



Portfolio

Yassine LITBATE

Je vous présente le portefeuille, qui résume toutes mes réalisations, mon parcours professionnel et académique; élaboré d'une façon simple et brève en traitant tous les domaines où je me suis expérimenté en plein défis et persévérance...

Allez-y on commence



Yassine litbate [f](#) [@](#) [v](#) [t](#) [g+](#) [in](#)



Journaliste rédacteur

Rédaction d'articles - rédaction du
contenu web & réseaux sociaux -
Scénarios et interviews de presse ...

**Durée d'expérience et de
pratique professionnelle :**

Deux ans et demi

Journaliste **Audiovisuel** photo & video

photographie - Réalisation Des reportages
Filmer des interviews de presse - production
des programmes TV, capsules pour les sites
des réseaux sociaux...

Adob: Psd / Ai / Lr

Adobpro / after effects



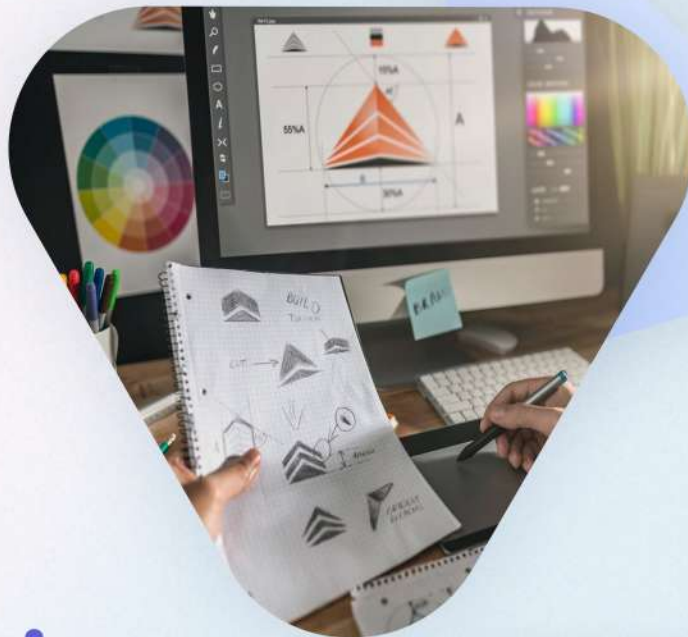


Journaliste C.M

Community manager

les resaux sociaux / Web

Gestionnaire de publicité facebook - création de contenu Web - plateformes réseaux socio - digitale stratégie marketing - communication médias - développement des applications mobiles - web designe - audience conception 2D / 3D - conception designe - hebergement & creation et maintenance site web - reels et story news ...



Graphique Design

Création design - postes & story -
géométrie et habillage - logo - flyer -
affiche - design graphique 2d / 3d - mockup
design ...

logiciel adobe

- photoshop
- illustrator
- lightroom
- photoshop lightroom classic

Durée de l'expérience et de
la pratique professionnelle :

3 ans

Montage videos

Création des vidéos animées - montage
vidéos institutionnelles - correction des
couleurs - montage video presse - video
platforms social media (toutes les tailles) ...



Durée de l'expérience
et de la pratique
professionnelle :

4 ans

Diplômes, Formations & Attestations



Baccalauréat option sciences humaines - Diplôme presse et media a l'institut des applications privée - Étudiant filière sociologie à la faculté des lettres et des sciences - Ecole Nationale de Commerce et de Gestion marketing digital - association voture pour l'innovation scientifique et technologique gestion des projets web - Fédération Nationale De L'Industrie Hôtelière Commercialisation du produit via Internet - cours contenue en anglais et théâtre - media production ...

Expériences acquises



FIRST MEDIA
1st me

OSA
PROD



ESTP
GROUPE

MG
MG GLOBAL INVEST

MEGAPUB
Conception Réalisation Installation

بليريس
ميديا للتقنيات الاعلامية
bliriss.com

اليوم 2
alyaum24.com

فبراير
فبراير

البريد 24
albayar24.com

زنقة 20

Cap24

télé
maroc

الأخبار
على مدار الساعة

نفس
nafs.ma

جورنال أنفو

ملا القواني سلطنة

كيوسك أنفو
kiosqueinfo.com

الأول
www.alaoual.com

بلادي 24
BLADI
BLADI24.MA



Experiences

Entreprise médiatique

- Al yaoum 24 : journaliste reporter d'images
- Febrayer : rédacteur & journaliste camera-man
- Al ayam 24 : journaliste digitale
- Télé maroc (chaîne satellite) : créateur de contenu / commenté management
- Média progrès group albayan : créateur du contenu web / graphiste
- Mega pub : Infographiste / conception graphique
- Mg global invest : Gérant d'agence de communication & publicité et événementiel
- OSA production : Chef service d'une boîte de prod audiovisuelle & Marketing digital
- Group win cep service : animateur radio à win web radio

