



# Crea y vende

tu primer e-book en solo 7 días



*¡Plantillas, ejercicios y tips de venta en un solo lugar!*

Autora: Lic. Ailín Nasralla – Editorial Conexión Creativa

# TEMARIO

## Introducción

### 01- Mentalidad de Emprendedor Digital. "La base que sostiene todo"

- Introducción
- Disciplina > Motivación
- Cuidado con el autosabotaje
- El perfeccionismo paraliza
- Entorno, críticas y síndrome del impostor
- Ejercicio de hoy
- Resumen del capítulo

### 02 - Día 1. Descubrí el tema perfecto para tu e-book

- Introducción
- ¿Qué hace que una idea sea buena para un e-book?
- Tipos de infoproductos
- ¿Cómo saber qué tipo elegir primero?
- Herramientas para investigar ideas y tendencias
- 3 caminos para elegir tu tema
- Usá ChatGPT para ayudarte a elegir
- Valida tu idea antes de escribir una palabra
- Ejercicio de hoy
- Resumen del capítulo



## 03 – Día 2. Estructura y Planificación. “El mapa antes del viaje”

- Introducción
- ¿Qué debe tener tu e-book como mínimo?
- Herramientas para organizar tu contenido
- Prompt útil para ChatGPT
- Tips para que tu e-book fluya
- Ejercicio de hoy: Crea el índice de tu e-book.
- Resumen del capítulo

## 04 – Día 3: Escribí sin bloquearte. “Tu e-book toma forma”

- Introducción
- El error más común
- Cómo usar ChatGPT para escribir tu e-book
- Técnica “Pomodoro” para escribir con enfoque
- Qué hacer si no sos “buena escribiendo”
- Repite una estructura
- Bono: Plantilla express para tu sección
- Ejercicio de hoy
- Resumen del capítulo

## 05 – Día 4. Diseño profesional sin ser diseñadora

- Introducción
- Plataformas recomendadas
- Elegí un formato amigable
- Incorporá elementos visuales
- Tips clave para un diseño que vende
- Bono: Cómo crear tu portada llamativa.
- Ejemplo de portada
- Ejercicio de hoy
- Resumen del capítulo

## 06 – Día 5. Convertí tu e-book en un producto digital vendible

- Introducción
- ¿Qué convierte un simple PDF en un producto digital?
- ¿Cómo entregarlo?
- Otras plataformas recomendadas
- También podés explorar
- ¿Cuánto vale tu e-book?
- Ejercicio de hoy
- Resumen del capítulo

## 07 –Día 6. Lanzá tu e-book “aunque tengas pocos seguidores”

- Introducción
- Bono: Ofrecé un regalo por compra anticipada.
- Ejercicio de hoy
- Resumen del capítulo

## 08 –Día 7. Mantiene tus ventas activas y planea tus próximos productos

- Introducción
- Tu e-book puede vender todos los días (en automático)
- Ejercicio de hoy
- Resumen del capítulo

## Conclusión

## Próximos pasos

## Bonos Exclusivos

## Glosario de términos clave



# BONOS EXCLUSIVOS

## BONO 1

Plantilla editable de la estructura de un e-book

## BONO 2

Checklist imprimible “Desde la idea a la venta online”.

## BONO 3

Benchmarking paso a paso para crear e-books que vendan.

## BONO 4

Las 4 plataformas clave para vender tus e-books

