

# Economia Circular: Política ESG Ambiental

A VirtualTV tem o compromisso firme de integrar princípios de sustentabilidade em todas as suas operações, refletindo nossa responsabilidade social, ambiental e de governança. Em conformidade com nossa Política ESG, apresentamos a seguir um resumo das atividades e resultados da área de Ambiental do ultimo ano.

#### **ECONOMIA CIRCULAR NA ESTRATÉGIA ESG:**

Dissociando o Crescimento Econômico do Consumo de Recursos Finitos

#### **SUMÁRIO EXECUTIVO**

O atual modelo econômico global é linear: extraímos recursos, produzimos bens e os descartamos. Esse sistema "extrair-produzir-descartar" atingiu seus limites físicos e econômicos. A volatilidade dos preços das commodities, a escassez de matérias-primas e a crise climática tornaram a linearidade um risco material de negócio.

A Economia Circular não é apenas sobre reciclagem; é uma mudança sistêmica de design e modelo de negócios. No pilar Ambiental ("E") do ESG, ela representa a estratégia definitiva para garantir a **resiliência da cadeia de suprimentos** e a **inovação**. Este documento detalha como transitar para um sistema regenerativo por design, abordando Eco-design, Produto-como-Serviço (PaaS), Logística Reversa e métricas avançadas de circularidade (CTI).

# CAPÍTULO 1: A FALÊNCIA DO MODELO LINEAR E A OPORTUNIDADE CIRCULAR

#### 1.1. O Risco da Linearidade

Empresas lineares estão expostas a riscos crescentes:

- Risco de Suprimento: Dependência de matérias-primas virgens que estão se esgotando ou concentradas em regiões geopoliticamente instáveis.
- Risco Regulatório: Leis de Responsabilidade Estendida do Produtor (EPR) estão taxando pesadamente o descarte e o uso de plásticos virgens (ex: Diretivas da União Europeia e a PNRS no Brasil).
- Risco de Mercado: Consumidores rejeitando obsolescência programada e desperdício visível.



#### 1.2. Definição de Economia Circular

Segundo a Fundação Ellen MacArthur, a economia circular baseia-se em três princípios, impulsionados pelo design:

- 1. Eliminar resíduos e poluição: O lixo é tratado como um erro de design.
- 2. **Manter produtos e materiais em uso:** No seu mais alto valor e utilidade, pelo maior tempo possível.
- 3. **Regenerar sistemas naturais:** Devolver nutrientes ao solo em vez de apenas extrair.

# CAPÍTULO 2: OS CICLOS TÉCNICOS E BIOLÓGICOS (O DIAGRAMA DA BORBOLETA)

A estratégia circular divide-se em dois fluxos distintos de materiais. A empresa deve mapear onde seus produtos se encaixam.

#### 2.1. O Ciclo Técnico (Materiais Finitos)

Envolve metais, plásticos e químicos sintéticos que não podem voltar à terra. A lógica aqui é a **Gestão de Estoque**.

- Estratégias (da maior para menor prioridade):
  - 1. **Compartilhar:** Maximizar o uso do ativo (ex: Uber, Airbnb, aluguel de equipamentos).
  - 2. Manter/Prolongar: Manutenção preventiva e reparo fácil.
  - 3. Reutilizar/Redistribuir: Venda de segunda mão (Recommerce).
  - 4. **Remanufaturar:** Trazer o produto de volta à fábrica, trocar peças gastas e revender com garantia de novo.
  - 5. **Reciclar:** A última opção. Transforma o material de volta em matériaprima básica, perdendo o valor agregado da manufatura.

#### 2.2. O Ciclo Biológico (Materiais Renováveis)

Envolve alimentos, fibras (algodão, madeira) e biomateriais. A lógica aqui é a **Regeneração de Fluxo**.

- Estratégias:
  - 1. **Cascata:** Usar a madeira para móveis, depois para aglomerado, depois para papel.
  - 2. **Extração de Bioquímicos:** Extrair insumos valiosos de resíduos orgânicos antes da compostagem.
  - 3. Digestão Anaeróbia: Gerar biogás e energia.



4. **Compostagem:** Retornar nutrientes ao solo para cultivar novas matérias-primas.

# CAPÍTULO 3: ECO-DESIGN E INOVAÇÃO DE PRODUTO

A circularidade começa na prancheta. 80% do impacto ambiental de um produto é determinado na fase de design.

#### 3.1. Design para Desmontagem (DfD - Design for Disassembly)

Criar produtos que possam ser facilmente abertos e separados.

• **Prática:** Substituir colas permanentes por parafusos ou encaixes. Isso permite que, no fim da vida útil, o plástico seja separado do metal e da placa eletrônica, viabilizando a reciclagem pura.

#### 3.2. Monomateriais e Padronização

Embalagens multicamadas (ex: sachês de alumínio + plástico) são pesadelos de reciclagem.

 Prática: Migrar para estruturas monomateriais (ex: 100% Polietileno) que mantêm a barreira de proteção, mas são 100% recicláveis nas cadeias existentes.

#### 3.3. Durabilidade e Modularidade

Combater a obsolescência programada.

 Prática: Produtos modulares (ex: celulares onde se troca apenas a câmera ou a bateria), estendendo a vida útil e fidelizando o cliente pela facilidade de upgrade.

