

Taller de Desarrollo de habilidades ejecutivas

Propuesta financiera y de trabajo



Contenido de la propuesta



01

Propósito

Los objetivos que se consiguen a través del taller

03

Cronograma

El tiempo que se requiere para desarrollar el taller



02

Contenido

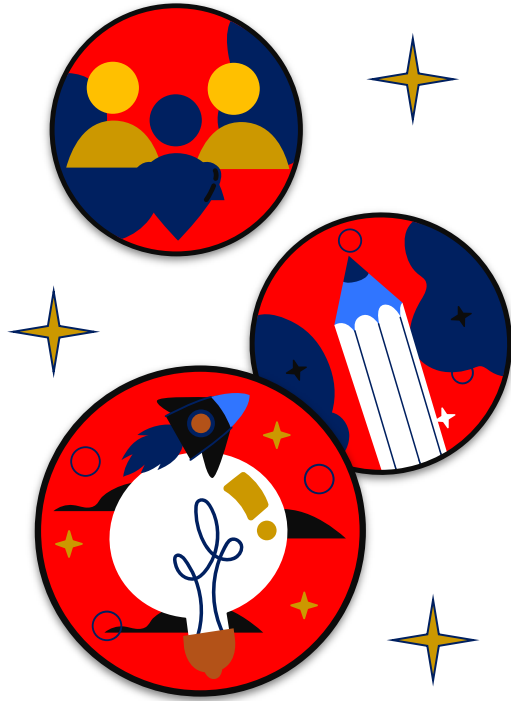
Los temas que se abordan y las prácticas que se desarrollan en el taller

04

Propuesta financiera

La inversión requerida para lograr los objetivos del taller





01

Propósito

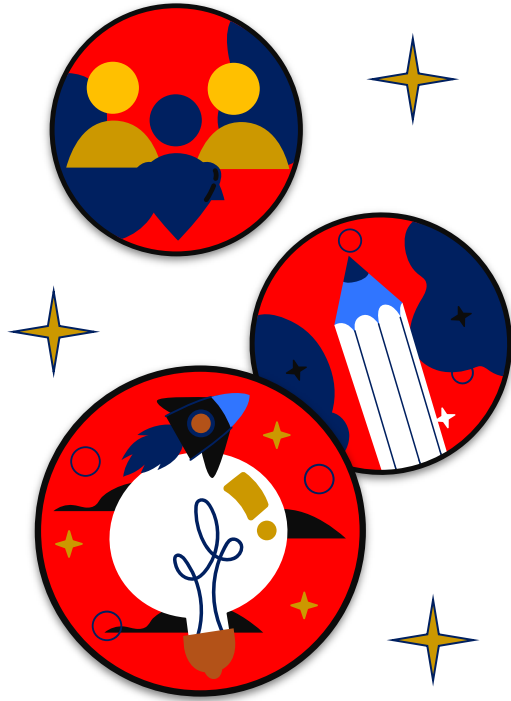
Estrategia en la Dirección, Confianza en la Ejecución

Propósito

El taller de desarrollo de habilidades para comunicación efectiva, toma de decisiones, solución de problema, pensamiento crítico, aprendizaje continuo, inteligencia social, negociación y liderazgo efectivo tiene como propósito convertirte en el emprendedor que tenga tres atributos para su organización: Liderazgo, Organización y Posicionamiento dentro del mercado objetivo



Estrategia en la dirección, confianza en la ejecución



02

Contenido

Estrategia en la Dirección, Confianza en la Ejecución

Contenido 8 Temas



APRENDIZAJE CONTINUO

Comunicación efectiva



Desarrollar habilidades de comunicación clara y persuasiva desde el inicio

Pensamiento Crítico



Fomentar la capacidad para analizar y evaluar información

Toma de decisiones



Aplicar el pensamiento crítico y la comunicación efectiva para tomar decisiones informadas y de impacto

Solución de problemas



Utilizar habilidades críticas y de comunicación para resolver problemas de manera eficiente

Gestión del tiempo



Optimizar el uso del tiempo para mejorar la productividad y la eficacia en el liderazgo

Negociación



Desarrollar habilidades de negociación, apoyadas en una base sólida de comunicación

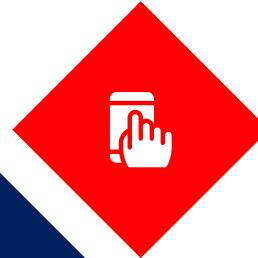
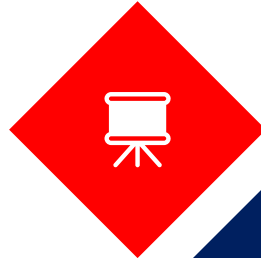
LIDERAZGO





Exposición

Relatos de experiencia
y demostración de los
conceptos mediante
láminas y explicaciones
de un expositor



Prácticas

Prácticas con diferentes
métodos para construir
la propuesta del
participante en relación
al tema



