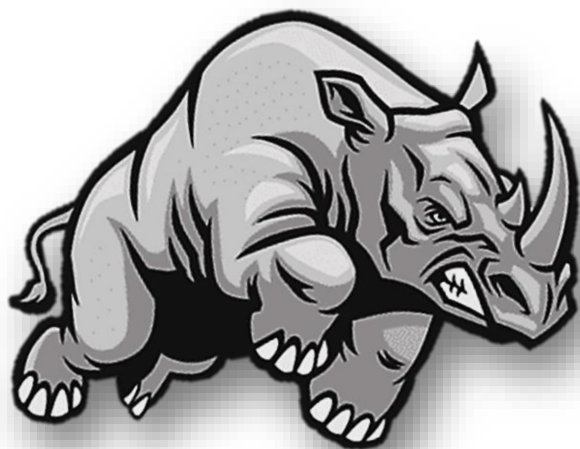


CONTROLE MENSAL DE GESTÃO

Métricas | Metas | Números | Resultados



Um Time | Um Propósito

NOME DISTRIBUIDOR / ID

WHATSAPP

STATUS NO PLANO DE MKT

CIDADE / ESTADO / PAÍS



Herbalife[®] Mês e ano: _____

Qtd. de clientes que compraram: _____

Qtd. de Distribuidores que compraram: _____

Qtd. de Supervisores até 3º nível que compraram: _____

Pontos de Royalties (500 WT, 1.000 GET, 4.000 MIL, 10.000 PRES): _____

GANHO TOTAL DO NEGÓCIO HERBALIFE: \$ _____

Preenchimento obrigatório após o fechamento do mês

PAINEL DE CONTROLE PROFISSIONAL



PLANEJAMENTO DE NEGÓCIOS	META	REALIZADO
VOLUME PESSOAL TOTAL (PV + PPV + VOL. GRUPO)		
MEU COMPROMISSO DE VOLUME PESSOAL		
VOLUME DE ORGANIZAÇÃO ATÉ 3º NÍVEL		
VOLUME DE ORGANIZAÇÃO COM ROLL-UP		
PONTOS DE ROYALTIES		

PLANEJAMENTO DE NÚMEROS	META	REALIZADO
QTD. DE APRESENTAÇÃO DE PRODUTOS		
QTD. DE NOVOS CLIENTES		
QTD. DE CLIENTES COMPRANDO (Novo/Repetidor)		
QTD. DE APRESENTAÇÃO DE NEGÓCIO		
QTD. DE NOVOS DISTRIBUIDORES		
QTD. DE DISTRIBUIDORES ATIVOS (pontuando)		
QTD. DE NOVOS SUPERVISORES DE 1ª LINHA		
QTD. DE SV ATIVOS (2.500 PTS) ATÉ 3º NÍVEL		
QTD. DE SUPERVISORES NO EXTRATO DE ROY.		
PONTUAÇÃO MÉDIA TOTAL POR SUPERVISOR		
QTD. DE SV. NO EXTRATO PARA O PROX. PIN		

PLANEJAMENTO FINANCEIRO	META	REALIZADO
GANHO COM VENDAS (ATACADO E VAREJO)		
GANHO DE ROYALTIES		
GANHO DE BÔNUS DE PRODUÇÃO		
VALOR INVESTIDO P/ FORMAR PATRIMÔNIO		

PAINEL DE CONTROLE PESSOAL



MEU NOME:			
DESENVOLVIMENTO PESSOAL	ATUAL	META	REALIZADO
PESO CORPORAL			
I.M.C – ÍNDICE DE MASSA CORPORAL			
% DE GORDURA			
% DE MÚSCULOS			
TAXA METÁBOLICA BASAL			
IDADE CORPORAL (minha idade é_____)			
INDICE DE GORDURA VISCERAL			
EXERCÍCIOS (SEDENTÁRIO APÁTICO IDEAL)			
LEITURA/ESTUDO (NADA POUCO IDEAL)			
MEDITAÇÃO (NADA POUCO IDEAL)			
ESPIRITUAL (NADA POUCO IDEAL)			
SOCIAL (NADA POUCO IDEAL)			

CÔNJUGE (SE HOVER)			
DESENVOLVIMENTO PESSOAL	ATUAL	META	REALIZADO
PESO CORPORAL			
I.M.C – ÍNDICE DE MASSA CORPORAL			
% DE GORDURA			
% DE MÚSCULOS			
TAXA METÁBOLICA BASAL			
IDADE CORPORAL (minha idade é_____)			
INDICE DE GORDURA VISCERAL			
EXERCÍCIOS (SEDENTÁRIO APÁTICO IDEAL)			
LEITURA/ESTUDO (NADA POUCO IDEAL)			
MEDITAÇÃO (NADA POUCO IDEAL)			
ESPIRITUAL (NADA POUCO IDEAL)			
SOCIAL (NADA POUCO IDEAL)			