Passage Mediatique (2M TV)



Passage Mediatique



Passage Mediatique (Assabah)

قافزین

ضمن هذه الزاوية، نتناول تسليط الضوء على عدد من الشباب المصاميين الذين كونوا أنفسهم بأنفسهم وتحدا الصعاب بأن جمعوا الحجارة التي في طريقهم وجعلوا منها سلما يرتقون به نحو سماء النجاح، وتحليل أهدافهم حتى أصبحوا منتجين وسط أسهم ومجتمعهم وأمتهم.

"الصباح"، منتهم الكلمة للتعبير بأنفسهم وبأفكارهم وأعمالهم وبأحلامهم، التي جعلتهم ينسجون قصة نجاح في ظل عالم متغير ومتطور.

كورونا لا ابتكار مشاريع هادفة

ياسين حول فترة الحجر الصحي إلى فرصة لا ابتكار منصة رقمية للتسوق بطريقة آمنة



ياسين كليات صاحب مشروع منصة إلكترونية للتسوق (خاص)

وشدد صاحب المشروع على أن كورونا رغم سبيلياتها على جميع المستويات والقطاعات، إلا أنها كانت بمثابة ليبرين بها كل عقل مغربي على قدرته، مضيفا: اكتشفت من عزليتي في بيتي وأنا أختلي بحاسوبي وبحوث كنت أنجزتها سابقا، فرصة لتدريب جيد للأفكارى وأهلامي بعد أن شعرت أنه حان الوقت لولادة ما أنا مصمم على فعله، ومحاولة فهم ما ينقص الناس في تلك الفترة، ولعل إنشاء منصة إلكترونية سهلة وأمنة، كانت بعد مشروعى برون العديد من المنصات ونجحنا في تحقيق مبيعات أكثر يوما بعد يوم.

محمد بها

أرحب لإثبات ذاته والابتكار في مساهمة أكثر، حسب سوق التشغيل في مجال الرقمنة والعالم الجديد، لتوفير حاجياتهم والاعتماد على نفسه.

الاجتماع أم الاختراع

"رئيس ما كينسد باب حتى كيدل بيجين"، فبعد أن تخطى ياسين بين العاصفة الاقتصادية والإرادية مغفلا الاعتماد على نفسه، ثوعا من التدريب لمواجهة صعوبات الحياة، عملا بالحكمة المغربية التي تقول: "خدم على صخر، باش تروح كثير"، ففي الوقت الذي عاش فيه وصفا محزنا يمثل في الانقطاع عن عمله صحافيا بعدما تمكن ياسين التخصص كورونا كاتيب، وما يعني ذلك عودته الإشتراكية إلى افكاره، قرر التوسع واستغلال الأمر مرة أخرى للبناء ولقاء أطول أمام الحاسوب ومواقع "كوبي"، ولأنه لا يؤمن بمعنى الاستسلام، قرر ياسين تطوير فكرة إنشاء تطبيق

مضاعفة لإثبات العكس، حيث لم ينقطع عن أي تكوين أو بحث، إلى درجة أنه كان مولفها حتى على قراءة أي كتاب سيغيره في الحصول على معلومة جديدة وتخصمه مشاركه في مجال "الديجيتال والرقمنة".

رحلة الثبات الذات

أوضح ياسين في حديث مع "الصباح"، أنه رغم أن الوضعية المالية لأسرته لم تتجلى له الفرصة للدراسة في معاهد أو مراكز كبرى خاصة بـ"الديجيتال والإعلام الرقمي"، لكنه كان مولفيا على الحضور في أي ورشة أو دورة تكوينية تتخلف في المجال الذي يشغله. بعدما تمكن ياسين التخصص في التشبيح والعصامي من تخرج للتسويق والدراسة إلى أن تخرج وحصل على دبلوم في الصحافة والإعلام، وبعد أن بحث عن فرصة عمل بمسلة رأسه أكاديمي، قرر الهجرة إلى العاصمة الرباط، بحثا عن فضاء

"رب ضارة نافعة"، حكمة تصلح أن تكون ملخصا لحكاية ياسين كليات الشاب العشري، الذي تعامل مع جائحة كورونا التي حولت حياة الناس في دول العالم إلى نقاسة، بمنطق آخر بعد أن جعلها فرصة لإثبات الذات عوض التباكي في التعامل مع واقع حياة مغاربة لم تكن في الحسبان.

