

JULIAN MENESES

Qué haría si pudiera viajar al pasado y darme consejos financieros



MI MÁQUINA DEL TIEMPO

10 decisiones prácticas para cambiar el presente y el futuro financiero

MI MÁQUINA DEL TIEMPO.

JULIÁN MENESES OLIVEROS.

MI MÁQUINA DEL TIEMPO.

10 decisiones prácticas para cambiar el presente y el futuro financiero basadas en lo que le diría a mi yo del pasado, si perdiera todo y tuviera que volver a empezar.

Meneses, Julián.

MI MÁQUINA DEL TIEMPO

Grupo de Estudios en Anticipación Estratégica.

39 Páginas; 21,59 x 27,94 Centímetros.

ISBN: 978-628-01-3563-2

Palabras clave: Inversiones, Negocios, Finanzas personales.

1° Edición: Abril de 2024.

Diseño: Elaboración Propia.

Armado electrónico y finalización de arte: Elaboración Propia.

Prohibida su reproducción total o parcial de este libro por cualquier medio, sin permiso escrito del autor.

Este libro se compuso en caracteres Helvetica Neue.

“El pasado es historia,
el futuro es un misterio,
pero el hoy es un
regalo. Por eso se
llama presente.”

*Frase atribuida a Albert
Einstein.*

DEDICATORIA.

Este libro está dedicado a Nacho Landa, cuya sabiduría y guía han sido el faro que ha iluminado mi camino. Sin su mentoría y apoyo constante, las páginas que siguen no serían lo que son.

Nacho, gracias por mostrarme que la verdadera sabiduría viene con la experiencia y por enseñarme la importancia de la acción.

Tu visión y paciencia han transformado no solo mi enfoque financiero, sino toda mi vida.. todas mis riquezas.

Este libro es tanto un tributo a tu influencia, como una herramienta para compartir esa sabiduría con otros.

A todos los que se embarquen en la lectura de este libro, espero que encuentren en estas páginas el mismo valor y orientación que yo encontré en las enseñanzas de mi mentor...

Y a ti, Nacho, mi más profundo agradecimiento por creer en mí y sobre todo por permitirme tener tu conocimiento con la edad que tengo.

ADVERTENCIAS.

Este libro no es para todos.

Antes de que avances, hay algo que debes saber: este libro está diseñado para aquellos que están listos para tomar acción. No es una lectura ligera ni un mero entretenimiento. Es una herramienta para cambiar tu futuro financiero, una guía que te desafía a pensar de manera diferente y a actuar de acuerdo con esos pensamientos.

¿Eres una de esas personas?

Si estás buscando la manera de transformar tu realidad financiera, de tomar las riendas y hacer que cada decisión cuente hacia un futuro más próspero, entonces sigue leyendo. Este libro es para ti.

Si no estás listo para cambiar...

Si prefieres la comodidad de tu situación actual más que el potencial de un futuro mejorado, si no estás dispuesto a cuestionar tus creencias y modificar tus acciones, entonces este libro no es para ti. No pierdas tu tiempo.

Este libro es para los valientes.

Para aquellos que ven un desafío y no se echan para atrás. Para los que saben que el cambio real requiere esfuerzo real. Para los que están dispuestos a aprender, a aplicar y a transformar.

Si estás listo para ser uno de esos pocos, para realmente cambiar tu futuro financiero y no solo soñar con ello, entonces abre la siguiente página y comencemos juntos este viaje.

ÍNDICE.

INTRODUCCIÓN.	9
EL VALOR DEL TIEMPO EN LAS FINANZAS PERSONALES.	10
PREPARANDOTE PARA EL VIAJE EN EL TIEMPO.	12
LOS VIAJES EN EL TIEMPO	14
1° Viaje en el tiempo 1976 . Un encuentro amistoso.	16
2° Viaje: No ahorres. 1982.	18
3° Viaje - Trabajaría Gratis. 1991.	20
4° Viaje - Me convertiría en tortuga. 1998.	22
5° Viaje - No buscaría mi pasión. 2007.	24
6° Viaje - Trabajaría menos. 2009.	26
7° Viaje - No emprendería. 2010.	28
8° Viaje - No haría cursos de educación financiera. 2011.	30
9° Viaje - No haría trading. 2014.	32
10° Viaje - No me hubiera demorado en ésta decisión... 2015.	34
Es el momento... el presente.	36
BONO EXCLUSIVO.	38

INTRODUCCIÓN.

Bienvenidos a "Mi Máquina del Tiempo", un viaje a través del cual exploramos los consejos que le daría a mi yo del pasado, si pudiera transmitirle el conocimiento que tengo hoy y que comparto con mis clientes y amigos. (Algo así como en la película : "Volver al futuro").

