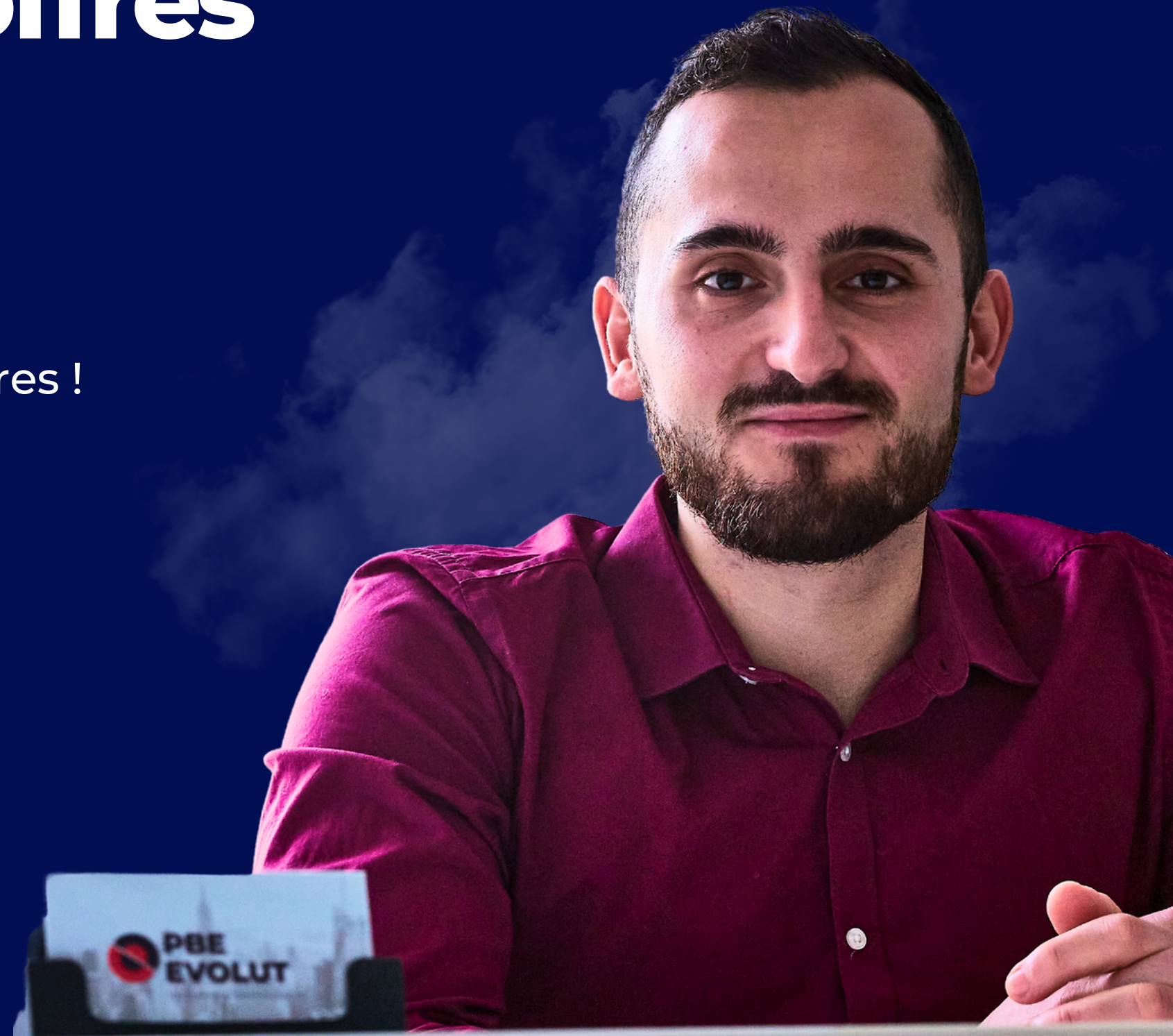


Répondez à des appels d'offres comme un grand groupe

L'expérience d'un ancien acheteur public au service de vos offres !



L'objectif de mon accompagnement

Cet accompagnement vous aide à répondre aux 4 défis suivants :

1

Il est difficile de trouver les appels d'offres adaptés à votre profil d'entreprise.

2

Il est compliqué de convaincre l'acheteur avec vos offres.

3

L'acheteur sélectionne plus souvent les offres de vos concurrents.