بداية الحكاية

"كل الأمور المستحيلة تبدأ بحدث"، حكمة يصلح إسقاطها على ياسين كليات، باعتباره واحدا من الشباب الذين يستحقون تسليط الضوء عليهم ضمن زاوية "كلمة نجاح"، بعد أن استطاع الجمع بين عدد من التوجهات لتحقيق طموحاته لتحقيق ذاته وأحلامه التي أصبحت حقيقة. مسار ياسين الشاب العشري، الذي يشهد من الكادري، لتحقيق حلمه في عز جائحة كورونا لم يكن مغربا بالورود، فإلغاطل بشعبه علم الاجتماع وخريج معهد خاص بالصحافة والإعلام، اختار في البداية التوسلولوجيا عن ثقافة وتشجيع والده، بحكم أنه مجاز بها، لكن حب وشغف الآب بالحاسوب والبيوت في الإنترنت جعله يقرر البحث عن فرصة لتغيير توجهه.

يكني ياسين أن البداية كانت صغوفة بالخطأ، "كان أول ربح لاتمام يتحدد في 10 دراهم إلى 20 في قرص مدح".

وشغف الشاب العصامي، أن يعمل راسه شكل التحول الرئيسي في هذه الرحلة وهاجسا لولادته، وهو ما دفعه إلى بذل مجهودات

مشروع بين تارين

ولأن ثقافة الاعتراف مبدأ تروى عليه ياسين وسط أسرته المكافأة، شدد صاحب المشروع الجديد الذي ولد من رحم المعاناة وفي عز جائحة أدت على الأصاير واليأس، على أنه لا يمكن له نسيان فضل والده على قدرته، لأنه كان سببا في تشجيعه بعد أن يعيش بين تارين، فهناك اعزمية التي لا حدود لها وهناك الخوف من الفشل في إنشاء مقالة خاصة بسبب ثخول والدته، مضيفا وهو يتحدث بتأثر: "كان رجلا صديق أبته، شجعنا ومنها ويمكن أن أقول إنه كان مستشارا قانونيا في كل خطوة قررت سولهاكا وتبنيها، أما في ما يخص أمي فقد كان لشهد شيء مبهم بالنسبة إليها، إذ كانت تنسني فكرة العمل باجر وزيت شهري، في حين تعتبر فكرة إنشاء مقالة خاصة في ليس صوابا، هنا أين أميتش شكل فسطاني، الأول أن أبرهن لابي أني فعلا قادر على النجاح فيما أنا مصمم على فعله، وأمي التي ربما كانت فكرة الأجير والعمل بالكتب هو الصواب، لكن في الحقيقة كنت راضيا بالإنترنت بعد بداية ظهور أول نتيجة إيجابية وبعد أول زبون دخل خصصتي الإنترنتية".



Passage Mediatique



Passage Mediatique



الرئيسية > التكنولوجيا

بطريقة آمنة شاب مغربي يبتكر منصة إلكترونية للتسوق



منوعات

شاب مغربي يبتكر منصة إلكترونية للتسويق بطريقة آمنة



تكنولوجيا

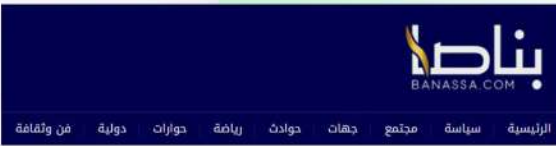
01 أبريل 2022 - 10:09

كيوسك أنفو

شاب مغربي يبتكر منصة إلكترونية للتسويق بطريقة آمنة

أعلن ياسين لثبات شاب مغربي من أكادير، عن إطلاق أول ابتكار رقمي، لمنصة إلكترونية للتسويق بطريقة آمنة ومبتكرة، حيث تتكلف بالتسويق والتوصيل فالمغرب وخارجه، المنصة ولدت في مخاض الجائحة، لتتلاقى بعدها كيد مساعدة للتجار والحرفيين فصد عرض متواجدهم والدفع بعجلة التنمية الاقتصادية نحو شكل أفضل.

وقد أخذ هذا الابتكار أزيد من ثلاث سنوات من العمل، وقد لقي إقبال كبير لعدد من التعاوانيات وأرباب المحلات التجارية.