Este libro no es solo una colección de consejos; es una ventana a la experiencia de alguien que ve el mundo de una manera única debido al síndrome de Asperger. Desde muy joven, me fascinaron los patrones y las secuencias. Esta fascinación se convirtió en uno de mis intereses especiales: la anticipación estratégica. Mi carrera como antiguo analista de inteligencia y oficial de las Fuerzas Armadas me llevó a aplicar estos principios inicialmente en el ámbito de la defensa, la seguridad y el gobierno. Sin embargo, en el mundo de las finanzas personales, descubrí lo que se llaman anomalías en el mercado de la inversión. Estas anomalías, cuando se identifican correctamente, permiten invertir con bajo riesgo y alto rendimiento, lo que he denominado mi método de "inversiones a prueba de balas".

A través de las páginas de este libro, compartiré con ustedes cómo este interés especial me ha permitido identificar oportunidades y tomar decisiones que van más allá de las enseñanzas tradicionales de las finanzas personales.

En "Mi Máquina del Tiempo", no solo hablaré sobre cómo gestionar el dinero o invertir sabiamente. Les mostraré cómo, a través de mis errores y aprendizajes, he descubierto formas de anticipar el futuro financiero que pueden parecer contraintuitivas y, sin embargo, son profundamente efectivas. Este libro es para cualquiera que quiera aprender de mis experiencias y aplicar lecciones de vida que he aprendido, de una manera que resuena con aquellos que, como yo, ven el mundo desde una perspectiva diferente.

EL VALOR DEL TIEMPO EN LAS FINANZAS PERSONALES.

El tiempo es uno de los activos más valiosos que tenemos, y en el mundo de las finanzas personales, su impacto es profundo y multifacético. Este capítulo explorará cómo una comprensión profunda del tiempo puede transformar nuestras finanzas personales a través del interés compuesto, la inversión a largo plazo y la gestión efectiva de la deuda.

El Poder del Interés Compuesto.

El interés compuesto es a menudo llamado la "octava maravilla del mundo" por su capacidad para multiplicar el dinero de manera exponencial con el tiempo.

Imagina que, como padre, decides empezar un fondo de ahorros para tu hijo cuando tiene solo cinco años. Si inviertes cincuenta dólares al mes en una cuenta que ofrece un interés compuesto del once por ciento anual, al llegar a los cuarenta años de edad, tu hijo tendría aproximadamente doscientos cuarenta y nueve mil dólares.

Este ejemplo muestra cómo las inversiones pequeñas y regulares, comenzadas a una edad temprana, pueden crecer enormemente a lo largo del tiempo, aprovechando el poder del interés compuesto. Este es un regalo increíble que puedes dar a tu hijo, proporcionándole una base financiera sólida para su futuro.

Inversión a Largo Plazo y Anomalías del Mercado.

Una anomalía del mercado es una situación donde el comportamiento actual de una inversión difiere de lo que se esperaría basado en la teoría financiera tradicional. Por ejemplo, una acción que tiene un rendimiento

excepcionalmente alto sin el correspondiente nivel de riesgo podría considerarse una anomalía.

Estas anomalías, identificadas a través del análisis (sobre todo el análisis anticipativo) , permiten realizar "inversiones a prueba de balas" donde el riesgo es bajo pero el potencial de rendimiento es alto. Con el paso del tiempo me he convertido en cazador de anomalías !

El Tiempo y la Deuda.

Anticipar estratégicamente puede transformar la forma en que manejamos nuestras deudas. Por ejemplo, anticiparse a una posible subida de tipos de interés como lo hicimos en el año 2019, podría llevarnos a refinanciar nuestra hipoteca antes de que aumenten las tasas, lo cual podría ahorrarnos miles en intereses a largo plazo. Este tipo de anticipación nos permite ser más inteligentes en el uso de la deuda, eligiendo estrategias que minimicen los costos y maximicen nuestra flexibilidad financiera.

Utilizando la Anticipación Estratégica para Controlar Riesgos y Encontrar Oportunidades

La anticipación estratégica no solo ayuda a evitar trampas de deuda, sino que también es clave para encontrar oportunidades de inversión seguras y rentables. Por ejemplo, al anticipar una crisis económica, podríamos reajustar nuestras inversiones hacia sectores más seguros antes de que el mercado caiga, protegiendo así nuestro capital y aprovechando precios bajos para comprar activos valiosos.

PREPARANDOTE PARA EL VIAJE EN EL TIEMPO.

Manejar tus finanzas personales efectivamente va más allá de simples ideas; requiere una mentalidad adecuada y una planificación estratégica cuidadosa. Este capítulo profundiza en cómo desarrollar una mentalidad orientada hacia el futuro y cómo utilizar la anticipación estratégica para manejar escenarios de riesgo financieros.

Cultivando la Mentalidad Correcta.

La mentalidad correcta es fundamental para el éxito financiero. Es esencial cultivar un enfoque proactivo hacia el futuro, preparándote no solo para las oportunidades, sino también para los posibles riesgos. Como se dice en la vida de las fuerzas armadas: *prepárate para lo peor y espera lo mejor.*

Es clave mantener una visión a largo plazo y ser resiliente. Una mentalidad orientada al futuro te permite identificar metas financieras claras y desarrollar la paciencia necesaria para alcanzar esas metas a través de decisiones bien pensadas y consistentes. Por otro lado, la preparación para escenarios adversos, como crisis económicas o emergencias personales, y una planificación adecuada puede mitigar estos riesgos.

