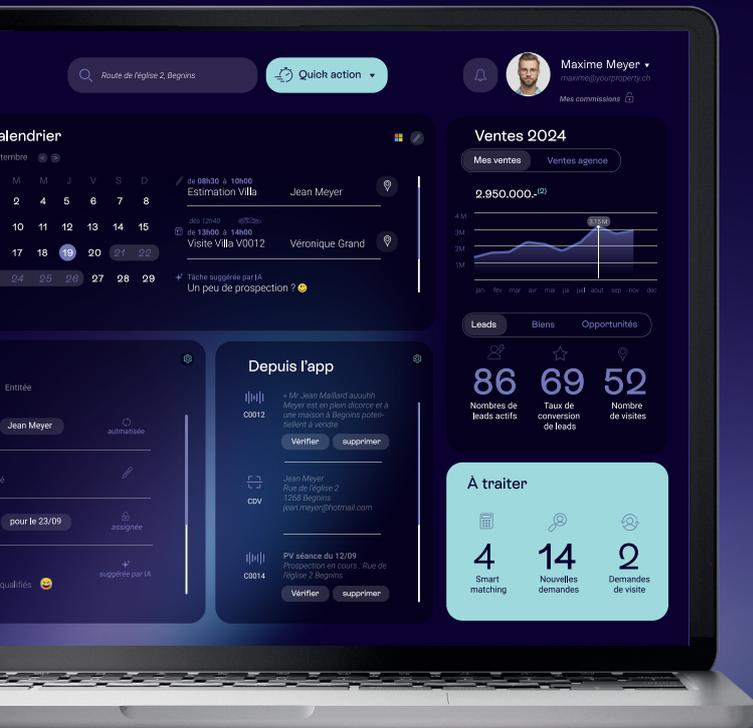




[www.propfy.ch](http://www.propfy.ch)



# Des CRMs qui freinent plus qu'ils n'aident : il est temps de changer la donne !

Simplicité, puissance et innovation au service de votre métier. Facilitez votre quotidien et boostez votre productivité avec un CRM intelligent, conçu sur mesure pour les courtiers immobiliers.

# Armez-vous d'un logiciel immobilier qui soit vraiment votre allié

Votre métier de courtier en immobilier a évolué et votre CRM actuel ne répond plus à vos exigences spécifiques?



## Des fonctionnalités trop complexes

Les fonctionnalités des CRMs immobiliers actuels sont souvent sous-utilisées car leur conception, peut s'avérer trop complexe pour répondre pleinement à vos besoins. Cette complexité finit par freiner la productivité en s'éloignant des attentes spécifiques du métier.



## Un workflow mal pensé

Gestion des prospects, création de documents, relances : autant de tâches simples qui deviennent complexes lorsque les CRMs que vous utilisez ne sont pas spécifiquement conçus autour de ces fonctions fondamentales.



## Des technologies obsolètes

Les technologies utilisées par ces CRMs sont souvent dépassées, avec des interfaces désuètes, une lenteur d'exécution et une faible ouverture aux intégrations, vous obligeant souvent à vous orienter vers des outils complémentaires, ce qui ajoute des redondances et de la lourdeur dans votre gestion quotidienne.

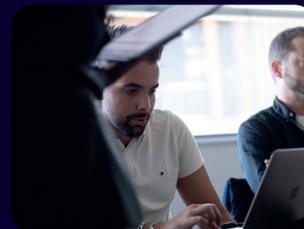
# 1. L'humain au centre

# Pensé par des courtiers, conçu pour vous

L'écosystème Propfy s'est déployé autour des vraies problématiques des professionnels de l'immobilier, nous avons organisé des focus groupes avec des assistants, courtiers, responsables d'agence de toutes tailles pour challenger les fonctionnalités de notre solution.