الرئيسية > سياسة > مشاكل التجارة الإلكترونية يسائل الحكومة، وشاب مغربي يبتكر منصة آمنة للتسويق
مشاكل التجارة الإلكترونية يسائل الحكومة.. وشاب مغربي يبتكر منصة آمنة للتسويق



Passage Mediatique (Bayan Al Yaoum)

بيان اليوم

اقتصاد

5 الجمعة 5 أبريل 2022 - العدد 3480

مختصرات

من بين التحديات التي تواجه الاقتصاد المغربي، هناك تحدي الاستثمار في البنية التحتية، وهو تحدي كبير، خاصة في ظل الأزمة الاقتصادية العالمية. ولتحسين الوضع، يجب على الحكومة أن تتخذ تدابير عاجلة، مثل خفض الضرائب على الاستثمار، وتحسين الخدمات الحكومية، وتعزيز الشراكة بين القطاعين العام والخاص. كما يجب أن تركز الحكومة على تطوير البنية التحتية في المناطق الريفية، حيث تعاني من نقص الاستثمار. وبمجرد تنفيذ هذه التدابير، يمكن أن يشهد الاقتصاد المغربي نمواً مستداماً، مما سيؤدي إلى تحسين مستوى المعيشة للمواطنين.

في ظل الأزمة الاقتصادية العالمية، تواجه الشركات المغربية تحديات كبيرة، خاصة في مجال التمويل والتسويق. ولتجاوز هذه التحديات، يجب على الشركات أن تتبنى استراتيجيات جديدة، مثل التحول الرقمي، وتحسين الكفاءة التشغيلية، وتعزيز العلاقات مع العملاء. كما يجب على الشركات أن تركز على تطوير منتجاتها وخدماتها، مما سيؤدي إلى زيادة قدرتها التنافسية في السوق. وبمجرد تنفيذ هذه الاستراتيجيات، يمكن أن تتمكن الشركات المغربية من التغلب على الأزمة الاقتصادية وتحقيق نمو مستدام.

من بين التحديات التي تواجه الاقتصاد المغربي، هناك تحدي الاستثمار في البنية التحتية، وهو تحدي كبير، خاصة في ظل الأزمة الاقتصادية العالمية. ولتحسين الوضع، يجب على الحكومة أن تتخذ تدابير عاجلة، مثل خفض الضرائب على الاستثمار، وتحسين الخدمات الحكومية، وتعزيز الشراكة بين القطاعين العام والخاص. كما يجب أن تركز الحكومة على تطوير البنية التحتية في المناطق الريفية، حيث تعاني من نقص الاستثمار. وبمجرد تنفيذ هذه التدابير، يمكن أن يشهد الاقتصاد المغربي نمواً مستداماً، مما سيؤدي إلى تحسين مستوى المعيشة للمواطنين.

أسير في الاقتصاد

روبيرتو سمونز نائب الرئيس
التقني والمسؤول عن مكتب
ABI، في Aviation



في ظل الأزمة الاقتصادية العالمية، تواجه الشركات المغربية تحديات كبيرة، خاصة في مجال التمويل والتسويق. ولتجاوز هذه التحديات، يجب على الشركات أن تتبنى استراتيجيات جديدة، مثل التحول الرقمي، وتحسين الكفاءة التشغيلية، وتعزيز العلاقات مع العملاء. كما يجب على الشركات أن تركز على تطوير منتجاتها وخدماتها، مما سيؤدي إلى زيادة قدرتها التنافسية في السوق. وبمجرد تنفيذ هذه الاستراتيجيات، يمكن أن تتمكن الشركات المغربية من التغلب على الأزمة الاقتصادية وتحقيق نمو مستدام.

2 ملياري درهم
العالية بنتائج متميزة



في ظل الأزمة الاقتصادية العالمية، تواجه الشركات المغربية تحديات كبيرة، خاصة في مجال التمويل والتسويق. ولتجاوز هذه التحديات، يجب على الشركات أن تتبنى استراتيجيات جديدة، مثل التحول الرقمي، وتحسين الكفاءة التشغيلية، وتعزيز العلاقات مع العملاء. كما يجب على الشركات أن تركز على تطوير منتجاتها وخدماتها، مما سيؤدي إلى زيادة قدرتها التنافسية في السوق. وبمجرد تنفيذ هذه الاستراتيجيات، يمكن أن تتمكن الشركات المغربية من التغلب على الأزمة الاقتصادية وتحقيق نمو مستدام.

