

ACRIBIA

CONSULTING

TURN DATA INTO DECISIONS

www.acribiaconsulting.com

info@acribiaconsulting.com

QUI SOM

ACRIBIA Consulting neix gràcies a la iniciativa de quatre socis i cofundadors. Sorgeix de la combinació d'un **equip** dinàmic i motivat amb una **formació** sòlida i una **experiència** contrastada en diversos sectors en el món de les dades.



Equip

Som un equip jove, emprenedor, proactiu, compromès i pluridisciplinari, apassionat pel món de les **dades, el *business intelligence* i la intel·ligència artificial.**

Formació

La nostra formació combina coneixements en **Enginyeria Industrial, Organització Industrial, Administració i Direcció d'Empreses, programació Informàtica i Economia.**

Experiència

Comptem amb experiència en **gestió de projectes, BI i IA** en sectors com la indústria manufacturera i el sector serveis. La nostra trajectòria professional inclou empreses com Henkel, Fluidra, Simon, Comforsa, Camiral, BBVA i Urgo Medical.

MODEL DE NEGOCI

Proposta de Valor

- **Solucions de BI i IA per optimitzar la presa de decisions** a les empreses amb quadres de comandament interactius personalitzats, automatització i anàlisi predictiva.
- **Solucions accessibles, adaptades** i amb assessorament constant.

Activitats Clau

- Anàlisi i **implementació** de solucions **BI i IA**.
- Disseny de **quadres de comandament, automatització de processos** i integració de dades provinents de diferents orígens.
- **Formació** per millorar l'ús de **BI** a les empreses.

Segment de Clients

- Empreses de sectors clau com la indústria, comerç, turisme, alimentació i serveis que volen **digitalitzar-se** però no saben com començar on s'han quedat estancats.
- Empreses que necessiten **automatitzacions i optimitzar la presa de decisions** basades en dades o millorar **l'eficiència**.

Recursos Clau

- **Equip pluridisciplinari** amb coneixement especialitzat en BI i IA.
- Eines tecnològiques avançades i una xarxa de **col·laboracions estratègiques**.
- Una metodologia **flexible i personalitzada**, i la capacitat d'oferir **formació i suport continu**.



VISIÓ I MISSIÓ



La nostra visió



- Ser una **consultoria de referència en dades (intel·ligència de negoci i intel·ligència artificial)**, apropant la tecnologia més innovadora a les empreses per ajudar-les a millorar la seva competitivitat.
- Ser un **soci estratègic de confiança**, oferint solucions pràctiques i integrables que generin un impacte real en **l'eficiència, el creixement i l'èxit dels nostres clients** en un entorn empresarial cada vegada més exigent.

La nostra missió



- Ajudar a les empreses a transformar les seves dades en coneixement estratègic mitjançant **anàlisi avançada, el *business intelligence*, la intel·ligència artificial i l'automatització de processos**.
- **Impulsar una gestió més eficient, optimitzar recursos i facilitar una presa de decisions informada**, tot mitjançant solucions tecnològiques accessibles i adaptades a les necessitats concretes de cada client.

VALORS

Compromís amb el client

- Cada empresa és única, i per això ens impliquem a fons per entendre les seves necessitats i **oferir solucions personalitzades**.
- Apostem per un **servei proper i de confiança**, establint relacions duradores amb els nostres clients.

Innovació constant

- Ens mantenim al dia en les **últimes tecnologies en anàlisi de dades, BI, IA i automatització** per oferir solucions avançades i accessibles a les empreses, ajudant-les a ser **més eficients i competitives**.

Integritat i transparència

- Treballem amb ètica i rigor, **garantint la confidencialitat de les dades** i la claredat en cada projecte.
- Expliquem els **beneficis i les limitacions** de cada solució amb total transparència.

Orientació a resultats

- No ens limitem a l'anàlisi; implementem solucions pràctiques i mesurables que generen un **impacte real en l'eficiència i el creixement de les empreses** amb qui treballem.





