

**PROGRAMA DE ESTUDIO:**

**EL ASESOR  
EMPRESARIO**

# MÓDULO 2

**DESARROLLO DE MARCA  
DEL ASESOR  
EMPRESARIO Y  
ENFOQUES DE PLANES DE  
RETIRO.**



**ERNESTO TAGLE**

**CONSEJO DE FINANZAS**

# MÓDULO 2

## SEMANA 1

LUNES: LA PERCEPCIÓN DEL ASESOR COMO ESPECIALISTA

MARTES: MÉTODOS DE PROSPECCIÓN EFICACES

MIÉRCOLES: LA IMAGEN DEL ASESOR ESPECIALISTA FINANCIERO Y FIDELIZACIÓN DEL CLIENTE CON SU ASESOR

JUEVES: CREACIÓN DE MARCA PERSONAL DIA 1

VIERNES: TÉCNICAS PARA ENTRAR EN ESTADOS DE EMOCIÓN QUE DETONEN LAS VENTAS



www.ernestotagle.com

# MÓDULO 2

## SEMANA 2

LUNES: EL PLAN DE RETIRO COMO PLAN EJE DE TU ESTRATEGIA PARA NICHOS DE MERCADO.

MARTES: APRENDIENDO A ESCOGER MI MODELO IDEAL DE CLIENTE Y UN CONCEPTO DE VENTAS QUE TE ABRE LAS PUERTAS EN CUALQUIER MERCADO.

MIÉRCOLES: VENTAJAS DE UN SEGURO DE RETIRO SOBRE UN FONDO DE RETIRO, Y ¿POR QUÉ NO LOS DOS?

JUEVES: CREACION DE MARCA PERSONAL DIA 2.

VIERNES: APRENDE MÁS DE TUS ESTADOS DE EMOCIÓN PREDOMINANTES (EVALUANDO SITUACIONES, PENSAMIENTOS, EMOCIONES Y CONDUCTAS Y PENSAMIENTOS IRRACIONALES.

# MÓDULO 2

## SEMANA 3

LUNES: CICLOS ECONÓMICOS, RENTA FIJA Y RENTA VARIABLE.

MARTES: METODOS DE ACERCAMIENTO EFICACES CON REFERIDOS.

MIÉRCOLES: CONCEPTOS DE VENTA EN PLANES DE RETIRO Y MANEJO DE OBJECIONES.

JUEVES: ENSEÑANDO A MI CLIENTE A INVERTIR EN RENTA VARIABLE.

VIERNES: EL PODER DEL PRESENTE CONTINUO.



**ERNESTO TAGLE**

COACHING FINANCIERO

# MÓDULO 2

## SEMANA 4

LUNES: SEGUIMIENTO A CLIENTES DE INVERSIÓN CON BOLETINES FINANCIEROS

MARTES: CREACION DE MARCA PERSONAL DIA 3

MIÉRCOLES: HABLA EL LENGUAJE DE TU MERCADO META

JUEVES: CREANDO CONTENIDO PARA REDES SOCIALES

VIERNES: ESCOGE TUS FUENTES DE ENERGÍA MÁS PODEROSAS



**ERNESTO TAGLE**

COACHING PARA EMPRESARIOS

# MÓDULO 2

COSTO MÓDULO: \$3,000 PESOS



+52 5538361496



[HTTPS://WWW.FACEBOOK.COM/ERNESTOTAGLECF](https://www.facebook.com/ERNESTOTAGLECF)



[EQUIPO@ERNESTOTAGLE.COM](mailto:EQUIPO@ERNESTOTAGLE.COM)



**ERNESTO TAGLE**

CONSEJO DE FUNDACIONES