شاب مغربي يبتكر منصة إلكترونية
للتسويق بطريقة آمنة



في ظل الأزمة الاقتصادية العالمية، تواجه الشركات المغربية تحديات كبيرة، خاصة في مجال التمويل والتسويق. ولتجاوز هذه التحديات، يجب على الشركات أن تتبنى استراتيجيات جديدة، مثل التحول الرقمي، وتحسين الكفاءة التشغيلية، وتعزيز العلاقات مع العملاء. كما يجب على الشركات أن تركز على تطوير منتجاتها وخدماتها، مما سيؤدي إلى زيادة قدرتها التنافسية في السوق. وبمجرد تنفيذ هذه الاستراتيجيات، يمكن أن تتمكن الشركات المغربية من التغلب على الأزمة الاقتصادية وتحقيق نمو مستدام.

شاب مغربي يبتكر منصة إلكترونية للتسويق بطريقة آمنة



ابتكار الشاب المغربي، ياسين لثبات، ابن مدينة أكادير، منصة إلكترونية للتسويق بطريقة آمنة ومبتكرة، تتكفل بالتسويق والتوصيل في المغرب وخارجه. تولدت فكرة ابتكاره لهذه المنصة في مخاض الجائحة، لمساعدة التجار والحرفيين قصد عرض منتوجاتهم والدفع بعجلة التنمية الاقتصادية نحو شكل أفضل.

وفي حديثه، قال ياسين، إن هذا الابتكار أخذ منه أزيد من ثلاث سنوات من العمل، مؤكداً أنه لقي إقبالاً كبيراً من طرف عدد من التعاونيات وأرباب المحلات التجارية. وأبرز الشاب ذاته، أن سهولة وبساطة المنصة، حفزت عدد من الشباب العاطلين عن العمل، على الدخول لمجال التجارة الإلكترونية، موضحاً أنه يشرف على تأطير ومواكبة كل زبون يفتح عنده متجرًا أو ينوي تسويق منتوجه الخاص.

وأضاف المبتكر ابن مدينة سوس، أن مستقبل المجال الرقمي سيزي الشور في المغرب القريب، مشدداً على أهمية التكوين والتحف في كل ما هو إلكتروني ورقمي، حيث العالم كله اليوم قرين بالديجيتال والرقمنة.

ابتكار المنصة التي تحدث عنها ياسين، شارك فيها صديقان مقربان له هما أحمد سلام ومحمد اسجوض، حيث اعتبر في حديثه أن الفرصة الجيدة كان لها وقع حسن على هذا الابتكار لينطلق في أرضية جيدة. وأردف: "الفرات لا ترحم كل ناجح في مجاله، فذلك هو الحال بالنسبة لي، إذ عرفت منصتي قبل انطلاقها عدة مشاكل تقنية، موضحاً أن الكابوس الذي كان

بلاحقه هو اقناع مزودين وأصحاب السلع بمدى مصداقية وقوة المنصة، لاسيما وأنها عبارة عن محلات افتراضية. وإيصال المشروع وإخراجه إلى أرض الواقع لم يكن بالسهل، حسب ياسين، فكما هو معروف على أي مشروع جديد يحتاج تمويلات لدعمه، لكنه اكتفى فقط بمجهوداته الذاتية مع أصدقاءه، وتشجيع خاص من والديه، اللذين لم تكن لهم رؤية واضحة على ما سينصنع ولما سينفج الاقتصاد بشكل عام.

وسجل ياسين أن الهدف الأول من هذا الابتكار، هو دفع عجلة التنمية الاقتصادية والاجتماعية، وتشجيع الشباب على الإنتاج والعمل الحر، وفتح مجال واسع للتعاونيات وأصحاب المحلات، خصوصا وأن الجميع عاش سنتين من قهر كوفيد 19، مع توافيره لدورات تكوينية لفائدة المهتمين بالتكنولوجيا الحديثة. وقد وصل صدى المنصة خارج المغرب إلى دولة الإمارات العربية المتحدة، بعد توصيل ياسين لدعوة قصد مشاركته في قمة الشباب العربي المبتكر في دبي، الذي يجمع الشباب العربي المبتكر في المجالات الإلكترونية والرقمية، لممثل المغرب كأول مبتكر مغربي في مجال الديجيتال.

Passage Mediatique (Tamazight)



Passage

Mediatique (Al Michael)

ياسين ليتبات شاب مغربي نموذج لعشاق المقاولات الذاتية في عز الإعلان عن برنامج "فرصة"

تمثيل المغرب بدبي كمبتكر مغربي دليل على تفوق المغاربة في مجال الخدمات الرقمية



في عز إطلاق برنامج فرصة، والحديث في مواقع التواصل الاجتماعي عن كيفية إحداث مقاولات ذاتية بمواكبة فعلية من طرف المسؤولين، اختارت "المشعل" في ركن "رمضانيات" شابا من المتفوقين كمبتكر مغربي للخدمات الرقمية والإلكترونية...تابع...

