



✦ C O N S U L T O R I A ✦

GESTÃO E
PLANEJAMENTO PECUÁRIO



naiaranantesconsultoria@gmail.com



(67) 99824 4248



Quem somos?

- Empresa especializada em gestão e planejamento pecuário, com foco em direcionar empresas pecuárias a alcançarem um alto potencial de produtividade e lucratividade utilizando principalmente os recursos que a fazenda já possui, sem ideias mirabolantes.
 - Não estamos aqui pra te vender uma ideia de milagre pecuário, estou aqui pra te ensinar que sua propriedade pode ser produtiva e lucrativa organizando muito bem seus recursos e estratégias.
 - Nossa equipe conta com uma vasta experiência em estratégias pecuárias em todas as regiões do Brasil e também no Paraguai, consultores com foco em pastagem, nutrição, gestão financeira, que farão o acompanhamento do seu negócio.
-

Objetivo geral da consultoria pecuária

Realizar diagnóstico, planejamento estratégico e acompanhamento da propriedade para obter uma pecuária de alta produtividade e rentabilidade compatível com o patrimônio imobilizado

Objetivo específico da consultoria pecuária

Promover capacitação profissional ao proprietário,
familiares e equipe em gestão,
controladoria agropecuária e produção animal

FASE 1: DIAGNÓSTICO

- Fazer mapa atual da propriedade, com descritivo de pastagens, reservas, outras culturas, pontos de aguadas e cálculo de área (hectares) de cada divisão.
-
- Fazer levantamento da condição das pastagens e sua capacidade de suporte (potencial de utilização).
-
- Fazer levantamento do estoque/inventário de rebanho.

FASE 2: PLANEJAMENTO

- Montar plano de manejo de lotes x pastos e orientar equipe de campo, a fim de recuperar pastagens
- Fazer uma análise comparativa dos diferentes sistemas de produção pecuários que podem ser explorados na propriedade, suas capacidades produtivas e financeiras, comparando com o atual modelo em andamento (CRIA x ENGORDA x CICLO COMPLETO)
- Orientar o cliente sobre qual atividade pecuária é mais interessante a ser explorada tendo em vista sua perspectiva produtiva e financeira

FASE 2: PLANEJAMENTO

- Fazer mapa com projeto de setores a fim de realizar a transição para o melhor tipo de pastejo com a melhor eficiência.
- Realizar planejamento de investimento em alterações de infraestrutura (cercas e subdivisão de setores de manejo)
- Definir metas produtivas e financeiras
- Estabelecer um cronograma anual de atividades (calendário anual)

FASE 2: PLANEJAMENTO

- Orientar manejo nutricional e compra de insumos/suplementos adequados par as diferentes categorias e épocas do ano, vislumbrando maior retorno em ganho de peso com custo-benefício econômico
- Realizar planejamento de farmácia veterinária (indicação de medicamentos a serem utilizados no rebanho e estoque mínimo)
- Realizar plano sanitário do rebanho (época x categorias animais)
- Orientar manejo reprodutivo (quando aplicável) e planejamento da estação de monta

FASE 3: ACOMPANHAMENTO

- Supervisionar manejo de pastagens e controle da taxa de lotação
- Organizar sistema de coleta e controle de informações do rebanho (campo x escritório)
- Organizar sistema de coleta e controle de informações financeiras
- Orientar na realização de orçamentos e compra de insumos

FASE 4: CONSOLIDAÇÃO

- Organizar relatórios padronizados (balanço semestral e anual)
- Sistema de análise global de eficiência produtiva, econômica e financeira
 - Cálculo da produção de @ por área (@/ha/ano)
 - Cálculo da lucratividade por área (R\$/ha/ano)
 - Cálculo do custo da @ produzida
 - Cálculo do custeio por cabeça anual
 - Análise das despesas por centros de custo
 - Cálculo da rentabilidade sobre o patrimônio imobilizado

INFORMAÇÕES IMPORTANTES

FORMATO DE CONSULTORIA

A consultoria poderá ser realizada em formato de assistência remota ou híbrida (remoto com 1 ou 2 visitas anuais).

O acompanhamento remoto é diário com a equipe por meios dos grupos que serão montados com a equipe do campo e os donos.

REUNIÕES

Reuniões online mensais serão agendadas para alinhamentos e tomadas de decisões.

VISITAS

As visitas serão realizadas por um consultor sênior da equipe do Grupo Sela conforme disponibilidade de agenda.

Não necessariamente será a Dra Naiara Nantes que fará a visita. O líder de projeto é um profissional habilitado e com vasta experiência em planejamento pecuário na metodologia seguida pela empresa

INFORMAÇÕES IMPORTANTES

RESCISÃO CONTRATUAL

A rescisão contratual pode ser feita a qualquer momento, por qualquer das partes antecipadamente ao seu vencimento, mediante o pagamento de multa de rescisão contratual no valor de **02 (duas) mensalidades**.

HORÁRIOS DE ATENDIMENTO

O atendimento é realizado todos de segunda a sexta em horário diurno e emergências são atendidas fora de horário.

Mensagens enviadas fora de horários ou em finais de semana somente serão respondidas dentro do horário adequado de atendimento.

MEIOS DE COMUNICAÇÃO

O assessoramento remoto é realizado por videoconferência, suporte por WhatsApp ou outros mecanismos de comunicação remota, diariamente conforme necessidade e demanda da fazenda, por um líder de projeto e pela Dra. Naiara Nantes.

Consultoria fixa com suporte periódico

FORMATO REMOTO OU HÍBRIDO (COM 1 OU 2 VISITAS ANUAIS)

CONTRATO DE 1 ANO

Cobrança por fatura (boleto) mensal com início no fechamento do contrato.

INVESTIMENTO



ANO 1

R\$ SOLICITE SEU ORÇAMENTO



OBS: Referente aos custos de visita (passagem aérea e/ou combustível, estadia na fazenda ou em hotel e alimentação) será por conta do contratante.

VAMOS COMEÇAR SEU PROJETO?

- SOLICITE ORÇAMENTO PELO NÚMERO (67) 99824-4248

GRUPO SELA



GRUPO SELA