Aplicando la Anticipación.

La anticipación estratégica es una herramienta poderosa en la gestión de finanzas personales.

Es fundamental aplicarla para prever eventos financieros futuros y ajustar tus estrategias en consecuencia.

Todos deberíamos poder identificar señales de advertencia tempranas en el mercado o en tus finanzas personales, y así responder a ellas de manera efectiva para proteger y potenciar tus activos.

LOS VIAJES EN EL TIEMPO

Este capítulo marca el comienzo de una serie de introspecciones y consejos derivados de mi propia experiencia financiera. Cada uno de los siguientes diez capítulos representará un "viaje en el tiempo", donde examinaré decisiones financieras clave que, si pudiera, cambiaría basado en lo que sé ahora. Este recorrido no solo revelará errores, sino que también ofrecerá recomendaciones prácticas para evitarlos, proporcionando así a los lectores la oportunidad de aprender sin tener que cometer los mismos errores.

Preparando el escenario.

Antes de sumergirnos en los detalles específicos de cada viaje, es crucial entender el contexto en que se tomaron estas decisiones. Discutiremos cómo factores como la economía global, mi situación personal y las tendencias del mercado en esos momentos influyeron en mis decisiones financieras. Este contexto ayudará a los lectores a comprender por qué ciertas decisiones parecían razonables en ese entonces y cómo el tiempo y la experiencia han cambiado esa percepción.

Los Diez Viajes en el Tiempo.

Enumeramos brevemente los diez errores financieros que abordaremos en los capítulos siguientes. Cada uno de estos errores estará vinculado a una lección específica que contribuirá a una mejor gestión financiera, mis 10 viajes en el tiempo serían:

- 01 Viajaría a Diciembre de 1976: Antes de mi nacimiento.
- 02 Volvería a 1982: Le pediría a mi mamá que no ahorrará.
- 03 Volvería a 1991: Hubiera trabajado gratis.
- 04 Volvería a 1998: Me convertiría en una tortuga.
- 05 Volvería al 2007: No hubiera perseguido mi pasión.
- 06 Volvería al 2009: Hubiera trabajado menos.
- 07 Volvería al 2009: No hubiera emprendido.

- 08 Volvería al 2007: No hubiera hecho cursos de educación financiera.
- 09 Volvería a 2014: No hubiera hecho trading.
- 10 Volvería al 2015: Buscaría un mentor más rápido.

Lecciones Universales

Aunque los detalles de mis errores son personales, las lecciones que se derivan de ellos son universales. Al compartir estas experiencias, mi objetivo es proporcionar a los lectores conocimientos que puedan aplicar en sus propias vidas financieras, independientemente de su situación actual o sus objetivos futuros.

1° Viaje en el tiempo 1976 . Un encuentro amistoso.

En mi primer viaje en el tiempo, viajaría a un lugar lleno de recuerdos, justo antes de que mis padres se casaran en diciembre de 1976. Ese viaje lo haría a un pueblito llamado Guadalupe en Colombia, como un amigo de la familia o un primo lejano, listo para compartir un secreto sobre el dinero.

Hablando de Dinero como si fuera Magia.

En el viaje le digo a mis padres en una noche en las fiestas del pueblo: "¿Saben que el dinero puede crecer mientras dormimos?

Es como magia , y se llama interés compuesto". Les explicaría que, en lugar de guardar el dinero en el banco o en una alcancía, podemos hacer que trabaje para nosotros.

Un Ejemplo Creativo.

Para hacerlo más interesante, usaría el ejemplo de una pequeña fiesta, diciéndoles: *"Imagina que cada vez que guardamos cinco dólares, es como invitar a un amigo a una fiesta. Este amigo trae otro amigo la próxima vez, y así sucesivamente.... Con el tiempo, tenemos una gran fiesta de dinero que crece sin que tengamos que hacer mucho más que la invitación inicial."*

Consejos Prácticos.

Les daría consejos amigables sobre cómo podemos comenzar con pequeñas cantidades (Hoy se puede invertir desde 2 dólares).

No es necesario tener mucho, solo un poco de constancia. Podría explicar que renunciar ocasionalmente a cosas pequeñas, como un café, una salida a comer, o una compra innecesaria,

y poner ese dinero a trabajar podría ayudarnos enormemente a largo plazo.

Una charla entre amigos.

Como un amigo que cuida y quiere lo mejor para ellos, compartiría estas ideas con cariño y claridad. Les haría ver cómo este pequeño cambio podría mejorar no solo su futuro sino también el de sus hijos.

y si eso hubiera pasado, sobre todo , ahorrando o invirtiendo en moneda fuerte, mi realidad actual sería diferente.

2° Viaje: No ahorres. 1982.