أزيد من 5 سنوات من العمل بالدار البيضاء، كان لقائي صدفة بإحدى شوارع المدينة، بكل من محمد أمجوض وأحمد سلام، شابان مجتهدان من مدينة أكادير، يمكن وصفهم في تلك اللحظة بعابرة الويب، هنا بدأت معارفي ومكتسباتي تزيد أكثر فأكثر، لم لا وأنا الآن مع أستاذين كان لهما الفضل الكبير في تطوير المنصة والخدمة الإلكترونية.

♦ كيف كانت الولادة خصوصا أن هناك من يتخوف من أول خطوة؟

ولد المشروع من مخاض الجائحة وفي عز الحجر الصحي، فالمحلات التجارية كانت مغلقة لأجل غير مسمى، هنا خرجت بفكرة إنشاء خدمة تمكن الناس من الشراء والتوصيل وبطريقة سهلة وأمنة، وإنشاء منصة للتسويق كنت أراها هي الحل المناسب، وهنا مرة أخرى سيعود الصديقان اللذان سبق وذكرتهم بالوقوف معي وقفة رجل واحد، من كلا الجانبين مايا ومعنويا، وكان إطلاق المنصة خطوة صحيحة لأنها كانت في الوقت المناسب.

المغربية تنجب ما لا ينجبه بلد آخر، فالدماغ والعقل المغربي، هو بحد ذاته معجزة لا مثيل ولا شبيه لها، ولي مشاركة أخرى بالولايات المتحدة الأمريكية في إطار لقاء كبير يجمع خيرة المبتكرين والمبدعين الشباب من العرب والمغرب، إلى جانب شخصيات مهمة في المجال الرقمي، على أمل تمثيل بلدي في مناسبات أخرى.

♦ دخلت عالم المقاولات ألم يكن لديك تخوف مبدئي؟

فصلت عن عملي كصحفي صانع محتوى، بإحدى المؤسسات الإعلامية في فترة ظهور فيروس كورونا المستجد، الأمر الذي أجبرني طبعاً على العودة لمدينتي الأصلية أكادير، بل كانت عودة للبقاء لوقت أطول أمام الحاسوب، تارة في مواقع الويب، وتارة أخرى في البحث والتكوين الذاتي. وكي أكون صريحا، فتأسيس الفكرة وإنزالها للواقع كان هدفا لا يفارق عقلي، بل من منا لا يفكر في مشروعه الخاص، فبعد



♦ كيف وقع عليك الاختيار لتمثيل المغرب في دولة الإمارات؟

لي الشرف طبعاً والفخر والاعتزاز أن أكون سفيراً لبلدي في المحافل الدولية، فمشاركتي في "قمة المعرفة" بدبي كمبتكر مغربي للخدمات الرقمية والإلكترونية، كانت تجربة مكتوبة بمداد من ذهب ستلاحق مساري المهني والدراسي، مثلت المغرب وسط عقول مبدعة وأدمغة متميزة، لكن المملكة

Passage Mediatique (Al Bayan)

Entretien avec Yassine LITBATE, entrepreneur spécialisé dans le e-commerce

« Le confinement était une occasion d'innover »

Natif de la ville d'Agadir, Yassine Litbate est un jeune entrepreneur qui s'est spécialisé dès sa plus tendre enfance dans le domaine du digital. Après avoir fait un passage par Al Bayane en qualité de designer graphique et chargé du montage, l'enfant de la capitale du Sous s'est lancé dans une aventure qui lui tenait à cœur. Il a mené à bien la création d'une plateforme digitale dédiée au e-commerce nommée « Soundprod », et cela, pendant la crise sanitaire. Dans cet entretien, l'étudiant en sociologie à l'université Ibn Zohr d'Agadir partage avec les anciens collègues, ses premiers pas dans le monde du digital, les étapes avant d'accéder à la maîtrise du domaine d'activité, l'idée de créer une plateforme, ainsi que son rêve d'enfant : entreprendre. Le diplômé en journalisme et médias nous dit tout. Entretien.

Propos recueillis par Karim Ben Amar

Al Bayane : Prétendez-vous avoir parlé de votre cheminement dans le domaine du digital ?

Yassine Litbate : Il est vrai que je porte cette passion depuis mon plus jeune âge. D'ailleurs, dès mon dixième printemps, j'ai pu commercialiser mes premiers jeux vidéo, qui à l'époque étaient sur CD. Ma clientèle se composait à l'époque d'enfants de mon quartier et camarades de classe et de l'école, qui étaient très satisfaits du produit. La peur au ventre, mes parents réalisant que je néglige les heures de l'école pour me consacrer à ma passion, l'informatique. J'ai compris par la suite que leur principale hantise était que l'ordinateur devienne le seul violent d'après de leur fils unique.

