Usa este checklist en tu próxima reunión mensual. Pide cifras claras y toma el control real de tus finanzas.	!
1. Margen de Utilidad Neta	_
• ¿Cuál es el % de utilidad neta este mes?%	
¿Ha subido o bajado respecto al mes anterior?	
¿Cuáles fueron los gastos o costos que más afectaron la utilidad?	
2. Liquidez Corriente	=
¿Cuál es el índice de liquidez corriente?	
• ¿Es mayor o menor a 1? (>1 = seguro, <1 = alerta)	
• ¿Qué deudas a corto plazo son prioritarias para pagar?	
3. Días promedio de cobranza	_
¿En cuántos días promedio cobran mis clientes? días	
• ¿Hay clientes con pagos atrasados? Sí / No	
¿Qué acciones podemos tomar para reducir ese plazo?	
4. Punto de Equilibrio	_
• ¿Cuál es el nivel de ventas para cubrir costos? unidades o \$	
• ¿Las ventas actuales están por encima o debajo del punto de equilibrio?	
¿Qué costos están presionando más?	
5. Nivel de Endeudamiento	_
• ¿Cuál es el porcentaje de endeudamiento total?%	

Checklist para Dueños de PyME: 5 Indicadores Financieros para Preguntar a tu Contador



• ¿Está dentro de un rango sano (<70%)? Sí / No

•	¿Es necesario reestructurar o buscar financiamiento adicional? Sí / No
•	Si la respuesta es si, ¿De qué tipo?
Nota	s de la reunion:
Cons	sejos para sacar el máximo provecho
•	No te quedes con respuestas vagas, exige números claros y comparativos.
•	Pide que te expliquen con ejemplos si algo no entiendes.
•	Usa esta información para planear estrategias, no solo para reportar.
	¿Qué me llevo de esta reunión?
L	
	Mi plan de acción:

