



MODULO N° 5

TALLER

CREER PARA EMPRENDER

Crecer es mucho más que expandirse.
Es aprender a sostener lo que construiste,
planificar con visión y ajustar el rumbo sin perder
tu esencia.

En este módulo vas a descubrir cómo convertir
tus metas en acciones concretas, cómo medir tu
progreso y cómo escalar tu emprendimiento de
manera sostenible, manteniendo siempre la
conexión con tu propósito.

Presentado por:
Lic. Carolina Miraglio

CM
CONSULTORA MIRAGLIO

INTRODUCCION

Planificar no es limitarte, es darte dirección.

Todo emprendimiento que crece, lo hace porque hay una persona detrás con visión, constancia y un plan claro.

La planificación te permite anticiparte, organizar tus recursos y tomar decisiones conscientes. Pero, sobre todo, te ayuda a mantener el control sin perder la pasión.

Muchas personas inician su proyecto con entusiasmo, pero sin estructura: trabajan mucho, sin medir, sin analizar resultados, sin tener un rumbo claro.

Este módulo busca revertir eso. Te va a guiar paso a paso para que aprendas a diseñar tu crecimiento con estrategia, alineando tus metas con tus valores y tu propósito.

Vas a descubrir que planificar no significa llenarte de tareas, sino enfocarte en lo que verdaderamente importa.

Vas a aprender a fijar objetivos concretos, a medir tu progreso y a crear mecanismos para crecer de manera sostenible.

Crecer no es hacer más. Es hacer mejor, con sentido, con equilibrio, y con una visión a largo plazo.

Pensá en tu emprendimiento hoy.

¿Estás creciendo con dirección o simplemente avanzando por inercia?

¿Qué decisiones te acercan a tu visión y cuáles te alejan?

Anotarlas es el primer paso para tomar el control de tu crecimiento.

DE LA VISIÓN A LOS OBJETIVOS

Todo crecimiento comienza con una visión. La visión es esa imagen inspiradora de lo que querés crear, de cómo te gustaría que tu emprendimiento impacte en el mundo. Pero para convertirla en resultados concretos, necesitás traducirla en objetivos claros y medibles.

Un objetivo no es un deseo: es una decisión acompañada de un plan.

Definí qué querés lograr, en cuánto tiempo y con qué recursos contás.

Ejemplo:

“Quiero aumentar mis ventas” no es un objetivo.

“Quiero aumentar mis ventas un 20% en los próximos tres meses, incorporando nuevos canales digitales” sí lo es.

Los objetivos bien definidos responden a la fórmula SMART:

- S (específicos)
- M (medibles)
- A (alcanzables)
- R (relevantes)
- T (en tiempo determinado)

Tu visión te da propósito; tus objetivos te dan dirección.

Ejercicio:

Escribí tres objetivos SMART para tu emprendimiento en los próximos seis meses.

Luego, al lado de cada uno, anotá una acción que podrías comenzar esta semana para avanzar hacia ellos.

PLANIFICAR: DE LA IDEA A LA ACCIÓN

Planificar es construir el camino entre donde estás y donde querés llegar.

Es elegir conscientemente qué hacer, cómo hacerlo y en qué orden.

Una buena planificación combina tres componentes:

1. Tiempo: establecé plazos realistas.
2. Recursos: sabé con qué contás y qué necesitás conseguir.
3. Prioridades: aprendé a decir “no” a lo que no suma.

No se trata de tener el plan perfecto, sino un plan que puedas ajustar en función de la realidad.

Un emprendimiento ágil es aquel que planifica, ejecuta, mide y mejora.

Recordá: la acción sin dirección agota; la dirección sin acción frustra.

El equilibrio está en planificar para moverte con propósito.

Ejercicio:

Dibujá una línea del tiempo con tus próximos tres meses de trabajo.

Marcá en ella tus metas mensuales, hitos importantes y las tareas clave que harán posible cada avance.

MEDIR PARA CRECER

No se puede mejorar lo que no se mide.

Medir es ponerle números y evidencias a tus esfuerzos.

Cada acción tiene un resultado: si lo observás, podés aprender y ajustar.

Algunos indicadores que todo emprendedor debería observar:

- Ventas: ingresos, márgenes y frecuencia de compra.
- Clientes: satisfacción, retención, referencias.
- Procesos: tiempos, errores, productividad.
- Impacto personal: nivel de energía, motivación, equilibrio.

Cuando medís, transformás la intuición en información.

Y eso te da poder para decidir con claridad.

Tip: establecé una rutina mensual para revisar tus resultados.

Celebrá los avances, corregí los desvíos y reconocé lo que funcionó.

Ejercicio:

Elegí tres indicadores clave para tu emprendimiento.

Definí cómo y cada cuánto vas a medirlos.

Anotá tu próximo día de revisión y compromete con esa cita.

ESCALAR: CRECER SIN PERDER TU ESENCIA

Crece no es multiplicar tareas o trabajar más horas.

Crece es expandir con propósito, sin perder tu identidad ni tu equilibrio. Significa aprender a delegar, automatizar, profesionalizar y diversificar de forma estratégica.

Antes de escalar, preguntate:

- ¿Mi estructura actual soporta el crecimiento que quiero?
- ¿Mi propuesta de valor sigue clara y diferenciada?
- ¿Estoy dispuesto/a a invertir en formación, tecnología o equipo?

El crecimiento sostenible se construye paso a paso, con visión, foco y coherencia. Tu emprendimiento debe crecer al ritmo de tu mentalidad.

“El crecimiento sin propósito te puede alejar de lo que soñaste. El crecimiento con propósito te acerca a quien querés ser.”