Aujourd'hui vous maîtrisez le domaine du digital. Comment avez-vous atteint ce stade ?

J'ai toujours eu comme objectif d'écouler dans ce domaine. Mais pour arriver à triompher du digital, j'ai suivi de nombreuses formations. J'ai aussi fait beaucoup de recherches, notamment en consultant des livres qui m'ont aidés à avoir plus d'informations concernant le domaine du digital, de la numérisation et du nouveau monde en général. Faut de moyens, je n'ai malheureusement pas eu l'opportunité d'étudier dans de grands instituts ou centres de médias de renom, mais avec une grande détermination,



j'ai pu acquiescer aux ateliers et formations dans le domaine, ce qui m'a aidé à comprendre et donc progresser.

L'idée de créer une plateforme digitale est donc une autre logique de votre parcours ? Comment est venue l'idée.

Pour être honnête, la contribution de mes idées a toujours été un objectif. Ce dernier, m'a accompagné depuis des années. L'idée a mûri et s'est finalement concrétisée. Après plus de 5 ans de vie à Casablanca, j'ai rencontré

Mohamed Atajoual et Ahmed Salam, deux jeunes natifs de la ville d'Agadir. Fort de ces deux génies du web, j'ai essayé d'apprendre d'eux. Cette rencontre avec ces deux professionnels m'a permis de parfaire mes acquis et développer mon connaissances en la matière. Ils ont aussi le mérite d'avoir développé cette plateforme digitale. Suite à la crise sanitaire mondiale, à l'instar de millions de personnes dans le monde, j'ai perdu mon travail de journaliste et créateur de contenu. Cette période m'a obligé à rejoindre ma ville natale, Agadir. Ce retour à la case départ m'a permis

de passer d'intermittent sans face à mon ordinaire. À partir de là, je me suis consacré à la recherche et à l'innovation. L'idée de mon projet est né en plein confinement, la pandémie était de plus en plus forte, les magasins étaient fermés indifféremment. C'est alors que j'ai eu l'idée de créer un service qui permet aux gens de faire leurs achats à distance de manière simple et sûre, en créant une plateforme e-commerce.

Quelle est l'objectif de ce e-service ? Quel rôle jouez-vous ?

Dans le secteur du e-commerce, plusieurs aspects sont à relever, à savoir, la commercialisation des produits, son stockage ainsi que la livraison du client. Mon rôle est de faciliter la tâche aux petits commerçants. La plateforme est donc en charge de toutes ces étapes, de la commande à la livraison. Ma tâche est de créer et commercialiser une boutique numérique. Ensuite, nous mettons en place une campagne publicitaire et marketing de façon à ce que le produit atteigne le client potentiel.

La pandémie mondiale de la Covid-19 était-elle une raison du succès de votre projet ?

Ce n'est un secret pour personne. Malgré ses aspects négatifs à tous les niveaux et dans tous les secteurs, cette période a été l'occasion pour chacun de nous de prouver sa capacité de créer et d'innover. J'ai essayé de créer

prendre ce qui manque aux gens dans une telle conjoncture, à savoir, faciliter la vie des gens en plein confinement. Ma plateforme a donc vu le jour, et depuis, j'ai réussi à réaliser de très nombreuses ventes. Depuis la reprise normale de l'activité, de nombreux clients rejoignent mon site la plateforme, car le consommateur s'est habitué à commander depuis chez lui. Mais ce qui nous fait le plus plaisir, c'est la confiance de nos anciens et nouveaux clients.

Vous avez représenté le Maroc aux Écoles Arabes Unis lors d'un forum international placé sous le thème : « Knowledge Economy and the Future of the Profession », pouvez-vous nous en dire plus sur cet événement ?

C'est un honneur, bien sûr, et une fierté d'être l'ambassadeur de mon pays dans les forums internationaux. Ma participation au Knowledge Summit of Debat (le Sommet de Savoir), en tant qu'innovateur marocain des services numériques et électroniques est une grande expérience dans mon parcours professionnel et académique. J'ai représenté le Maroc parmi les esprits les plus créatifs. Ma deuxième participation à un forum se déroulera aux États-Unis d'Amérique du 25 au 28 mai. Cette rencontre qui se déroulera à Washington a pour ambition de réunir les meilleurs innovateurs et jeunes créateurs arabes et occidentaux. Ce sera aussi l'occasion d'y rencontrer d'importantes personnalités du domaine numérique et digital.

