



Ammar Chaudhry



Profiel

Mijn collega's zouden mij omschrijven als een Energieke en betrokken persoon met de Business doelen, een Sales Consultant met inzicht in de organisatorische complexiteit vindt ik het belangrijk om met mij werkgever mee te denken en de juiste oplossingen aan te dragen aan klanten met de doel een hoog klanten service niveau. Mijn sterke punten zijn dat ik klantgericht ben met doorzettingsvermogen en creativiteit. Ik ben innovatief, en flexibel, dat zorgt voor een sneller Sales turn around, Sales Consultancy.

Werkervaring

Sales Representative

dec. 2019 – dec. 2022

Vodafoneziggo, Rotterdam

Verantwoordelijkheden: Klanttevredenheid en een hoog serviceniveau door de juiste informatie aan klanten te geven en creatief meedenken aan oplossingen, snel en efficiënt problemen oplossen. Altijd hoger dan Sales KPI aan targets voldoen.

Goed in beheer en onderhoud van klanten en leveranciers.

Prestaties: Procesverbetering en implementeren van een geavanceerde system om problemen sneller door te zetten voor een hoger serviceniveau. Coaching en training van nieuwe collega's, Faciliteren van training workshops voor Sales team.

Skills: Goede kennis in Sales bedrijfsprocessen, internationale oriëntatie, Ervaring met snel en efficiënt problemen oplossen, goede kennis van Sales systemen, grote interesse in procesverbetering & Toepassen van goede oplossingen ten behoeve van het bedrijfsproces en klanttevredenheid voor een hoog serviceniveau.

Customer solution expert

jan. 2018 – dec. 2019

Mediamarkt, Rotterdam

Als verkoopmedewerker was ik verantwoordelijk voor het verkopen van Televisie's voor de MediaMarkt.

Outbound call agent

2018

De nationale energie vergelijker, Rotterdam

Als medewerker van Bespaarkompas was ik verantwoordelijk voor

Personalia

Geboortedatum

15 december 1998

Geboorteplaats

Rotterdam

Rijbewijs

B

Geslacht

Man

Nationaliteit

Nederlandse

Burgerlijke staat

Alleenstaand

Hobby's en interesses

- Ik ben een actieve sporter, zowel binnen als buiten. Ik hou van reizen en korte stedentrips.

Talen

Nederlands

Engels

urdu

het telefonisch verkopen van zakelijke en particuliere energiecontracten.

Outbound call agent

2017 – 2017

Grentmarketing, Rotterdam

Als medewerker van Grentmarketing was ik verantwoordelijk voor het telefonisch verkopen van het ondergoed merk Freshfit-underwear.

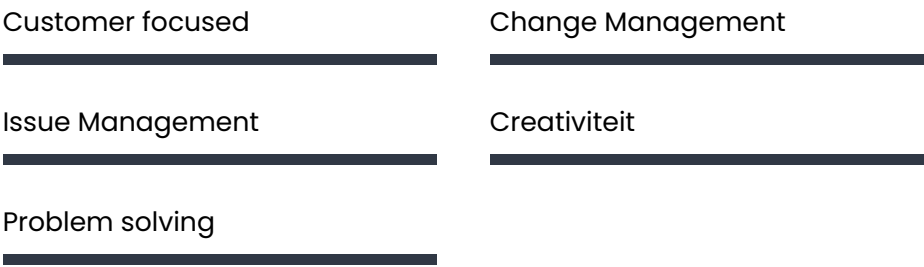
Opleidingen

Havo

jun. 2017 – jun. 2018

Vavo Rijnmondcollege, Rotterdam

Vaardigheden



Eigenschappen

- Managementadvies.

■ Beheer van leveranciers.

■ Interpersoonlijke vaardigheden.

■ Zakelijke context en organisatorische omgeving vaardigheden.

■ Training/Coaching.

■ Analyseren en prioriteren creëren actiepunten.
- Stakeholdermanagement.

■ Creativiteit en innovatie.

■ Procesgericht op zoek naar verbeteringen.

■ Toevoegen aan het zakelijke waarde.

■ Trainingen plannen en organiseren.

■ Stressbestendig.

Nevenactiviteiten

AMC SAFETY

2026 – heden

Rotterdam