En este segundo viaje en el tiempo, regreso a 1982. Aunque solo tenía cuatro años, mi madre estaba ahorrando dinero para mí en una cuenta bancaria, pensando en mi futuro. (Recuerdo como íbamos al banco a depositar el dinero cada cierto tiempo)

Un Consejo de Amigo a Mi Mamá.

Imagínate que puedo hablar con mi madre en aquel entonces. Le diría: "Mamá, sé que quieres lo mejor para mí, guardando dinero. Pero déjame contarte algo súper simple que puede hacer nuestro dinero aún más grande en el futuro."

Explicando la Inversión de Manera Sencilla.

Le explicaría a mi madre que poner nuestro dinero en una cuenta bancaria es como dejarlo dormir. No crece mucho. En cambio, invertir nuestro dinero es como plantar semillas en un jardín que crecen y se convierten en árboles frutales. Estos árboles, al igual que las inversiones en cosas como pequeñas partes de empresas (acciones) o grupos de préstamos (fondos), pueden dar más frutos con el tiempo.

De hecho si en mi país hubiera ahorrado mucho dinero, debido a la devaluación en los siguientes 30 años, hubiera perdido el 99% de esos ahorros.. Y eso solo lo podríamos haber sabido hasta hoy ya que en ese lapso de tiempo se presentaron 3 situaciones clave:

1. La crisis del golfo pérsico en 1991 , sumada a un proceso político del país que se llamó la "apertura económica", que hicieron que el peso perdiera el 90% de su valor en un solo año.
2. En 1995 ocurrió la crisis de los tigres asiáticos, y nuevamente el peso perdió casi el 40% de su nuevo valor.
3. Y a partir de ese momento una pérdida progresiva y constante del valor con respecto al dólar.

Cómo Comenzar.

Le sugeriría que podemos empezar poco a poco. Como cuando ahorramos para algo especial, podemos poner un poquito de dinero en algunas inversiones cada mes. Así, no nos duele el bolsillo y vamos viendo cómo crece poco a poco.

Una Nueva Forma de Pensar sobre el Dinero.

Le diría a mi madre que este pequeño cambio puede hacer una gran diferencia. No solo para nosotros, sino también puede enseñarle a sus hijos, desde pequeños, cómo ser inteligentes con el dinero y hasta le serviría a ella, si las cosas salen mal económicamente.

Aclaración.

Al decir no ahorrar, no me refiero a que no debemos tener una reserva de dinero para emergencias o un ahorro intocable a largo plazo, lo que quiero decir, es que el enfoque de nuestro esfuerzo primario, no debe estar en el ahorro... sino en la inversión.

3° Viaje - Trabajaría Gratis. 1991.

En este tercer viaje en el tiempo, regreso a los días de mi adolescencia, cuando a los trece años, comencé a trabajar en vacaciones y los fines de semana en el negocio de mi abuelo. Por aquel entonces, me enamoré del dinero que recibía, un error que ahora, mirando hacia atrás, me gustaría corregir.

La Fascinación por el Dinero.

A esa temprana edad, cada dólar que ganaba me parecía un tesoro, y mi principal motivación era aumentar esa pequeña fortuna personal o gastarlo en cosas que me daban satisfacción a corto plazo. No me daba cuenta de que estaba perdiendo algo mucho más valioso: la oportunidad de aprender y absorber conocimientos sin preocuparme por el salario.

El Contraste con Warren Buffett.

Contrastaría mi enfoque con el de Warren Buffett, quien a una edad corta (21 años), trabajaba no por el dinero, sino por la experiencia y el conocimiento que podía adquirir de su mentor Benjamin Graham. Buffett entendía que el verdadero valor no residía en los billetes que podía acumular, sino en las habilidades y entendimientos que estaba desarrollando, los cuales serían la base de su futuro éxito financiero.

Un Cambio de Perspectiva.

Si pudiera aconsejar a mi yo joven, le diría que imite a Buffett. Le sugeriría que aproveche cada momento en el negocio no solo para ganar dinero, sino para aprender todo lo posible sobre la gestión, las finanzas y el trato con clientes y proveedores. Este conocimiento es el que realmente puede transformar un pequeño salario en una gran fortuna a largo plazo.

Aprovechando la Dependencia Económica.

Quiero la importancia de utilizar el período en el que todavía dependemos económicamente de nuestros padres para enfocarnos en aprender todo lo que podamos. Es una oportunidad única para experimentar, cometer errores y crecer sin la presión de tener que sustentarse uno mismo. Este es el mejor momento para invertir en nuestro propio desarrollo y habilidades, que pagarán dividendos mucho mayores en el futuro.

4° Viaje - Me convertiría en tortuga. 1998.

En este cuarto viaje en el tiempo, me dirijo a 1998, un año significativo en mi vida profesional. Fue entonces cuando mi enfoque y el de un compañero de mi carrera contrastaban marcadamente en cuanto a la gestión de nuestras finanzas personales.

Dos Enfoques Diferentes.

Yo, por mi parte, estaba siempre a la búsqueda de la inversión perfecta que prometiera altos retornos en poco tiempo. Estaba convencido de que podía hacer una fortuna de la noche a la mañana si solo encontraba la oportunidad correcta.

