

5 vecí, ktoré mi mal niekto povedať, keď som začínala ako VA

Ak si na začiatku, je prirodzené mať pochybnosti. Toto je pre teba, ak nechceš strácať čas zbytočnými chybami, ktoré som už urobila ja.

1. Nemusíš vedieť všetko – musíš vedieť hľadať.

Klienti nehľadajú encyklopédiu. Hľadajú niekoho, kto vie riešiť problémy.

2. Keď nevieš, ako si určiť cenu, začneš pod cenu.

Potom si unavená, frustrovaná a chceš to vzdať.

3. Portfólio je dôležitejšie než certifikát.

Ukáž, čo vieš – aj keby si si to musela vymyslieť na fiktívnom projekte.

4. Tvoj mindset je dôležitejší ako nástroje.

Canva ti nezachráni biznis, ak sa bojíš ozvať klientovi.

5. Netlač sa do niečoho, čo ti nesedí.

Nie každý klient je „ten pravý“. A to je úplne v poriadku.

Dúfam, že ti to pomohlo pozrieť sa na začiatky trochu s nadhľadom. Ak cítiš, že by ti bodla podpora – pokojne sa ozvi. Mentoring nerieši len „ako na to“, ale aj „s kým to zvládnem“.

