



NINHO N7

Ninho N7 - Núcleo de Desenvolvimento Empresarial é um Projeto de Incubadora e reestruturação, visando a aceleração, crescimento e inovação de Pequenas e Médias Empresas . O Projeto é inovador e diferenciado das demais incubadoras, a prioridade é a estruturação da departamentalização e o crescimento exponencial das demandas administrativas, financeira, marketing e comercial que trará liquidez a toda operação do cliente.



Equipes Multidisciplinares de profissionais experientes e treinados em soluções nos mais variados setores.



Todo Planejamento Estratégico é definidos com o cliente para execução nos mínimos detalhes.

07 Pilares



01

Administração

Uma Administração alinhada com os departamentos da empresa e estratégias bem definidas.

02

Financeiro

A balança do financeiro deve estar estruturada com um BPO eficiente ligado diretamente com os investimentos, vendas, estoque e novos negócios.

03

Tributário

Um Planejamento Tributário que faça a empresa crescer, transformando impostos em impulsionamento para o crescimento.

04

Marketing

Marketing atualizado com as ferramentas digitais, num formato 6.0 e incorporar projeções de ecommerce e divulgações globais.

05

Comercial

Equipe comercial preparada e treinada para atendimentos digitais com eficiência e metas bem definidas

06

Treinamento e Desenvolvimento

Com as dificuldades de profissionais qualificados em vários segmentos, entendemos que a melhor opção é treinar e desenvolver o melhor para sua empresa.

07

Inovação

O mundo empresarial depende de agilidade e eficiência, então ter sistemas, IA e conexões inovadoras faz toda diferença

CONSELHEIROS, MENTORES E CONSULTORES



Joice Bispo

Joice Bispo, Mentora Comercial Especializada em Vendas Online., mentora comercial com 22 anos de experiência no mercado de vendas, especialmente no atacado de confecção. Minha especialidade é capacitar vendedores para se destacarem no ambiente digital, utilizando o WhatsApp como uma ferramenta poderosa de vendas.
Ao longo da minha carreira, desenvolvi e implementei o método "De Vendedor a Consultor Realizado", que já ajudou mais de 600 profissionais a transformarem suas abordagens e alcançarem resultados significativos.



Jota Roberto

Jota Roberto, CEO da Manager Networking empresa que a 24 anos vem promovendo Networking e Business nas Micro, Pequenas e Médias Empresa, especialista em Organização e reestruturação de empresa, escritor do Livro Onde está o Meu Cliente e Criador, Palestrante, Mentor de grandes empresários nos mais variados segmentos. Apresentador e Colunista do Empresas e Negócios.

Conselheiro dos Núcleos de Desenvolvimento das Sub - Prefeituras do Itaim Paulista e Capela do Socorro e Criador do Projeto Ninho N7, sob Gestão da Manager Networking.



CONSELHEIROS, MENTORES E CONSULTORES



Felipe Fogaça

Felipe Fogaça, especialista em escalar negócios através de tecnologias digitais e Inteligência Artificial com atuação no Brasil e Alemanha.



Levi Borges

Levi Borges, Conselheiro Empresarial, estrategista organizacional e de processos. Especialista na área têxtil. Conselheiro Geral do Ninho N7



Tatiana Bassi

Tatiana Bassi, Sócia do Clube dos Executivos, Assessora Comercial, Relações Públicas, expertise em Networking e relações empresariais.



Viktor Meira

Viktor Meira, Consultor empresarial, especialista em processos e sistemas, reestruturou grandes empresas no Brasil como Grupo Fasano, Zara, M Officer, Santa Lola e outras

*Temos Consultores Associados segmentados e equipes Multidisciplinares para compor todos os atendimentos

NÚMEROS E RESULTADOS

Ao longo da minha carreira, desenvolvi e implementei o método "De Vendedor a Consultor Realizado", que já ajudou mais de 600 profissionais a transformarem suas abordagens e alcançarem resultados significativos. Além disso, sou uma das idealizadoras do projeto "Oficina de Vendedores", onde ofereço formações em Gestão de Vendas e Gestão de Pessoas, sempre com foco em um atendimento humanizado e empático.