La Constancia de un Compañero.

Por otro lado, Miguel tenía un compañero que adoptaba un enfoque más metódico y prudente. Él invertía o ahorra de manera constante cada mes, siguiendo un plan bien estructurado. No buscaba el gran golpe, sino que prefería la acumulación segura y constante de riqueza.

La Fábula de la Liebre y la Tortuga.

Utilizaría nuevamente la fábula de la liebre y la tortuga para ilustrar nuestras diferencias a mi yo del pasado. Yo era la liebre, siempre apresurada y a menudo deteniéndome a descansar, pensando que la gran oportunidad estaba al alcance de la mano. Mi colega era la tortuga, avanzando sin prisa pero sin pausa hacia su objetivo financiero.

Lecciones Aprendidas.

Ahora, mirando hacia atrás, veo el valor del enfoque de mi amigo. La prudencia, la constancia y la paciencia son virtudes invaluableles en las finanzas. Esto sería un llamado a adoptar un enfoque más visionario y menos impulsado por la ambición desmedida.

La Visión a Largo Plazo.

Con el conocimiento de hoy , se que es clave entender cómo un plan de inversión bien pensado y ejecutado con disciplina puede superar a las apuestas rápidas y arriesgadas a largo plazo. Esta visión a largo plazo es lo que realmente prepara el terreno para un éxito financiero sostenido.

5° Viaje - No buscaría mi pasión. 2007.

En este quinto viaje en el tiempo, me traslado a 2007, un año crucial en el que enfrenté decisiones significativas sobre mi carrera y futuro financiero. A menudo, el consejo popular sugiere seguir nuestra pasión, pero en este viaje, cambiaría esa narrativa.

La Falacia de Seguir la Pasión.

Reflexionaría con mi yo del pasado sobre cómo el consejo de "seguir tu pasión" puede ser engañoso. En mi experiencia, centrarme únicamente en lo que amaba sin considerar el mercado y las oportunidades reales no siempre resultó en éxito o satisfacción.

Identificar Habilidades con Demanda de Mercado.

Explicaría que antes de concentrarme en mi pasión, es importante identificar habilidades que no solo disfrutamos, sino que también son altamente demandadas en el mercado. Este enfoque permite combinar la satisfacción personal con la viabilidad financiera, lo que a menudo conduce a mejores resultados a largo plazo. (Así como la técnica Ikigai japonesa)

El Caso de Adaptar la Pasión al Mercado.

Ilustraría con ejemplos de cómo las habilidades pueden adaptarse para satisfacer las necesidades del mercado. Mostraría cómo este enfoque pragmático puede abrir nuevas oportunidades y caminos que quizás no se considerarían si uno se limitara a seguir únicamente su pasión.

El ikigai es un concepto que representa la búsqueda y la realización de la razón de ser en la vida. En ella se trata de encontrar ese equilibrio perfecto entre lo que amas hacer, en lo que eres bueno, lo que el mundo necesita y por lo que estás dispuesto a pagar.

Es la convergencia de pasión, vocación, profesión y misión. Encontrar tu ikigai es descubrir esa chispa que te impulsa cada día, dándote un sentido profundo de propósito y satisfacción.

Construir una Carrera Sólida y Lucrativa.

Concluiría con consejos prácticos sobre cómo evaluar las habilidades personales frente a las demandas del mercado y cómo alinearlas para construir una carrera sólida y lucrativa.

A manera de conclusión, me gustaría animar a los lectores a pensar de manera estratégica sobre su desarrollo profesional, poniendo énfasis en la sostenibilidad y el crecimiento económico a largo plazo.

6° Viaje - Trabajaría menos. 2009.

En este sexto viaje en el tiempo, regreso a 2008, un año en el que con el retiro de mi carrera anterior, trabajaba sin parar hasta 90 horas a la semana.

La Sabiduría de los Millonarios.

Mi mentor tuvo la oportunidad de preguntar a varios millonarios alrededor del mundo acerca de lo que habrían hecho de manera diferente en sus carreras. Sorprendentemente, la respuesta fue unánime y sencilla: trabajar menos. No porque rechazaran el trabajo duro, sino porque reconocían el valor de dedicar tiempo a otras áreas vitales de la vida.

Tres Áreas Clave.

Familia: Los millonarios subrayaron la importancia de pasar más tiempo con la familia. (Este tiempo no solo fortalece los lazos familiares, sino que también proporciona un refugio emocional y un apoyo sólido que son cruciales para enfrentar los retos del mundo empresarial.)

Auto-cuidado: Dedicar tiempo a uno mismo es visto como esencial para mantener un bienestar mental y físico óptimo. Esto incluía desde la salud física hasta la meditación y el desarrollo personal.

Amistades: Cultivar amistades profundas y significativas fue otro pilar mencionado. Las redes de amigos no solo ofrecen apoyo emocional, sino que también pueden ser fuentes de oportunidades de negocios y colaboraciones.

La Perspectiva de Robert Kiyosaki.

