



MSM FORESIGHT HUB

NIVEAU OPÉRATIONNEL



MODULE 8 ENTREPRENEURIAT STRATÉGIQUE : BUSINESS DESIGN & PITCH DECK

PUBLIC CIBLE, OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES ET CONTENU



PRÉREQUIS

Avoir suivi le Niveau Initiation ou disposer d'un MVP / projet déjà testé sur le marché.



PUBLIC CIBLE

Entrepreneurs en phase Seed / Early Growth, dirigeants de startups ou scaleups, porteurs de projets à fort potentiel disposant déjà d'un MVP ou d'une première traction, conseillers en investissement et incubateurs. Ce module s'adresse à ceux qui doivent passer de l'idée validée à un projet investissable, capable de convaincre des investisseurs sur la base de preuves concrètes, d'une structure claire et d'un pitch crédible.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES (À L'ISSUE DE LA FORMATION)

1. Structurer un business model opérationnel basé sur des données réelles de marché.
2. Mettre en place une validation terrain mesurable (clients, usage, revenus, traction).
3. Rédiger un Business Plan orienté investisseurs, clair et cohérent.
4. Concevoir un Pitch Deck professionnel "Investor-Ready".
5. Maîtriser le pitch oral, les réponses aux objections et les attentes réelles des investisseurs.



CONTENU SYNTHÉTIQUE (MODULES)

1. Du MVP à la traction mesurable et ajustement du business model
2. Business Model opérationnel et crédible orienté rentabilité et risques
3. Business Plan structuré et persuasif pour investisseurs
4. Pitch Deck Investor-Ready et techniques de pitch court et long
5. Préparation à l'investissement et gestion des objections
6. Jury Blanc avec pitch scoring et feedback investisseurs



FORMAT, DURÉE ET MÉTHODOLOGIE PÉDAGOGIQUE

FORMAT & DURÉE

- Format : ateliers immersifs + sprints de validation terrain
- Ateliers : 2 jours intensifs
- Durée totale : 10-12 heures + sprint terrain
- Accès LMS : 45 jours après inscription
- Langue : français, anglais, espagnol (sous-titres FR/EN disponibles)



MÉTHODOLOGIE PÉDAGOGIQUE

Approche orientée opération terrain :
70% apports méthodologiques / 30 % mise en pratique (cas réel, outils, exercices guidés).

LIVRABLE PROFESSIONNEL EXIGÉ

- Business Model opérationnel validé par le marché
- Pitch Deck professionnel "Investor-Ready"
- Business Plan synthétique orienté levée de fonds
- Plan de validation et traction à 30 jours

ÉVALUATION & CERTIFICATION

- Évaluation continue via sprints terrain
- Scoring du pitch lors du Jury Blanc
- → Certificat MSM Foresight Hub — Entrepreneur & Pitch Investor-Ready (Niveau Opérationnel)
- Open Badge numérique attestant de la capacité à structurer et pitcher un projet investissable

TARIF (PUBLIC PARTICULIER)

189 900FCFA

Modalités de paiement : Carte bancaire, mobile money, virement. Paiement en 2 fois disponible pour les packs.



TARIFS, MODALITÉS DE PAIEMENT ET GARANTIE



GARANTIE & REMBOURSEMENT

Remboursement intégral sous 2 jours si moins de 20 % du contenu est visionné et aucun livrable soumis.



POURQUOI CHOISIR CE MODULE ?

Parce qu'un investisseur n'achète pas une idée, mais une preuve structurée de valeur et de potentiel. Ce module vous permet de transformer votre projet en dossier d'investissement crédible et convaincant.



FORMATEUR & SUPPORT

Animé par des entrepreneurs/investisseurs/consultants en levée de fonds. Support : email + canal WhatsApp de cohorte pendant toute la durée d'accès.



ÉTAPES D'INSCRIPTION (SIMPLE & RAPIDE)

1. Sélectionner → Entrepreneur & Pitch Investor-Ready – Niveau Opérationnel
2. Paiement sécurisé → accès immédiat
3. Ateliers + sprints terrain
4. Jury Blanc → validation livrables → certification



INSCRIPTION & APPEL À L'ACTION



APPEL À L'ACTION

Passez du projet prometteur au projet investissable. Préparez-vous à convaincre des investisseurs avec méthode et impact. Inscrivez-vous maintenant nombre de places volontairement limité pour garantir un accompagnement d'excellence.

contactez-nous

**DEMANDEZ NOTRE CATALOGUE DE
FORMATIONS CERTIFIANTES :**



WhatsApp +223 70 70 07 92

