MONAT®

ESPAÑA PLAN DE COMPENSACIÓN

Inscripciones a partir del 1 de diciembre de 2024

REQUISITOS DE CALIFICACIÓN	MP MARKET PARTNER	AMP ASSOCIATE MARKET PARTNER	MMP MANAGING MARKET PARTNER	AMB ASSOCIATE MARKET BUILDER	MB MARKET BUILDER	MMB MANAGING MARKET BUILDER	AMM ASSOCIATE MARKET MENTOR	MM MARKET MENTOR	MMM MANAGING MARKET MENTOR	AED ASSOCIATE EXECUTIVE DIRECTOR	ED EXECUTIVE DIRECTOR	SED SENIOR EXECUTIVE DIRECTOR
Volumen personal (VP)	200	250	300	400	500	500	500	500	500	500	500	500
Líneas activas	-	1	2	3	4	4	4	4	4	5	6	8
Volumen de grupo (VG)	-	-	1,200	2,400	4,000	5,000	5,000	7,000	7,000	7,000	7,000	7,000
Requisitos de la estructura	-	-	-	-	1 MMP	2 MMP	1 MMP, 1 MMB	2 MMB	1 MMB, 2 AMM	3 MMB, 2 MM	4 MMB, 2 MMM	6 MMB, 2 AED
Volumen de la línea descendente (VD)	-	-	-	-	-	-	-	30,000	60,000	120,000	300,000	800,000
1ra generación de MMB en los últimos 12 meses	-	-	-	-	-	-	-	MOTOR Club	-	1	1	1

BONIFICACIÓN POR VENTA AL POR MENOR (W)	Gana un 30 % sobre las ventas a Clientes I Gana un 15 % sobre las ventas a Clientes VIP												
BONO SUPER SELLER (M) VP de Ventas de Clientes	3% Super Seller 500-999 PV | 4% 1K Super Seller 1,000–1,999 PV | 6% 2K Super Seller 2,000–2,999 PV | 10% 3K Super Seller 3,000–9,999 PV | 15% 10K Super Seller 10,000+ PV												
BONIFICACIÓN (M)	Nivel 1	7%	8%	10%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%	12%
	Nivel 2	-	-	3%	5%	6%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%
	Nivel 3	-	-	-	-	3%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	Nivel 4	-	-	-	-	-	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
BONIFICACIÓN POR VOLUMEN DE GRUPO (M)	Se paga desde ti hasta la siguiente generación de MMB o superior (Título de carrera)					2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	
	PERIODO POWERSTART*												
BONIFICACIÓN POR AVANCE DE RANGO (M)	-	157.50 €* Si está dentro del mes de inscripción más los 5 primeros meses completos.	540 €* Si está dentro del mes de inscripción más los 5 meses completos.	540 €* Si está dentro del mes de inscripción más los 5 primeros meses completos.	675 €* Si está dentro del mes de inscripción más los 5 primeros meses completos.	425 €	425 €	900 €	2,250 €	4,500 €	9,000 €	17,500 €	
BONIFICACIÓN DE IGUALACIÓN POR AVANCE DE RANGO (M)	-	78.75 €*	270 €*	270 €*	337.50 €*	425 €	• Se le pagará al patrocinador una bonificación de igualación por AMP, MMP, AMB y MB, si éste es pagado con el mismo título o superior. • La bonificación de igualación por MMB se pagará a la primera carrera en línea ascendente titulada MMB+, si se paga según MMB+. • Si no se paga según MMB+, la bonificación se perderá y no se acumulará.					
BONIFICACIÓN MOTOR CLUB (M)	Requisitos de calificación específico para unirse al MONAT Motor Club Efectivo para nuevos inscritos al Motor Club, renovación de plazos o actualizaciones después del 15 de junio de 2022							940 €	940 €	1,240 €	1,240 €	1,615 €	
BONIFICACIÓN POR GENERACIÓN (M)	Generación 1	-	-	-	-	-	-	4%	4%	4%	4%	4%	4%
	Generación 2	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%	4%	4%
	Generación 3	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%	4%
	Generación 4	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%	4%
	Generación 5	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3%	4%

W = PAGO SEMANAL M = PAGO MENSUAL

MONAT®

ESPAÑA PLAN DE COMPENSACIÓN

Inscripciones a partir del 1 de diciembre de 2024

BONIFICACIONES DE PAQUETE DE PRODUCTOS

Gana una bonificación por cada pack de productos que vendas. Puedes ganar todas las bonificaciones de paquetes de productos sin límites (W)

