



06 70 62 79 85



virgile.sc@yahoo.com



Rambouillet (78)



19 ans



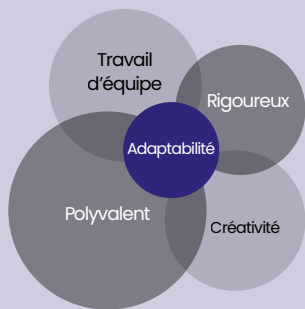
Mobile en ÎdF - Permis B

Virgile SOL--COMBES

ASSISTANT MARKETING ET COMMUNICATION



ATOUTS



COMPÉTENCES

LANGUES

Anglais B1 ●●●●●

Allemand A2 ●●●●●

OUTILS

Pack Office ●●●●●

Wordpress / Hostinger / PrestaShop / Shopify / Wix / Elementor / Salesforce ●●●●●

Photoshop / Canva (Bases et notions sur Illustrator) ●●●●●

Réseaux sociaux (professionnels / grand public) ●●●●●

Analytics (Google / LinkedIn / Youtube) ●●●●●

Filmora / CapCut (Bases et notions sur Premiere Pro / After Effects) ●●●●●

Brevo (Notions sur HubSpot) ●●●●●

CENTRES D'INTÉRÊT



Sciences

Espace
Temps
Nouvelles technologies
Société



Culture générale

Cinématographie
Voyages
Actualités, Tendances
Géopolitique
Musique



Sport

Tennis
Football
Tennis de Table
Musculature

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

ASSISTANT COMMERCIAL | OCTOBRE 2025 - JANVIER 2026 Fitness Park - Rambouillet (78)

- Accueil, conseils, et suivi client
- Vente et promotion d'offres, services, abonnements et produits
- Suivi des dossiers clients et gestion administrative
- Animation d'événements internes et campagnes promotionnelles
- Création et gestion de supports visuels, graphiques
- Suivi CRM, prospection et négociation
- Animation des réseaux sociaux

APPRENTI VENTE ET RELATION CLIENT | 2024 - 2025

Association Française de la Relation Client (AFRC) - Neuilly-sur-Seine (92)

- Gestion et animation de réseaux sociaux professionnels et grand public
- Création de contenus digitaux : contenus web, bannières, visuels, newsletters mensuelles, études
- Organisation et communication d'événements et salons professionnels
- Création et gestion d'invitations et campagnes d'inscription à des évènements
- Prospection terrain et digitale et communication multicanale
- Réalisation et suivi de projets internes
- Marketing et campagnes d'emailing
- Suivi client via CRM et gestion de la relation commerciale
- Mises à jour des bases de données internes et externes
- Négociation, vente et présentation d'offres d'adhésion et de partenariats
- Mise à jour et optimisation de contenus web pour le SEO
- Rédaction de comptes rendus de réunions d'équipe et suivi des actions
- Modification et mise en page de contenus sur le site web

FORMATIONS

BACHELOR MARKETING | 2026 - 2027

PPA Business School - Paris 14

BTS NÉGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT 2ÈME ANNÉE | 2025 - 2026

Lycée Jean-Monnet - La Queue-les-Yvelines

BTS NÉGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT 1ÈRE ANNÉE | 2024 - 2025

Notre Dame du Grandchamp - Versailles

BACCALaurÉAT TECHNOLOGIQUE SCIENCES ET TECHNOLOGIES DU MANAGEMENT ET DE LA GESTION | 2022 - 2024

Lycée Louis Bascan - Rambouillet



LINKEDIN