**Sobre el Grupo Alianza**

Iniciando en 1992, el Grupo Alianza tiene más de 34 años de experiencia internacional, posicionándose como una empresa pionera en el mercado de fabricación, alquiler, venta y mantenimiento de soluciones industriales avanzadas.

Destacamos nuestra sólida red de contactos en mercados clave en América Latina, Sudeste Asiático, Europa, EEUU y China. Además, aprovechamos nuestra ubicación estratégica en Miami, operada por nuestro fundador, como un importante centro de networking para América Latina.

**Experiencia y Conocimiento Internacional**

**Cronología de Nuestra Expansión**

**1989 - Perú y Chile:**

* Inicio de operaciones con viajes comerciales para representar negocios familiares en centrífugas industriales Sharples Stokes, realizando su fabricación, reparo y comercialización. Con foco en la industria láctea y pesquera.

**1992 - Hong Kong:**

* Fundación de **Online Asia Ltda**, intermediando mercancías entre Sudamérica y Europa.
* Analista financiero para **IMPSA** en Filipinas, Malasia y China liderando estudios de viabilidad y financiamiento para proyectos de:
  + **Grúas portacontenedores** con inversiones de hasta **5 millones de dólares**, utilizando la modalidad **Project Finance**, donde levantábamos capital basado únicamente en el contrato de compra.
  + **Centrales hidroeléctricas** con presupuestos de hasta **300 millones de dólares**, desarrolladas bajo la modalidad **BOT (Build-Operate-Transfer).**

**1996 - Miami, Estados Unidos:**

* Apertura de oficina que actúa hasta hoy como puente estratégico para ventas y compras entre Sudamérica y Norteamérica.
* Esta base estratégica no solo fortalece nuestras operaciones comerciales, sino que también esperamos utilizarla como plataforma para acceder a **financiamiento en Estados Unidos,** orientado a proyectos en América Latina.

**1998 - Brasil:**

* Llegada a **Brasil,** donde hemos operado de manera ininterrumpida en el **campo industrial**, consolidándonos como un actor clave en uno de los mercados más dinámicos y exigentes de América Latina.
* Representamos, entre otras marcas, a **Protem de Francia** y a una reconocida **empresa americana de soldadura orbital**, fortaleciendo nuestra posición en el sector industrial.
* Impulsamos el **desarrollo de proveedores locales en el área de metalmecánica**, promoviendo la fabricación de máquinas complementarias a las francesas para hacer el producto final más competitivo en el mercado.
* Establecimos una **joint venture con una empresa noruega de soldadura orbital**, ofreciendo servicios de **mantenimiento electromecánico para las máquinas en Brasil**, con un enfoque principal en atender a **Aker Solutions de Noruega**, una relación que se mantiene hasta el día de hoy.

**2008 - Portugal:**

* Inicio de operaciones, consolidando relaciones con **Protem Francia** y representaciones de empresas europeas líderes de **Holanda, Alemania, Suecia y Noruega.**

**2013 - México:**

* Apertura de empresa para ventas industriales, incluyendo equipos de corte y bisel en **Coatzacoalcos.**

**2014 - Colombia:**

* Operaciones comerciales hasta el día de hoy con enfoque estratégico en el mercado local.

**2024 - Argentina:**

* Fundamos una nueva empresa en **Argentina**, capitalizando el despertar económico y los cambios políticos para expandir nuestra influencia en la región.
* Incorporamos nuestra **experiencia adquirida en Brasil durante 25 años trabajando con Protem de Francia**, contribuyendo al fortalecimiento de la industria en Argentina.

**Conexiones Globales**

* **Miami, Estados Unidos (1996):** Un puente estratégico que conecta América Latina con Estados Unidos y facilita el acceso a mercados y financiamiento clave.
* **Lisboa, Portugal (2008):** Nuestra base en Europa permite fortalecer relaciones comerciales y representaciones clave en el mercado europeo.

**Nuestros Productos y Servicios**  
  
Proveemos un portafolio integral que abarca:

* Biseladoras y cortadoras de tubos de acero.
* Soldadura orbital automática TIG y MIG.
* Herramientas de corte (discos de corte, fresas, machos de roscar, entre otros), diseñadas para cumplir con las más altas exigencias técnicas.
* Motores pneumáticos, eléctricos e hidráulicos.
* Máquinas para Mecanizado de Bridas, Reparación de Válvulas y Boring.

**Sectores que Atendemos**  
  
Atendemos una amplia gama de industrias, adaptándonos a las necesidades específicas de cada cliente. Entre nuestros principales sectores se encuentran:

* Empresas de ingeniería especializadas en montaje y mantenimiento.
* Astilleros y fabricantes de tubos de acero.
* Gasoductos y plantas petroquímicas.
* Industrias química, farmacéutica y alimentaria.
* Industria siderúrgica, papel y celulosa.
* Plataformas y refinerías de petróleo.
* Plantas de transformación energética y caña de azúcar.

**Conexiones Estratégicas y Logística Eficiente**  
  
Alianza Exportadora Ltda. mantiene relaciones sólidas con fabricantes y proveedores en Europa, lo que nos permite:

* Identificar oportunidades en el mercado global.
* Gestionar la adquisición y montaje de equipos industriales complejos.

**Nuestro Fundador y Filosofía Empresarial**  
  
Christian Franke, fundador y director de Alianza Exportadora Ltda., combina una sólida formación académica (Licenciatura en Finanzas por la Universidad de Texas en Austin y Master en Marketing de la ESPM de San Pablo) con una destacada trayectoria profesional que abarca Asia, Europa, Estados Unidos y Latino América.  
  
Entre los hitos más destacados de su carrera:

* 4 años como Analista Financiero en Hong Kong, realizando de estudios de viabilidad y de las presentaciones a bancos e inversores, para proyectos de gran envergadura en el Sudeste Asiático, incluyendo centrales hidroeléctricas como CBK en Filipinas.
* Desde 1998, abrió su propia empresa en Brasil consolidándose a hoy como la empresa número uno en alquiler y venta de máquinas de corte y bisel trabajando estrechamente con grandes subcontratistas de empresas líderes como Petrobras en Brasil.
* 2021-Curso Especialización en Inspeccion de Soldadura Nivel I y II- IAS Argentina.
* 2024 - Cursos de Inteligencia Artificial y Tokenización de Activos.

**Ventajas Competitivas de Alianza**

* **Liderazgo en inventarios en Brasil:** contamos con uno de los mayores stocks de biseladoras y cortadoras del mercado.
* **Asistencia técnica especializada:** técnicos capacitados en fábrica y listos para ofrecer soporte inmediato.
* **Logística eficiente:** flota propia para garantizar entregas rápidas y seguras en todo Brasil.
* **Flexibilidad en alquileres:** evita la inmovilización de equipos y permite una rápida sustitución de equipos o piezas, reduciendo riesgos de pérdidas.

**Nuestra Misión**

En Alianza Exportadora Ltda., nos dedicamos a proveer soluciones integrales de alta calidad que aumenten la eficiencia operativa de nuestros clientes, mientras contribuimos al desarrollo tecnológico de Latinoamérica.