- **35 €** por cada MP que inscribas con un Pack de productos Essencial Lite personalizable de **149 €** (200 PV)
- **50 €** por cada MP que inscribas con un Pack de productos Essential combinado de **220 €** (200 PV)
- **50 €** por cada MP que inscribas con un Pack de productos básicos para el cabello de **220 €** (200 PV)
- **50 €** por cada MP que inscribas con un Pack de productos básicos para la piel de **220 €** (200 PV)
- **120 €** por cada MP que inscribas con un Pack de productos Success de **399 €** (350 PV)
- **240 €** por cada MP que inscribas con un Pack de productos Overachiever de **699 €** (500 PV)

PowerStart (M)

AVANCE DE RANGO POWERSTART

Tu periodo PowerStart es tu mes de inscripción más los cinco meses naturales siguientes. Durante el periodo PowerStart, puedes ganar hasta 3 Bonificaciones de Avance de Rango en cada rango desde AMP hasta MB. La bonificación por avance de rango que recibirás aumentará la segunda vez que alcances y mantengas cada rango y volverá a aumentar la tercera vez que alcances y mantengas el estado de pagado como el rango mientras estés en PowerStart.

Cuando avances de rango varias veces en el mismo mes, ¡ganarás la Bonificación por avance de rango por cada rango que hayas alcanzado!

Como patrocinador, puedes ganar una Bonificación por igualación de avance de rango que es el 50% de la cantidad de la Bonificación por avance de rango ganada por tu Market Partner patrocinado personalmente por avanzar a AMP, MMP, AMB y MB.

BONIFICACIÓN POR AVANCE DE RANGO POWERSTART

RANGO	1ª VEZ	2ª VEZ	3ª VEZ	CANTIDAD MÁXIMA POR RANGO
AMP	22.50 €	45.00 €	90.00 €	**157.50 €**
MMP	135.00 €	180.00 €	225.00 €	**540.00 €**
AMB	135.00 €	180.00 €	225.00 €	**540.00 €**
MB	180.00 €	225.00 €	270.00 €	**675.00 €**
CANTIDAD MÁXIMA POR RANGO	**472.50 €**	**630.00 €**	**810.00 €**	**1,912.50 €**

BONIFICACIÓN POR IGUALACIÓN DE RANGO POWER START

RANGO	1ª VEZ	2ª VEZ	3ª VEZ	CANTIDAD MÁXIMA POR RANGO
AMP	11.25 €	22.50 €	45.00 €	**78.75 €**
MMP	67.50 €	90.00 €	112.50 €	**270.00 €**
AMB	67.50 €	90.00 €	112.50 €	**270.00 €**
MB	90.00 €	112.50 €	135.00 €	**337.50 €**
CANTIDAD MÁXIMA POR RANGO	**236.25 €**	**315.00 €**	**405.00 €**	**956.25 €**

ESPAÑA PLAN DE COMPENSACIÓN DEFINICIONES

ACTIVA: Se considera que estás Activa/o cuando tienes un Volumen personal (VP) de al menos 200 en un único mes natural. Para recibir el pago de las comisiones del volumen de línea descendente, debes estar activa/o con al menos 200 VP.

AVANCE DE RANGO: Cuando un Market Partner cumple los criterios de calificación específicos de un mes natural, puede avanzar a un nuevo rango (o título).

BONIFICACIÓN POR IGUALACIÓN DE AVANCE DE RANGO: Se pagará al patrocinador una Bonificación por igualación de los rangos AMP, MMP, AMB y MB si el patrocinador consigue ser pagado como dicho rango (o superior). La Bonificación por igualación MMB se pagará al primer MMB+ de línea ascendente si es pagado como MMB o superior durante ese mes. Si no es pagado como MMB o superior, la bonificación se perderá y no se acumulará.

BONIFICACIÓN POR VENTAS: Los Market Partners que consiguen un VP mínimo en un periodo de comisiones cumplirán los criterios para recibir un porcentaje adicional sobre su volumen personal total.

BONIFICACIÓN UNILEVEL: Como Market Partner activo recibes el pago sobre las ventas de los Market Partners que están debajo de ti a todos los niveles. Los porcentajes que se te pagan y el número de niveles que se te pagan se basan en tu Título pagado independientemente de los títulos de las personas que están debajo de ti.

BONIFICACIÓN POR VOLUMEN DE GRUPO: Una bonificación que genera el 2 % sobre el volumen comisionable (VC) de tu grupo personal. Se paga desde ti hasta, sin incluir, la siguiente generación de MMB o superior (Título de carrera).

