

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

Perguntas frequentes Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

P1: A partir de que data este novo método de qualificação simplificada para Supervisor 2K está disponível?

R: Este novo método de qualificação para Supervisor está em vigor a partir do mês de volume de abril de 2024.

P2: Em quais países este novo método de qualificação para Supervisor estará disponível?

R: Este novo método de qualificação está disponível em todos os países da América Central e do Sul, incluindo o Brasil.

Importante:

Para que um Distribuidor Independente possa optar por este método de qualificação, é necessário que seu país de residência/processamento esteja localizado em um dos países da América Central e do Sul (incluindo o Brasil).

P3: Como faço para me qualificar como Supervisor sob este novo método de qualificação 2K simplificado?

R: Esta opção adicional de qualificação, que se junta aos métodos já conhecidos, consiste em acumular 2.000 Pontos de Volume, dentro de um período de 1 a 3 meses de volume, onde o Distribuidor em qualificação tenha pelo menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes (reportados através de uma declaração).

O Distribuidor Independente que optar por este método de qualificação para Supervisor também poderá utilizar o volume dos Clientes Premium patrocinados diretamente por ele/ela (Meu Volume de Clientes Premium - MVCP) para este volume mínimo obrigatório dos 1.000 Pontos de Volume declarados como vendas para clientes. Para completar o volume restante, adicionalmente, ele/ela poderá contribuir com o volume da linha descendente de seus Distribuidores Independentes e o volume dos Clientes Premium patrocinados por seus Distribuidores Independentes.

Além dos requisitos de volume, o Distribuidor Independente qualificante deve:

- Apresentar a declaração de vendas dos produtos já vendidos aos clientes, de seu estoque de produtos que tenha Adquirido Pessoalmente da

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

Herbalife. Essa declaração incluirá o volume comprado pelos Clientes Premium patrocinados pelo Distribuidor em qualificação.

- Realizar o treinamento "Qualificação para Supervisor 2K simplificada" através da plataforma HN GROW durante o período de qualificação.

P4: Como é contabilizado o período de 1 a 3 meses de volume?

R: Esta opção de qualificação para Supervisor exige acumular 2.000 Pontos de Volume em um período de 1 a 3 meses de volume.

P5: O que é a Declaração de vendas a Cliente e como devo apresentá-la?

R: A declaração de vendas a clientes é um documento pelo qual o Distribuidor Independente que está se qualificando para Supervisor através do método 2K simplificado confirma, perante a Herbalife, que, do seu Volume Comprado Pessoalmente, vendeu pelo menos 1.000 pontos para clientes. As compras realizadas pelos Clientes Premium patrocinados pelo Distribuidor em qualificação estarão incluídas na declaração apresentada.

Os Pontos de Volume declarados como vendas para Clientes podem ser adquiridos e vendidos nos países onde a Herbalife opera em todo o mundo. Os Pontos que você incluir na declaração provenientes de seus Clientes Premium podem ser de Clientes Premium de qualquer país que tenha o programa de Cliente Premium em nível global.

O Distribuidor Independente que está se qualificando para Supervisor através deste método pode baixar este documento na seção de Documentos e Normas no MyHerbalife.com e, uma vez preenchido com seus dados, deve enviá-lo através do Canal Inteligente.

P6: Quando e quem deve apresentar a declaração de venda aos clientes?

R: A declaração de venda aos clientes deve ser apresentada à Herbalife uma vez que você complete o volume necessário para a qualificação, atinja o mínimo de 1.000 pontos de volume vendidos a clientes e tenha concluído o treinamento obrigatório.

Você poderá enviar a declaração até o último dia do mês de volume no qual você completou os requisitos necessários para obter seu status.

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

Tenha em mente que a revisão do cumprimento do volume necessário para a qualificação será feita a partir do mês em que você enviar a declaração e até dois meses anteriores.

Por exemplo: você completou o volume necessário para a qualificação, vendeu pelo menos 1.000 pontos de volume e completou o treinamento entre maio e julho. A data máxima para apresentar a declaração de vendas será até o último dia do fechamento do mês de julho.

Cada Distribuidor Independente será responsável por enviar sua declaração e garantir que tenha concluído seu treinamento Qualificação a Supervisor 2K simplificada na HNGrow durante o mesmo período de qualificação. A declaração deve ser assinada pelo Distribuidor Independente que vendeu os 1.000 pontos aos clientes.

P7: Em que data devo apresentar minha declaração de vendas aos clientes?

R: Ao optar por este método de qualificação, é necessário realizar o treinamento para qualificação 2K simplificada e apresentar a declaração de vendas aos clientes durante o mesmo período de qualificação escolhido para alcançar este novo status. É necessária apenas uma declaração de vendas aos clientes pelo total de pontos de volume vendidos, após realizar vendas de pelo menos 1.000 pontos.