Ejercicio:

Hacé una lista de tres áreas de tu emprendimiento que podrían mejorar o automatizarse. Elegí una y diseñá un pequeño plan de acción para optimizarla en los próximos 30 días.

EL LIDERAZGO EN LA ETAPA DE CRECIMIENTO

“A medida que el emprendimiento evoluciona, también debe hacerlo quien lo lidera.”

Liderar implica guiar con claridad, adaptarse a los cambios y mantener el compromiso con la visión.

Un líder emprendedor:

- Escucha antes de decidir.
- Inspira con el ejemplo.
- Aprende continuamente.
- Celebra los logros, propios y ajenos.
- Comparte conocimiento y construye comunidad.

*Crece no es solo un proceso económico, sino una expansión personal.
Tu negocio crece hasta donde vos crezcas.*

Ejercicio:

Escribí una lista con tres aprendizajes que te dejó tu camino emprendedor.
¿Cómo podés aplicar cada uno para fortalecer tu liderazgo a futuro?

PLANIFICAR PARA EVOLUCIONAR

Llegaste al final del camino inicial, y eso ya te distingue.

Decidiste creer, aprender y actuar.

Este taller gratuito fue pensado como una base sólida para que cualquier emprendedor — sin importar su punto de partida— pueda tener un norte claro al momento de emprender.

Ahora contás con herramientas para crear, validar, planificar y hacer crecer tu emprendimiento con propósito, estrategia y coherencia personal.

Pero este es solo el comienzo.

Recordá que el crecimiento sostenido no depende de hacer más, sino de hacer mejor y con propósito.

En el libro “Creer para Emprender: convierte tu sueño en realidad” (Editorial Barenhaus) encontrarás los métodos de planificación, liderazgo y crecimiento desarrollados en profundidad, con ejemplos reales de emprendedores que lograron profesionalizar su negocio sin perder su esencia.

Podés conseguirlo en librerías o en carolinamiraglio.com.

EJERCICIO FINAL DE CIERRE GENERAL

Tu mapa de evolución emprendedora

1. *Dibujá una línea de tiempo que represente tu recorrido desde que tuviste tu primera idea.*
2. *Marcá los momentos clave: aprendizajes, desafíos superados, logros.*
3. *Escribí una frase que resuma lo que aprendiste sobre vos en este proceso.*
4. *Luego, anotá: ¿Cuál será tu próximo paso para seguir creciendo?*

Recordá: el verdadero éxito llega cuando tu negocio crece al ritmo de tu propósito.

Recibí tu Diploma de Asistencia

“Completá el formulario para recibir tu Diploma de Asistencia al Taller “Creer para Emprender”.

El diploma será enviado por correo electrónico dentro de las 72 horas hábiles posteriores a la recepción del formulario completo.

📄 *Formulario de Solicitud:*

<https://forms.gle/KegFpnHLWgrPVbpH6>

☎ *Consultora Miraglio: +54 9 2324 687421*

🌐 *Web: carolinamiraglio.com*

✉ *También podés escribirnos por WhatsApp o mensaje directo para recibir más información sobre próximas actividades y capacitaciones en IG: @caro_miraglio*

Recordá:

Creer es el primer paso.

Emprender es el camino.

Crecer con propósito, planificación y estrategia es la verdadera meta.

Encontrá más herramientas, casos reales y recursos de aplicación práctica en el libro “Creer para Emprender: convierte tu sueño en realidad” (Editorial Barenhaus) — disponible en librerías o en carolinamiraglio.com.

“Liderazgo y Visión: conectar, inspirar y dejar huella” (Editorial Barenhaus) —disponible en librerías o en carolinamiraglio.com a partir de Diciembre 2025.-

Seguí creciendo con Consultora Miraglio

Si sentís que querés avanzar al siguiente nivel, desde Consultora Miraglio te acompañamos con programas y servicios diseñados a medida de tu negocio, tu equipo o tu proyecto personal.

♦ SERVICIOS ESTRATÉGICOS EMPRESARIALES

- Asesoramiento integral a empresas y equipos: diagnóstico, planificación estratégica, desarrollo organizacional y gestión del cambio.
- Consultoría en liderazgo y cultura organizacional: fortalecé la comunicación, el compromiso y la productividad del talento humano.
- Gestión de procesos y mejora continua: análisis y rediseño de procesos internos para optimizar tiempos y recursos.
- Implementación de estrategias de sostenibilidad y resultados: alinéa tus decisiones empresariales con objetivos de impacto y propósito.

♦ SERVICIOS PARA EMPRENDEDORES Y STARTUPS

- Mentoría personalizada para emprendedores: acompañamiento 1:1 para desarrollar tu modelo de negocio, validar ideas y acelerar resultados.
- Estrategias de posicionamiento y ventas: neuroventas, storytelling y diferenciación para destacar en tu mercado.
- Formación en liderazgo personal: herramientas de coaching y PNL aplicadas al crecimiento profesional.
- Planificación económica del emprendimiento: presupuesto, precios, ahorro e inversión inteligente.

♦ TALLERES Y CAPACITACIONES A MEDIDA

Diseñamos talleres presenciales y virtuales adaptados a las necesidades de cada grupo, equipo o empresa.

Algunos temas más solicitados incluyen:

- Motivación y propósito en el trabajo.
- Neuroventas y comunicación persuasiva.
- Gestión emocional y resiliencia para líderes.
- Oratoria y habilidades de comunicación efectiva.
- Trabajo en equipo y liderazgo colaborativo.
- Innovación y adaptabilidad en entornos cambiantes.

Cada capacitación es personalizada, práctica y de alto impacto, orientada a resultados medibles y sostenibles en el tiempo.

También contamos con equipo propio de Software de más de 15 años de experiencia en el desarrollo de herramientas para brindarte una solución tecnológica a medida.