4

L'acheteur n'est pas convaincu par votre mémoire technique.

Comment ? >>>>

2 semaines pour être prêt à répondre aux appels d'offres publics

Nous vous accompagnons de manière optimisée pour être prêt le jour J !

1

**Étude de votre entreprise
et de son positionnement**

2

**Mise en place de votre
veille d'appels d'offres**

3

**Constitution de votre
dossier stratégique**

Pourquoi choisir cet accompagnement ?

Romain Druetto avant de lancer PBE Evolut était le responsable d'un service marchés publics en collectivités locales.

Diplômé d'état en droit public

Ancien acheteur public en collectivités locales

Des centaines d'offres d'entreprise notées par le passé

Conférencier sur le thème de la commande publique

Formateur des collectivités et acheteurs publics

Conseils stratégiques dans la réponse aux appels d'offres



Étape 1 : Les fondations de votre succès

Nous réalisons votre étude client pour pouvoir répondre le jour J !

- ✓ Création de votre dossier client.
- ✓ Analyse personnalisée pour comprendre votre entreprise en profondeur.
- ✓ Identification précise du positionnement de votre entreprise.
- ✓ Collecte de l'ensemble de vos documents.
- ✓ Suivi client optimisé pour maximiser votre taux de réussite.



Étape 2 : Une veille personnalisée et réactive

Grâce à cette étape, vous gagnez un temps précieux et ne laissez plus les opportunités vous échapper !

- ✓ Identification régulière des appels d'offres adaptés à votre activité.
- ✓ Sélection et envoi des marchés publics correspondant à vos critères (secteur, localisation, montant, contraintes...).
- ✓ Espace dédié à votre entreprise et regroupant l'ensemble des opportunités détectées.
- ✓ Aide à la décision : une grille de synthèse simplifie vos choix et vous aide à déterminer rapidement si vous devez répondre ou non.



Étape 3 : Un accompagnement sur mesure

Grâce aux étapes précédentes, nous pouvons optimiser votre processus de réponse !

- ✓ Réalisation d'un dossier de candidature conforme et optimisé.
- ✓ Rédaction d'un mémoire technique percutant et différenciant.
- ✓ Accès direct à un expert des marchés publics pour un accompagnement sur-mesure.
- ✓ Dépôt sécurisé et optimisé de votre offre sur la plateforme acheteur.



Une mise en place fluide

Chaque étape de la réponse est fluide et supervisée !

**Un suivi
pas à pas**

**Un accès direct à un expert
des marchés publics.**



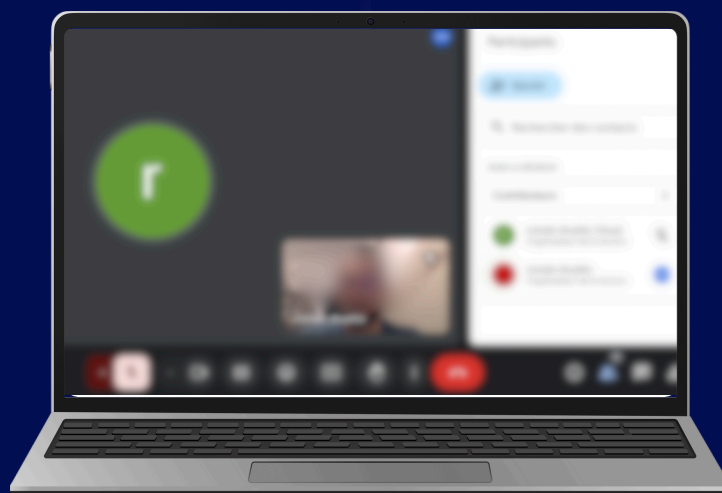
**Des opportunités
accessibles**

Un contact unique

Partons ensemble à la conquête de vos appels d'offres publics !

On échange ensemble

Lors d'un entretien, nous clarifions vos besoins et définissons ensemble la meilleure approche pour investir les marchés publics.



On prépare le terrain

Grâce à une veille ciblée et une étude approfondie de votre positionnement, nous identifions les meilleures opportunités.



On construit votre succès

Nous réalisons des dossiers optimisés et structurés pour maximiser vos chances de succès et marquer des points face à la concurrence.



Besoin de plus d'infos ?

Réservez votre rendez-vous sur :



<https://www.pbe-evolut.fr/formulaire-de-contact>