Debate

Abrir la conversación para
un diálogo constructivo
para cimentar los
conceptos

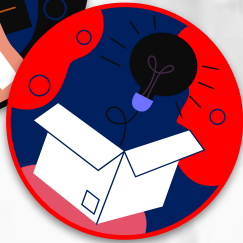
Lecturas

Lecturas orientadas y con
foco en el tema para
reafirmar los conceptos y
provocar la reflexión y el
diálogo

Videos

Provocar la reflexión y
comprensión del tema a través
de imágenes que sean claras
en el mensaje que deseamos
transmitir acerca del tema

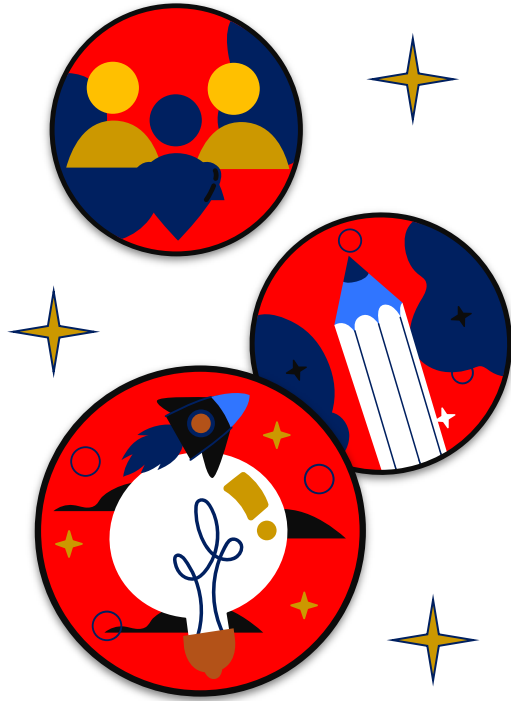




**“Sé el cambio que quieres ver
en el mundo”**

- Mahatma Gandhi





03

Cronograma

Estrategia en la Dirección, Confianza en la Ejecución

Propuesta de Capacitación en el tiempo



NEXUS
EMPRENDE

Aprendizaje Continuo

Liderazgo



Negociación

Gestión del tiempo

Solución de problemas

Toma de decisiones

Pensamiento crítico

Comunicación efectiva

2 Sesiones, lecturas y video. Taller orientado a desarrollar escucha activa

2 Sesiones, lecturas y video. Taller orientado al análisis de datos

2 Sesiones, lecturas y video. Taller orientado a desarrollar técnicas para la toma de decisiones

2 Sesiones, lecturas y video. Taller orientado a conocer 2 técnicas para la solución de problemas

2 Sesiones, lecturas y video. Taller orientado a conocer y adoptar una técnica para la gestión del tiempo

2 Sesiones, lecturas y video. Taller orientado a desarrollar la técnica de negociación alineado a la solución del problema



Distribución del contenido en las Sesiones

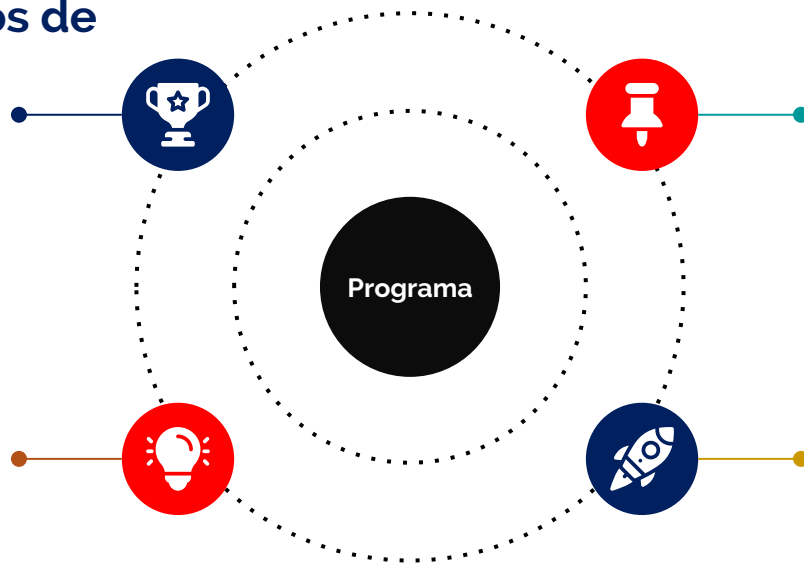


Conceptos y Casos de Negocio

2 horas en la primera sesión al inicio de cada tema

Taller Práctico

Práctica para reafirmar el concepto alineado a las directrices de liderazgo y aprendizaje continuo en relación con el tema expuesto.
Aproximadamente 2 horas



Lecturas y Video

Asignación de lecturas y Videos para debatir en la sesión 2. Aproximadamente 2 horas de inversión de tiempo

Diálogos y Debate

Con relación al material asignado de lecturas y video, se construye un diálogo de reflexión e intercambio de ideas con el propósito de reafirmar el concepto, aproximadamente 30 minutos iniciando la Sesión 2 del Tema

Estrategia en la dirección, confianza en la ejecución





Sesiones



Sesión 1

Exponiendo el tema, conceptos, definiciones, elementos y su aplicación práctica en el contexto de negocios, mostrando ejemplos prácticos y condiciones para su implementación