ESCREVA SEU PLANO

Detalhe toda a sua Esteira de Produção

**FOCO 50 CLIENTES COMPRANDO, RECRUTAR 1 NOVO
DISTRIBUIDOR POR/ SEMANA E 1 SUPERV. 1ª LINHA / MÊS**

ESTRUTURAR REDES SOCIAIS: PAGAR OU FAZER



ESCREVA SEU PLANO

Detalhe toda a sua Esteira de Produção

LAPIDAR O DIAMANTE DO MÊS. ESCOLHA UMA 1ª LINHA LEAL A VOCÊ, QUE TE ESCUTA, TE SEGUE E MEREÇA SEU TEMPO. USE 60% DO SEU TEMPO COM SUA ORGANIZAÇÃO SÓ PARA ELE

PLANEJAR E AVALIAR PROMOÇÕES E SISTEMA/EVENTOS

DIA 01 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 02 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 03 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 04 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 05 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 06 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 07 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 08 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 09 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 10 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 11 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 12 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 13 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 14 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 15 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 16 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 17 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 18 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 19 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 20 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 21 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 22 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 23 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 24 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 25 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 26 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 27 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 28 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 29 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 30 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO - CUSTO = <u>LUCRO</u> RECEBIDO PRODUTO LÍQUIDO
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
			R\$ - R\$ = R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$ - R\$ = R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

DIA 31 - ATIVIDADES DE HOJE (VENDER | RECRUTAR | OBSERVAÇÕES)

TAREFAS DIÁRIAS ESTRUTURAIS	EU	CÔNJUGE
2 Shakes no dia + 1 Refeição Equilibrada	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Atividade Física	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
60 min: Desenvolver a Mentalidade (Estudar)	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
10 Min. Meditação	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO
Oração: Pedir / Agradecer	[] SIM [] NÃO	[] SIM [] NÃO

A) CONTROLE DE VENDAS PRESENCIAIS

NOME CLIENTE / DISTRIBUIDOR(A) E PRODUTOS VENDIDOS	%	PTS	DINHEIRO RECEBIDO	CUSTO PRODUTO	= LUCRO LÍQUIDO
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
			R\$	- R\$	= R\$
TOTAL DE VENDAS NO DIA			R\$	- R\$	= R\$

B) DESPESAS EXCLUSIVAS DO NEGÓCIO (Eventos/publicidade, livros, etc)

R\$	R\$
R\$	R\$
R\$	R\$

LEADS DE RECRUTAMENTO (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

LEADS DE VENDAS (Nome Profissão WhatsApp Observações)	FERRAMENTA
01:	
Obs -	
02:	
Obs -	
03:	
Obs -	
04:	
Obs -	
05:	
Obs -	
06:	
Obs -	
07:	
Obs -	
08:	
Obs -	

[illegible]

*** O balanço só é fechado quando souber o valor a receber da Herbalife (Aprox. dia 15 para RO e BO)**

O Fluxo de Caixa oscila mês a mês. Pois Faturamento, despesas e estoque são Flutuantes. **O resultado deve ser POSITIVO SEMPRE**, na hipótese de resultado negativo, a produtividade está insuficiente e/ou os gastos estão desproporcionais. Ocasionalmente pode ficar negativo de maneira justificada ao se investir em aumentar o estoque de produtos.

Estabeleça uma RETIRADA para pagar seu CUSTO DE VIDA FAMILIAR. SUGERIMOS QUE OS GANHOS PAGOS PELA HERBALIFE (Atacado, Royalties, Bônus ou outros) devam ser investidos em projetos pessoais / familiares maiores (Reserva financeira, casa própria, carros À VISTA, etc).

$$\boxed{\text{+/- R\$}} + \boxed{\text{R\$}} = \boxed{\text{R\$}}$$

FLUXO DE CAIXA MENSAL **FLUXO DE PATRIMÔNIO** **RESULTADO FINANCEIRO**
 (Ganhos Corporativos + Inventário) **TOTAL MENSAL**

Se manter um registro de evolução, você poderá identificar e implementar eventuais alterações a cada etapa, minimizando assim os possíveis desconfortos que as grandes (e muitas vezes inevitáveis) mudanças acarretam.