P8: Para a declaração de vendas a clientes, posso considerar o volume comprado pelos meus Clientes Premium diretamente patrocinados?

R: Sim, o volume comprado pelos Clientes Premium que você patrocinou contará para atender ao requisito mínimo de volume de vendas aos clientes, e por isso você deve considerá-lo na declaração de vendas aos clientes.

P9: O volume de Clientes Premium da minha organização, patrocinados pelos meus Distribuidores Independentes, pode ser considerado como minhas vendas?

R: O volume comprado pelos Clientes Premium patrocinados pelos Distribuidores Independentes de sua linha descendente não será considerado como suas vendas aos clientes para atender ao requisito mínimo de vendas aos clientes. No entanto, esse volume poderá contribuir para o volume total necessário para este método de qualificação.

P10: Considerando este método de qualificação para Supervisor, quais são todos os métodos existentes para se qualificar?

Documento válido para Américas do Sul e Central
Criado: Março de 2024
Última atualização em maio de 2024



Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

R: Os métodos de qualificação para Supervisor que você já conhece permanecerão, e agora você terá esta atualização no método 2K para alcançar este nível no plano de Marketing. Em outras palavras, a partir de 1º de abril, os métodos são:

- **1 mês:** Acumular 4.000 Pontos de Volume em 1 mês de volume, com o mínimo de 1.000 Pontos de Volume não comprometidos**.
- **2 meses:** Acumular 4.000 Pontos de Volume em 2 meses consecutivos, com o mínimo de 1.000 Pontos de Volume não comprometidos**.
- **3 a 12 meses:** Acumular 4.000 pontos de volume em um período de 3 a 12 meses. Você pode utilizar seu volume pessoal de qualificação e volume de downline para qualificação**.
- E agora, você também terá esta opção adicional de qualificação, que se soma aos métodos que você já conhece e que consiste em acumular 2.000 pontos de volume, em um período de 1 a 3 meses, onde o distribuidor em qualificação obtém pelo menos 1.000 pontos de volume de vendas aos seus clientes (enviado por meio de uma declaração) *.

*Este novo método de qualificação substitui o método atual do Brasil, Colômbia, Chile e Peru a partir de abril.

**O requisito de volume para a Venezuela é de 2.000 Pontos de volume em cada método. Colômbia e Venezuela não têm requisito de volume mínimo adquirido para o método de qualificação de 3 a 12 meses.

P11: Como este novo método será implementado nos países que atualmente possuem o método de qualificação 2K para o nível de Supervisor?

R: Nos países que já possuíam a opção de qualificação para Supervisor 2K (Brasil, Chile, Colômbia e Peru), a opção será substituída por este método simplificado de 2K a partir de abril.

P12: Como as vendas aos clientes poderão ser declaradas para alcançar este método de qualificação 2K para Supervisor?

R: As vendas a clientes são comunicadas através de uma declaração de vendas a clientes, que você pode baixar no MyHerbalife.com, na seção Documentos e Normas. Uma vez que a declaração esteja preenchida, ela deve ser enviada para a Herbalife pelo Canal Inteligente.

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

P13: Sou Distribuidor Independente e fiz um pedido de produtos para consumo próprio/de minha família. Esse volume contará para minha qualificação a Supervisor pelo método 2K simplificado?

R: Este método de qualificação consiste em acumular 2.000 pontos de volume em um período de 1 a 3 meses, no qual o qualificante obtenha, no mínimo, 1.000 pontos de volume de venda a clientes (reportados através de uma declaração). Ou seja, poderá utilizar até 1.000 pontos de volume dos produtos que você comprar para seu consumo pessoal para sua qualificação a Supervisor pelo método 2K. Além disso, o volume comprado para consumo próprio também conta para os outros 3 métodos de qualificação a Supervisor que você já conhece.

P14: Posso me qualificar a Supervisor com o método 2K junto a minha organização?

R: Sim, sempre e quando todos completarem os requerimentos de pontos de volume para este método de qualificação. Para mais informações sobre como qualificar, acesse o Myherbalife.com

JULHO

Maria compra diretamente da Herbalife no seu ID, 1.000 Pontos de Volume, faz as vendas e declara esse total.



Maria

Realiza o curso obrigatório em Julho

Jorge compra diretamente da Herbalife no seu ID, 2.000 Pontos de Volume, e desse, vende e declara 1.000 Pontos de Volume.



Jorge

Realiza o curso obrigatório em Julho

P15: É permitido construir uma qualificação em linha pelo método 2K Simplificado com Distribuidores de países que possuem outros métodos de qualificação?