Sesión 2

Abrimos con un debate de las lecturas propuestas para este propósito y abrimos la participación para el taller práctico para desarrollar la habilidad expuesta en el tema, cerrando con una evaluación



Estrategia en la dirección, confianza en la ejecución



Propuesta de contenidos en cada Tema

**Comunicación
Efectiva**

**Pensamiento
Crítico**

**Toma de
decisiones**

**Solución de
problemas**

**Gestión del
tiempo**

Negociación



**Escucha
Activa**

Técnicas de
comunicación
verbal y no
verbal
Escucha activa



**Análisis y
Reflexión**

Fundamentos
Técnicas de
análisis y
evaluación
Aplicación ala
toma de
decisiones



**Asertividad y
Certidumbre**

Modelos
Evaluación de
alternativas y
consecuencias
Toma de
decisión en la
incertidumbre



**Focalizar y
atender**

Definición e
identificación
de problema
Herramientas y
técnicas
Implementación y evaluación
de soluciones



**Optimizar y
Gestionar**

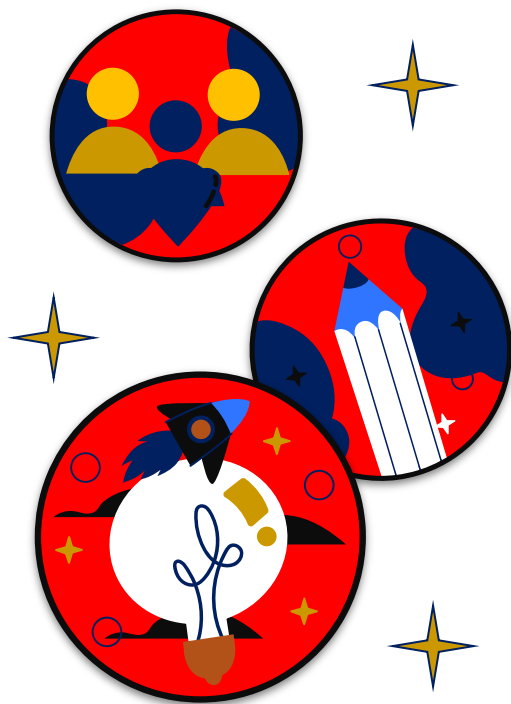
Planificación y
Organización
Manejo del
estrés y
procrastinación



**Comunicación
y Liderazgo**

Fundamentos y
tipos de
negociación
Estrategias y
manejo de
objeciones y
conflictos





04

Propuesta económica

Estrategia en la Dirección, Confianza en la Ejecución

Propuesta de inversión



■ **\$ 10,000.00**

Iguala por mes - \$ 2,500.00

(4 meses de entrenamiento
aproximadamente 12-14
sesiones)

■ **Incluído**

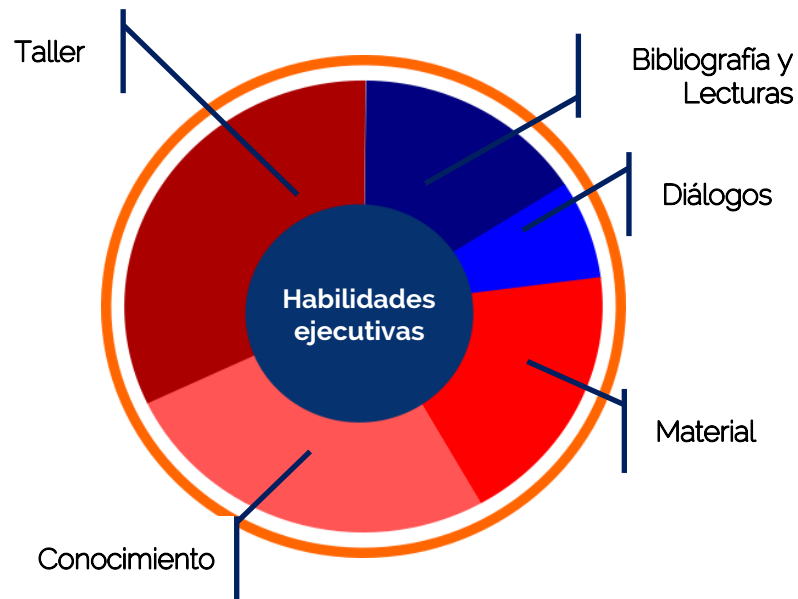
Material de Lectura y
preguntas para debate

■ **Incluído**

Caso de Negocio para
referencia con respecto al
tema expuesto

■ **Incluído**

Taller Lúdico y
Participativo, actualizado
para mayor provecho del
participante



\$2,500.00 1

\$2,500 2

\$2,500 3

\$2,500 4

Estrategia en la dirección, confianza en la ejecución



**“La inversión en
conocimiento paga
los mejores intereses.”**

— Benjamín Franklin



Estrategia en la dirección, confianza en la ejecución



¡Gracias!

¿Preguntas?

carlos.medel@nexusemprende.com

55 1816 4442

nexusemprende.com



Estrategia en la dirección, confianza en la ejecución