilai Disburse mencapai Rp 5.342.400.000. Angka ini mencerminkan peran penting PT. MPI sebagai mitra fronting bagi Koperasi Simpan Pinjam Sahabat Mitra Sejati, di mana model bisnis ini memfasilitasi ekspansi akses kredit melalui jaringan pemasaran eksternal. Rata-rata bulanan NoA adalah sekitar 10,17 akun, sementara rata-rata Disburse bulanan mencapai Rp 890.400.000. Selain itu, nilai rata-rata Disburse per akun sebesar Rp 87.580.328 menandakan skala pinjaman yang relatif kecil dan berfokus pada segmen mikro, sejalan dengan mandat koperasi untuk mendukung usaha kecil dan kebutuhan konsumsi anggota, sambil menjaga profil risiko rendah sesuai regulasi Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

CONTACT US:

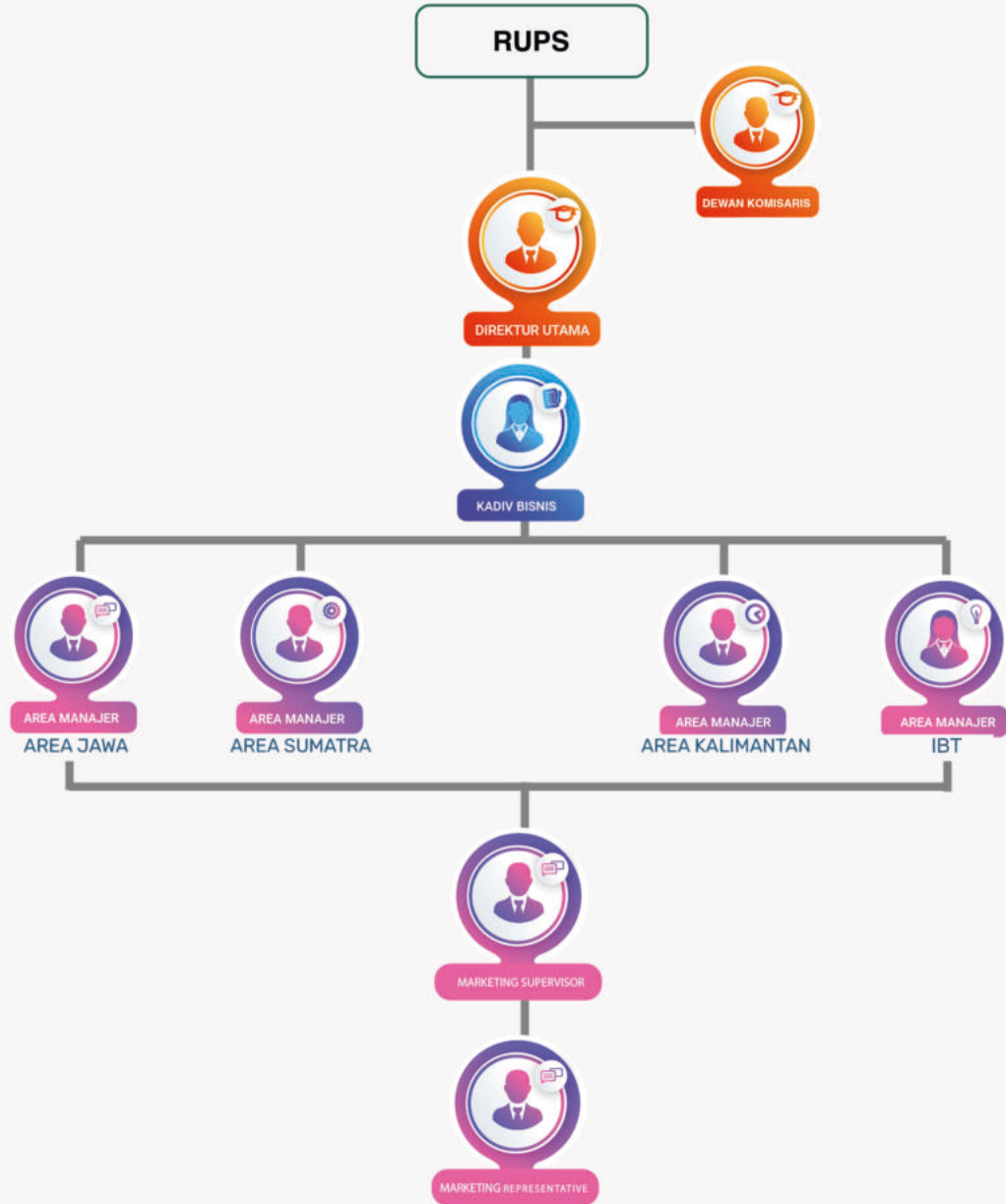
● +62 822 6010 9203

● email : mutiarapermaiindonesia@gmail.com

Struktur Organisasi

Mutiara Permai Abadi

“ Dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan dengan struktur organisasi yang kuat dan profesional, kami memastikan setiap proses berjalan efisien dan terarah, memberikan hasil optimal untuk mendukung pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan ”



Contact us:

+62 822 6010 9203

mutiarapermaiabadi@gmail.com

