



Herbalife

GUIA RÁPIDO DE QUALIFICAÇÕES

Entendendo o Volume de Pontos

Esta é a **moeda global da Herbalife** que indica o valor de um produto. **Toda compra de produtos gera pontos de volume**. São estes pontos que você deve acumular para crescer no Plano de Marketing.

A. Volume Comprado Pessoalmente (PPV):

É o Volume adquirido diretamente da Herbalife em seu próprio Número de Identificação (ID).

B. Volume da Linha Descendente (DLV)

Volume colocado diretamente na Herbalife por Clientes Premium e Distribuidores Independentes de sua linha descendente **não-Supervisores**.

C. Volume Pessoal (PV) = A + B

Como um Supervisor Totalmente Qualificado, Volume Pessoal é o volume comprado por você com seu Número de Identificação Herbalife, bem como o volume comprado por todos os Clientes Premium e Distribuidores Independentes de sua linha Descendente que não sejam Supervisores, até o primeiro Supervisor Totalmente Qualificado.

D. Volume de Grupo

Volume de Grupo é o Volume das compras efetuadas com pontuação equivalente ao desconto temporário de 50% pelo(s) Supervisor(es) em Qualificação no mês de sua respectiva qualificação. Esse Volume Temporário de 50% conta como Volume Pessoal para o Supervisor em Qualificação que efetua a compra, mas é contado como Volume de Grupo para o Supervisor Totalmente Qualificado.

E. Volume Total (TV) = C + D

Volume Total é a soma do Volume Pessoal de um Supervisor com seu Volume de Grupo.

F. Volume Organizacional

Volume Organizacional é o Volume acumulado sobre a qual um Supervisor ganha Royalties.

G. Volume Alcançado (Volume utilizado)

É todo o Volume produzido por qualquer Distribuidor Independente de sua Organização Pessoal que esteja em qualificação para o nível de Supervisor.

H. Volume Não Alcançado (Volume não utilizado ou livre)

É todo o Volume produzido por qualquer membro de sua Organização Pessoal que não está sendo utilizado com a finalidade de qualificação para o nível de Supervisor.

Trilhe O Caminho do Sucesso no Plano de Marketing



Distribuidor Independente – Até 25% de desconto

Para se tornar um Distribuidor Independente, você precisa **adquirir** (Kit Início) de outro Distribuidor Independente Herbalife ou no momento do preenchimento de seu Cadastro Online, e garanta 25% de desconto até que se qualifique para o próximo nível.



Consultor Sênior – Até 35% de desconto

Acumule **500 Pontos de Volume entre 1 e 2 meses**, sem volume mínimo de PPV² e garanta até 35% de desconto permanente.



Construtor de Sucesso – Até 42% de desconto

Acumule **1.000 Pontos de Volume entre 1 a 3 meses**, sem volume mínimo de PPV² e garanta até 42% de desconto permanente.



Produtor Qualificado – Até 42% de desconto

Acumule **2.500 Pontos de Volume entre 1 e 6 meses**, e garanta até 42% de desconto permanente.



Supervisor – Até 50% de desconto

Formas para se Qualificar

QUALIFICAÇÃO COM 4 OPÇÕES



MÉTODO 2K
Acumule 2.000 PVs
entre 1 e 3 meses



**MÉTODO 4K
EM 1 MÊS**
Acumule 4.000
PVs em 1 mês



**MÉTODO 4K
EM 2 MESES**
Acumule 4.000
PVs em 2 meses
consecutivos



**MÉTODO 4K
DE 3 A 12 MESES**
Acumule 4.000 PVs
entre 3 e 12 meses.

- **Acumule 2.000 Pontos de Volume em um período de 1 a 3 meses, com pelo menos 1.000 Pontos de Volume vendidos a clientes.**

Conclua o treinamento "Qualificação a Supervisor 2K simplificada" disponível no aplicativo HN Grow* durante o período de qualificação e envie a "Declaração de Vendas".

