



MSM FORESIGHT HUB

NIVEAU INITIATION



MODULE 8 ENTREPRENEURIAT STRATÉGIQUE : BUSINESS DESIGN & PITCH DECK

PUBLIC CIBLE, OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES ET CONTENU

PRÉREQUIS

Aucun prérequis formel. Une Idée de projet validée ou concept prêt à être testé.



PUBLIC CIBLE

Entrepreneurs en phase de lancement (Seed), dirigeants de scaleups, porteurs de projets à fort potentiel et conseillers en investissement débutants.



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES (À L'ISSUE DE LA FORMATION)

1. Construire un business model solide via MVP et validation client.
2. Comprendre les étapes clés pour rédiger un Business Plan persuasif.
3. Concevoir un Pitch Deck professionnel "Investor-Ready" capable de convaincre investisseurs et partenaires.
4. Appliquer des méthodes Lean Startup pour tester et ajuster rapidement son projet.
5. Préparer un plan de test stratégique à 30 jours pour valider le marché.



CONTENU SYNTHÉTIQUE (MODULES)

1. Lean Startup & MVP : principes clés, construction rapide du MVP, tests de validation client.
2. Business Model Canvas : structuration du projet, proposition de valeur, segments clients, flux de revenus.
3. Business Plan Persuasif : rédaction claire et structurée pour investisseurs et banques.
4. Pitch Deck & Storytelling : techniques de narration, design de slides percutantes, messages clés.
5. Stratégie de validation terrain : sprints de test, feedback client, ajustement rapide du produit/service.
6. Atelier Pitch & Jury Blanc : simulation de pitch devant investisseurs, scoring structuré et feedback concret.
7. Plan d'action 30 jours : roadmap de tests et indicateurs de succès.

FORMAT, DURÉE ET MÉTHODOLOGIE PÉDAGOGIQUE

FORMAT & DURÉE

- Format : ateliers immersifs + sprints terrain + session live "Jury Blanc"
- Durée estimée : 2 jours intensifs + suivi terrain 30 jours
- Accès LMS : 30 jours après inscription pour supports et templates
- Langue : français, anglais, espagnol (sous-titres FR/EN disponibles)



MÉTHODOLOGIE PÉDAGOGIQUE

- Approche pratique et actionnable
- Exercices de construction et validation du MVP
- Sessions de pitch interactives avec scoring
- Études de cas et retour d'expérience d'investisseurs réels



LIVRABLE PROFESSIONNEL EXIGÉ

- Canevas de Business Model validé par le marché
- Pitch Deck professionnel "Investor-Ready"
- Plan stratégique de tests à 30 jours prêt à exécuter

ÉVALUATION & CERTIFICATION

- Quiz final d'auto-évaluation
- Validation du livrable de base
- → Attestation MSM Foresight Hub – Entrepreneur & Pitch I-R (Niveau Initiation)
- Open Badge numérique attestant des compétences fondamentales

TARIF (PUBLIC PARTICULIER)

39 900 FCFA

Modalités de paiement : Carte bancaire, mobile money, virement. Paiement en 2 fois disponible pour les packs.



TARIFS, MODALITÉS DE PAIEMENT ET GARANTIE



GARANTIE & REMBOURSEMENT

Remboursement intégral sous 2 jours si moins de 20 % du contenu est visionné et aucun livrable soumis.



POURQUOI CHOISIR CE MODULE ?

Parce qu'une idée ne vaut que si elle est testée, structurée et présentée de manière convaincante. Ce module vous permet de passer du concept à l'opportunité d'investissement réelle.



FORMATEUR & SUPPORT

Animé par un consultant financier / entrepreneurs expérimentés et investisseurs mentors expérimentés, spécialiste de la gestion financière des PME et entrepreneuriat. Support : email + groupe WhatsApp de cohorte pendant toute la durée d'accès.



ÉTAPES D'INSCRIPTION (SIMPLE & RAPIDE)

1. Sélectionner → Entrepreneuriat & Pitch Investor-Ready — Niveau Initiation
2. Paiement sécurisé → accès immédiat au LMS
3. Réalisation des ateliers et sprints terrain
4. Session live Jury Blanc → validation livrable → certification



INSCRIPTION & APPEL À L'ACTION



APPEL À L'ACTION

Transformez votre idée en opportunité d'investissement. Rendez dès maintenant et votre projet "Investor-Ready". Inscrivez-vous maintenant nombre de places volontairement limité pour garantir un accompagnement d'excellence.

contactez-nous

**DEMANDEZ NOTRE CATALOGUE DE
FORMATIONS CERTIFIANTES :**

 **WhatsApp +223 70 70 07 92**