#### CAPÍTULO 4: NOVOS MODELOS DE NEGÓCIO CIRCULARES

Não basta mudar o produto; é preciso mudar como se ganha dinheiro.

#### 4.1. Produto como Serviço (PaaS - Product as a Service)

A empresa deixa de vender o "produto" e passa a vender o "desempenho".

• **Exemplo Clássico:** A Philips vende "luz", não lâmpadas. O cliente paga uma mensalidade pela iluminação. A Philips mantém a propriedade das lâmpadas, paga a conta de energia e faz a manutenção.



• Incentivo Circular: Como a Philips paga a conta se a lâmpada quebrar, ela tem todo o incentivo financeiro para fabricar a lâmpada mais durável e eficiente do mundo, invertendo a lógica da obsolescência.

#### 4.2. Logística Reversa e Take-Back

Recuperar o produto do cliente para capturar valor residual.

 Programas de Trade-in: O cliente ganha desconto no modelo novo ao devolver o antigo. A empresa canibaliza seu próprio mercado de usados e recupera peças valiosas.

#### 4.3. Simbiose Industrial

"O resíduo de um é o alimento do outro".

 Conectar fábricas vizinhas para que o vapor residual, a água quente ou as aparas de uma sirvam de insumo direto para a outra, fechando circuitos locais de energia e materiais.

# CAPÍTULO 5: CIRCULARIDADE E A MUDANÇA CLIMÁTICA (O ELO PERDIDO)

A transição energética resolve apenas 55% das emissões globais. Os outros 45% vêm da fabricação de produtos e gestão da terra.

#### 5.1. O Papel da Circularidade no Net Zero

Não atingiremos as metas do Acordo de Paris apenas com painéis solares. Precisamos mudar como fazemos cimento, aço, plástico e alimentos.

• Eficiência de Material: Reciclar alumínio usa 95% menos energia do que produzir alumínio virgem. A economia circular é, portanto, uma estratégia massiva de descarbonização industrial.

#### CAPÍTULO 6: CADEIA DE SUPRIMENTOS E COMPRAS CIRCULARES

O poder de compra da empresa como alavanca.

#### 6.1. Conteúdo Reciclado (PCR - Post-Consumer Recycled)

Estabelecer metas de compra de material reciclado.

• **Desafio:** Disponibilidade e qualidade.



• **Solução:** Contratos de longo prazo com recicladores para garantir demanda e viabilizar investimentos na cadeia de reciclagem.

#### 6.2. Biomateriais e Renováveis

Substituir plásticos fósseis por bioplásticos (de fonte renovável), desde que compostáveis ou recicláveis, e madeira de manejo certificado (FSC).

### CAPÍTULO 7: MÉTRICAS E INDICADORES (MEDINDO A CIRCULARIDADE)

Como saber se a empresa está ficando mais circular? Métricas de "toneladas enviadas para aterro" não são suficientes.

#### 7.1. Framework CTI (Circular Transition Indicators)

Desenvolvido pelo WBCSD (World Business Council for Sustainable Development).

- % de Influxo Circular: Quanto da matéria-prima que entra é renovável ou reciclada?
- % de Efluxo Circular: Quanto do produto que sai é efetivamente recuperado (via design e sistemas de coleta)?
- % de Conteúdo Crítico: Dependência de materiais escassos.

#### 7.2. Receita Circular

Percentual do faturamento advindo de produtos circulares, serviços de reparo, aluguel ou revenda de usados. Investidores olham cada vez mais para este KPI como sinal de inovação.

#### **CAPÍTULO 8: DESAFIOS E BARREIRAS**

#### 8.1. Barreiras Culturais e do Consumidor

O desejo pelo "novo" e a percepção de que produtos reciclados/remanufaturados têm menor qualidade.

 Ação: Marketing focado na narrativa de sustentabilidade e garantia de qualidade igual à do virgem.

#### 8.2. Barreiras Fiscais



Em muitos países (como o Brasil), o material reciclado sofre bitributação, tornando-o às vezes mais caro que o virgem.

• Ação: Advocacy (Lobby ético) por incentivos fiscais à reciclagem.

#### 8.3. Complexidade Logística

Trazer o produto de volta (Logística Reversa) é mais caro e complexo do que entregá-lo. Exige pontos de coleta capilarizados e transporte eficiente.

#### CAPÍTULO 9: O ASPECTO SOCIAL NA ECONOMIA CIRCULAR

No Brasil e no Sul Global, a circularidade é profundamente social.

#### 9.1. Inclusão de Catadores

A reciclagem no Brasil depende das cooperativas. Uma estratégia circular ESG ética não substitui os catadores por máquinas, mas os integra formalmente.

 Pagamento por Serviço Ambiental: Remunerar as cooperativas não apenas pelo peso do material vendido, mas pelo serviço de triagem e limpeza ambiental prestado.

#### **CONCLUSÃO**

A Economia Circular não é um "projeto de sustentabilidade"; é uma estratégia de **sobrevivência e competitividade**. Em um mundo de recursos finitos, quem souber fazer mais com menos, e quem souber manter seus ativos girando economicamente por mais tempo, vencerá.

A transição do linear para o circular permite à empresa reduzir custos operacionais, mitigar riscos de volatilidade de preços, cumprir metas climáticas e conectar-se com um consumidor cada vez mais consciente. É a reinvenção da indústria para o século XXI.