*Para acessar, baixe o app em: hrbl.me/hngrow

- **Acumule 4.000 Pontos de Volume em 1 ou 2 meses com mínimo de 1.000 Pontos de Volume Não utilizado (não comprometido em outra qualificação)**
- **Acumule 4.000 Pontos de Volume entre 3 e 12 meses.**

Benefícios:

Até 5% de Royalties, além de poder se qualificar para as Viagens de Incentivo e Eventos de treinamento.

TRABALHE EM GRUPO

Acelere a construção do seu negócio através do método de qualificação de novos Supervisores em linha!

QUALIFICAÇÃO O 2K EM LINHA EM ATÉ 03 MESES



2.000
Pontos de Volume
= 1 Supervisor



3.000
Pontos de Volume
= 2 Supervisores



4.000
Pontos de Volume
= 3 Supervisores



Período de Requalificação

Fevereiro de 2024 a janeiro de 2025

A requalificação é um requisito anual que todo Supervisor deve cumprir.

EXISTEM 3 MANEIRAS DE SE REQUALIFICAR!

EM 1 MÊS

Acumule 4.000 Pontos de Volume em 1 mês, com um mínimo de 1.000 Pontos de Volume Não Auditado.

EM 2 MESES

Acumule 4.000 Pontos de Volume em 2 meses consecutivos, com um mínimo de 1.000 Pontos de Volume Não Auditado acumulados durante os 2 meses.

EM 12 MESES

Opção 1: Acumule 10.000 Pontos de Volume Total Não Auditado nos 12 meses, durante o período de requalificação.

Opção 2: Acumule 2.000 Pontos de Volume Total Não Auditado nos 12 Meses, durante o período de requalificação. (Se você requalificar com esta opção, suas linhas descendentes que tiverem Supervisores passarão para o próximo Supervisor completamente qualificado na linha ascendente).



Equipe Mundial

Formas para se Qualificar

Alcance **2.500 Pontos de Volume** em **4 meses consecutivos**.

Alcance **10.000 Pontos de Volume** em **um único mês**.

Alcance **500 Pontos de Royalties** em **um único mês**.

Tenha todos os benefícios de um Supervisor + Treinamentos e Reconhecimentos especiais.



Equipe Mundial 1%

Alcance **3.500 Pontos de Volume Total** e Alcance **500 Pontos de Royalties** em **um único mês**.

Vantagens:

Todo mês que alcançar os critérios de qualificação, você ganha 1% sobre o volume de toda sua equipe de Supervisores de Linha Descendente.



Equipe Mundial Ativo

Em um período de **6 meses**:

Alcance **2.500 Pontos de Volume** em **4 meses consecutivos**



Alcance 2 meses de **5.000 pontos de Volume Total** ou 1 mês de **10.000 pontos de Volume Total**



Alcance **500 Pontos de Royalties** em **um único mês**.

Você ganha: Certificado, Pin, Treinamentos Exclusivos e Reconhecimentos especiais.

***Válido para a primeira qualificação neste nível, apenas para Não-Tabuladores.**



Equipe GET

Alcance **1.000 Pontos de Royalties em 3 meses consecutivos**. Tenha todos os benefícios de um Supervisor + Bônus de Produção (2%), viagens e treinamentos (especiais).



Equipe GET PLUS

Alcance **2.500 Pontos de Royalties em 3 meses consecutivos**. Você ganha: Pin, Certificado e Reconhecimento em palco.



Equipe de Milionários

Alcance **4.000 Pontos de Royalties em 3 meses consecutivos**. Tenha todos os benefícios de um Supervisor + Bônus de Produção (4%), viagens e treinamentos (especiais).



Equipe Milionários PLUS

Alcance **7.500 Pontos de Royalties em 3 meses consecutivos**. Você ganha: Pin, Certificado e Reconhecimento em palco.