R: Não. O método 2K Simplificado é uma promoção lançada exclusivamente para Distribuidores Independentes que residem nos países da América Central e do Sul, então a pessoa que está em outra região deve cumprir os requisitos estabelecidos para a qualificação em seu país

Documento válido para Américas do Sul e Central
Criado: Março de 2024
Última atualização em maio de 2024



Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

P16: Em uma qualificação em linha, quem deve apresentar a declaração de vendas aos clientes?

R: Uma vez que os Distribuidores Independentes que optaram por se qualificar com sua organização sob este método atinjam o volume necessário, o mínimo de volume declarado como vendas e tenham concluído o treinamento "Qualificação a Supervisor 2K Simplificada" no HN Grow, cada um deve apresentar sua declaração no mesmo mês de volume do período de qualificação escolhido.

Essas declarações podem ser enviadas separadamente para a Herbalife, mas devem ser apresentadas no mesmo mês de volume da qualificação.

Na declaração de vendas a Clientes, marque a caixa que menciona que você está se qualificando em linha e indique os números dos IDs com quem você está se qualificando.

Se algum dos Distribuidores Independentes que estão participando da qualificação em linha não apresentar sua declaração ou a enviar em um mês posterior, não poderá se qualificar para o status de Supervisor com essa linha.

P17: Desde quando será considerado o volume para a qualificação 2K?

R: O volume adquirido por Clientes Premium patrocinados por você, o volume de sua organização descendente e o volume de seus Clientes Premium contarão para compras feitas a partir de fevereiro de 2024.

O volume que você adquiriu em fevereiro e março de 2024 que for declarado como venda a clientes em abril poderá ser utilizado para sua qualificação a Supervisor neste novo método.

P18: Se eu sou um Distribuidor Independente e tenho um inventario de produtos que comprei em meses anteriores, posso declarar as vendas que eu fizer desses produtos para que elas contribuam para a minha qualificação 2K?

R: Sim, as compras feitas em fevereiro e março de 2024 que forem declaradas como vendas a cliente para a Herbalife em abril de 2024 contarão para a nova qualificação 2K. As compras feitas em meses anteriores não poderão ser incluídas na declaração.

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

P19: Sou Distribuidor Independente cadastrado no Paraguai e tenho Clientes Premium patrocinados por mim em outros países que já tem o programa Cliente Premium (exemplo: Equador ou Argentina). O volume das compras desses clientes, a partir de fevereiro de 2024, contará para a qualificação 2K simplificada?

R: Sim, esse volume contará para sua qualificação a Supervisor 2K. Esse volume é considerado como venda a cliente e deve ser incluído na declaração de vendas que você enviará para a Herbalife

P20: No meu país não existe o programa Cliente Premium. Se tenho Clientes Premium na minha organização descendente, suas compras contarão para a minha qualificação 2K?

R: R: Sim, as compras feitas por Clientes Premium de sua organização descendente podem contar para sua qualificação.

Se os Clientes Premium forem diretamente patrocinados por você, essas compras feitas por eles podem valer para o requisito de volume declarado como venda a clientes quando você for enviar a declaração de vendas para a Herbalife. Se são Clientes Premium de seus Distribuidores Independentes, suas compras valem para o total de volume requerido para essa qualificação.

P21: Sou um Distribuidor Independente do Uruguai e comprei e vendi produtos Herbalife ao meu cliente na República Dominicana. Onde devo reportar a declaração de vendas de volume para a qualificação 2K?

Com relação às vendas declaradas sobre o volume que você adquire diretamente da Herbalife com seu ID e vende para seus clientes em qualquer país onde a Herbalife esteja operando, você precisa enviar a declaração de vendas de volume⁽¹⁾ ao Departamento de Serviços ao Distribuidor de seu país.

⁽¹⁾ Sempre mantenha documentos que respaldem cada uma das transações de volume reportado na declaração, pois a Herbalife pode solicitar a comprovação das vendas declaradas.

É importante ter em mente que os produtos vendidos em outros países devem ser adquiridos no país de venda. Neste exemplo, o volume vendido para o cliente na República Dominicana deve ser adquirido na República Dominicana.

P22: Sou um Distribuidor Independente da Colômbia e tenho organização de linha descendente de Distribuidores em outras regiões como, por exemplo, México. Posso considerar o volume que eles realizarem para completar os requisitos da qualificação a Supervisor pelo método 2K Simplificado?

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

R: Sim. Os pontos que a sua organização de Distribuidores em outras regiões, como o México, realizarem permitirão que você complete o volume necessário (2.000 Pontos de Volume), desde que tenha 1.000 pontos declarados como venda a cliente.