"Joice Bispo"

"Jota Roberto elevou minha empresa para outro patamar, hoje é vista como referência"

Márcio Santos, CEO da Energy Renovável

"Quando Jota Roberto disse que iria mudar minha empresa de lugar e reestruturar todos departamentos, disse você está louco.... mas em menos de 06 meses os resultados apareceram. Hoje estamos com mais de 200.000 Beneficiários."

Dr. C.L. Operadora de Saúde - B.S.

Nosso objetivo era crescer, ser referência no mercado da construção. A Marta criou um plano de ações comercial e triplicamos o nosso faturamento em apenas 3 meses.

Miguel, CEO da BeHaut

A Marta transformou a Gestão de Pessoas da minha Leiloeira. Através da sua metodologia, estratégias e ferramentas Implementou sistema automatizado, KPIs, otimizou o processo da operação. Professionalizou o negócio e com isso a empresa cresceu muito, mesmo em meio a pandemia.

Paulo Horto, CEO da Programa Leilões

Reestruirei empresas de vários segmentos como Operadoras de Planos de Saúde, Clinicas de Estética, Corretoras de Seguros, Clinicas de Ortodontia, Energia Renovável e muitos cases em segmentos variados.. 380 Planejamentos Estratégicos para empresa, 4800 Vendedores Treinados, Palestras para centenas de Empresários. Dezenas de Mentorias, Consultorias pessoais e empresariais.

"Jota Roberto"

OS DEPARTAMENTOS

ADMINISTRAÇÃO

CRM, Sistemas Integrados, LGPD, Jurídico, RH e demais



COMERCIAL

Vendas, Contenção, Prospecção e demais

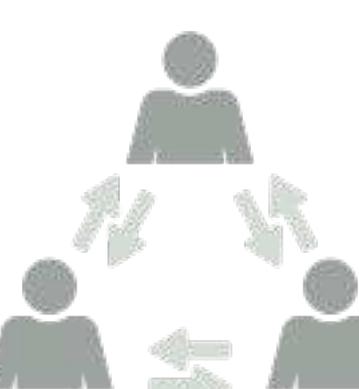
FINANCEIRO

Contábil, BPO, Investimentos, Tributário e demais



MARKETING

Leads, Criação, Campanhas, Lançamento de produtos



"Os Departamento
são interligados
com as equipes
Físicas e On-line"



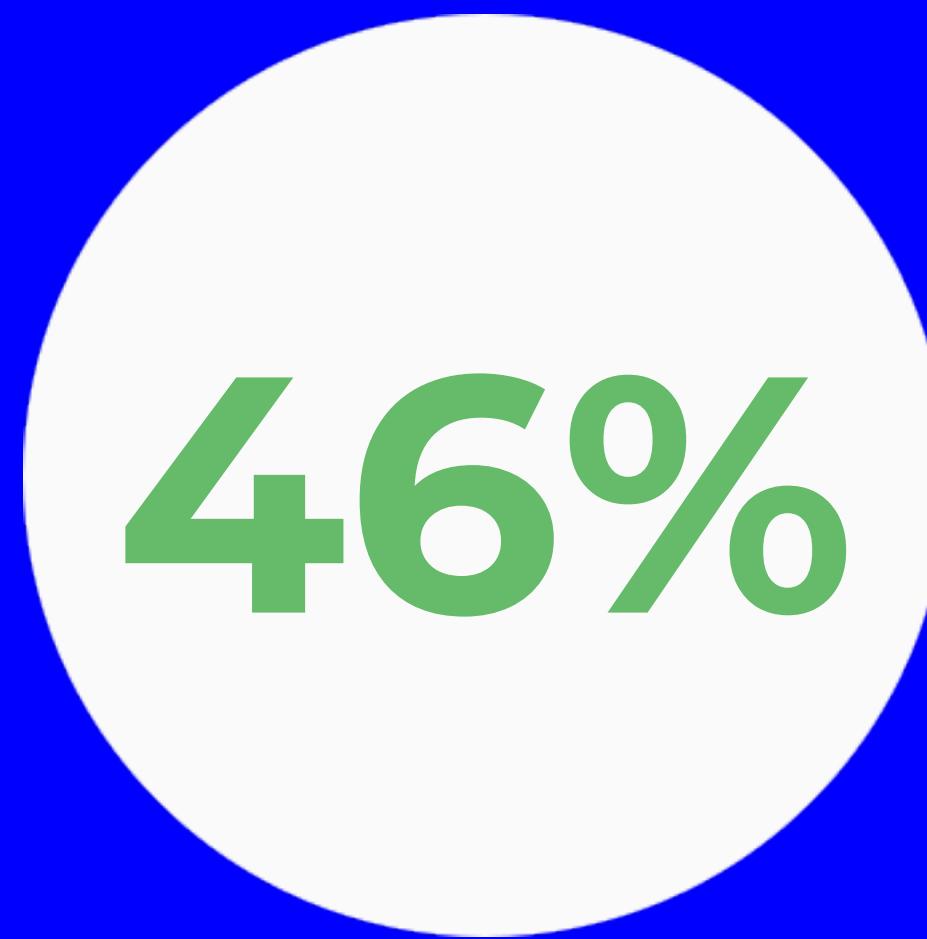
§ Os sub-departamentos são definidos de modos personalizados, sendo uns mais outros menos dependendo da operação ou segmento.