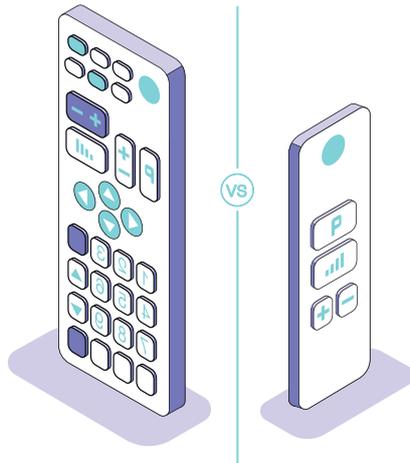
L'humain au centre

Plus qu'un CRM, un game changer



# L'approche User-centric

La fonction vs l'utilisation



## les CRM actuels

une approche fonctionnaliste, complexe, 70% inutile, peu ergonomique.



Propfy  
une approche user-centric, simple, fluide et élégante.

## Les avantages



Une compréhension parfaite de l'utilisateur final et de ses besoins



Une simplification radicale des process



Une optimisation du workflow pour une navigation fluide



Un CRM qui s'adapte au courtier, pas l'inverse



Une interface logique, une ergonomie élégante et intuitive

2.

Les points  
forts

# La meilleure solution du marché

✓ /01 **Interface moderne et intuitive**  
Design épuré et navigation intuitive pour une prise en main rapide, même pour les non-technophiles.

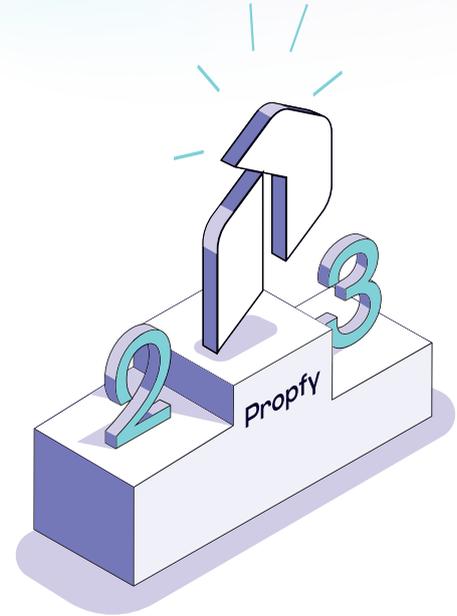
✓ /02 **Automatisation avancée et IA**  
Intelligence artificielle avancée intégrée pour maximiser l'efficacité des courtiers.

✓ /03 **Solution tout-en-un**  
Centralisation complète : prospection, gestion des leads, clients, annonces, transactions, facturation et outils marketing, éliminant le besoin de plusieurs logiciels.

✓ /04 **Flexibilité et accessibilité**  
Tarification fixe sans surcoût, interface personnalisable, et intégration fluide avec les environnements existants.

✓ /05 **Intégration**  
Connectivité directe avec l'outil de prospection Popety et les différents portails majeurs suisses.

✓ /06 **Écosystème tout-en-un et centralisé**  
De la prospection à la gestion des honoraires, tout le cycle transactionnel est couvert, évitant pertes de données et doubles saisies.



07/

### ✓ **Gestionnaire de tâches intelligent.**

Ne laissez plus aucune tâche vous échapper ! Propfy vous suggère et/ou automatise la gestion des tâches en fonction de vos priorités et des étapes clés de votre processus immobilier, le tout en fonction de votre agenda.

08/

### ✓ **Pensé à la racine, développé à la pointe.**

Solution SaaS sécurisée, déploiement express et migration sans tracas. Construit avec les dernières technologies pour des performances maximales, une stabilité et une prise en main ultra-rapide. Notre CRM en API ouverte se connecte facilement à vos outils.

09/

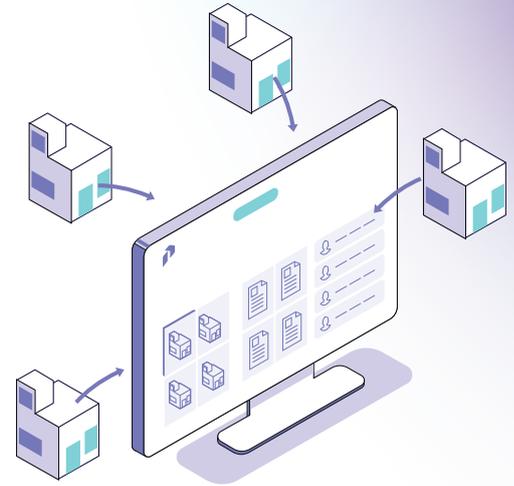
### ✓ **Design élégant et interface user friendly**

Propfy propose une interface ergonomique et intuitive pour une navigation fluide, agréable au quotidien. Adaptez votre expérience utilisateur grâce au mode sombre de Propfy. Réduisez la fatigue visuelle et travaillez confortablement, que ce soit au bureau ou sur le terrain.