P23: Sou Cliente Premium e decido me converter a Distribuidor Independente. O volume que comprei sendo Cliente Premium conta para minha qualificação a Supervisor 2K?

R: Sim, os pontos adquiridos como Cliente Premium contam para a qualificação, porém apenas para acumular 2.000 Pontos de Volume dentro de um período de 1 a 3 meses de volume, mas não podem ser considerados para o critério de 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes (relatados através de uma declaração).

P24: Devo enviar algum documento depois de cumprir os requisitos da qualificação 2K?

R: Não, não é necessário enviar nenhum documento adicional depois de cumprir os requisitos da qualificação e enviado a declaração dos pontos vendidos a clientes.

P25: Como será considerado o volume para a qualificação a Supervisor pelo método 2K se o Distribuidor vender os produtos em consumos no Espaço Vida Saudável e não produtos fechados?

R: O volume de consumo em Espaços Vida Saudável pode ser reportado de forma manual. Você apenas deve preencher a declaração de vendas e enviá-la para a Herbalife pelo Canal Inteligente. A declaração pode ser encontrada na seção de Documentos e Normas no MyHerbalife.com. Nessa declaração não é necessário detalhar as suas vendas foram feitas em consumos ou em produtos fechados. É importante, no entanto, guardar comprovações das vendas no caso de as comprovações serem solicitadas pela Herbalife.

P26: Se me qualifiquei a Supervisor 2K, quais são os métodos que tenho para me requalificar?

R: Os métodos de requalificação permanecem os mesmos ⁽¹⁾:

- **Em 1 mês:** Alcance 4.000 Pontos de Volume (mínimo de 1.000 Pontos de Volume Não Utilizados)

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

- **Em 2 Meses:** Alcance 4.000 Pontos de Volume em 2 meses consecutivos (mínimo de 1.000 Pontos de Volume Não Utilizados)
- **Em 12 meses:** acumule 10.000 Pontos de Volume Total Não Utilizados durante o período de 12 meses da requalificação.

Método recomendado para quem não possui Supervisores abaixo:

- Acumule 2000 Pontos de Volume Total Não Utilizados durante o período de requalificação de 12 meses. Optando por essa requalificação, suas linhas descendentes que contenham supervisores serão transferidas para o primeiro Supervisor de linha ascendente, porém você manterá suas linhas que não contenham Supervisores.

(1) Os requisitos de requalificação na Venezuela podem variar. Para mais informações, consulte o Caderno de Plano de Vendas e Marketing deste país no MyHerbalife.com.

P27: Quando devo completar o treinamento da Qualificação 2K no HN Grow para completar minha qualificação?

R: O treinamento Qualificação a Supervisor 2K simplificada faz parte integral dos requisitos para a qualificação, ou seja, ele deve ser completado antes que se encerre o período utilizado para completar o volume e a declaração de vendas a clientes. Recomendamos completar o treinamento quando estiver iniciando a qualificação. O conteúdo do treinamento reforça as boas práticas de registro de vendas.

Exemplo: Se completar os 2.000 pontos de volume com pelo menos 1.000 pontos de volume de vendas a seus clientes (reportados em uma declaração) entre os meses de abril, maio e junho, o treinamento deve ser concluído até 30 de junho.

Finalizará o treinamento com sucesso, uma vez que complete a prova com pelo menos 70% de pontuação e visualize a seguinte mensagem ao clicar em <sair>

**PARABÉNS! VOCÊ CONCLUIU ESTE
MÓDULO COM SUCESSO**

Clique no botão Sair.

SAIR

Perguntas e Respostas: Nova Qualificação Simplificada para Supervisor 2K

P28: Quando vou começar a receber os benefícios da minha qualificação a Supervisor pelo método 2K?

R: A partir do momento em que todos os requisitos da qualificação forem cumpridos, você receberá temporariamente o desconto de 50%. Lembre-se que os requisitos são:

Acumular 2.000 Pontos de Volume, dentro de um período de 1 a 3 meses de volume, onde o Distribuidor em qualificação tenha pelo menos 1.000 pontos de volume de vendas para seus clientes (reportados através de uma declaração).

Após o período de auditoria de volume, que acontece entre os dias 1 e 7 de cada mês, sua qualificação será confirmada e você terá acesso a todos os benefícios de um Supervisor Totalmente Qualificado.

Caso tenha mais alguma dúvida, entre em contato com o Departamento de Serviços ao Distribuidor.

"Supervisor", "Construtor de Sucesso", "Membro da Equipe de Presidentes", etc., são termos traduzidos da língua inglesa, utilizados pela Herbalife globalmente de forma referencial, para identificar os diferentes níveis que podem compor a estrutura comercial dos Distribuidores Independentes.