PERCENTUAIS DE RESULTADOS

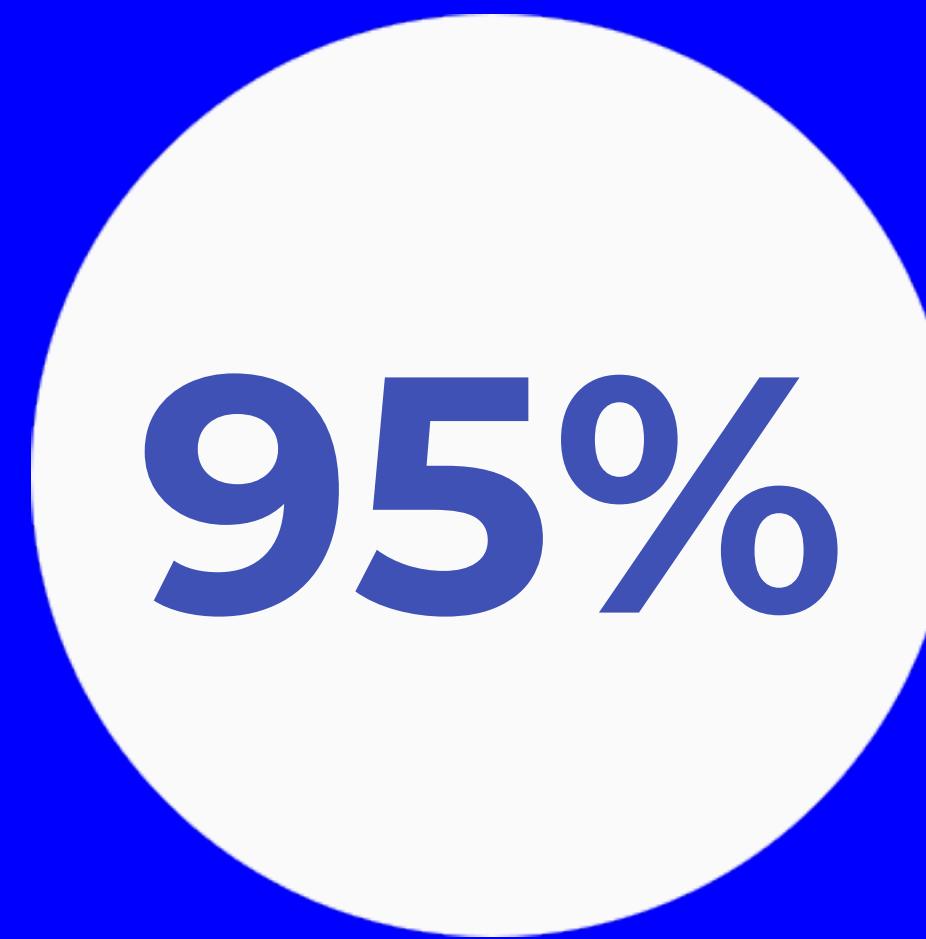
ANALISE VIA FONTES SEBRAE



Das empresas fecham
em 05 anos de sua
abertura



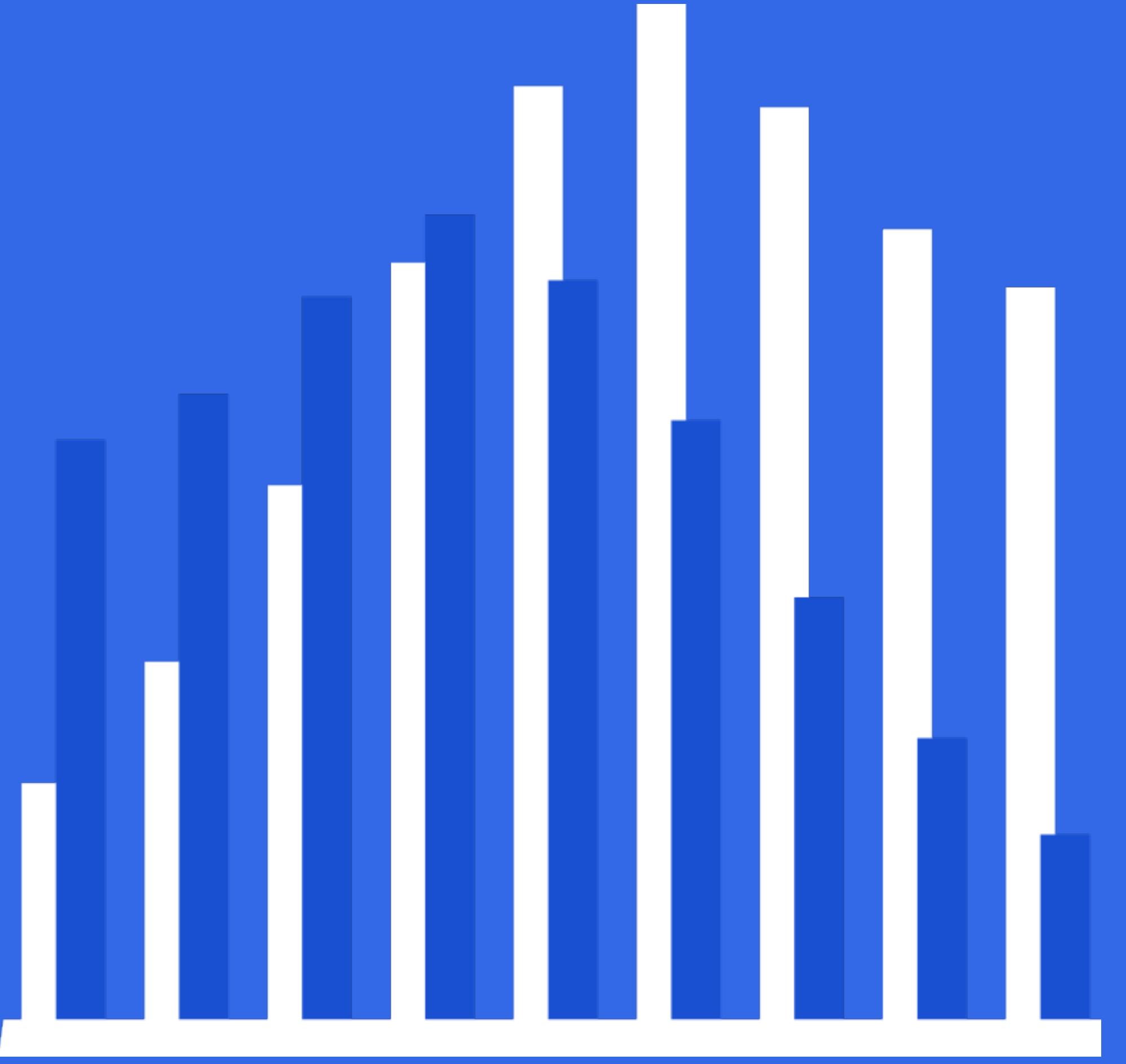
Aumento no número
de empresas de 2023
para 2024



Empresas que
conseguem ter sucesso
com Incubadoras e
Consultorias
especializadas



ESTRATÉGIAS



Novo Brainstorm
Administração Consolidada
Posicionamento Fiscal e Tributário

Estruturação Comercial
Marketing 6.0
Estratégia de Expansão Inovação





Todos

Mês

Todos

Data de Soli...

Todos

Data de final...

Todos

Descrição d...

Todos

Realizado por

Todos

Setor

Todos

Status

Todos

Tipo de Serv...