Adicionalmente, integraría la visión de Robert Kiyosaki sobre la pereza productiva de los verdaderos ricos. Kiyosaki sostiene que los realmente ricos no trabajan por el dinero; en cambio, son "perezosos" de manera inteligente, creando sistemas que trabajen para ellos. Este concepto

reafirma la idea de que el trabajo efectivo no siempre se traduce en laborar más horas, sino en hacer que cada hora cuente y que los recursos generen retornos de manera continua.

Equilibrando el Trabajo y la Vida.

Exploraría con mi yo del pasado cómo adoptar este enfoque puede no solo mejorar la calidad de vida, sino también potenciar la eficiencia y la creatividad en el trabajo.

Lecciones Personales.

Siendo totalmente honesto, estas enseñanzas han influido en mi propia vida y carrera... Hoy trato de dedicar el mayor tiempo posible a mi esposa e hija, para estar con ellas en los momentos más importantes de nuestras vidas... inclusive he llegado a acuñar una frase: En la vida... Lo más importante es la vida misma.

7° Viaje - No emprendería. 2010.

En este séptimo viaje en el tiempo, regreso a 2010 para aconsejar a mi yo más joven sobre los desafíos y realidades del emprendimiento.

El Mito del Emprendimiento Exitoso.

Abordaría el mito común de que emprender es siempre la vía rápida hacia el éxito y la independencia financiera. Destacaría los datos desalentadores: de cada cien empresas nuevas, noventa no superan el primer año.

Esta tasa de fracaso resalta los riesgos inherentes y las dificultades que conlleva empezar un negocio.

Mi Experiencia Personal.

Compartiría mis experiencias personales al haber creado seis empresas. Discutiría las luchas, el estrés y la alta demanda de recursos, tanto personales como financieros, que implicó cada uno de estos emprendimientos.

Reconociendo los Beneficios del Éxito.

Admitiría que, cuando un negocio es exitoso, los rendimientos pueden ser significativos y más rápidos que cualquier inversión. Sin embargo, también enfatizaría que mantener un negocio exitoso a mediano y largo plazo requiere un esfuerzo continuo y considerable. Este esfuerzo constante es necesario para adaptarse a los cambios del mercado, gestionar el crecimiento y sostener las operaciones.

Manteniendo el Empleo Actual.

En esta nueva perspectiva, aconsejaría a mi yo más joven sobre la importancia de no renunciar prematuramente al trabajo que tenía. Mantener un empleo mientras se inicia un negocio puede proporcionar

una red de seguridad financiera, permitiendo explorar el emprendimiento con menos presión y más estabilidad.

Alternativas al Emprendimiento.

Propondría alternativas más seguras y posiblemente más rentables al emprendimiento tradicional. Explicaría cómo inversiones más sencillas, pueden ofrecer retornos comparables o mejores, con mucho menos riesgo y esfuerzo personal.

Reflexión sobre el Costo de Oportunidad.

Reflexionaría con mi yo del pasado sobre el concepto de costo de oportunidad: lo que perdí en términos de tiempo, dinero y salud mental podría haber sido invertido en opciones más seguras y menos exigentes, lo que potencialmente podría haber resultado en un mayor bienestar y estabilidad financiera.

Consejos para Futuros Emprendedores.

Finalizaría con consejos clave para mi yo del pasado, si es que aún desea emprender, enfatizando la importancia de realizar pruebas rápidas de mercado, y un proceso de adaptación rápida y continua, para luego tener un plan sólido y considerar la diversificación de su tiempo y su dinero en varias inversiones como una estrategia para mitigar los riesgos de los emprendimientos.

8° Viaje - No haría cursos de educación financiera. 2011.

No hagas cursos de educación financiera.

A lo largo de mi vida, he asistido a seis escuelas diferentes de educación financiera. He sido influenciado por al menos ocho o nueve autores reconocidos en el campo, y sin embargo, después de años de estudio y una considerable inversión de tiempo y dinero, me he dado cuenta de una verdad crucial: ninguno de estos cursos me preparó adecuadamente para ser un inversor en la práctica.

La Promesa de la Educación Financiera.

Estos cursos prometían enseñarme cómo alcanzar la libertad financiera, convertirme en emprendedor, o invertir sabiamente en la bolsa. Sin embargo, a pesar de sus atractivas promesas, estos cursos a menudo se centraban más en motivar que en enseñar habilidades prácticas. Me encontraba repetidamente con conceptos generales y estrategias que, aunque sonaban bien en teoría, carecían de aplicación directa en el mundo real debido a su complejidad o falta de adaptación a mi país.

La Realidad de los Cursos.

En la práctica, la mayoría de estos cursos se concentraba en convertirme en un emprendedor, impulsándome a iniciar negocios en campos en los que no siempre tenía interés o experiencia, o me incentivaban a invertir en la bolsa sin proporcionarme las herramientas necesarias para evaluar inversiones de manera efectiva. La falta de orientación detallada y personalizada significaba que, aunque sabía lo básico sobre cómo operar en estos entornos, no tenía el conocimiento profundo necesario para tomar decisiones informadas y rentables.