TEAM MANAJEMEN MANDIRI MUTIARA PERMAI

OUR TEAM:



BENFITRIADI

KOMISARIS UTAMA

Berpengalaman di Koperasi dan Perbankan dalam pengembangan dan pengelolaan Bisnis Mikro, Konsumer dan Kredit Konsumtif berbasis penghasilan tetap.



IDHAM

DIREKTUR UTAMA

Berpengalaman dalam analisis risiko & stabilitas pensiunan, surety bond (actuarial & valuasi aset), serta product development pembiayaan Haji-Umroh syariah (arus kas inklusif & diversifikasi portofolio berkelanjutan).



YALSAN PUTRA JAYA

DIREKTUR PENGEMBANGAN BISNIS

Berpengalaman dalam Bisnis Pensiunan di perbankan nasional dan pernah menjabat posisi direktur di sebuah perusahaan konsultan mitra fronting perbankan yang bergerak dibidang pemasaran kredit pensiun.

CONTACT US:

● +62 822 6010 9203

● email : mandirimutiarapermai@gmail.com



KEUNGGULAN KAMI

KEUNGGULAN SEJATI TERCERMIN
DALAM DEDIKASI KAMI UNTUK
SELALU MEMBERIKAN LAYANAN
BERKUALITAS TINGGI

- ✓ 99% kredit Pensiun Di Proses Sampai Pencairan
- ✓ Langsung Di Handel Oleh Agen Profesional Kami
- ✓ Mitigasi Resiko Fraud
- ✓ Memberikan Solusi Bisnis & Financial Bagi Pensiunan



Kami memiliki Sales Agen Lapangan yang berpengalaman dalam mendeliver produk keuangan perbankan kepada Masyarakat Pensiun Indonesia