LIMITACIONS EN EFICIÈNCIA OPERATIVA I PRESA DE DECISIONS

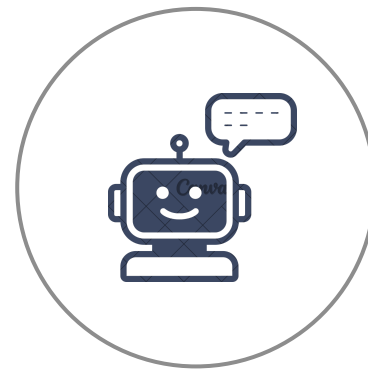
Moltes empreses no aprofiten les dades i recursos de manera eficient, el que afecta la presa de decisions i limita la seva competitivitat. Els processos manualitzats i la manca d'automatització frenen l'optimització dels seus processos. **ACRIBIA Consulting** ajuda a superar aquests reptes, millorant l'eficiència mitjançant solucions d'anàlisi de dades i IA.

ELS NOSTRES SERVEIS



BUSINESS INTELLIGENCE

Transformem dades en informació valuosa per a la presa de decisions, mitjançant l'anàlisi, visualització i *reporting* interactiu.



INTEL·LIGÈNCIA ARTIFICIAL

Desenvolupem models que automatitzen processos, detecten patrons i generen prediccions per optimitzar la gestió del negoci.



GESTIÓ DE PROJECTES

Planifiquem, executem i supervisem projectes digitals per garantir resultats òptims, complint terminis i maximitzant l'eficiència.

ELS NOSTRES SERVEIS

BUSINESS INTELLIGENCE (BI)

Transformem dades (emmagatzemades en diferents bases de dades) en informació valuosa per millorar la presa de decisions mitjançant eines d'anàlisi, *reporting* i visualització (com **Power BI**). Ens assegurem que les dades siguin accessibles, fiables i útils per als equips de gestió.

ETL

(Extracció, Transformació i Càrrega)

Netegem, processem i estructuram dades de diferents fonts i bases de dades per garantir-ne la seva **qualitat, coherència i fiabilitat**.

Disseny d'informes

Creem i dissenyem *dashboards* interactius amb diferents i diversos indicadors i anàlisis visuals per facilitar la comprensió i la presa de decisions.



ELS NOSTRES SERVEIS

INTEL·LIGÈNCIA ARTIFICIAL (IA)

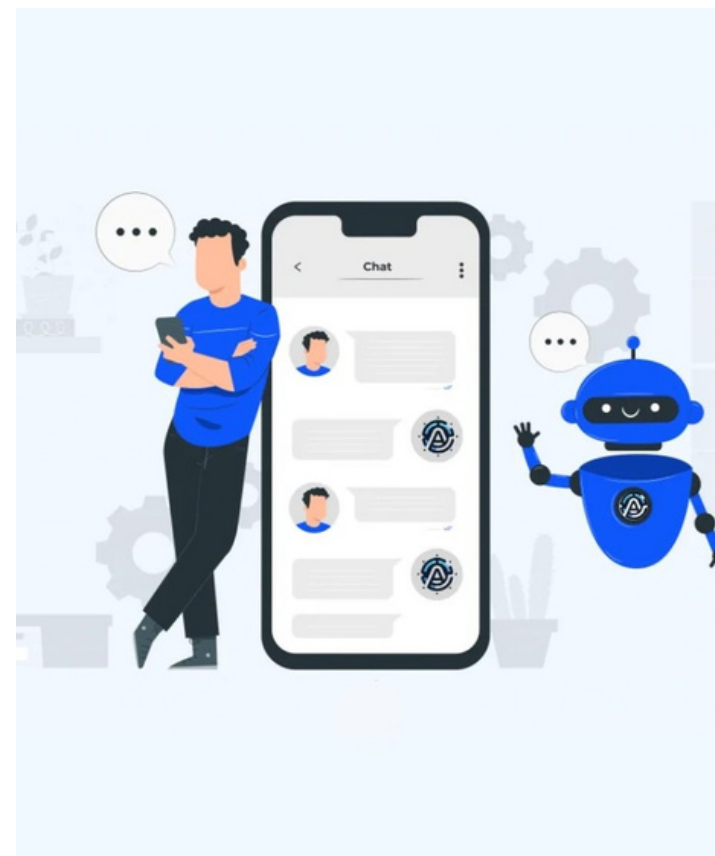
Desenvolupem solucions basades en IA per optimitzar processos, automatitzar tasques i obtenir *insights* avançats mitjançant models predictius i analítics.