El Verdadero Costo.

El verdadero costo de estos cursos no fue solo financiero; fue también el tiempo y las oportunidades perdidas. En lugar de avanzar hacia mis metas financieras, me encontraba a menudo en el punto de partida, en un estado teórico, sin resultados tangibles y sintiéndome más confundido que capacitado.

La Lección Aprendida.

La lección más importante que aprendí es que la educación financiera efectiva requiere más que lecciones teóricas y motivacionales.

Necesita sobre todo acompañamiento, y un enfoque personalizado que se adapte a las circunstancias individuales y los objetivos de cada persona. Necesita mostrar cómo aplicar el conocimiento en situaciones reales, con ejemplos prácticos y estrategias probadas que realmente funcionen en el mundo financiero complejo y en constante cambio.

Un Nuevo Enfoque.

Hoy, mi consejo para cualquiera que busque verdadera sabiduría financiera es buscar un apoyo personalizado y recursos que ofrezcan transparencia, aplicabilidad y un enfoque personal que logren verdaderos resultados. Aprender de aquellos que han logrado lo que tú aspiras a lograr y que están dispuestos a mostrarte, paso a paso, cómo lo hicieron.

9° Viaje - No haría trading. 2014.

En este octavo viaje en el tiempo, regreso a 2014, un año marcado por experiencias significativas en el mercado de valores y en forex, las cuales me enseñaron duras lecciones sobre la naturaleza de estas inversiones.

Evaluando los Riesgos.

Iniciaría mi charla describiendo cómo me sumergí en el mundo del trading y del forex, atraído por las promesas de altos retornos rápidos. Sin embargo, la realidad fue muy diferente.

Le mostraría a mi yo del pasado un dato clave: alrededor del 81% de las personas pierden todo su dinero en estas plataformas, una cifra que refleja mis propias pérdidas personales—\$6,900, luego \$1,900 y finalmente \$1,800.

Mis Experiencias de Pérdida.

Detallaría cada uno de estos casos, enfocándome en los errores cometidos y cómo cada pérdida me afectó emocional y financieramente. Estas historias servirían para ilustrar no solo el impacto monetario sino también el coste emocional y el tiempo invertido, que fue considerable.

El Largo Camino Hacia las Ganancias.

Admitiría que, a pesar de las continuas pérdidas iniciales, persistí en el mercado, y después de casi siete años de pruebas y errores, finalmente desarrollé estrategias que comenzaron a dar frutos con excelentes utilidades. Sin embargo, subrayaría que el camino fue excepcionalmente difícil y no es algo que recomendaría, al menos para iniciar el camino de la inversión, dado el alto riesgo y la inversión de tiempo involucrada.

Consejos Prácticos.

Le Ofrecería consejos a mi yo del pasado, si considera invertir en trading o forex a pesar de mis consejos, enfatizando la importancia de analizar muchos datos en el área, la necesidad de entender completamente los riesgos y la importancia de tener estrategias sólidas y bien probadas antes de invertir cantidades significativas de dinero. De hecho, le diría que use cuentas de prueba que le asignan dinero hipotético a los nuevos usuarios, al menos durante 2 años.

Reflexiones Finales.

Quiero aclarar, que el mercado del trading es un mercado que hoy yo uso, y dentro del cual conozco varios casos, (menores al 10% de los participantes, eso sí) , en donde hay inversores con utilidades estables en el largo plazo, rompiendo los promedios del mercado.

Le comentaría a mi yo del pasado, que he reflexionado mucho sobre si realmente valió la pena el tiempo y el dinero invertidos, dado el estrés y los riesgos asociados, y lo animaría a considerar otras formas de inversión que podrían ofrecer retornos sólidos y extraordinarios con mucho menos riesgo.

10° Viaje - No me hubiera demorado en ésta decisión... 2015.

En este último viaje en el tiempo, regreso a 2015, un año que no reconocí en su momento por su verdadero valor.

Fue también el año en que leí "La Semana Laboral de 4 Horas" de Tim Ferriss, un libro que me inspiró profundamente a buscar un mentor que pudiera transformar mi realidad financiera y personal. Sin embargo, no tomé medidas inmediatas para buscar esa mentoría, una demora que ahora veo como una oportunidad perdida.

Inspiración para Encontrar un Mentor.

Motivado por las ideas de Ferriss sobre la eficiencia y la delegación, comprendí la importancia de aprender de alguien que había logrado lo que yo aspiraba alcanzar.

Si pudiera volver a 2015, me acercaría inmediatamente a la persona que eventualmente se convertiría en mi mentor, en lugar de esperar hasta 2021 y escribirles un correo electrónico, que resultó en una respuesta positiva.

El Impacto de un Mentor Adecuado.

Destacaría cómo mi mentor, con su experiencia directa y relevante, transformó mi enfoque hacia las finanzas y la vida. Su orientación estaba arraigada en prácticas reales y resultados comprobados, a diferencia de muchas enseñanzas teóricas que a menudo son inaplicables.