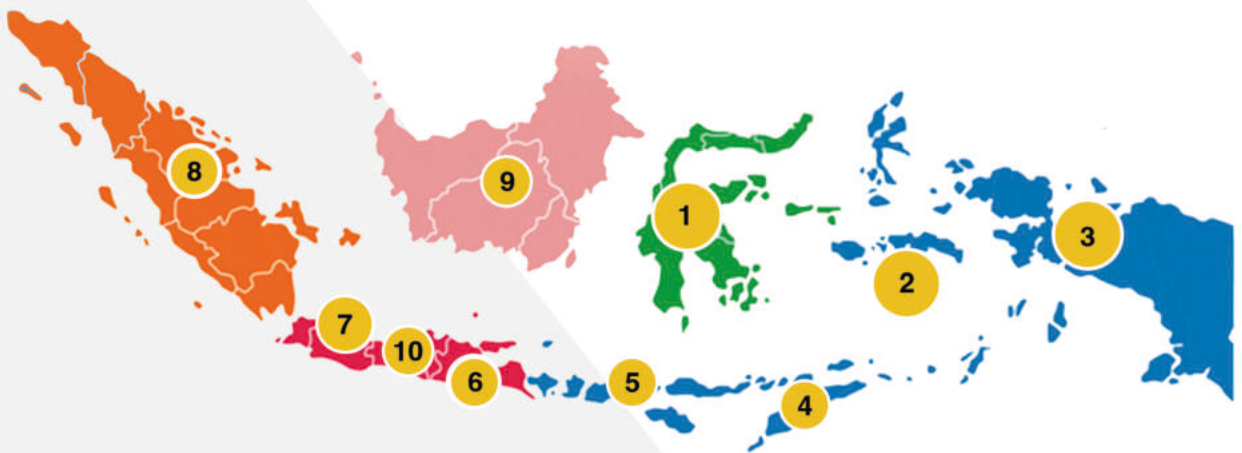
KANTOR CABANG

KAMI MEMILIKI BEBERAPA KANTOR
CABANG YANG TERSEBAR DI BEBERAPA
WILAYAH KERJA DI INDONESIA YANG
MENDUKUNG OPERASIONAL BISNIS
HOLDING

No.	Alamat Lengkap	Kode Pos
1	Kantor Pusat : Jl. Cendrawasih No 16, RT 003/RW 003 Kel, Rijalai, Kec. Sirimau, Kota Ambon	97123
2	Gedung Bizzcentrum Unit No. 16 Jl. Haji Agus Salim No 50 RT 02/RW01, Kebon Sirih, Menteng – Jakarta Pusat	10340
3	Jl. H.M. Husnie Hentuthu, Namlea, Kec. Namlea, Kab. Buru, Maluku	97571
4	Jl. Garuda No.5A, RT 001/RW 002, Kel. Lasoani, Kec. Mantikulore, Kota Palu, Prov. Sulawesi Tengah	94118
5	Jl. Klamono Depan Alun Alun Kota Baru Aimas, RT. 001 RW. 002, Kel.Aimas, Kec. Aimas, Kab. Sorong – Papua Barat Daya	98441
6	Jl. Serma Ishak Asmat, Mayang Mangurai, Alam barajo, Kota Baru Jambi, Kode Pos 36129	36129
7	Jl. Trans Seram, Desa Waimital Gemba, Kec. Kairatu, Kab. Seram Bagian Barat	97566
8	Jl. Bund. PU Jl. TDM II, Tuak Daun Merah, Kec. Oebobo, Kota Kupang, Nusa Tenggara Timur	85111
9	Taman Sulfat Blok 2 No.12 Kota Malang Jawa Timu	65149

INDONESIA POTENTIAL MARKET

Potensi Kami :



Data Sebaran Sales Aktif

- | | |
|----------------------------------|------------------------------|
| 1 Area Sulawesi : 150 Orang | 6 Area Jawa Timur : 19 Orang |
| 2 Area Maluku : 60 Orang | 7 Area Jawa Barat : 14 Orang |
| 3 Area Papua : 89 Orang | 8 Area Sumatera : 26 Orang |
| 4 Nusa Tenggara Timur : 50 Orang | 9 Kalimantan : 20 Orang |
| 5 Nusa Tenggara Barat : 10 Orang | 10 Jawa Tengah : 5 Orang |



Indonesia, dengan lebih dari 270 juta penduduk dan ekonomi yang terus berkembang, menawarkan potensi pasar yang luar biasa bagi bisnis. Pertumbuhan digital yang pesat, meningkatnya daya beli masyarakat, dan kebutuhan akan solusi bisnis modern menciptakan peluang besar untuk memperluas jangkauan dan memperkuat posisi pasar. Salesku melihat Indonesia sebagai pasar strategis dengan permintaan yang terus meningkat di berbagai sektor.

Contact us: +62 822 6010 9203

✉ pesan@mutiarapermai.com

TUGAS & WEWENANG

DI PT MUTIARA PERMAI ABADI, SETIAP TIM MEMILIKI PERAN PENTING DALAM MEWUJUDKAN VISI PERUSAHAAN DAN MEMASTIKAN KINERJA OPTIMAL.

01

DIREKTUR UTAMA

Memimpin, mengawasi dan memastikan semua kegiatan usaha dijalankan sesuai dengan visi, misi dan nilai-nilai perusahaan

02

KEPALA DIVISI BISNIS

Memimpin dan mengelola kegiatan bisnis dimulai tahapan merencanakan, melaksanakan, mengkoordinasikan, mengawasi dan mengevaluasi semua kegiatan pada tingkatan Area Manajer,

03

AREA MANAJER

Menlakukan tugas rekrutment tim untuk mengisi posisi sebagai Marketing Supervisor dan Marketing Representative pada tingkatan cabang.
Bertanggungjawab mengelola bisnis pada areanya dengan efektif dan efisien serta berkontribusi untuk mendukung pencapaian target Nasional.
Melaksanakan tugas mengkoordinasikan, mengawasi dan mengevaluasi semua kegiatan Marketing Supervisor dan Marketing representative.

