

**FASE PRE-LANCIO e GO-TO-MARKET
NOTA PER IL RIVENDITORE**

Grazie per l'interesse dimostrato verso Doet. In questa fase per noi è fondamentale raccogliere segnalazioni qualificate che possano sostenere la crescita del progetto, aiutarci a pianificare in modo sostenibile la prima serie produttiva e strutturare un canale distributivo coerente e progressivo. Questa nota integra la scheda tecnica e la LOI, fornendo alcune indicazioni utili per inquadrare canali, priorità commerciali e prospettiva di sviluppo.

PRIORITÀ CANALI E LOGICA DI GO-TO-MARKET

Ludotechnic dà priorità a scuole private e paritarie, oltre che a ETS e reti educative. Per questi segmenti è prevista in via prioritaria la vendita diretta. L'intermediazione tramite rivenditori potrà essere attivata in presenza di condizioni specifiche e sulla base di accordi preventivi.

La scuola pubblica è un canale addizionale, attivato soprattutto in relazione a bandi e fondi pubblici, con intermediazione di Dealer e Reseller territoriali. Il prezzo al pubblico del modello Doet standard, dotato di software "base", è attualmente definito in **€ 3.990,00 + IVA**. Sono previsti listini dedicati con scontistiche differenziate per Partner, Dealer e Reseller. Al prezzo di listino standard il rivenditore potrà abbinare servizi aggiuntivi non previsti oggi in forma strutturata dalla casa madre, come assistenza on-site, manutenzione e aggiornamenti.

FASE ATTUALE

Ludotechnic ha pianificato il lancio commerciale di Doet a inizio 2027. **In relazione ai nuovi fondi dedicati all'infanzia messi a disposizione dal Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR)**, intendiamo testare la risposta del mercato attraverso una fase di pre-lancio, con l'obiettivo di rendere disponibili le prime unità in tempo utile per rispettare le scadenze dei progetti finanziati, indicativamente dicembre 2026, o il termine ultimo in caso di eventuali proroghe. Per queste ragioni Ludotechnic intende selezionare un numero limitato di partner con cui costruire un canale education sostenibile e scalabile, con focus sulla Pubblica Amministrazione. L'eventuale assegnazione di un'area di competenza regionale sarà valutata caso per caso e definita in sede di accordo. **Le manifestazioni di interesse raccolte in questa fase, tramite restituzione della LOI compilata, costituiscono una dichiarazione di interesse qualificata, non vincolante**, utile a pianificare volumi, copertura territoriale e tempistiche di avvio della prima serie.

ECOSISTEMA IN EVOLUZIONE E OPPORTUNITÀ NEL TEMPO

Doet è pensato per evolvere nel tempo. Oltre alla distribuzione del prodotto fisico, potranno aprirsi nuove opportunità commerciali legate ad aggiornamenti progressivi hardware e software e a servizi integrativi. A titolo di esempio, potranno svilupparsi programmi di aggiornamento e manutenzione e la distribuzione di accessori e supporti aggiuntivi, oggi non ancora previsti dalla casa madre, ma attivabili attraverso il canale dei Partner.

CONTATTI E NEXT STEP

Per confermare l'interesse a valutare la distribuzione ed essere inserito tra i rivenditori profilati fin dalle fasi iniziali, compila e invia la LOI secondo le istruzioni. Per approfondire modalità operative e condizioni riservate, potrai richiedere una call informativa o un incontro direttamente nella mail di riconsegna della LOI.

Grazie per il tuo supporto
Team Ludotechnic