Todos

388
Projetos

Dentro do Prazo
306
Fora do Prazo
82

\$ 8,53 Mi
Valor Inicial

\$ 7,81 Mi
Valor Orçado

\$ 6,80 Mi
Negociado

\$ 1,73 Mi
Desconto (R\$)

\$ -78,72
Desconto (%)

Projetos por Mês



Projetos por Tipo de Serviço



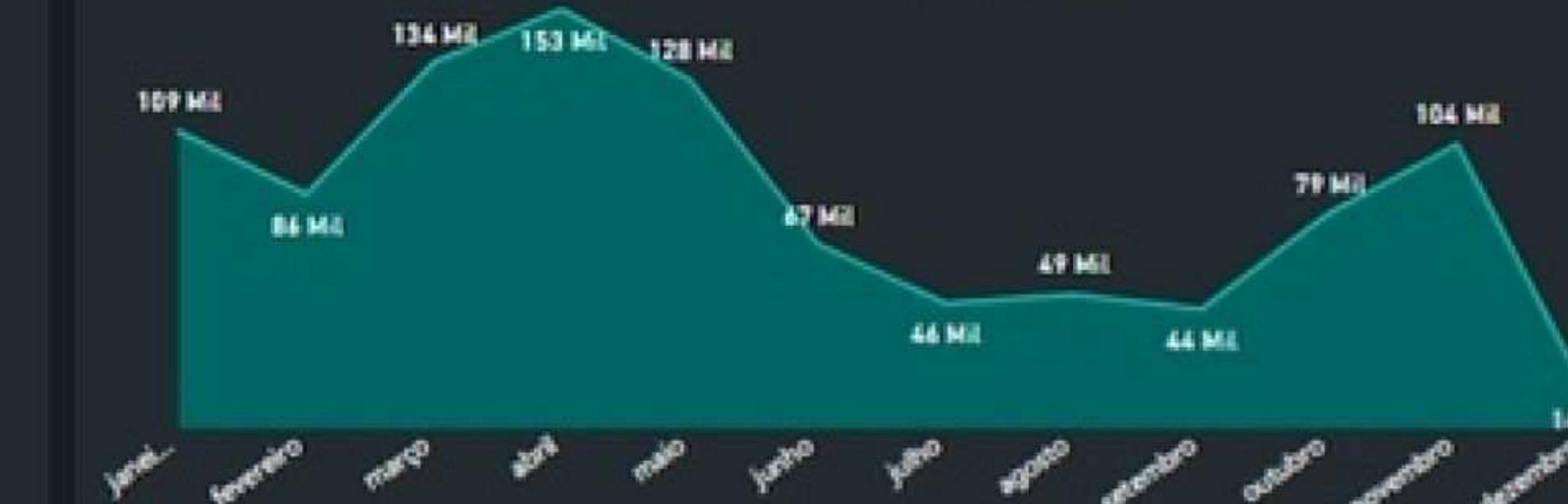
Projetos por Colaborador