04

MARKETING SUPERVISOR

Menlakukan tugas rekrutment untuk pemenuhan tim pada cabang.
Menyusun dan melaksanakan strategi penjualan,
Memastikan strategi penjualan berjalan,
Melakukan fungsi koordinasi, support dan pengawasan,
Mencapai target penjualan produk perusahaan,
Melakukan pelaporan

05

MARKETING REPRESENTATIVE

Bidang karier yang bertugas untuk mewakili perusahaan dalam menjalankan kegiatan pemasaran.



NEW BRAND



About Brand: Salesku

SALESKU adalah solusi komprehensif yang dirancang untuk membantu perusahaan menemukan tenaga penjual yang tidak hanya kompeten, tetapi juga sesuai dengan nilai dan budaya organisasi. Kami memahami bahwa dalam dunia bisnis yang kompetitif, memiliki tim penjualan yang handal adalah faktor kunci untuk mencapai kesuksesan. Oleh karena itu, kami memanfaatkan metode rekrutmen yang terstruktur dan berbasis data untuk memastikan bahwa setiap kandidat yang kami tawarkan telah melalui proses seleksi yang ketat.

Tim rekrutmen kami terdiri dari para ahli yang memiliki pengalaman luas di bidang penjualan dan SDM. Kami melakukan analisis mendalam terhadap kebutuhan spesifik klien, termasuk tantangan yang mereka hadapi di pasar. Dengan pendekatan ini, kami dapat menyusun profil kandidat ideal yang mencakup keterampilan teknis, kemampuan komunikasi, dan kecocokan budaya. Proses kami juga mencakup wawancara mendalam dan penilaian keterampilan untuk memastikan bahwa setiap calon tidak hanya memenuhi kualifikasi, tetapi juga memiliki motivasi dan etos kerja yang sejalan dengan tujuan perusahaan.

Setelah kandidat terpilih, kami tetap berkomitmen untuk mendukung klien dalam proses integrasi dan pelatihan. Kami percaya bahwa rekrutmen bukanlah akhir dari proses, tetapi awal dari perjalanan bersama. Dengan pendekatan yang holistik, Mutiara Permai Holding bertujuan untuk tidak hanya menyediakan tenaga penjual, tetapi juga menciptakan kemitraan jangka panjang yang mendorong pertumbuhan dan kesuksesan bersama.

Contact us:
+62 822 6010 9203

 mutiarapermaiabadi@gmail.com

REKRUTMEN SALESKU



Pendaftaran

Pendaftaran Calon Sales melalui website salesku.com



Review CV

Pada tahap ini akan dilakukan Review CV Oleh Admin



Interview

Calon sales akan melalui proses interview



Diterima

Calon Sales yang berhasil diterima adalah calon sales yang memenuhi syarat



Dikonfirmasi

Calon Sales yang berhasil diterima akan di konfirmasi



Pelatihan

Calon Sales mengikuti pelatihan di Mutiara Akademi

MUTIARA ACADEMY

Kurikulum Terstruktur



Pelatihan Interaktif



Fleksibilitas Belajar



Mentorship



Dukungan
Berkelanjutan



Sukses



MUTIARA ACADEMY merupakan sebuah lembaga pengembangan kompetensi yang dirancang untuk membekali individu dengan keterampilan dan pengetahuan spesialis, baik dalam bidang pemasaran maupun berbagai bidang fungsional lainnya. Program-program kami bertujuan mendukung terciptanya operasional bisnis yang profesional, efektif, dan berkelanjutan.

"Bergabunglah dengan kami untuk menjalin kemitraan yang sukses dalam mencapai tujuan penjualan Anda!"