Equipe de Presidentes

Alcance **10.000 Pontos de Royalties em 3 meses consecutivos**. Tenha todos os benefícios de um Supervisor + Bônus de Produção (6%), viagens e treinamentos (especiais).

Níveis de compensação da Equipe de Presidentes:



Presidente 20k

Alcance 20.000 Pontos de Royalties por mês, durante três meses consecutivos. Após um período de espera de três meses, ganhe de 2% a 6,5% de Bonificações (Mensais) de Produtividade.



Presidente 30k

Presidente 30k: Alcance 30.000 Pontos de Royalties por mês, durante três meses consecutivos. Após um período de espera de três meses, ganhe de 2% a 6,75% de Bonificações (mensais) de Produtividade.



Presidente 50k

Presidente 50k: Alcance 50.000 Pontos de Royalties por mês, durante três meses consecutivos. Após um período de espera de três meses, ganhe de 2% a 7% de bonificações (mensais) de Produtividade.



Chairman's Club

Tenha 5 ou mais membros da Equipe de Presidentes em 5 ou mais linhas separadas de sua linha descendente. Tenha todos os benefícios de um Supervisor, viagens e treinamentos especiais.



Founder's Circle

Tenha 10 ou mais membros da Equipe de Presidentes em 10 ou mais linhas separadas de sua linha descendente. Tenha todos os benefícios de um Supervisor, viagens e treinamentos especiais.

Programa Cliente Premium

No site do cliente premium, esta dessa forma, como comentei ontem, prefiro manter as coisas iguais, pode seguir esse padrão.

Descontos Progressivos* de acordo com a sua pontuação em compras



Até
15%
de desconto

Até
99
pontos



Até
25%
de desconto

Até
100
pontos



Até
35%
de desconto

Até
500
pontos

*Conforme o regulamento publicado no site [myherbalife](https://myherbalife.com).

INDICANDO AMIGOS

Os Clientes Premium podem acelerar a conquista de descontos maiores através da indicação de outros clientes. Ao indicar amigos para o Programa, o Cliente que indicou soma os pontos comprados pelos seus amigos indicados à sua própria pontuação* para atingir os níveis Prata e Ouro. Confira o exemplo abaixo:

Roberto
Distribuidor
Independente



Roberto é Distribuidor Independente e traz a Juliana como Cliente Premium.

Juliana
Cliente
Premium



Juliana passa a comprar produtos com desconto nível Bronze e se sente satisfeita, indicando o Programa Cliente Premium.

Patrícia
Cliente
Premium
Indicada



Patrícia faz seu cadastro como Cliente Premium e começa a consumir produtos.

Juliana
Cliente
Premium



Juliana recebe os benefícios da pontuação da compra da Patrícia e atinge o nível Prata mais rapidamente.

*Um Cliente Premium pode indicar quantos amigos quiser, mas será beneficiado com a pontuação apenas dos indicados ligados diretamente a ele. Já o Patrocinador, irá se beneficiar da pontuação de toda a linha.

ENTENDA AGORA COM PONTOS DE VOLUME

Os Clientes Premium podem acelerar a conquista de descontos maiores através da indicação de outros clientes. Ao indicar amigos para o Programa, o Cliente que indicou soma os pontos comprados pelos seus amigos indicados à sua própria pontuação* para atingir os níveis Prata e Ouro. Confira o exemplo abaixo:

Roberto

Distribuidor
Independente



Juliana

Cliente Premium



Juliana compra 1 Shake e
1 Herbal Concentrate e
acumula aprox. 63 Pontos

60 PVs

Patrícia

Cliente Premium
Indicada



Patrícia compra 1 Shake
+ 1 Herbal Concentrate +
1 NutreV e acumula
aprox. 70 Pontos

65 PVs

Roberto



Juliana



Patrícia



65 PVs

Juliana soma a pontuação de Patricia à sua própria e alcança 125 PVs, conquistando o desconto nível Prata.

125 PVs

O Volume colocado pelo Cliente Premium indicado conta apenas para o Cliente Premium que o indicou. ou seja, não sobe para Clientes Premium acima do indicante.