Projetos por Setor



Diferença Orçado x Negociado por Mês

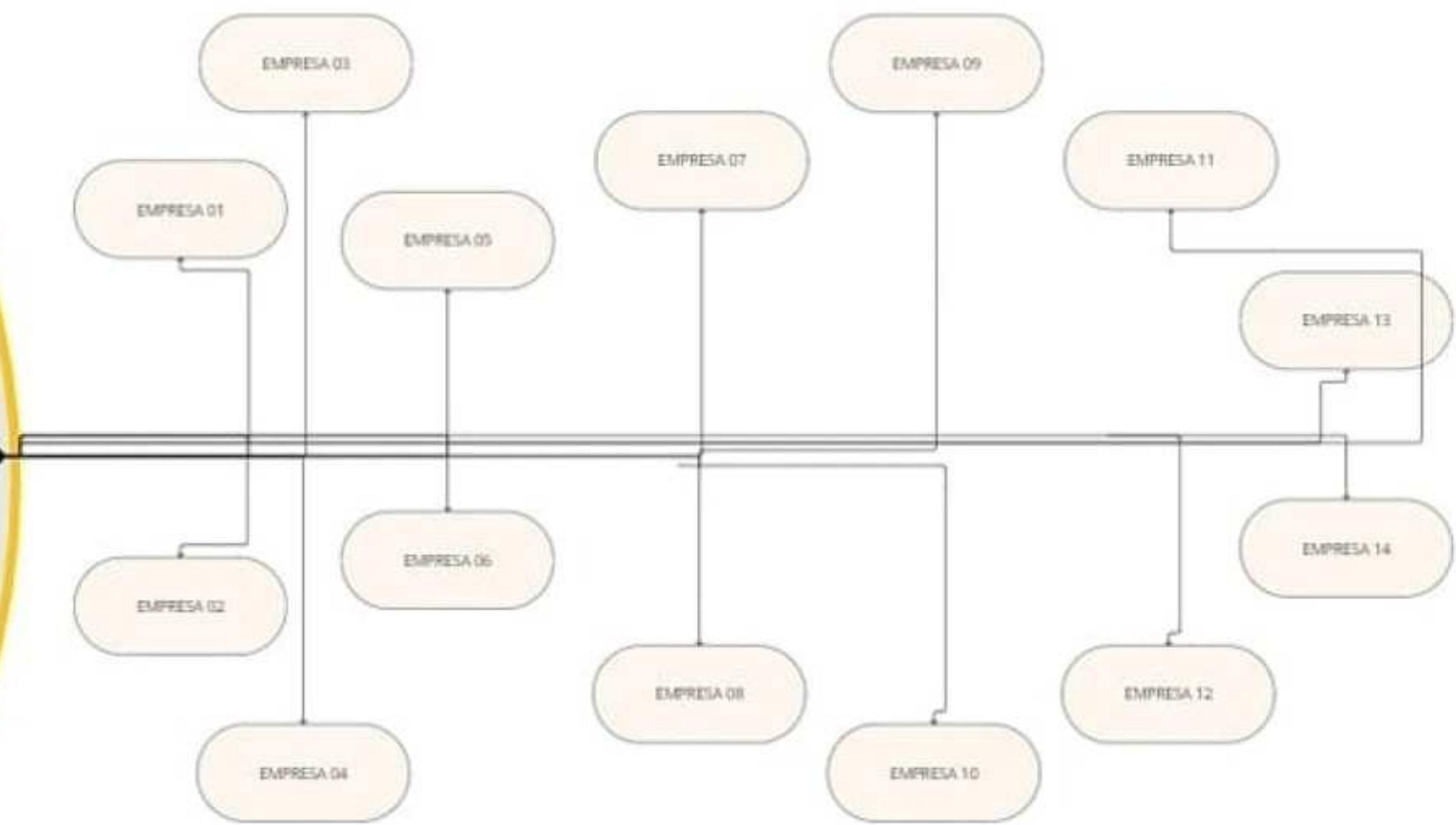
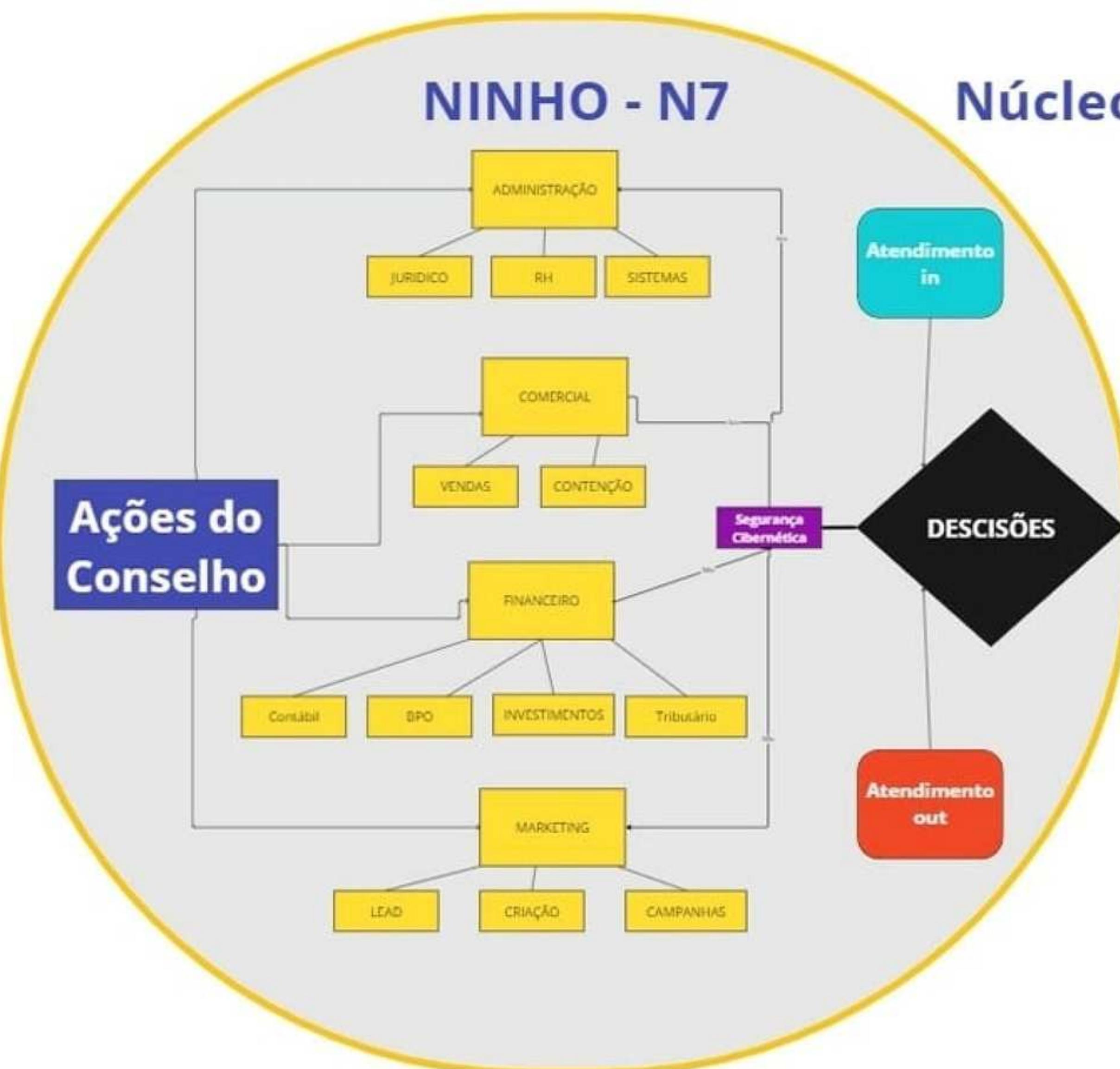




DEPARTAMENTALIZAÇÃO

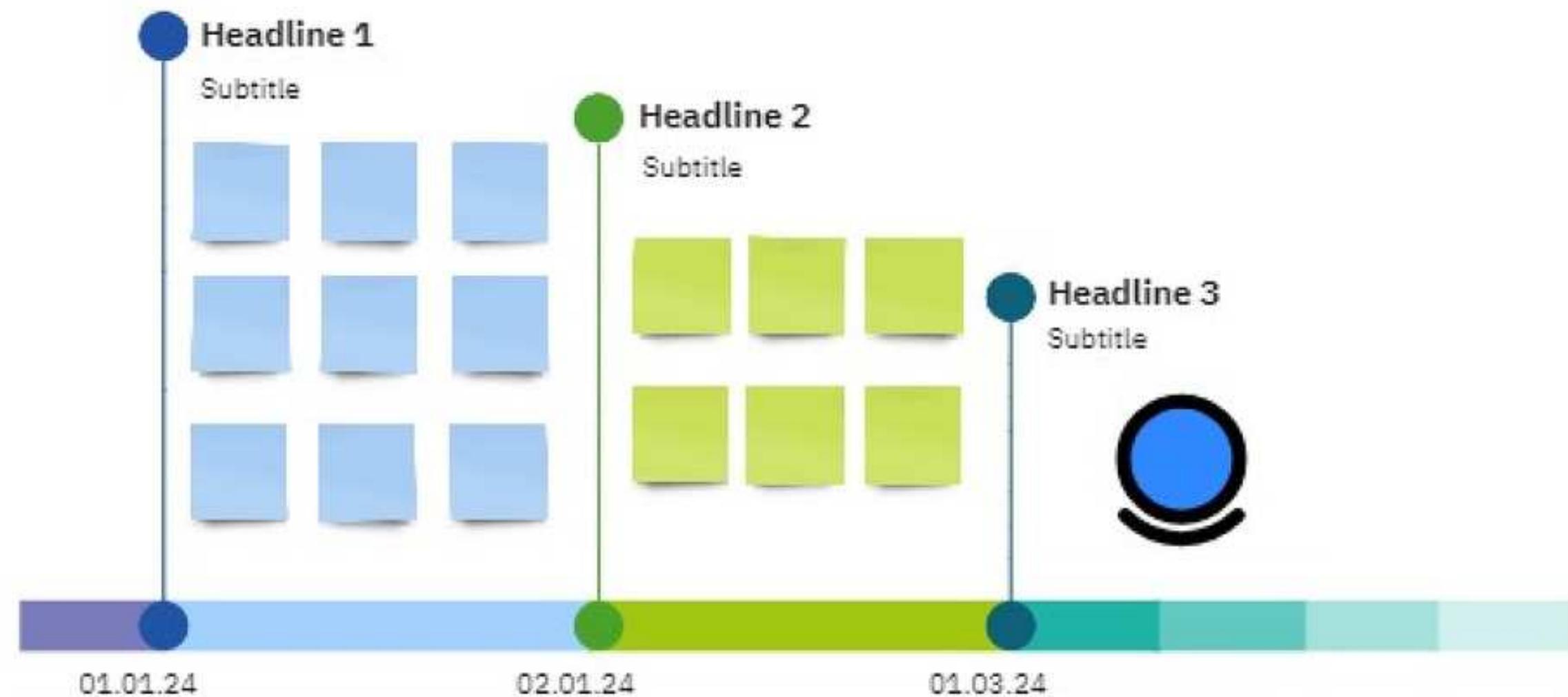


Núcleo de Desenvolvimento Empresarial



Modelos de Gráficos

atendimento



Off-boarding plano para Tina



Os Modelos de Gráficos são
realizados por departamentos envio
mensal para acompanhamento de
atividades



Ilustrativo

**Temos Planos para o
tamanho da Sua Empresa**



Planos

BASIC

- Consultoria nas áreas Administrativa, Comercial, Financeira e Marketing;
- * Diagnóstico Empresarial Completo
 - * Desenvolvimento de Planejamento Estratégico e acompanhamento por 12 meses.
 - * Orientação, Treinamento, acompanhamentos dos gestores dos departamentos e colaboradores.
 - * Visita mensal
 - * Atendimentos On-line (HC)
 - * Relatórios Quinzenais
 - * Reuniões com Diretoria e sócios mensais
- Desconto nos 03 primeiros meses.

IDEAL

- Compõem todos serviços do Plano Basic + os seguintes:
- * Departamento suporte externo de departamento (Formato de Incubadora a Empresa não precisa ter os departamentos internamente, apenas assistentes para repasse de informações no sistema)
 - * Criação e estruturação de Marketing Digital (WhatsApp Business e campanhas de vendas)
 - * BPO Financeiro
 - * Gestão de contratos e riscos

- Desconto nos primeiros 06 meses

SUCESS

- Compõem todos serviços do Plano Basic + Ideal + os seguintes:
- * Implantação de sistemas avançados
 - * Consultor com visitas diárias
 - * Gestão Contábil e Tributária
 - * Gestão Comercial
 - * Implantação de Ecommerce
 - * Seleção de contratações
 - * Departamento de Investimentos, financiamento públicos e privados.
 - * Gestão online 24h
 - * Apoio Jurídico

- Descontos sob consulta.

Os valores com os referidos descontos serão enviados, pós preenchimento de formulários do Ninho N7 que enviará proposta personalizada baseada nas informações

TIME E MÉTODOS

- **Período de Contrato**

Mínimo 12 meses prazo de incubação e ou inovação

- **Projeto Personalizado**

Com os conselheiros e equipes multidisciplinares

- **Método**

N7 - os 7 Pilares para uma Incubação e Reestruturação de sucesso

Apoio



Colaborador



Gestão e Realização





MARQUE SUA REUNIÃO
HOJE MESMO !

CONTATOS

Email:
diretoria@clubedosexecutivos.com.br



@ninho.n7



@managersolucoes



11 - 99017-7682



São Paulo | SP - Goiânia | GO
Brasil