BONIFICACIÓN DEL PACK DE PRODUCTOS: Los Market Partners que patrocinan a un nuevo Market Partner con un Pack de productos pueden optar a recibir una bonificación.

BONIFICACIÓN POR AVANCE DE RANGO: Los Market Partners que avancen de rango por primera vez pueden optar a una Bonificación por avance de rango según el periodo de tiempo en el que lo hayan alcanzado.

COMISIONES POR VENTA AL POR MENOR: Comisión por los pedidos realizados por tus Clientes y Clientes VIP.

CLIENTE: Un Cliente que realiza pedidos de productos a precio completo de venta al por menor.

CLIENTE VIP: Un Cliente que se ha inscrito en nuestro Programa VIP y compra productos a un precio rebajado (VIP).

GRUPO PERSONAL: El Market Partner y toda su línea descendente hasta, sin incluir, el siguiente Managing Market Builder o superior (por Título de la carrera).

GRUPO DE FUNDADORES: El Grupo de Fundadores disfruta de una bonificación pagada en acciones del 1 % de los ingresos comisionables del mercado por trimestre. Cada mercado tendrá sus propios criterios de elegibilidad.

GENERACIÓN: Una Generación comienza con un Market Partner en tu línea descendente, que tiene un Título de carrera o rango reconocido de Managing Market Builder (MMB) o superior, y puede estar en cualquier posición por debajo de ti. Una Generación incluye a todos aquellos que estén debajo de esa persona hasta, sin incluir, el siguiente Managing Market Builder o superior (por título de carrera o rango reconocido).

INFORME DETALLADO DE COMISIÓN /INFORME DE COMISIÓN: Informe ubicado en tu Back Office que te proporciona la información sobre el pago de tus comisiones y tus ganancias semanales y mensuales.

LÍNEA QUE CUMPLE CON LOS CRITERIOS DE CERTIFICACIÓN (O ESTRUCTURA): Para tener una Línea que cumple con los criterios de certificación, al menos un Market Partner dentro de una de tus Líneas debe cumplir los requisitos para ser pagado según un rango específico en el mes. Por ejemplo, para ser un Managing Market Builder necesitas tener cuatro Líneas activas y además, dos de estas líneas deben tener al menos un miembro pagado según rango Managing Market Partner o superior. Para cumplir los criterios, solo se cuenta un título por línea.

LÍNEA ASCENDENTE: Tu Patrocinador es tu Línea ascendente directa y todos los Market Partners que están por encima de tu Línea ascendente también se consideran tu «Línea ascendente».

LÍNEA ACTIVA: Cualquier Market Partner de primer nivel y toda su línea descendente en la que al menos un Market Partner tiene al menos 200 VP.

LÍNEA DESCENDENTE: Todas las personas de tu organización que están por debajo de ti.

LÍNEA: Una Línea empieza con un Market Partner en el 1er nivel e incluye a todos los Market Partners por debajo de él. Puedes tener tantas Líneas como Market Partners hayas patrocinado personalmente. (También llamado Tramo).

MP: Persona que se acaba de unir a MONAT con la intención de crear un equipo y generar ingresos.

MOMONEY: Cuando un Market Partner gana comisiones se le pagan a través de un monedero virtual. El monedero se crea con tu primera comisión de 15 € o más. Para más información, consulta las Preguntas Frecuentes de MoMoney.

MONAT MOTOR CLUB: Bonificación que premia tu éxito y tu constancia. Una vez conseguida, recibirás una bonificación mensual según tu título. Puedes encontrar más información en tu Back Office.

NIVEL: La posición de un Market Partner en tu línea descendente en relación a ti, independientemente de su título. Cuando tú patrocinas personalmente a un Market Partner, éste se considera tu nivel 1. El Market Partner que está debajo de él, es el nivel 2 y así sucesivamente.

ESPAÑA PLAN DE COMPENSACIÓN DEFINICIONES

PAGO POR GENERACIÓN: Si eres pagado como Managing Market Builder (MMB) o superior, puedes recibir una Bonificación por generación sobre el Volumen comisionable (VC) de las Generaciones de tu línea descendente. Por ejemplo, la Generación 1 generaría ingresos con el primer MMB o superior de la línea descendente (por título de carrera o rango reconocido) y todas las personas debajo de ésta, hasta, sin incluir, el siguiente MMB (por título de carrera o rango reconocido) o superior de la línea.

PAGADO SEGÚN EL RANGO: Es el título que se otorga al cumplir los requisitos de calificación de rango en un período de comisión mensual. El pago según el rango puede ser igual o inferior al del título de carrera y puede cambiar de un mes a otro.