El Verdadero Valor de la Mentoría.

Ilustraría a mi yo del pasado con ejemplos concretos cómo la dirección de mi mentor me permitió navegar el mundo financiero con mayor confianza y efectividad. Subrayaría que un mentor efectivo no solo

ofrece conocimiento, sino también una hoja de ruta clara y apoyo para evitar errores comunes y acelerar el éxito.

Consejos para Buscar un Mentor.

Para los lectores, hay datos claves para encontrar y elegir a un mentor.

Enfatizo la importancia de seleccionar a alguien que no solo posea los conocimientos necesarios, sino que también demuestre un genuino interés en ayudar a otros a crecer. Recomendo asegurarse de que los valores y enfoques del mentor sean compatibles con los propios.

Reflexiones Finales.

Concluiría mi último viaje al pasado reflexionando sobre cómo cada decisión, especialmente aquellas sobre quién nos permite influir en nuestras vidas, puede tener un impacto profundo y duradero. Animaría a mi yo del pasado a no demorar la búsqueda de un mentor y a valorar esta relación como una de las inversiones más críticas en su desarrollo personal y profesional.

Es el momento... el presente.

Ahora que hemos recorrido juntos este viaje a través del tiempo, explorando aprendizajes clave y desafíos que enfrenté, es crucial que no dejemos que estas historias y enseñanzas se queden solo en palabras. El conocimiento sin acción es como tener un mapa sin emprender el viaje.

¡Es el momento de tomar acción!

El Poder de la Mentoría.

A lo largo de este libro, hemos visto el impacto transformador que puede tener un buen mentor en nuestra vida y carrera. Un mentor no solo nos guía, sino que también nos desafía y nos apoya a alcanzar metas que a veces parecen inalcanzables. Si algo de lo que has leído resuena contigo, este es el momento de actuar.

¿Por Qué Actuar Ahora?

Procrastinar es natural, pero cada día que pasa sin acción es una oportunidad perdida para crecimiento y mejora, y como hemos dicho, el peor enemigo de un inversor, es el tiempo.

No esperes el momento perfecto; ese momento es ahora. Si estás listo para cambiar tu realidad financiera, personal o profesional, el primer paso es buscar a alguien que haya recorrido ese camino con éxito.

Cómo Puedo Ayudarte.

Si sientes que estás listo para tomar este paso, te invito a contactarnos para agendar una cita y discutir cómo podemos iniciar un proceso de mentoría contigo. Nuestro objetivo es proporcionarte las herramientas, conocimientos y el apoyo necesario para que no solo alcances tus metas, sino que superes tus expectativas.

Un Llamado a la Acción.

No dejes que este libro sea solo una lectura inspiradora; permite que sea el catalizador de tu transformación.

Contáctanos hoy y empecemos juntos este viaje hacia el éxito. Estamos aquí para guiarte y apoyarte en cada paso del camino.

Información de Contacto.

Formulario para pedir la cita:

Número de teléfono: +573023770041

Dirección de correo electrónico: Julian.meneses@gmail.com

Página web: <https://julianmeneses.co/>

BONO EXCLUSIVO.

Si ya pediste tu cita, accedamos al bono, de lo contrario ¡ devuelvete ahora y pide tu cita ! (Es gratuita)

Como agradecimiento especial por adquirir este libro y comprometerte con tu desarrollo personal y financiero, tengo el placer de ofrecerte un bono exclusivo: acceso a un chat con mi clon digital, un avatar de inteligencia artificial, entrenado para responder tus preguntas en cualquier momento del día.

¿Qué es un Clon Digital?.

Mi clon digital es una inteligencia artificial programada con mis conocimientos, experiencias y filosofía de vida. Este clon ha sido entrenado para pensar y responder como lo haría yo, permitiéndote obtener respuestas directas y personalizadas a tus preguntas sobre mis métodos, capacitaciones y la experiencia que tengo.

Disponible 24/7.

Una de las principales ventajas de este clon digital es su disponibilidad. No importa la hora del día o la noche; siempre está listo para ayudarte a resolver tus dudas y ofrecerte la orientación que necesitas para avanzar en tus objetivos.

Acceso sin costo.

Este servicio es completamente gratuito para ti como lector de mi libro. Considera este clon digital como un servicio de atención al cliente, siempre listo para asistirte sin costo alguno.

Cómo Acceder al Clon Digital.

Para comenzar a chatear con mi clon digital, simplemente visita el siguiente enlace y sigue las instrucciones para iniciar la conversación. Es fácil de usar y puedes empezar a hacer preguntas inmediatamente,

haciendo clic en el siguiente enlace:
<https://wa.me/573229317233?text=start> o escribe al whatsapp número
[+573229317233](https://wa.me/573229317233)

Aprovecha esta Oportunidad.

Te animo a aprovechar esta oportunidad única para interactuar con una herramienta de consulta que está a la vanguardia de la tecnología. Haz todas las preguntas que consideres necesarias y toma mejores decisiones basadas en las respuestas que recibas.