# Plus besoin de jongler manuellement sur plusieurs plateformes.

Simplifiez votre veille immobilière et vos recherches et centralisez les au sein même de votre CRM



01/

## ✓ Accès instantané aux annonces :

Propfy récupère automatiquement les biens disponibles sur le marché et génère des alertes en temps réel.

02/

## ✓ Filtres rapides et intuitifs :

Localisation, budget, type de bien, caractéristiques spécifiques.

03/

## ✓ Data et analyses prédictives :

Marquez les annonces importantes et suivez-les facilement.

# 3. La Smart App

# Un CRM révolutionnaire couplé à une SmartApp terrain

L'application Propfy Mobile n'est pas une simple réplique du CRM, mais un véritable outil terrain qui vous suivra partout : en rendez-vous client, sur la route, ou même durant les séances.

Avec les commandes vocales, l'ajout de photos ou la saisie intuitive, mettez à jour les données du CRM sans effort. L'IA de Propfy reconnaît automatiquement les informations et remplit les champs sans intervention manuelle.

#CréationsTâches

#RapportsDeVisite

#PhotosDeBiens

#ScansDeDocuments

#PrisesDeNotes

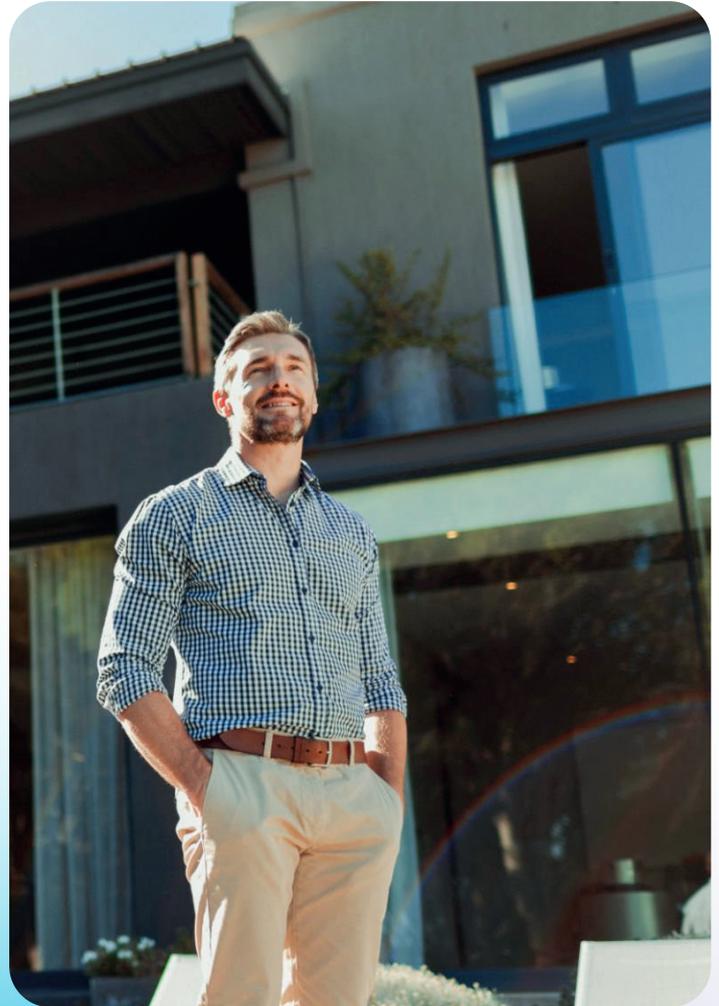
#EnregistrementsSéances





# Pour nous, plus d'IA rime avec plus d'humain

Confiez à l'IA les tâches sans valeur ajoutée, et concentrez-vous sur l'essentiel : renforcer la relation humaine avec vos clients.