PERÍODO: El período se refiere a un marco temporal específico en el que se calculan las clasificaciones y los pagos. En nuestro plan de compensación tenemos un período semanal y otro mensual.

PACK DE PRODUCTOS (PP): Colección de productos disponible solo para los nuevos Market Partner cuando se inscriben. El Pack de productos tiene volumen personal, pero no volumen comisionable.

POLÍTICA DE RECLASIFICACIÓN: Los Managing Market Builders que no son pagados según su Título de carrera o rango reconocido, al menos una vez en 6 meses naturales, se reclasificarán al título pagado más alto que hayan alcanzado en los anteriores 6 meses naturales, y su Volumen de grupo (VG) volverá al VG del patrocinador en el 6º mes si se reclasifica por debajo de MMB.

Los Associate Market Mentors que no son pagados según su Título de carrera al menos una vez en 12 meses naturales, se reclasificarán al título pagado más alto que hayan alcanzado en los anteriores 12 meses naturales, y su Volumen de grupo (VG) volverá al VG del patrocinador en el 12º mes.

POWERSTART: Pograma de bonificación por tiempo limitado disponible para los nuevos Market Partners inscritos después del 1 de diciembre de 2024.

PERÍODO POWERSTART: El período PowerStart de un nuevo Market Partner es su mes de inscripción más los cinco meses naturales siguientes. Por ejemplo, un Market Partner que se inscribió el 10 de diciembre de 2024 tiene un periodo PowerStart que comienza el 10 de diciembre y termina el 31 de mayo de 2025.

PERÍODO DE GRACIA DE 90 DÍAS PARA ASCENDER A MMB: Cuando un Market Partner en el nivel de Managing Market Builder (MMB) o superior sube a un MMB en su grupo personal durante 3 meses naturales después de la promoción, el patrocinador de línea ascendente solo tendrá que completar la mitad de su requisito VG para ser pagado según ese título. Si más de un miembro de línea descendente ha subido a MMB en los dos anteriores periodos, se suspenden los requisitos de VG para cada rango. Por ejemplo, si el título de carrera del patrocinador de línea ascendente es MMB para ser pagado según MMB, el patrocinador se clasificaría con 2.500 VG durante el periodo de gracia. Si el patrocinador de línea ascendente directa no es un MMB, el periodo de gracia para el VG se aplica para todos los niveles de patrocinio de línea ascendente, hasta el siguiente título de carrera MMB.

PATROCINADOR: El Market Partner que te inscribió y está directamente por encima de ti en la genealogía.

RENOVACIÓN: Cada año los Market Partners deben renovar su cuenta de Market Partner con MONAT para seguir siendo un Market Partner.

TÍTULO DE CARRERA: Es el título que se otorga al ascender a un nuevo rango. También puede denominarse título de reconocimiento o rango reconocido.

VOLUMEN COMISIONABLE (VC): El valor asignado a cada producto comprado en base al cual, se pagan las comisiones.

VOLUMEN DE LA LÍNEA DESCENDENTE (VD): La suma de tu VP y el de toda tu línea descendente, sin tener en cuenta su título. También llamado volumen de la organización (VO).

VOLUMEN DE GRUPO (VG): El volumen personal y el de tu línea descendente hasta, sin incluir, el siguiente Managing Market Builder o superior (por título de la carrera). Cuando un Market Partner en tu grupo sube de rango a Managing Market Builder por primera vez, su VG se incluirá en tu VG solo para la clasificación de ese mes.

VOLUMEN COMISIONABLE DE LA ORGANIZACIÓN (VCO): La suma del volumen comisionable de tu organización completa.

VOLUMEN PERSONAL (VP): Valor asignado que está asociado con los productos. VP es la suma de los productos comprados por ti, por tus Clientes y Clientes VIP que patrocinas personalmente. (Consulta también Volumen que cumple con los criterios)

VOLUMEN QUE CUMPLE CON LOS CRITERIOS (VQ): Usado para los cálculos de Volumen personal (VP), Volumen de grupo (VG) y Volumen de la línea descendente (VD) para determinar si cumples con los criterios según los términos de tu título.

1ª GENERACIÓN DE MMB EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES: Todos los Pagados como Director deben tener un nuevo MMB de primera Generación en los últimos 12 meses. MMB cuenta el mes en el que ha conseguido el rango y los siguientes 11 meses, independientemente de tener una bajada en el Título de carrera. El MMB también puede volver a contar para un Director si el MMB ha sufrido una bajada de rango, pero vuelve a subir a MMB después del mes 12.