PEMBAYARAN INSENTIF



Proses pembayaran insentif di perusahaan kami dirancang dengan sistem yang transparan dan efisien, mulai dari input data, persetujuan internal hingga pembayaran. Setiap langkah, mulai dari approval team leader, area manager, hingga kepala divisi bisnis, memastikan akurasi dan kepatuhan sebelum pembayaran fee dilakukan. Dengan mekanisme ini, kami menjamin setiap insentif dibayarkan tepat waktu dan sesuai dengan performa, memberikan penghargaan yang layak bagi setiap kontribusi tim.

AKTIFITAS PENJUALAN & MITIGASI RESIKO

"Aktivitas penjualan dilakukan oleh Marketing Supervisor bersama Marketing Representative"



AKTIFITAS PENJUALAN



MITIGASI RESIKO

Manajemen Resiko penting terhadap seluruh kegiatan bisnis apalagi pada tingkatan cabang, agar tetap mengacu pada SOP perusahaan dan mitra.

MITIGASI RESIKO



Marketing Supervisor melakukan pendampingan kepada marketing representative setiap kali melakukan collect dokumen calon debitur yang berminat untuk mengajukan kredit demi menghindari dokumen fiktif atau pemalsuan dokumen



Area Manajer menghubungi calon debitur yang telah berminat untuk mengajukan kredit, Area Manajer memastikan perihal kendala proses dokumen dan memastikan tidak ada Fraud.



Kapala Divisi Bisnis menghubungi debitur yang berhasil booking terkait pelayanan marketing dan memastikan tidak ada Fraud



Secara berjenjang melakukan monitoring dan mengevaluasi aktivitas melalui reporting tim setiap hari




Management


Creativity


Business


Analysis

PENSIUN TERENCANA HARI TUA BAHAGIA

PROGRAM PENSIUNAN



Pensiun Sehat:

program kredit pensiunan yang dirancang untuk mendukung kesehatan dan kesejahteraan para pensiunan.



Pensiun Produktif

program kredit yang bertujuan membantu pensiunan tetap aktif secara finansial dan produktif setelah pensiun.

Kenapa memilih kami?

Kami memahami masa pensiun harus nyaman dan produktif, bebas dari kekhawatiran. Program kami hadir untuk mendukung kesejahteraan Anda, baik kesehatan maupun finansial

Contact Us:

+62 822 6010 9203

 mutiarapermaiabadi@gmail.com



SKEMA FRONTING

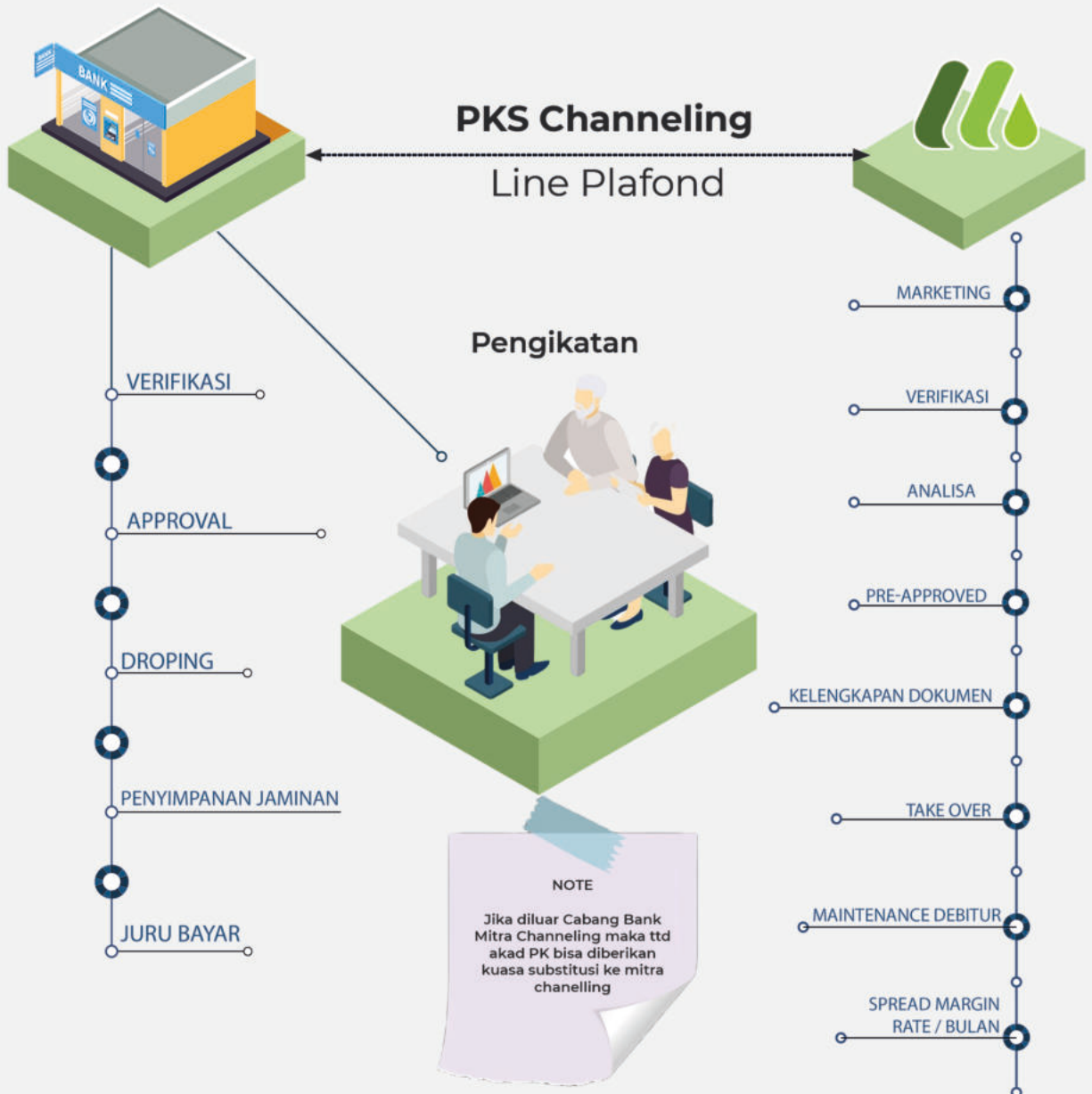


CONTACT US:

+62 822 6010 9203

 mutiarapermaiabadi@gmail.com

SKEMA CHANNELING



Koaborasi Ekosistem Yang Kuat :

MUTIARA ECOSYSTEM



Ekosistem bisnis yang kuat bukan hanya tentang produk dan layanan, tapi tentang sinergi, inovasi, dan kolaborasi yang menciptakan pertumbuhan berkelanjutan. Bersama, kita memban-

CONTACT US:

+62 822 6010 9203

AUTOBIOGRAFI

YULIUS VICTOR METUBUN

Founder Visioner Mutiara Permai Group

"Kesuksesan bukanlah ketiadaan rintangan, melainkan keberanian untuk melangkah melewatinya dengan visi dan tujuan."



Perjalanan Berakar pada Ketangguhan

Lahir pada 1 Juli 1989 di kota pesisir yang penuh semangat, Tual, Indonesia, hidup saya adalah bukti dari ketekunan, visi, dan komitmen tak tergoyahkan untuk menciptakan peluang. Tumbuh dalam komunitas yang erat, saya belajar sejak dini tentang nilai kerja keras, integritas, dan kolaborasi—prinsip-prinsip yang telah membimbing setiap langkah dalam hidup saya. Bersama istri saya yang selalu mendukung, Nandalita Nunuela, S.Pd, M.Pd, saya telah membangun warisan yang memadukan ambisi dengan tujuan mulia.

Fondasi Melalui Pendidikan

Perjalanan akademik saya dimulai di SD Inpres Taar (1995–2001), tempat rasa ingin tahu saya terhadap ilmu pengetahuan mulai terbentuk. Fondasi ini diperkuat di SMP Negeri 3 Tual (2001–2004) dan SMA Negeri 1 Tual (2004–2007), di mana saya mengasah keterampilan kepemimpinan dan mengembangkan semangat untuk terlibat dalam komunitas. Di Universitas Pattimura (2007–2012), saya mengejar pendidikan tinggi, mendalami dunia akademik dan kepemimpinan ekstrakurikuler, yang menjadi landasan bagi pencapaian saya di masa depan.