Chatbots

Traduïm el llenguatge natural en accions automatitzades perquè els usuaris obtinguin respostes precises en **temps real**, millorant l'atenció al client i la gestió interna de l'empresa.

Models Predictius

Utilitzem IA per anticipar **tendències**, com la predicció de vendes o la predicció del consum d'energia d'una fàbrica, **millorant la presa de decisions estratègiques**.



ELS NOSTRES SERVEIS

GESTIÓ DE PROJECTES

Planifiquem, coordinem i executem projectes tecnològics i de dades, assegurant el compliment d'objectius, terminis i recursos. Apliquem metodologies àgils i tradicionals per optimitzar processos i garantir resultats.

Coordinació de Projectes

Gestionem la **comunicació i coordinem el treball conjunt** entre perfils tècnics i de negoci per assegurar una execució alineada amb els objectius de l'empresa.

Digitalització

Coordinem la **digitalització i millora d'operacions internes** mitjançant la implementació o migració de programaris com ERP, CRM i altres eines de gestió, reduint errors i millorant l'eficiència.



MODELS DE SERVEI A MIDA

Bossa d'hores

Els clients compren un **paquet d'hores que poden utilitzar quan ho necessitin** per realitzar tasques com automatitzacions puntuals, optimització de processos o suport tècnic. **No hi ha una planificació fixa**, sinó que el servei s'ofereix segons demanda.

Empreses que volen **flexibilitat i suport ocasional** sense comprometre's a un servei continuat.

Preu fix

S'acorda un projecte amb un abast definit (per exemple, l'automatització d'un procés específic o implementació de BI) i es treballa amb un **pressupost tancat**. Es **defineixen les fases, els terminis i els resultats** esperats des del principi.

Empreses que tenen una necessitat clara i volen una **solució específica amb un cost previsible i un termini establert**.

Subscripcions

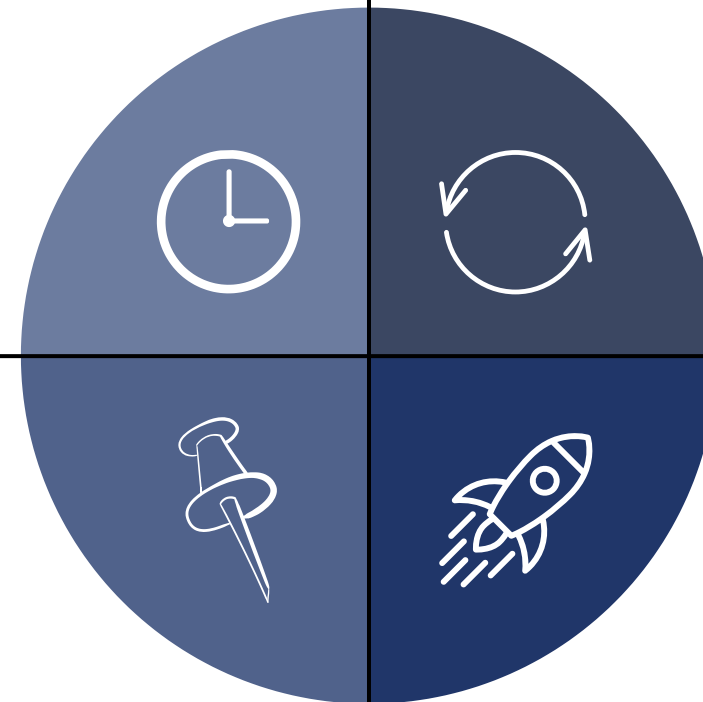
Un servei recurrent amb una **quota fixa** que **garanteix un nombre d'hores mensuals o serveis específics** (manteniment d'automatitzacions, suport per incidències o millores contínues en processos digitals i BI).

Empreses que **necessiten un seguiment continu** i volen **garantir millores recurrents** o manteniment **sense haver de gestionar contractes puntuals**.

Per fases

Un servei estructurat en **diverses etapes** per facilitar la implementació de canvis tecnològics. Es comença amb una **anàlisi de les necessitats, es defineix una estratègia, i es fan les implementacions de manera progressiva**. Això permet adaptar-se als recursos i temps de l'empresa.