CONVERSÃO DE CLIENTE PREMIUM A DISTRIBUIDOR INDEPENDENTE

Caso um Cliente Premium indicado decida se tornar Distribuidor Independente, o Cliente Premium que o indicou tem até 90 dias para se tornar Distribuidor também e mantê-lo em sua linha, conquistando novos ganhos.

Caso o Cliente Premium indicante opte por continuar como Cliente Premium, o indicado que se converteu a Distribuidor passa a ser primeira linha do Patrocinador permanentemente. Confira o exemplo abaixo:

Patrocinador temporário

Roberto
Distribuidor Independente

Juliana
Cliente Premium

Patrícia
Distribuidora Independente



APÓS 90 DIAS



Roberto
Distribuidor Independente



Patrícia
Distribuidora Independente



Juliana
Cliente Premium

Se após o prazo a Juliana não fizer a conversão, Patrícia passa a ser Downline de Roberto

Roberto é o patrocinador e Juliana é sua Cliente Premium de primeira linha. Juliana indicou Patrícia que decidiu se tornar Distribuidora Independente. Como um Cliente Premium não pode acumular ponto de um Distribuidor Herbalife após a conversão, este Cliente Premium recém convertido passa temporariamente para o Distribuidor acima.

No exemplo acima, Patricia passa a ser da organização de Roberto como Distribuidora Independente dentro desses 90 dias.

Nesse caso, Juliana tem os mesmos 90 dias para se tornar Distribuidora. Se após esse prazo Juliana não se converter, manterá apenas o volume de Patrícia que foi colocado como Cliente Premium no seu histórico e Patrícia ficará permanente como primeira linha de Roberto como Distribuidora Independente. Como Juliana decidiu permanecer como Cliente Premium, ela não poderá mais contar com o volume de Patrícia.

VOLUME DE PONTOS NA CONVERSÃO A DISTRIBUIDOR INDEPENDENTE

O CLIENTE PREMIUM PODE UTILIZAR SEUS PONTOS PARA A CONVERSÃO A DISTRIBUIDOR INDEPENDENTE?

Para obter 42% de desconto como Construtor de Sucesso, o Cliente Premium pode:

Acumular 1.000 Pontos de Volume, no período de 1 a 3 meses, e fazer a sua conversão a Distribuidor Independente. Neste caso, são válidos os pontos para consumo próprio e os pontos de clientes indicados de primeira linha.

OU

Após a conversão a Distribuidor Independente acumular 2.500 Pontos de Volume com mínimo de 500 PPV2 no período de 1 a 6 meses. Nesse caso, são válidos os pontos para consumo próprio e os pontos de clientes indicados de primeira linha.

Para obter o desconto máximo de 50% como Supervisor, existem dois métodos:

MÉTODO 2K:

Os pontos adquiridos como Cliente Premium contam para qualificação, porém apenas para acumular os 2.000 Pontos de Volume dentro do um período de 1 a 3 meses, mas não podem ser considerados para o critério de 1.000 pontos de vendas para seus clientes (relatados através de uma declaração).

Conclua o treinamento "Qualificação a Supervisor 2K simplificada" disponível no aplicativo HN Grow* durante o período de qualificação e envie a "Declaração de Vendas".

*Para acessar, baixe o app em: hrbl.me/hngrow

MÉTODO 4K:

Para essa qualificação, poderá utilizar os pontos comprados para uso próprio somados aos pontos de seus Clientes Premium indicados de primeira linha. Deve acumular 4.000 pontos em um período de 3 a 12 meses ou atingir 4.000 Pontos de Volume em um período de 1 ou 2 meses consecutivos.

Qualifique-se para o próximo nível e continue crescendo e alcançando mais ganhos no negócio!



Conteúdo idealizado e revisado por:
Treinamento Comercial – Herbalife Nutrition Brasil – Agosto/2024
Todos os direitos reservados.