Kepemimpinan dalam Aksi

Keterlibatan awal saya dalam organisasi seperti Gerakan Mahasiswa Kristen Indonesia (GMKI), Senat Mahasiswa FKIP Unpatti, dan Persekutuan Mahasiswa Kristen FKIP Unpatti membentuk kemampuan saya untuk memimpin dengan empati dan tujuan. Pengalaman ini mengajarkan saya kekuatan dari usaha kolektif dan pentingnya memupuk persatuan untuk mencapai tujuan bersama—keterampilan yang saya terapkan dalam setiap langkah karier saya hingga saat ini.

Karier yang Berdampak dan Inovatif

Perjalanan profesional saya dimulai pada 2014 sebagai Marketing Officer di Bank Danamon, di mana saya mengembangkan pemahaman mendalam tentang layanan keuangan dan hubungan dengan klien. Pada 2017, saya bergabung dengan KSP Sahabat Mitra Sejati, mempertajam keahlian saya dalam sistem keuangan koperasi. Pada tahun yang sama, saya beralih ke PT. Bintang Semesta Raya (mitra BNI) sebagai profesional Marketing yang mengkhususkan diri pada kredit pensiun, di mana kecerdasan strategis saya mulai menonjol.

Pada 2019, saya naik jabatan menjadi Supervisor di PT. Bumi Indahutama Global, mitra BNI lainnya, mengawasi operasi penting dalam layanan kredit pensiun. Pada 2023, sebagai Koordinator Bisnis di PT. Sinergi Cipta Kreasi Bersama, saya merancang strategi bisnis inovatif yang mendorong pertumbuhan dan memperkuat kemitraan.

Pada 2024, saya mengambil langkah paling berani—mendirikan Mutiara Permai Group yang adalah sebuah penamaan bagi group beberapa perusahaan yang saya dirikan. Sebagai pemimpin visioner, saya mengelola PT. Mutiara Permai Abadi Holding, PT. Mutiara Indahutama Global, PT. Mutiara Permai Indonesia, KSP Maju Mutiara Permai, dan Yayasan Mutiara Bangsa Mandiri. Konglomerasi ini mencerminkan visi saya untuk menciptakan solusi keuangan yang berkelanjutan dan inovatif, yang memberdayakan masyarakat dan mendorong kemajuan ekonomi.

Visi untuk Masa Depan

Perjalanan saya ditentukan oleh upaya tak kenal lelah menuju keunggulan dan komitmen untuk membangun kemitraan yang bermakna. Pendirian Mutiara Permai Group bukan sekadar usaha bisnis—ini adalah platform untuk transformasi, dirancang untuk menciptakan nilai bagi pemangku kepentingan dan masyarakat. Dengan rekam jejak kepemimpinan dan inovasi yang terbukti, saya berdedikasi untuk menjalin aliansi strategis dengan organisasi ternama, memanfaatkan kekuatan kolektif kami untuk mencapai kesuksesan bersama.



LAYANAN PENGADUAN

Dihimbau untuk menyampaikan aduan melalui layanan resmi pada portal www.mutiarapermaigroup.com. hal ini bertujuan untuk meningkatkan partisipasi, nasabah, mitra dan tim agar pengawasan terhadap aktivitas bisnis tetap berjalan sesuai SOP yang berlaku





Kolaborasi Bersama Mitra Group :



Dalam memperkuat visi dan misi kami, PT Mutiara Permai Abadi Holding berkolaborasi dengan mitra grup terpercaya, Mutiara Permai Indonesia, Mutiara Indahutama Global, Mutiara Bangsa Mandiri dan Koperasi Maju. Kemitraan ini memperkuat komitmen kami dalam menyediakan solusi inovatif dan berkelanjutan di berbagai bidang, dari teknologi hingga manajemen sumber daya. Bersama mitra kami, kami siap memberikan layanan yang unggul dan berorientasi pada hasil, untuk mendukung pertumbuhan bisnis dan masa depan Anda.





Company Profile 2025

PT Mutiara Permai Abadi Holding adalah pemilik resmi brand SALESKU yang bergerak di bidang KONSULTAN KEUANGAN, KONSULTAN MANAGEMENT, INFORMATION TECHNOLOGY, HUMAN RESOURCE MANAGEMENT

Phone:
+62 822 6010 9203

Email :
mutiarapermaiabadi@gmail.com