Empreses que volen fer **canvis profunds** però prefereixen una **implementació gradual** per assegurar una millor adaptació i **minimitzar riscos**.



METODOLOGIA



PRIMERA VISITA

- Realitzem una **primera reunió gratuïta** per conèixer el funcionament de l'empresa.
- Analitzem com treballa, quin **programari utilitza** i com **l'integra** en el dia a dia.
- Obtenim una **visió global de l'ecosistema tecnològic** del client i detectem les seves necessitats.



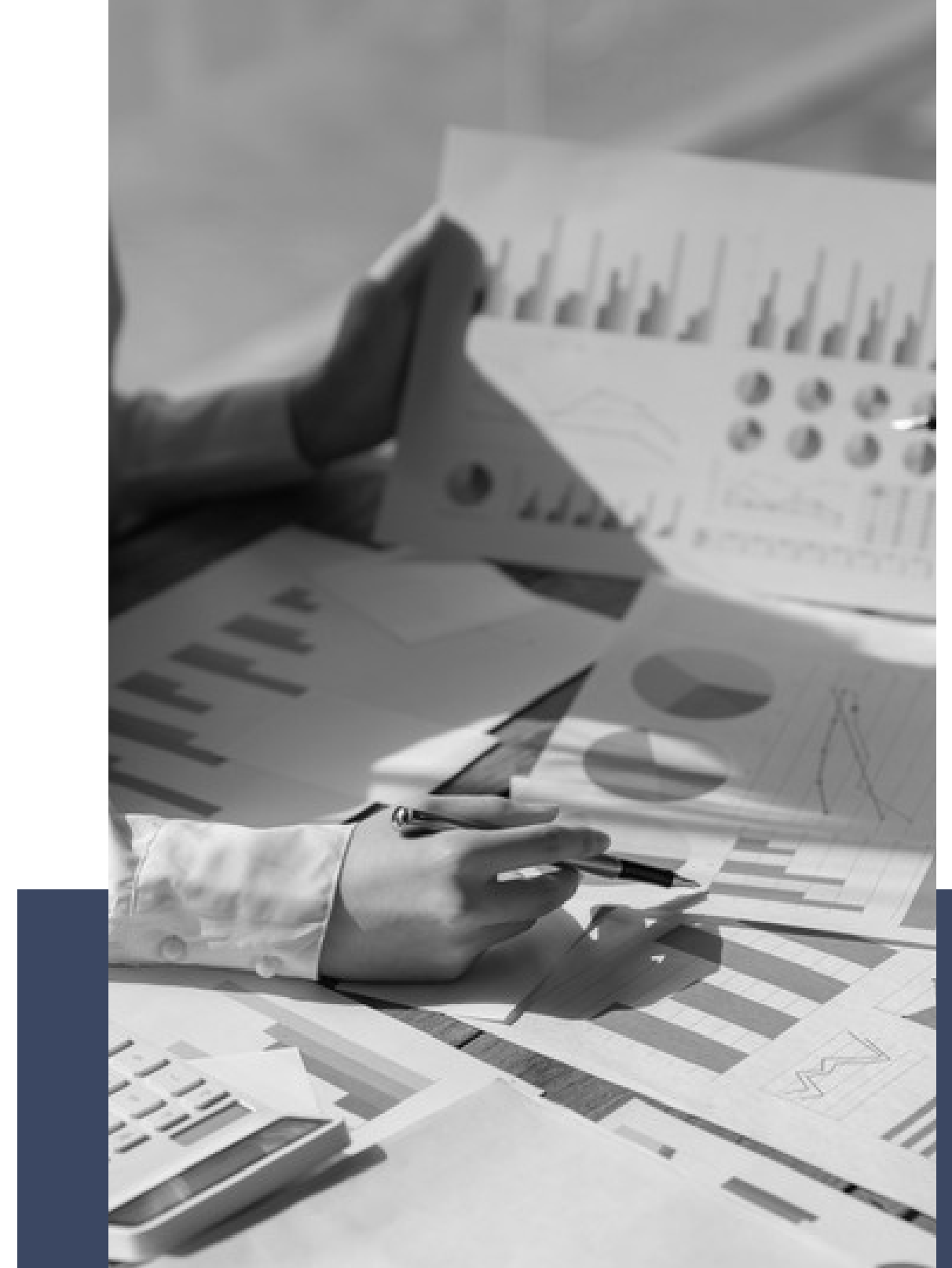
NECESSITATS I REQUERIMENTS

- Presentem una **proposta tècnica** amb una oferta detallada i expliquem com podem **ajudar el client**, quines **solucions proposem** i com es poden implementar.
- Si s'accepta la proposta, es **defineixen les fases del projecte i s'acorda un pla d'execució** amb reunions de seguiment.
- ACRIBIA pot fer algun **requeriment** per **garantir una implementació òptima**.



IMPLEMENTACIÓ I SEGUIMENT

- **Executem les millores acordades** i ens assegurem que la implementació s'adapta correctament a l'empresa.
- Un cop finalitzada la feina, oferim la possibilitat de fer un **seguiment** posterior per garantir que tot funciona correctament i realitzar ajustos si cal.



PER QUÈ EXTERNELITZAR EL SERVEI?

Reducció i control de costos

- Evita la necessitat de contractar personal intern especialitzat.
- Redueix costos en formació i actualització de coneixements.
- Pagues només pel servei necessari, sense despeses fixes.

Implementació ràpida i eficient

- Evita llargues corbes d'aprenentatge internes.
- Redueix el temps d'execució gràcies a metodologies i eines ja provades.

Focalització en el negoci

- L'empresa es pot centrar en el seu *core business* mentre els consultors gestionen la digitalització i l'anàlisi de dades.