Passage Mediatique



الرئيسية / الأخبار الجهوية / ياسين لتبات "ابن أربعاء الساحل" يتكر خدمة إلكترونية للتسويق و يفوز بجائزة دولية بالإمارات

**"ياسين لتبات" ابن أربعاء الساحل يتكر خدمة
إلكترونية للتسويق و يفوز بجائزة دولية بالإمارات**

Passage Mediatique (Medi1 Tv)



الرباط



آيت ملول

ضيف
التحرير

MEDI 1 TV

ياسين لتبات.. شاب مغربي من أكادير يطور منصة رقمية فريدة للتسويق

المغرب



آيت ملول

ياسين لتبات: مبتكر منصة للتسويق

المغرب

ضيف
التحرير

MEDI 1 TV

ياسين لتبات.. شاب مغربي من أكادير يطور منصة رقمية فريدة للتسويق

Action Internationale



ARAB YOUTH INTERNATIONAL MODEL UNITED NATIONS

تموذج الشباب العربي الدولي للأمم المتحدة

Letter of Acceptance

Dear Applicant,

Congratulations!

We are grateful to inform you that you have been selected as a delegate of the Best Diplomats United Nations Simulation Conference, to be held from 27th to 30th May, 2022 in Dubai, United Arab Emirates. The Conference is being Organized in Collaboration with Best Diplomats, a New York based United Nations Simulation Organizer.

We are pleased to accept and invite you, with detailed contact as follows:

Name: Yassine Iitbate
Duration of stay: 27th to 30th May, 2022
Venue: Double Tree by Hilton M Square
Destination: Dubai, United Arab Emirates



المعرفة:
حماية البشرية
ولتحتدي التحديات



2022 Knowledge Summit قمة المعرفة



شهادة حضور

Certificate of Attendance

Muhammed Bin Rashid Al Maktoum Knowledge Foundation
gladly presents this certificate to

ياسين إيتبات

for attending this proceedings
of The Knowledge Summit 2022

لحضور فعاليات
قمة المعرفة 2022

Jamal Bin Hwareb
CEO-Muhammed Bin Rashid
Al Maktoum Knowledge Foundation



جمال بن حويرب
المدير التنفيذي
مؤسسة محمد بن راشد آل مكتوم للمعرفة



Parmi mes clients

Entreprises & Sté



AFRIQUE ETANCHEITE



**Super
Cerame**
CERAMICS FOR EVERYONE



BUILDING TRUST



NEXT ETUDES
BUREAU D'ETUDES D'INTERIEUR



CADINOVA
Amenagement, Découpe Laser & Publicité



**AYYUZ
EVENTS**



الجمعية المغربية للتعاون
AL-JAMAA'AT AL-MAGHRIBIYA
Association Marocaine pour
le développement et la coopération



المركز الدولي للتقنية
CC-Φ-XO-VH-I-IXEX
Centre International Pour le Développement



MOUHTAKIL DENTAL



ASSOCIATION FLAMANT D'ART
ET DE DÉVELOPPEMENT SOCIO-CULTUREL

ORIFLAME
S W E D E N



BAT EQUIP
SALON PROFESSIONNEL INTERNATIONAL
DES MÉTIERS DU BATIMENT ET DE L'ÉQUIPEMENT



**GOLDEN
STUDENT**



**Bimourne
services**



المرشدة أمباري هنية
Maitre Hnia AHBARI



*The
Sisters*



Dr. Hafid Sanaa
Gynécologue - Obstétricienne

Buzzm
Digitale media

**OPTIQUE
OUBELLA**



SoudProd



**Morocco
ENERGY**



WVD



Encadrement et formations En journalisme & marketing digital et les services publicitaires



Un encadrant en plusieurs écoles privées ,universités
et des instituts, ansi que je lançai des ateliers de
formations sur les techniques publicitaires et le
marketing digital

Expériences

Voixoff



Spots TV & Web, promos internet & motion design
films institutionnels, habillage antenne, voixoff pub
radio, voixoff professionnel et comédien, podcast
e-learning...

Adobe audition: logiciel de traitement
de données audio numériques



Merci pour le temps consacré
Contactez moi

GSM: (+212) 607 98 5352
Yassinelitbate1998@gmail.com
add: rue inbiaat Ait melloul Agadir
"Je suis mobile au niveau national"

Qualités personnelles :
Sérieux - Sociable
Ponctuel - Esprit d'équipe
Dynamique