

# Répondez à des appels d'offres comme un grand groupe

L'expérience d'un ancien acheteur public au service de vos offres !



# L'objectif de mon accompagnement

Cet accompagnement vous aide à répondre aux 4 défis suivants :

1

Il est difficile de trouver les appels d'offres adaptés à votre profil d'entreprise.

2

Il est compliqué de convaincre l'acheteur avec vos offres.

3

L'acheteur sélectionne plus souvent les offres de vos concurrents.

4

L'acheteur n'est pas convaincu par votre mémoire technique.

Comment ? >>>

# **2 semaines pour être prêt à répondre aux appels d'offres publics**

Nous vous accompagnons de manière optimisée pour être prêt le jour J !

**1**

**Étude de votre entreprise  
et de son positionnement**

**2**

**Mise en place de votre  
veille d'appels d'offres**

**3**

**Constitution de votre  
dossier stratégique**

# Pourquoi choisir cet accompagnement ?

Romain Druetto avant de lancer PBE Evolut était le responsable d'un service marchés publics en collectivités locales.

- Diplômé d'état en droit public
- Ancien acheteur public en collectivités locales
- Des centaines d'offres d'entreprise notées par le passé
- Conférencier sur le thème de la commande publique
- Formateur des collectivités et acheteurs publics
- Conseils stratégiques dans la réponse aux appels d'offres



# Étape 1 : Les fondations de votre succès

Nous réalisons votre étude client pour pouvoir répondre le jour J !

- ✓ Création de votre dossier client.
- ✓ Analyse personnalisée pour comprendre votre entreprise en profondeur.
- ✓ Identification précise du positionnement de votre entreprise.
- ✓ Collecte de l'ensemble de vos documents.
- ✓ Suivi client optimisé pour maximiser votre taux de réussite.



## Étape 2 : Une veille personnalisée et réactive

Grâce à cette étape, vous gagnez un temps précieux et ne laissez plus les opportunités vous échapper !

- ✓ Identification régulière des appels d'offres adaptés à votre activité.
- ✓ Sélection et envoi des marchés publics correspondant à vos critères (secteur, localisation, montant, contraintes...).
- ✓ Espace dédié à votre entreprise et regroupant l'ensemble des opportunités détectées.
- ✓ Aide à la décision : une grille de synthèse simplifie vos choix et vous aide à déterminer rapidement si vous devez répondre ou non.



# Étape 3 : Un accompagnement sur mesure

Grâce aux étapes précédentes, nous pouvons optimiser votre processus de réponse !

-  Réalisation d'un dossier de candidature conforme et optimisé.
-  Rédaction d'un mémoire technique percutant et différenciant.
-  Accès direct à un expert des marchés publics pour un accompagnement sur-mesure.
-  Dépôt sécurisé et optimisé de votre offre sur la plateforme acheteur.



# Une mise en place fluide

Chaque étape de la réponse est fluide et supervisée !

**Un suivi  
pas à pas**



**Un accès direct à un expert  
des marchés publics.**



**Des opportunités  
accessibles**



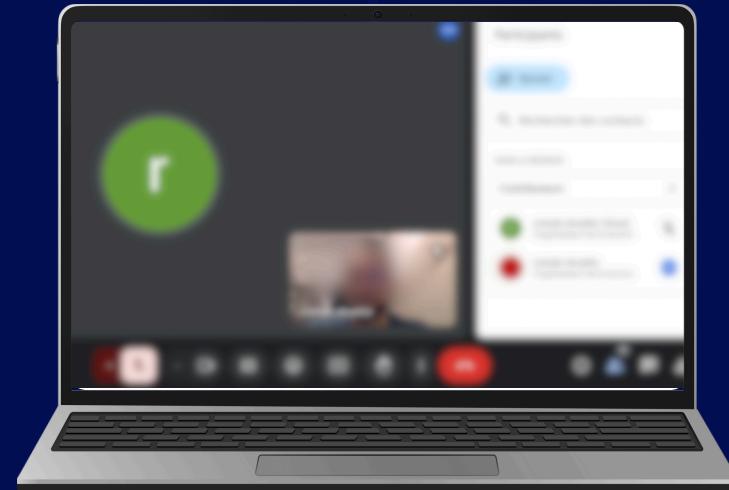
**Un contact unique**



# Partons ensemble à la conquête de vos appels d'offres publics !

## On échange ensemble

Lors d'un entretien, nous clarifions vos besoins et définissons ensemble la meilleure approche pour investir les marchés publics.



## On prépare le terrain

Grâce à une veille ciblée et une étude approfondie de votre positionnement, nous identifions les meilleures opportunités.



## On construit votre succès

Nous réalisons des dossiers optimisés et structurés pour maximiser vos chances de succès et marquer des points face à la concurrence.



# Besoin de plus d'infos ?

Réservez votre rendez-vous sur :



<https://www.pbe-evolut.fr/formulaire-de-contact>