- Menys càrrega de treball per als equips interns.

Flexibilitat i escalabilitat

- Possibilitat d'ampliar o reduir serveis segons les necessitats del negoci.
- Adaptació a projectes puntuals o col·laboracions a llarg termini.
- Millores contínues segons les necessitats del negoci.

Objectivitat i visió externa

- Perspectiva imparcial, detectant ineficiències i oportunitats que potser un equip intern no veuria.
- Ajuda a prendre decisions estratègiques basades en dades, sense biaixos interns.
- Visió externa i innovadora per millorar processos i estratègies de negoci.

PER QUÈ ACRIBIA CONSULTING?

Un equip compromès, sempre al teu costat

Som un **equip reduït de 4 socis** especialitzats, i aquesta és la nostra gran fortalesa: **treballem sempre nosaltres, sense intermediaris ni rotacions**. Això ens permet oferir un servei personalitzat, proper i de qualitat, adaptant-nos a cada client com si fóssim part del seu equip.

Hem treballat en serveis i indústria manufacturera de diversos sectors, integrant solucions de BI, IA i automatització en entorns reals i complexos. **Coneixem les eines, els reptes i les necessitats específiques de cada sector.**

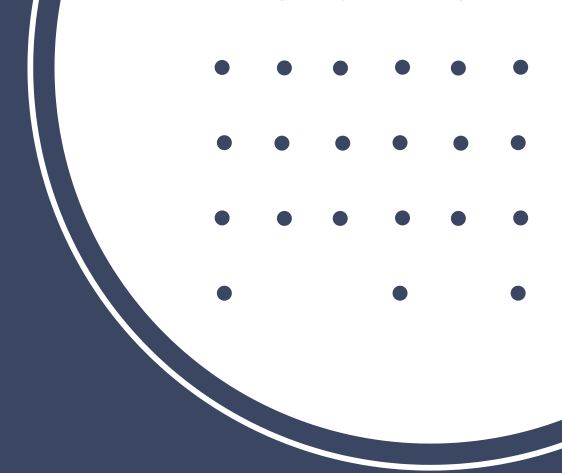
Experiència contrastada

Solucions pràctiques i eficients

No fem consultoria teòrica ni projectes innecessàriament llargs. Implementem **solucions àgils, funcionals i mesurables, sempre amb un enfocament pràctic** que aporta resultats des del primer moment.

Sense equips externs ni comercials. Nosaltres ens encarreguem de tot el procés, de principi a fi, garantint un servei de màxima qualitat i confiança.

Compromís directe amb el client



CONTACTA'NS



www.acribiaconsulting.com



info@acribiaconsulting.com