4.

La team

# La vision derrière Propfy



Avec plus de 15 ans d'expérience dans l'immobilier, Anouck Reber possède une vision à 360° du secteur, ayant travaillé dans des domaines aussi divers que la vente de biens de prestige, la gestion locative, et la promotion immobilière. Cette diversité lui a permis de comprendre en profondeur tous les aspects du métier.

En tant que directrice, elle a ensuite dirigé le lancement d'une plateforme pour locataires, qui a évolué en un ERP complet, dédié à la gestion immobilière. Au fil de son parcours, Anouck a réalisé l'importance, surtout en start-up, d'avoir des outils performants et adaptés, capables de s'ajuster à un environnement en constante évolution.

Cette prise de conscience l'a conduite à fonder Propfy, à l'intersection de ce qu'elle sait faire, de ce qu'elle aime faire, et d'un besoin réel du marché. Sa vision pour Propfy est d'offrir un CRM qui simplifie le quotidien des professionnels de l'immobilier, tout en répondant à leurs besoins spécifiques et en accompagnant leur croissance

Anouck Reber Fondatrice & CEO

# Propfy c'est une dream team suisse soigneusement sélectionnée pour son expertise.

L'écosystème Propfy est conçu et développé par une équipe suisse, forte de plus de 15 ans d'expérience dans l'immobilier et la création de solutions informatiques (ERP, CRM, app mobile).

Nous avons choisi de nous entourer exclusivement de partenaires locaux, experts dans leur domaine, pour garantir une parfaite cohérence et maîtrise à chaque étape du projet .



**Floran Baillif**  
Lead Produit IT  
& Stratégie



**Charles Gallay**  
Lead Technique &  
Développement IT



**Julien Tacussel**  
Communication  
& Marketing



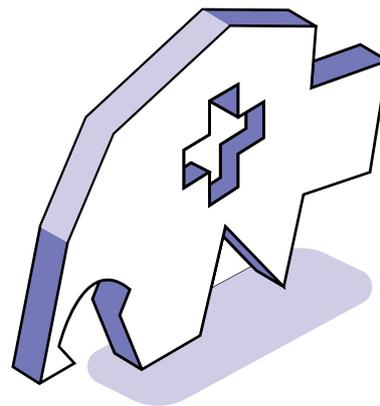
**Ben Pirson**  
Marketing  
& content



**Lucas Nubert**  
Stratégie &  
Croissance



**Bertrand Conte**  
Business Developer

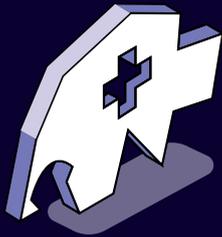


exponent

**TAZ**  
Wild Communication

 **swiss made  
software**

# Propfy En bref



Conçu et  
développé en  
Suisse



Une team de 15 ans d'expertise  
dans le marché immobilier suisse  
& en start-up Proptech



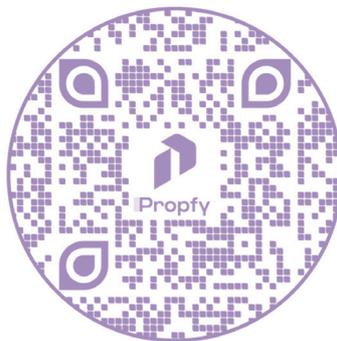
Solution avec 2 IA,  
une générative et  
une propriétaire



Business model simple  
et fonctionnel SaaS  
prouvé, ultra-rentable  
& scalable



Marché SaaS immo-  
bilier en Suisse : 1,3  
milliard CHF d'ici  
2029



Retrouvez les photos et  
l'aftermovie de notre soirée en  
scannant ce QR code



Propfy

[www.propfy.ch](http://www.propfy.ch)

Propfy Software SA, Route de la Conversion 158, 1095 Lutry